2018-2023年中国消费金融产业市场竞争现状调查 与投资前景趋势研究报告

报告大纲

观研报告网 www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018-2023年中国消费金融产业市场竞争现状调查与投资前景趋势研究报告》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: http://baogao.chinabaogao.com/jinrongyinhang/297714297714.html

报告价格: 电子版: 7200元 纸介版: 7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人:客服

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

消费金融业务虽然前景广阔,但也暗含风险。业务性质决定的信用风险难以避免,但通过较高的利率可以充分覆盖这一风险。除此之外,消费金融业务至少还有套利风险、欺诈风险、共债风险和获客风险值得警惕。

套利风险 套利风险主要体现在商业银行或消费金融公司等提供的"现金贷"产品上。不同于购物分期贷款,这类消费贷款在客户申请后,将直接把款项打入到客户账户,银行对后续资金的使用、流向等缺乏足够的控制能力。部分资金被以消费的名义借出后,投入到股市、理财产品等处,以套取利差。消费贷款变相成为了部分投资者资金加杠杆的手段,一旦投资产品出现风险事件或流动性问题,极易引发违约。

图:"现金贷"产品

针对这类风险,应坚持消费金融回归解决收入支出错配问题的本源,而非以消费金融的名义发放纯信用无限制条件的个人贷款,严格打击套利行为。首先,在授信额度上,应适当降低"现金贷"的授信额度,鼓励真实消费场景下的购物贷款、分期贷款;其次,在贷前审核上,利用大数据分析客户是否拥有真实的消费需求,是否存在加杠杆投资的偏好;最后,在贷后监控上,应利用自身账户监控体系的优势,监控账户资金的流向,在发现资金被投入较高风险领域时及时预警,动态调整用户的额度和期限。

欺诈风险 欺诈风险主要存在于基于场景的消费信贷模式中。虽然基于场景的消费信贷可以实现资金、信息、商品的闭环,但无法完全杜绝欺诈。第一种情形是场景提供方欺诈:通过批量制造虚假交易,借用消费者身份申请消费贷款,商家由少积多可以获得金额不菲的低成本纯信用贷款,而且无需占用自身信贷额度。第二种情形是个人的欺诈申请:借款人假意购买商品,获取商品后再将其变现,实现了定向支付资金的套现过程,有时场景提供方甚至会配合借款人的这种欺诈行为,提供回购服务。这两种欺诈行为虽然可能不会直接造成贷款损失,但会将这种产品实质转化为"现金贷",其风险甚至更高。

针对这类风险,第一,应建立合作商户准入审批和持续评估体系,选择信誉较高、业务经营规范的商户开展合作,并持续根据商户的交易数据判断是否有异常交易的现象;第二,利用大数据手段对用户画像,了解其消费习惯,在其申请大额消费贷款时关注其是否有购买倾向性,以综合评估其套现可能性。

共债风险 共债风险主要体现在未接入央行征信系统的消费金融提供方。一方面,在目前的消费贷款尤其是"现金贷"业务里,竞争激烈、同质化较强,获客能力成为比拼的关键,一旦获得符合条件的客户往往不会拒绝放款;另一方面,大量消费金融提供方未接入央行征信系统,其征信数据往往来自自身拥有的大数据资源,查询到的是公共信息,较难获得

贷款人在其他平台上的具体贷款信息。两个因素造成的结果是,借款者往往在多个平台借债,据统计共债比例已经超过60%,部分平台甚至达到了80%。共债风险下,借款者资金链和抗风险能力变得非常脆弱。

针对这类风险,建立信用信息共享平台成为当务之急。一方面,应鼓励更多的消费金融提供方接入央行征信系统,持牌互联网小贷公司则应要求强制接入;另一方面,打通信息孤岛,平台间的数据通道的建立也是共赢之策,目前首批试点的8家个人征信平台之所以没有获得牌照,重要原因就在干征信数据未实现共享,无法做到"独立第三方"的要求。

图:例如安徽省公共信用信息共享服务平台

获客风险 获客风险主要指的是获客能力较弱的消费金融平台在依托中介平台拓展客户资源时面临的风险。获客能力较弱的消费金融平台有很大一部分客源都是通过贷款中介获得。一方面,平台对中介与个人申请采取不同的审核流程,对中介推荐客户的审核标准会相应降低;另一方面,中介在熟悉平台的风控模型后会针对性地对客户信息进行包装,使得原本不符合条件的客户成为优质客户。这两种情况都会造成消费金融平台承担更高的风险。

针对这类风险,提升获客与风控能力是关键。面对动辄上千元的单一客户获客成本, 消费金融平台应权衡规模与风控的关系,不应为了短期获取客源而降低中介审核标准。提升 风控能力避免被中介机构"钻空子"也是急需解决的。此外,对于风控技术较强的平台,通过 与其他机构合作,输出技术的方式来共同开发客户也是可选之路。

中国报告网发布的报告书内容严谨、数据翔实,更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势,洞悉行业竞争格局,规避经营和投资风险,制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

【报告目录】

- 第一章中国消费金融行业概述
- 第一节消费金融基本介绍
- 一、传统消费金融
- 二、百度消费金融
- 三、消费金融发展意义
- 第二节消费金融主要业务
- 一、个人住房贷款
- 二、信用卡贷款
- 三、汽车消费信贷
- 四、其他消费贷款
- 第三节消费金融市场主体
- 一、商业银行
- 二、消费金融公司
- 三、汽车金融公司
- 四、小额贷款公司
- 五、互联网金融公司
- 第二章中国消费金融行业发展环境分析
- 第一节消费金融体系及其主要内容
- 一、消费金融监管机构
- 二、《消费金融公司试点管理办法》
- 三、消费金融体系及主要内容
- (一)法律制度体系建设
- (二)个人征信体系建设
- (三)消费金融机构建设
- (四)消费金融产品
- (五)监管体系建设
- 第二节消费金融行业宏观环境分析
- 一、国内GDP增长分析
- 二、工业经济增长分析
- 三、居民收入增长情况
- 第三节消费金融行业金融环境分析
- 一、货币余额分析
- 二、金融机构贷款余额
- 三、社会融资规模分析

四、金融机构存款利率

第四节消费金融行业消费环境分析

- 一、城市消费步入更新换代期
- 二、农村消费追赶城市
- 三、人口结构推动消费
- 四、转型期支持国内消费

第三章中国消费金融机构发展状况分析

- 第一节银行机构发展情况分析
- 一、银行业金融机构资产规模
- 二、银行业金融机构负债规模
- 三、银行业金融机构存款情况
- 四、银行业金融机构贷款情况
- 五、银行业金融机构盈利分析
- 六、银行业金融机构监管指标
- 第二节小额贷款公司发展分析
- 一、小额贷款公司机构数量
- 二、小额贷款公司从业人员
- 三、小额贷款公司资金规模
- 四、小额贷款公司贷款余额
- 五、小额贷款公司盈利状况
- 第三节汽车金融公司发展分析
- 一、汽车金融公司主要企业
- 二、汽车金融公司发展情况
- 三、汽车金融公司注册条件
- 四、汽车金融行业发展前景

第四节消费金融公司发展分析

- 一、消费金融公司历程分析
- 二、消费金融公司发展情况
- 三、消费金融公司设立条件
- 四、消费金融公司业务范围
- 五、消费金融公司定位与特点
- 六、消费金融公司发展前景

第四章全球消费金融行业发展状况分析

第一节国外消费金融综合比较

- 一、市场定位
- (一)美国模式
- (二)欧盟模式
- (三)中国模式
- 二、风险控制
- (一)美国模式
- (二)欧盟模式
- (三)中国模式
- 三、金融监管
- (一)美国模式
- (二)欧盟模式
- (三)日本模式
- (四)中国模式
- 四、立法保障
- (一)美国模式
- (二)欧盟模式
- (三)中国模式

第二节主要国家消费金融发展分析

- 一、美国消费金融行业发展分析
- (一)消费金融发展现状分析
- (二)消费金融经营特点分析
- (三)代表性的消费金融公司
- 二、欧盟消费金融行业发展分析
- (一)消费金融发展现状分析
- (二)消费金融经营特点分析
- (三)代表性的消费金融公司
- 三、日本消费金融行业发展分析
- (一)消费金融发展现状分析
- (二)消费金融经营特点分析
- (三)代表性的消费金融公司
- 第三节国外消费金融公司经验借鉴分析
- 一、国内消费金融公司与国外的差距
- (一)设立方式上
- (二)资金来源方面

- (三)产品品种方面
- 二、国外消费金融公司发展经验分析
- (一)美国
- (二)欧洲
- (三)日本
- 三、国外消费金融公司对我国的启示
- (一) 具有广泛的设立主体
- (二)实施多元化的营销模式
- (三)建立完善的信用体系
- (四)健全的法律法规体系

第五章中国消费金融行业发展状况分析

- 第一节消费金融行业发展现状
- 一、消费金融信贷规模分析
- 二、消费金融业务模式分析
- (一)结合消费场景的消费金融
- (二)直接发放个人贷款的消费金融
- (三)校园市场分期
- 三、消费金融发展存在问题
- (一)消费者权益保护不当
- (二)消费金融市场混乱
- (三)对于消费金融认识不足
- (四)有关部门监管力度不够
- 第二节消费金融试点推进情况
- 一、消费金融试点城市推进情况
- 二、第一批消费金融公司试点城市
- (一)北京
- (二)天津
- (三)上海
- (四)成都
- 三、第二批消费金融公司试点城市
- (一)沈阳
- (二)南京
- (三)杭州
- (四)合肥

- (五)泉州
- (六)武汉
- (七)广州
- (八)重庆
- (九)西安
- (十)青岛
- 四、消费金融试点取得成效情况
- 第三节消费金融行业发展策略分析
- 一、监管部门的政策
- 二、消费者和金融机构两个方面的保护措施
- 三、消费金融体系的完善

第六章中国个人住房贷款市场分析

- 第一节房地产行业运行分析
- 一、房地产开发投资情况
- 二、房地产市场供给结构
- 三、房地产商品房建筑面积
- 四、房地产商品房销售情况
- 五、房地产价格趋势分析
- 第二节个人住房贷款业务分析
- 一、个人住房贷款委托贷款
- 二、个人住房贷款自营贷款
- 三、个人住房贷款组合贷款

第三节个人住房贷款

- 一、个人住房贷款政策
- 二、个人住房贷款业务经营管理方式
- 三、公积金个人住房贷款发放情况
- (一)公积金个人住房贷款累计发放情况
- (二)公积金个人住房贷款发放情况
- 四、公积金个人住房贷款回收情况
- 五、个人住房贷款存量情况
- (一)个人住房贷款余额增长情况
- (二)个人住房贷款占比情况
- 六、个人住房抵押贷款资产证券化

第四节住房公积金

- 一、中国的住房公积金制度解析
- (一)住房公积金的性质和特点
- (二)住房公积金的缴存和提取
- (三)住房公积金的利率和税收
- (四)现行住房公积金的管理制度
- (五)现行住房公积金制度存在的问题
- 二、住房公积金发展现状
- (一)住房公积金实缴单位和人数
- (二)住房公积金缴存总额
- (三)住房公积金缴存余额
- (四)住房公积金提取额
- (五)住房公积金贷款余额

第七章中国汽车消费信贷市场分析

- 第一节汽车行业发展分析
- 一、汽车行业发展概况
- 二、汽车产销数据分析
- (一)汽车产量
- (二)汽车销量
- 三、汽车保有量分析
- (一)民用汽车保有量情况
- (二)私人汽车保有量情况
- (三)公路营运汽车拥有量
- 四、汽车市场规模预测
- 第二节汽车金融行业发展分析
- 一、汽车金融发展历程
- (一)摸索发展阶段(2015-2017年)
- (二)竞争发展阶段(2015-2017年)
- (三)稳定发展阶段(2016-2025年)
- 二、汽车金融业务发展模式分析
- (一)传统消费贷款模式
- (二)信用卡分期模式
- (三)汽车金融公司"一站式"服务
- 三、汽车金融市场现状分析
- (一)渗透率不高

- (二)汽车金融最受年轻消费者接受
- (三)资产支持证券发行:汽车金融公司的融资渠道多样化
- (四)增加汽车金融产品种类
- (五)租赁:另一种汽车金融
- 四、汽车贷款市场规模分析
- 五、汽车消费金融市场总体格局
- (一)四大行在汽车消费金融中占主导地位
- (二)股份制商业银行成汽车高端市场竞争主体
- (三)汽车金融公司异军突起
- 六、汽车消费金融发展存在问题
- (一)业务渠道难以建立
- (二)审批链条较长,申请手续繁琐
- (三)产品种类创新能力不足
- (四)人员专业素质有待提高
- 七、汽车消费金融发展建议分析
- (一)从战略上重视汽车分期消费业务开展
- (二)细分市场和客户,合理、灵活确定信用额度
- (三)简化和优化审批和制卡环节,以"短流程"应对"短消费"
- (四)加强与上游厂商和经销商战略合作,拓展产业链金融
- 第三节汽车消费信贷业务分析
- 一、银行汽车贷款
- (一)贷款手续
- (二)首付情况
- (三)利率水平
- 二、汽车金融公司
- (一)贷款手续
- (二)首付情况
- (三)利率水平
- (四)主要企业
- 三、整车厂财务公司
- (一)贷款手续
- (二)首付情况
- (三)利率水平
- (四)主要企业
- 四、信用卡购车分期

五、汽车融资租赁

- (一)贷款手续
- (二)首付情况
- (三)利率水平
- (四)产权

第四节汽车消费金融市场的发展前景

- 一、汽车消费金融市场渗透率进一步提高
- 二、业务重点将向二三线及中西部城市转移
- 三、专业化经营趋势进一步增强
- 四、年轻消费群体将为推动市场发展的重要引擎

第八章中国信用卡消费信贷市场分析

- 第一节信用卡市场运行总况
- 一、信用卡市场发展历程
- (一)初创期:激进时代
- (二)高速成长期:产品时代
- (三)成熟期:成本时代
- 二、信用卡市场运行特点分析
- 第二节信用卡发行情况分析
- 一、信用卡市场需求分析
- (一)影响信用卡的使用因素
- (二)支付体系发展趋势及影响
- (三)信用卡的支付结算需求
- (四)信用卡的消费信贷需求
- 二、国内信用卡发卡现状分析
- (一)总体发卡规模分析
- (二)发卡模式变化趋势
- 三、信用卡人均拥有量分析
- 四、信用卡用户开发策略选择
- 第三节信用卡消费收单分析
- 一、信用卡授信总额分析
- 二、信用卡消费情况分析
- (一)使用场所
- (二)使用功能
- (三)使用率

- (四)月用卡额度
- (五)还款渠道
- (六)账单管理
- 三、信用卡交易金额
- 四、信用卡收单现状分析
- (一)信用卡受理市场情况
- (二)信用卡收单业务发展策略
- 四、信用卡贷款余额分析

第四节信用卡主要品种分析

- 一、女性信用卡市场分析
- (一)产品定位解析
- (二)各行产品比较
- (三)市场发展现状
- (四)品牌定位策略
- 二、大学生信用卡市场分析
- (一)产品定位解析
- (二)产品功能分析
- (三)各行产品比较
- (四)市场发展现状
- 三、联名信用卡市场分析
- (一)产品定位解析
- (二)产品特点分析
- (三) 各行产品比较
- (四)产品优势分析
- 四、公务信用卡市场分析
- (一)产品定位解析
- (二)产品特点分析
- (三) 各行推行条件
- (四)发展现状及建议
- 五、白金信用卡市场分析
- (一)产品定位解析
- (二) 各行产品比较
- (三)市场发展现状
- (四)品牌定位策略
- 六、其他信用卡市场分析

- (一)主题信用卡市场分析
- (二)旅游信用卡市场分析
- (三)汽车信用卡市场分析
- (四) 航空信用卡市场分析

第九章中国其他消费信贷市场分析

第一节家装贷款市场分析

- 一、家装消费市场分析
- (一)家装消费市场需求
- (二)家装消费市场趋势
- 二、家装贷款渠道分析
- (一)银行装修消费信贷
- (二)消费金融公司贷款
- 三、家装贷款业务流程
- 四、家装贷款案例分析
- 五、家装贷款需求潜力
- 第二节旅游信贷市场分析
- 一、旅游消费市场分析
- (一)旅游消费需求分析
- (二)旅游消费趋势分析
- 二、旅游贷款主要形式
- 三、旅游贷款市场现状
- (一)出国旅游保证金贷款
- (二)旅游消费贷款
- 四、旅游贷款案例分析
- 五、旅游贷款需求潜力

第三节教育信贷市场分析

- 一、教育消费市场分析
- (一)教育消费需求
- (二)教育消费趋势
- 二、教育贷款市场分析
- (一)国家助学贷款
- (二)商业助学贷款
- (三)出国留学贷款
- 三、建设银行"学易货"

四、教育贷款余额分析

第四节个人耐用品贷款分析

- 一、个人耐用品消费市场分析
- (一)个人耐用品消费需求
- (二)个人耐用品消费趋势
- 二、个人耐用品贷款现状
- (一)消费电子
- (二)家用电器
- 三、个人耐用品贷款余额
- 四、个人耐用品贷款案例

第五节医疗保健消费贷款分析

- 一、医疗保健消费市场分析
- (一)医疗保健消费需求
- (二)医疗保健消费趋势
- 二、医疗保健消费贷款分析
- (一)医疗器械
- (二)健身器材
- 三、医疗保健贷款案例分析
- 四、医疗保健贷款需求潜力

第十章中国消费金融业务创新分析

- 第一节信用卡业务创新
- 一、组织创新分析
- 二、客户层面创新
- 三、业务层面创新
- 四、渠道创新分析
- 五、载体创新分析
- 六、风险管理创新
- 第二节汽车金融业务创新
- 一、担保方式日趋简单
- 二、更加注重流程创新
- 三、费率不断降低
- 四、针对业务特性采取单独的授信政策
- 五、合理利用外部资源发展汽车分期业务
- 六、优化产品功能,树立分期品牌

第三节小额信用贷款业务创新

- 一、担保和抵押的方式更加灵活多样
- 二、信用贷款的占比明显提高
- 三、借助政府力量撬动科技和文化信贷杠杆
- 四、银行贷款与资本市场联姻
- 五、互联网与小额信贷加速融合
- 六、保险进入小额贷款

第四节金融服务方式创新

- 一、金融服务方式
- (一)网络银行
- (二) 手机银行
- 二、商业银行服务模式创新
- (一)服务方式:打造开放平台
- (二)服务对象:构建普惠金融
- (三)服务内容:提供差异服务

第五节消费金融产品发展方向分析

- 一、大宗耐用消费品
- 二、新型消费品
- (一)购买式消费
- 1、信息消费
- 2、医疗消费
- 3、文化消费
- 4、养老消费
- (二)租赁式消费
- 三、消费服务类
- (一)服务消费品内涵
- (二)服务消费品类型
- (三)服务消费品发展方向

第十一章中国消费金融行业合作新创分析

- 第一节消费金融与零售业发展
- 一、零售业发展分析
- (一)零售业发展历程
- (二)零售业发展现状
- (三)零售业发展前景

- 二、商业预付卡发展分析
- (一)商业预付卡发展历程
- (二)商业预付卡市场特点
- (三)商业预付卡发展现状
- (四)商业预付卡消费特征
- (五)商业预付卡发展前景
- 第二节消费金融与保险业发展
- 一、汽车消费信贷保证保险分析
- (一)汽车消费信贷保证保险特点
- (二)汽车消费信贷保证保险前景
- 二、助学贷款信用保证保险分析
- (一)助学贷款信用保证保险的意义
- (二)助学贷款信用保证保险的原理
- (三)助学贷款信用保证保险的成效
- 三、小额信贷保证保险分析
- (一)小额信贷保证保险内涵及意义
- (二)小额贷款保证保险发展现状
- (三)小额信贷保证保险的问题及前景
- 第三节消费金融与互联网发展
- 一、消费金融互联网模式创新
- (-) P2P
- (二)众筹融资
- (三) P2C
- 二、重点P2P理财产品对比
- (一)人人贷
- (二)陆金所
- (三)温州贷
- 三、众筹融资主要平台分析
- (一)淘宝众筹
- (二)京东众筹
- (三)天使汇
- 四、互联网金融模式P2C创新
- 第四节消费金融机构合作案例
- 一、中信银行消费金融业务拓展
- (一)财富管理板块重构

- (二)消费金融版图扩围
- 二、中信银行消费金融合作案例
- (一)搭建财富管理体系
- (二)以旗舰店模式打造智慧网点
- (三)与我爱我家和庞大集团合作
- (四)与海尔集团供应链网络金融合作
- (五)与易居中国合作开发"乐居贷"
- 三、中银消费金融与腾讯财付通合作
- 四、腾讯前海银行试水消费金融
- (一)以消费金融为特色
- (二)定位"大存小贷"
- (三)构筑风险管控防线

第十二章中国消费金融第三方支付模式创新

第一节网络交易拓宽消费金融空间

- 一、网络交易为消费金融提供机会
- 二、第三方支付推动网上零售市场
- 三、第三方支付平台与金融机构合作
- 第二节第三方支付产业发展规模分析
- 一、第三方支付市场交易规模
- 二、第三方支付细分市场份额
- (一)互联网支付行业交易规模
- (二)移动支付行业交易规模
- (三)固话支付行业市场规模
- (四)数字电视支付行业市场规模
- 三、移动支付企业APP覆盖人数情况

第三节第三方支付产业商业模式分析

- 一、第三方支付主流商业模式
- 二、第三方支付细分商业模式
- (一)支付网关模式
- (二)信用增强型支付模式
- (三)账户支付型模式
- (四)移动支付模式
- 三、重点企业商业模式解析
- (一)支付宝商业模式分析

- (二)财付通商业模式分析
- (三)银联支付商业模式分析
- (四)快钱支付商业模式分析
- (五)网银在线商业模式分析
- 四、第三方支付发展瓶颈分析
- 五、第三方支付企业营销管理建议
- 六、第三方支付商业模式发展建议
- 七、第三方支付产业创新模式探析
- 第四节第三方支付产业竞争格局分析
- 一、第三方支付产业运营主体分类
- (一)互联网巨头企业
- (二)电信运营商企业
- (三)银联和银行企业
- (四)地方性国资企业
- (五)发卡为主类企业
- (六)独立第三方支付运营商
- 二、获牌照支付企业业务分析
- 三、发放牌照企业竞争格局分析
- 四、第三方支付产业牌照发放情况
- (一)第一批支付牌照企业分析
- (二)第二批支付牌照企业分析
- (三)第三批支付牌照企业分析
- (四)第四批支付牌照企业分析
- (五)第五批支付牌照企业分析

第五节第三方支付行业产品创新方向

- 一、支付产品多元化趋势
- 二、移动支付多场景趋势
- 二、第三方支付金融化趋势

第十三章中国消费金融机构发展分析

- 第一节银行金融机构
- 一、中国银行 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况

- 1、主要经济指标情况
- 2、 企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析
- 四、公司优劣势分析
- 二、中国工商银行
- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 1、主要经济指标情况
- 2、 企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析
- 四、公司优劣势分析
- 三、中国建设银行
- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 1、主要经济指标情况
- 2、 企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析
- 四、公司优劣势分析
- 四、中国农业银行
- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 1、主要经济指标情况
- 2、 企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析

- 四、公司优劣势分析
- 五、平安银行
- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 1、主要经济指标情况
- 2、 企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析
- 四、公司优劣势分析
- 六、中信银行
- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 1、主要经济指标情况
- 2、 企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析
- 四、公司优劣势分析

第十四章2018-2023年中国消费金融行业趋势及前景预测

第一节2018-2023年消费金融行业发展态势分析

- 一、个人住房贷款仍将占主导地位
- 二、信用卡消费信贷将保持强劲增长
- 三、汽车消费信贷市场日趋成熟
- 四、一般性消费贷款发展潜力巨大

第二节2018-2023年消费金融行业发展预测分析

- 一、消费金融行业发展趋势分析
- 二、消费金融行业发展前景分析
- 三、消费金融行业发展规模预测
- (一)汽车贷款规模预测
- (二)信用卡贷款规模预测
- (三)教育贷款规模预测

(四)个人耐用品贷款规模预测

第三节2018-2023年消费金融行业投资机会分析

- 一、金融机构消费信贷投资机会
- 二、大消费背景下消费信贷机会
- 三、互联网消费金融投资机会

第四节2018-2023年消费金融行业投资策略分析

第十五章中国消费金融行业风险防范策略分析

第一节消费金融行业风险管理建议

- 一、消费金融行业市场风险管理
- 二、消费金融行业信用风险管理
- 三、消费金融行业风险转移与风险分担

第二节消费金融行业风险防范及监管

- 一、小额贷款信用风险级防范分析
- (一)小额贷款信用风险分析
- (二)小额贷款信贷过程的风险
- (三)小额贷款信用风险的成因
- (四)小额贷款信用风险的防范
- 二、消费金融企业监管风险分析
- (一)消费金融企业外部监管风险
- (二)消费金融企业法律风险分析
- (三)消费金融管理风险防范措施

第三节消费金融行业风险防范对策建议

- 一、完善制度促进消费金融发展
- 二、完善消费金融企业监管机制

图表目录:

图表12015-2017年中国国内生产总值及增长变化趋势图

图表22015-2017年国内生产总值构成及增长速度统计

图表32015-2017年中国规模以上工业增加值月度增长速度

图表42015-2017年中国城镇居民人均可支配收入增长趋势图

图表5中国货币余额情况分析

图表6中国金融机构贷款余额情况分析

更多图表详见正文(GSLWK)

特别说明:中国报告网所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新,报告发行年份对报告质量不会有任何影响,并有助于降低企事业单位投资风险。

详细请访问: http://baogao.chinabaogao.com/jinrongyinhang/297714297714.html