

2018年中国家庭医生市场分析报告- 行业运营态势与发展趋势预测

报告大纲

观研报告网
www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国家庭医生市场分析报告-行业运营态势与发展趋势预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://baogao.chinabaogao.com/yiliaoqixie/339755339755.html>

报告价格：电子版：7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版：7500

订购电话：400-007-6266 010-86223221

电子邮箱：sales@chinabaogao.com

联系人：客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，页面图表可能存在缺失；格式美观性可能有欠缺，实际报告排版规则、美观；可联系客服索取更完整的目录大纲。

二、报告目录及图表目录

一、近期家庭医生个人支出占比预计在 29%以下，价格优惠利于家庭医生模式推广
家庭医生的签约模式基本可以总结为：基础服务包和个性服务包。全国无统一价格，不同地区家庭医生的签约费用构成不同，基本签约服务包免费的地区，在个性服务包上或有增加。部分地区出台了家庭医生签约服务收费标准：个性签约服务包 0-6 岁儿童 5 元/年，孕产妇、糖尿病患者 10 元/年，高血压患者 25 元/年、65 岁以上老年人 30 元/年（费用数据来源：《人口导报》）。

基础服务包需付费的地区，每人每年负担费用约在 10~20 元。以南京市情况为例：2017 年 8 月 15 日，南京市物价局、南京市卫计委、南京市人社会局、南京市财政局联合出台《关于家庭医生签约服务项目价格的通知》。通知显示家庭医生签约基本服务包价格为 90 元/年人，其中：基本公共卫生经费承担 75 元/年人，签约居民个人承担 15 元/年人（支出占比约 17%）。该通知自 2017 年 9 月 1 日起试行，试行期一年。

卫计委数据显示：我国个人卫生支出占卫生总费用 29%。而改革开方以来，我国个人卫生支出占比呈现先倒 U 型走势，目前呈下降趋势。虽然各地支付价格不一，但我们预计家庭医生个人支出占比将在 29%以下，且家庭医生目前仍处于推广期，各地政策相对优惠，利于家庭医生模式推广。

图表：全国个人卫生支出占卫生总费用比重达 29%

图表来源：公开资料整理

图表：个人卫生支出占比历年走势

图表来源：公开资料整理

二、家庭医生政策直接对应市场空间在百亿级

随着我国老龄化的加剧、慢性病人口增多，医疗资源越发显出紧缺。而且在人群定位上，孕产妇、儿童、慢性病居民、老年人等将会成为重点开拓的对象。家庭医生签约制度的实施，将会推动我国医疗卫生事业的升级。

参照新华社报道（“家庭医生签约 35%覆盖率”）及《指导意见》目标（力争将签约服务扩大到全人群，意即约 100%覆盖率），可以粗略看到近 2 年家庭医生签约市场有 1.86 倍（35% / 100%）成长空间。

但相比个人卫生支出的万亿级别，家庭医生支出总费用并不大。以人均 10~20 元基础服务包费用，5~30 元个性服务包的价格来看，市场空间在百亿级别。若简单计算人均基础服务包，14 亿人口，对应 140~280 亿市场空间；家庭医生个性服务包市场空间在 135 亿元左右。

图表：家庭医生个性服务包市场空间估算

图表来源：公开资料整理

注：老人与糖尿病、高血压人群或涉及重复计算，但 65 岁老人占人口比重 10%，即使

重复计算相关误差并不大

观研天下发布的《2018年中国家庭医生市场分析报告-行业运营态势与发展趋势预测》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2018年中国家庭医生行业发展概述

第一节 家庭医生行业发展情况概述

一、家庭医生行业相关定义

二、家庭医生行业基本情况介绍

三、家庭医生行业发展特点分析

第二节 中国家庭医生行业上下游产业链分析

一、产业链模型原理介绍

二、家庭医生行业产业链条分析

三、中国家庭医生行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国家庭医生行业生命周期分析

一、家庭医生行业生命周期理论概述

二、家庭医生行业所属的生命周期分析

第四节 家庭医生行业经济指标分析

一、家庭医生行业的赢利性分析

二、家庭医生行业的经济周期分析

三、家庭医生行业附加值的提升空间分析

第五节 国中家庭医生行业进入壁垒分析

一、家庭医生行业资金壁垒分析

二、家庭医生行业技术壁垒分析

三、家庭医生行业人才壁垒分析

四、家庭医生行业品牌壁垒分析

五、家庭医生行业其他壁垒分析

第二章 2016-2018年全球家庭医生行业市场发展现状分析

第一节 全球家庭医生行业发展历程回顾

第二节 全球家庭医生行业市场区域分布情况

第三节 亚洲家庭医生行业地区市场分析

一、亚洲家庭医生行业市场现状分析

二、亚洲家庭医生行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲家庭医生行业市场前景分析

第四节 北美家庭医生行业地区市场分析

一、北美家庭医生行业市场现状分析

二、北美家庭医生行业市场规模与市场需求分析

三、北美家庭医生行业市场前景分析

第五节 欧盟家庭医生行业地区市场分析

一、欧盟家庭医生行业市场现状分析

二、欧盟家庭医生行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟家庭医生行业市场前景分析

第六节 2018-2024年世界家庭医生行业分布走势预测

第七节 2018-2024年全球家庭医生行业市场规模预测

第三章 中国家庭医生产发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品家庭医生总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国家庭医生行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国家庭医生产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国家庭医生行业运行情况

第一节 中国家庭医生行业发展状况情况介绍

- 一、发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节 中国家庭医生行业市场规模分析

第三节 中国家庭医生行业供应情况分析

第四节 中国家庭医生行业需求情况分析

第五节 中国家庭医生行业供需平衡分析

第六节 中国家庭医生行业发展趋势分析

第五章 中国家庭医生所属行业运行数据监测

第一节 中国家庭医生所属行业总体规模分析

- 一、企业数量结构分析
- 二、行业资产规模分析

第二节 中国家庭医生所属行业产销与费用分析

- 一、流动资产
- 二、销售收入分析
- 三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国家庭医生所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2016-2018年中国家庭医生市场格局分析

第一节 中国家庭医生行业竞争现状分析

一、中国家庭医生行业竞争情况分析

二、中国家庭医生行业主要品牌分析

第二节 中国家庭医生行业集中度分析

一、中国家庭医生行业市场集中度分析

二、中国家庭医生行业企业集中度分析

第三节 中国家庭医生行业存在的问题

第四节 中国家庭医生行业解决问题的策略分析

第五节 中国家庭医生行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2016-2018年中国家庭医生行业需求特点与价格走势分析

第一节 中国家庭医生行业消费特点

第二节 中国家庭医生行业消费偏好分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 家庭医生行业成本分析

第四节 家庭医生行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国家庭医生行业价格现状分析

第六节 中国家庭医生行业平均价格走势预测

一、中国家庭医生行业价格影响因素

二、中国家庭医生行业平均价格走势预测

三、中国家庭医生行业平均价格增速预测

第八章 2016-2018年中国家庭医生行业区域市场现状分析

第一节 中国家庭医生行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区家庭医生市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区家庭医生市场规模分析

四、华东地区家庭医生市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区家庭医生市场规模分析

四、华中地区家庭医生市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区家庭医生市场规模分析

第九章 2016-2018年中国家庭医生行业竞争情况

第一节 中国家庭医生行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国家庭医生行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国家庭医生行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 家庭医生行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第十一章 2018-2024年中国家庭医生行业发展前景分析与预测

第一节 中国家庭医生行业未来发展前景分析

一、家庭医生行业国内投资环境分析

二、中国家庭医生行业市场机会分析

三、中国家庭医生行业投资增速预测

第二节 中国家庭医生行业未来发展趋势预测

第三节 中国家庭医生行业市场发展预测

一、中国家庭医生行业市场规模预测

二、中国家庭医生行业市场规模增速预测

三、中国家庭医生行业产值规模预测

四、中国家庭医生行业产值增速预测

五、中国家庭医生行业供需情况预测

第四节中国家庭医生行业盈利走势预测

一、中国家庭医生行业毛利润同比增速预测

二、中国家庭医生行业利润总额同比增速预测

第十二章 2018-2024年中国家庭医生行业投资风险与营销分析

第一节 家庭医生行业投资风险分析

一、家庭医生行业政策风险分析

二、家庭医生行业技术风险分析

三、家庭医生行业竞争风险分析

四、家庭医生行业其他风险分析

第二节 家庭医生行业企业经营发展分析及建议

一、家庭医生行业经营模式

二、家庭医生行业销售模式

三、家庭医生行业创新方向

第三节 家庭医生行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章2018-2024年中国家庭医生行业发展策略及投资建议

第一节 中国家庭医生行业品牌战略分析

一、家庭医生企业品牌的重要性

二、家庭医生企业实施品牌战略的意义

三、家庭医生企业品牌的现状分析

四、家庭医生企业的品牌战略

五、家庭医生品牌战略管理的策略

第二节中国家庭医生行业市场的重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国家庭医生行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2018-2024年中国家庭医生行业发展策略及投资建议

第一节 中国家庭医生行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国家庭医生行业定价策略分析

第三节 中国家庭医生行业营销渠道策略

- 一、家庭医生行业渠道选择策略
- 二、家庭医生行业营销策略

第四节 中国家庭医生行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国家庭医生行业重点投资区域分析
- 二、中国家庭医生行业重点投资产品分析

图表详见正文 (GYJPZQ)

详细请访问：<https://baogao.chinabaogao.com/yiliaoqixie/339755339755.html>