

2020年中国社区团购市场分析报告- 产业规模现状与未来动向研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国社区团购市场分析报告-产业规模现状与未来动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/479183479183.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

会员制电商云集的线下布局浮出水面。亿邦动力发现，由云集的孵化的社区拼团项目已经悄然面世——“邻居团”。亿邦动力在名为“云集邻居团”中看到，平台销售的产品以生鲜食品为主，包括“抢光”产品，“限时特卖”总SKU为14个，“下期预告”产品还未上架。售后方面，生鲜类商品售后期为商品自提点签收（团长）后的48小时，其他品类为7天（198小时）。平台还推出了的“三赔服务”，如每日到货时间超过11点赔付团长5元优惠券，商品价格高于当地华润、欧尚、大润发超市正常销售价格，赔付团长和团友等同差价优惠券等。根据邻居团微信公众号中的内容，邻居团在2019年6月正式上线，以苏州为试点试运营。目前，无锡、北京等地的消费者也已经可以购买。和大部分社区拼团相似，在邻居团购买商品，需要保证两个条件：物流支持配送到本地+附近有团长，消费者在下单过程中需要输入居住小区，选择附近的团长即可。

社区购物平台按照背景、企业基因、业务方向等可以划分为五类：原生型社区团购平台、快消B2B型平台、零售型社区平台、企业孵化型平台和产业链服务企业。

我国社区团购平台类型

平台类型

特征

代表企业

快消B2B社区团购平台

由B2B平台孵化出的社区团购平台，团长一般为传统零售小店店主。

新高桥旗下的考拉精选、中商惠民旗下的惠购GO、芙蓉兴盛旗下的兴盛优选等

零售企业型社区团购平台

由本身已具备完善的仓配能力、商品组织能力和零售企业孵化出的社区团购平台

鲜果壹号旗下的邻邻壹、钱大妈孵化的小程序、苏果便利旗下的苏果优选

平台孵化型社区团购平台

由其他企业(非快消B2B和传统零售企业)孵化出的社区团购平台

每日优鲜旗下的每日一淘、京东旗下的友家铺子、环球捕手旗下的小区乐等

原生创业型社区团购平台

指以社群团购为初始创业项目的平台

拥有腾讯、美团等互联网巨头工作经验的创业者创办的企业，如虫妈邻里、我你您等

供应链服务企业

为社区团购平台提供SAAS软件、仓配物流等服务的供应链服务企业

提供前置仓服务的直通仓、

提供SaaS、软件服务的蔬东坡、群接龙等。数据来源：公开资料整理

目前，我国社区团购平台以原生型社区团购平台企业数量最多。由于社区团购平台的

建立者大多为互联网巨头内的高管，在借鉴互联网巨头的发展模式的基础上，加入自身对社区团购的思考，所以其占据了社区团购平台中的绝大部分，市场份额约为61.29%；零售企业在社区团购平台中位居第二，市场份额约为16.77%。

2018年社区团购类型分布情况

数据来源：IDC

在社区团购玩家逐渐增多、企业竞争激烈、经营同质化严重的市场背景下，社区团购公司想要继续生存下去就必须具备对团长要有成熟的管理体制和能够自主建设信息系统，做到数据沉淀，发挥出数据的价值。未来社区团购中也会出现拥有大量用户流量，最终发展成为类似于饿了么的独立企业。WYD

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国社区团购市场分析报告-产业规模现状与未来动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国社区团购行业发展概述

第一节 社区团购行业发展情况概述

- 一、社区团购行业相关定义
- 二、社区团购行业基本情况介绍
- 三、社区团购行业发展特点分析

第二节 中国社区团购行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、社区团购行业产业链条分析
- 三、中国社区团购行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国社区团购行业生命周期分析

- 一、社区团购行业生命周期理论概述
- 二、社区团购行业所属的生命周期分析

第四节 社区团购行业经济指标分析

- 一、社区团购行业的赢利性分析
- 二、社区团购行业的经济周期分析
- 三、社区团购行业附加值的提升空间分析

第五节 中国社区团购行业进入壁垒分析

- 一、社区团购行业资金壁垒分析
- 二、社区团购行业技术壁垒分析
- 三、社区团购行业人才壁垒分析
- 四、社区团购行业品牌壁垒分析
- 五、社区团购行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球社区团购行业市场发展现状分析

第一节 全球社区团购行业发展历程回顾

第二节 全球社区团购行业市场区域分布情况

第三节 亚洲社区团购行业地区市场分析

- 一、亚洲社区团购行业市场现状分析
- 二、亚洲社区团购行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲社区团购行业市场前景分析

第四节 北美社区团购行业地区市场分析

- 一、北美社区团购行业市场现状分析
- 二、北美社区团购行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美社区团购行业市场前景分析

第五节 欧盟社区团购行业地区市场分析

- 一、欧盟社区团购行业市场现状分析
- 二、欧盟社区团购行业市场规模与市场需求分析
- 三、欧盟社区团购行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界社区团购行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球社区团购行业市场规模预测

第三章 中国社区团购产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品社区团购总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国社区团购行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国社区团购产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国社区团购行业运行情况

第一节 中国社区团购行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节 中国社区团购行业市场规模分析

第三节 中国社区团购行业供应情况分析

第四节 中国社区团购行业需求情况分析

第五节 中国社区团购行业供需平衡分析

第六节 中国社区团购行业发展趋势分析

第五章 中国社区团购所属行业运行数据监测

第一节 中国社区团购所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国社区团购所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国社区团购所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国社区团购市场格局分析

第一节 中国社区团购行业竞争现状分析

一、中国社区团购行业竞争情况分析

二、中国社区团购行业主要品牌分析

第二节 中国社区团购行业集中度分析

一、中国社区团购行业市场集中度分析

二、中国社区团购行业企业集中度分析

第三节 中国社区团购行业存在的问题

第四节 中国社区团购行业解决问题的策略分析

第五节 中国社区团购行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国社区团购行业需求特点与动态分析

第一节 中国社区团购行业消费市场动态情况

第二节 中国社区团购行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 社区团购行业成本分析

第四节 社区团购行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国社区团购行业价格现状分析

第六节 中国社区团购行业平均价格走势预测

一、中国社区团购行业价格影响因素

二、中国社区团购行业平均价格走势预测

三、中国社区团购行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国社区团购行业区域市场现状分析

第一节 中国社区团购行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区社区团购市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区社区团购市场规模分析

四、华东地区社区团购市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区社区团购市场规模分析

四、华中地区社区团购市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区社区团购市场规模分析

四、华南地区社区团购市场规模预测

第九章 2017-2020年中国社区团购行业竞争情况

第一节 中国社区团购行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第二节 中国社区团购行业SWOT分析

- 一、行业优势分析
- 二、行业劣势分析
- 三、行业机会分析
- 四、行业威胁分析

第三节 中国社区团购行业竞争环境分析（PEST）

- 一、政策环境
- 二、经济环境
- 三、社会环境
- 四、技术环境

第十章 社区团购行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第二节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第三节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第四节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第五节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国社区团购行业发展前景分析与预测

第一节 中国社区团购行业未来发展前景分析

- 一、社区团购行业国内投资环境分析
- 二、中国社区团购行业市场机会分析
- 三、中国社区团购行业投资增速预测

第二节 中国社区团购行业未来发展趋势预测

第三节 中国社区团购行业市场发展预测

- 一、中国社区团购行业市场规模预测
- 二、中国社区团购行业市场规模增速预测
- 三、中国社区团购行业产值规模预测
- 四、中国社区团购行业产值增速预测
- 五、中国社区团购行业供需情况预测

第四节 中国社区团购行业盈利走势预测

- 一、中国社区团购行业毛利润同比增速预测
- 二、中国社区团购行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国社区团购行业投资风险与营销分析

第一节 社区团购行业投资风险分析

- 一、社区团购行业政策风险分析
- 二、社区团购行业技术风险分析
- 三、社区团购行业竞争风险分析
- 四、社区团购行业其他风险分析

第二节 社区团购行业企业经营发展分析及建议

- 一、社区团购行业经营模式

二、社区团购行业销售模式

三、社区团购行业创新方向

第三节 社区团购行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国社区团购行业发展战略及规划建议

第一节 中国社区团购行业品牌战略分析

一、社区团购企业品牌的重要性

二、社区团购企业实施品牌战略的意义

三、社区团购企业品牌的现状分析

四、社区团购企业的品牌战略

五、社区团购品牌战略管理的策略

第二节 中国社区团购行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国社区团购行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国社区团购行业发展策略及投资建议

第一节 中国社区团购行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国社区团购行业定价策略分析

第三节 中国社区团购行业营销渠道策略

一、社区团购行业渠道选择策略

二、社区团购行业营销策略

第四节 中国社区团购行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国社区团购行业重点投资区域分析

二、中国社区团购行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/479183479183.html>