

2020年中国律师行业分析报告- 市场供需现状与发展动向研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国律师行业分析报告-市场供需现状与发展动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/jingji/459581459581.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

律师（lawyer）是指接受委托或者指定，为当事人提供从事诉讼代理或者辩护业务等法律服务的人员。

律师须通过法律职业资格考试并依法取得律师执业证书方可执业，按照工作性质划分，律师可分为专职律师与兼职律师，按照业务范围划分，律师可分为民事律师、刑事律师和行政律师，按照服务对象和工作身份，分为社会律师、公司律师和公职律师。律师业务主要分为诉讼业务与非诉讼业务。

作为服务业而言，律师事务所是为客户而存在的，因此尽管分摊成本、分享知识等都很重要，但是合伙的根本是为了客户。跨国大型律师事务所的服务原则都是三百六十度客户满意，即让客户不再寻找其他律师事务所提供任何服务。只有立足于客户，帮助客户充分的创造价值，才能解决法律服务业的立身之本，合伙制才能生存。更进一步的，只要大家是为一个客户提供服务，就不可能不分享知识，因为客户对其他律师的不满意也会影响到对自己的评价，同样客户对自己的满意也会影响到对其他律师的评价。综上，中国法律服务业隐藏客户的业内惯例导致合伙制有名无实，难以发挥它应有的作用。

得益于我国经济的高速发展，带来的各种源源不断的红利，我国律师行业市场规模连续保持了增长，2019年全行业市场规模达到596亿元。

2015-2019年我国律师行业市场规模走势 资料来源：观研天下数据中心整理

根据国家统计局数据显示，截止2018年底，我国共有律师事务所30647个，律师工作人员共423758人。

2014-2018年我国律师事务所及律师人数统计

2014年

2015年

2016年

2017年

2018年

律师事务所数(个)

22166

24425

26150

28382

30647

律师工作人员(人)

271452

297175

325540

357193

423758

专职律师数(人)

244000

267536

293586

316771

364345

兼职律师数(人)

10545

11199

11567

12369

12002资料来源：国家统计局

目前，我国中小律师事务所占比份额较大，约60%，大型律师事务收入占比约40%。
如下图所示：

2019年中国律师事务所竞争格局 资料来源：观研天下数据中心整理

随着我国法律服务市场的发展，我国律师行业的市场规模将不断保持增长，预计到2026年其市场规模将达到652亿元。

2020-2026年中国律师行业市场规模预测 资料来源：观研天下数据中心整理

2020-2026年中国律师行业市场规模增速预测 资料来源：观研天下数据中心整理

我国经济的迅猛发展促进了律师行业快速发展,随着“一借一路”建设、京津冀一体化建设、自贸区等重大战略部署,非诉业务的法律服务需求进一步扩大.·非诉业务的比重较诉讼业务也在逐年增加。各类诉讼业务占了很大比重,达 64.8%;各类非诉业务占律师行业业务总量的15.41%;担任常年法律顾问的占比10.46%;法律援助案件占比9.17%。

2019年我国律师事务所业务需求结构 资料来源：国家统计局，观研天下数据中心整理

尽管目前通过法律援助等方式解决了170多个县没有律师的问题，但只能是聊胜于无，这些传统法律服务远远不能满足实际的刚需，律师服务还要进一步解决好“有没有”——县、乡、城市的“传统”法律服务不足的问题，同时，又必须一步跨入“好不好”发展新阶段，这既是挑战，更是机遇。

新时代处于新的历史方位，社会主要矛盾的变化对律师职能作用发挥提出了新要求，对整个律师行业提出了新期待。律师是提供公共法律服务的主体，要承担起新时代赋予律师行业的历史责任，牢固树立以人民为中心的法律服务理念，把实现好、维护好、发展好最广大人民的根本利益作为出发点和落脚点，想人民之所想、急人民之所急，使人民群众有更实

在、内涵更丰富的获得感幸福感安全感。

中国司法通过率一直在10%左右的水平，法律方向的专业人才缺口长期存在。大约有9成的案件咨询都不符合诉讼的条件，这既浪费了律师的时间，又浪费了普通消费者的资金。而利用人工智能和大数据来提高律师工作效率的例子在国内外已经出现，AI与法律界联姻是大势所趋。

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2021年中国律师行业分析报告-市场供需现状与发展动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国律师行业发展概述

第一节 律师行业发展情况概述

- 一、律师行业相关定义
- 二、律师行业基本情况介绍
- 三、律师行业发展特点分析

第二节 中国律师行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、律师行业产业链条分析
- 三、中国律师行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国律师行业生命周期分析

一、律师行业生命周期理论概述

二、律师行业所属的生命周期分析

第四节 律师行业经济指标分析

一、律师行业的赢利性分析

二、律师行业的经济周期分析

三、律师行业附加值的提升空间分析

第五节 中国律师行业进入壁垒分析

一、律师行业资金壁垒分析

二、律师行业技术壁垒分析

三、律师行业人才壁垒分析

四、律师行业品牌壁垒分析

五、律师行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球律师行业市场发展现状分析

第一节 全球律师行业发展历程回顾

第二节 全球律师行业市场区域分布情况

第三节 亚洲律师行业地区市场分析

一、亚洲律师行业市场现状分析

二、亚洲律师行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲律师行业市场前景分析

第四节 北美律师行业地区市场分析

一、北美律师行业市场现状分析

二、北美律师行业市场规模与市场需求分析

三、北美律师行业市场前景分析

第五节 欧盟律师行业地区市场分析

一、欧盟律师行业市场现状分析

二、欧盟律师行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟律师行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界律师行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球律师行业市场规模预测

第三章 中国律师产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品零售总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国律师行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国律师产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国律师行业运行情况

第一节 中国律师行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国律师行业市场规模分析

第三节 中国律师行业供应情况分析

第四节 中国律师行业需求情况分析

第五节 中国律师行业供需平衡分析

第六节 中国律师行业发展趋势分析

第五章 中国律师所属行业运行数据监测

第一节 中国律师所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国律师所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国律师所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国律师市场格局分析

第一节 中国律师行业竞争现状分析

一、中国律师行业竞争情况分析

二、中国律师行业主要品牌分析

第二节 中国律师行业集中度分析

一、中国律师行业市场集中度分析

二、中国律师行业企业集中度分析

第三节 中国律师行业存在的问题

第四节 中国律师行业解决问题的策略分析

第五节 中国律师行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国律师行业需求特点与动态分析

第一节 中国律师行业消费市场动态情况

第二节 中国律师行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 律师行业成本分析

第四节 律师行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国律师行业价格现状分析

第六节 中国律师行业平均价格走势预测

一、中国律师行业价格影响因素

二、中国律师行业平均价格走势预测

三、中国律师行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国律师行业区域市场现状分析

第一节 中国律师行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区律师市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区律师市场规模分析

四、华东地区律师市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区律师市场规模分析

四、华中地区律师市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区律师市场规模分析

四、华南地区律师市场规模预测

第九章 2017-2020年中国律师行业竞争情况

第一节 中国律师行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国律师行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国律师行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 律师行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国律师行业发展前景分析与预测

第一节 中国律师行业未来发展前景分析

一、律师行业国内投资环境分析

二、中国律师行业市场机会分析

三、中国律师行业投资增速预测

第二节 中国律师行业未来发展趋势预测

第三节 中国律师行业市场发展预测

一、中国律师行业市场规模预测

二、中国律师行业市场规模增速预测

三、中国律师行业产值规模预测

四、中国律师行业产值增速预测

五、中国律师行业供需情况预测

第四节 中国律师行业盈利走势预测

一、中国律师行业毛利润同比增速预测

二、中国律师行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国律师行业投资风险与营销分析

第一节 律师行业投资风险分析

一、律师行业政策风险分析

二、律师行业技术风险分析

三、律师行业竞争风险分析

四、律师行业其他风险分析

第二节 律师行业企业经营发展分析及建议

一、律师行业经营模式

二、律师行业销售模式

三、律师行业创新方向

第三节 律师行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国律师行业发展战略及规划建议

第一节 中国律师行业品牌战略分析

一、律师企业品牌的重要性

二、律师企业实施品牌战略的意义

三、律师企业品牌的现状分析

四、律师企业的品牌战略

五、律师品牌战略管理的策略

第二节 中国律师行业市场的关键客户战略实施

一、实施关键客户战略的必要性

二、合理确立关键客户

三、对关键客户的营销策略

四、强化关键客户的管理

五、实施关键客户战略要重点解决的问题

第三节 中国律师行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国律师行业发展策略及投资建议

第一节 中国律师行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国律师行业定价策略分析

第三节 中国律师行业营销渠道策略

- 一、律师行业渠道选择策略
- 二、律师行业营销策略

第四节 中国律师行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国律师行业重点投资区域分析
- 二、中国律师行业重点投资产品分析

图表详见正文

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/jingji/459581459581.html>