

2021年中国保险市场分析报告- 市场规模现状与发展规划趋势

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2021年中国保险市场分析报告-市场规模现状与发展规划趋势》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/baoxian/537024537024.html>

报告价格：电子版: 2021元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

保险业是指将通过契约形式集中起来的资金，用以补偿被保险人的经济利益业务的行业。随着社会风险意识提升，以及居民对自身及家庭的风险保障重视程度日渐提升，人民群众加大了对于保险行业的投保力度。根据银保监会数据显示，2019年，我国保险行业保费收入为42644.75亿元，2020年达到45257亿元。

2014-2020年我国保险行业保费收入统计情况 数据来源：银保监会

从险种构成来看，中国保险保费中，寿险占比达52.99%，财产险为26.36%，健康险以及意外险占比20.65%。

2020年我国保险行业保费构成情况 数据来源：银保监会

一、供应商的议价能力

供应商讨价还价能力指的是供应商提高投入价格或通过降低投入和服务的品质来增加产业成本的能力。目前，我国保险行业业内寡头垄断的市场格局逐渐被打破，垄断程度较低。作为一个提供服务和合约性产品的行业，并不需要太多物质要素的投入，即不需要物质性资源。此外，还有很多人对保险业存在着主观偏见，甚至不信任保险公司，这也对供应商产生一定的压力。所以，市场始终处于供大于求的买方市场，供应商的议价能力较弱。

二、购买者的议价能力

购买者主要通过压价与要求提供较高的产品或服务能力的的能力，来影响行业中现有企业的盈利能力。我国保险行业的主要购买者都是普通大众，虽然由于近年来我国居民生活水平和家庭经济条件提高，保险意识不断增强，但绝大多数消费者对保险产品缺乏专业性的认识，以至于无法找到最适合个人情况的保险产品，这在一定程度上降低了购买者的议价能力。

但是，由于我国保险行业竞争较为激烈，国内几家大型保险企业为争夺市场份额而进行价格战和推销战，这直接导致费率普遍较低、保险产品数量繁多但同质化现象严重。所以，从购买保险者角度来说选择余地多，整个保险市场处于买方市场，从而增加了购买者的议价能力。因此，整体来看我国保险行业购买者的中等偏强。

三、新进入者的威胁

新进入者在给行业带来新活力的同时，可能会与现有企业存在原材料与市场份额的竞争，最终导致行业中现有企业盈利水平降低，行业竞争更加激烈。随着我国保险市场准入机制的不断完善，新市场主体相继产生，不断有新的保险企业成立加入保险市场的竞争中。根据国家统计局数据显示，我国保险系统机构数从2014年的180个增长至2019年的235个。

2014-2019年我国保险系统机构数统计情况 数据来源：国家统计局

四、替代品的威胁

两个处于同行业或不同行业中的企业，可能会由于所生产的产品是互为替代品，从而在它们之间产生相互竞争行为，这种源自于替代品的竞争会以各种形式影响行业中现有企业的竞争战略。目前，我国保险行业最具有竞争力的替代品有金融产品、互联网保险。其中，如果将保险产品作为一种投资理财的手段来说，包括银行储蓄、多种投资在的金融产品都可作为替代品。此外，从2014年以来互联网保险公司发展迅速，在业务领域和服务产品上与保险行业的业务有所重合，并且互联网保险凭借着自身的便利性，对现有的保险行业构成较大的威胁。综上所述，我国保险行业替代品的威胁较大。

五、同业竞争者的竞争程度

我国保险市场竞争激烈，行业集中度较高。根据数据显示，2020年，我国人身险CR3达到40.96%，CR10为67.84%，财产保险CR3为63.64%。具体来看，2020年，我国人身保险公司保费收入排名前十位，公司分别为中国人寿、平安人寿和太平洋人寿，保费收入分别为6129亿元、4760亿元和2084亿元，市场份额占比分别为19.35%、15.03%和6.58%。

2020年人身保险公司保费收入前十 数据来源：企业财报

2020年我国人身险行业市场份额占比情况 数据来源：企业财报

在财产保险方面，2020年，我国财产保险公司保费收入排名前十位，公司分别人保财险、平安财险、太平洋财险，保费收入分别为4320亿元、2858亿元和1467亿元，市场份额占比分别为31.08%、21.04%和10.80%。

2020年财产保险公司保费收入前十 数据来源：企业财报

2020年我国财产保险行业市场份额占比情况

数据来源：企业财报（WYD）

中国报告网是观研天下集团旗下的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2021年中国保险市场分析报告-市场规模现状与发展规划趋势》涵

盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国保险行业发展概述

第一节 保险行业发展情况概述

- 一、保险行业相关定义
- 二、保险行业基本情况介绍
- 三、保险行业发展特点分析
- 四、保险行业经营模式
 - 1、生产模式
 - 2、采购模式
 - 3、销售模式
- 五、保险行业需求主体分析

第二节 中国保险行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍

二、保险行业产业链条分析

三、产业链运行机制

1、沟通协调机制

2、风险分配机制

3、竞争协调机制

四、中国保险行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国保险行业生命周期分析

一、保险行业生命周期理论概述

二、保险行业所属的生命周期分析

第四节 保险行业经济指标分析

一、保险行业的赢利性分析

二、保险行业的经济周期分析

三、保险行业附加值的提升空间分析

第五节 中国保险行业进入壁垒分析

一、保险行业资金壁垒分析

二、保险行业技术壁垒分析

三、保险行业人才壁垒分析

四、保险行业品牌壁垒分析

五、保险行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球保险行业市场发展现状分析

第一节 全球保险行业发展历程回顾

第二节 全球保险行业市场区域分布情况

第三节 亚洲保险行业地区市场分析

一、亚洲保险行业市场现状分析

二、亚洲保险行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲保险行业市场前景分析

第四节 北美保险行业地区市场分析

一、北美保险行业市场现状分析

二、北美保险行业市场规模与市场需求分析

三、北美保险行业市场前景分析

第五节 欧洲保险行业地区市场分析

一、欧洲保险行业市场现状分析

二、欧洲保险行业市场规模与市场需求分析

三、欧洲保险行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界保险行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球保险行业市场规模预测

第三章 中国保险产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品保险总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国保险行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国保险产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国保险行业运行情况

第一节 中国保险行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国保险行业市场规模分析

第三节 中国保险行业供应情况分析

第四节 中国保险行业需求情况分析

第五节 我国保险行业细分市场分析

一、细分市场一

二、细分市场二

三、其它细分市场

第六节 中国保险行业供需平衡分析

第七节 中国保险行业发展趋势分析

第五章 中国保险所属行业运行数据监测

第一节 中国保险所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国保险所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国保险所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国保险市场格局分析

第一节 中国保险行业竞争现状分析

一、中国保险行业竞争情况分析

二、中国保险行业主要品牌分析

第二节 中国保险行业集中度分析

一、中国保险行业市场集中度影响因素分析

二、中国保险行业市场集中度分析

第三节 中国保险行业存在的问题

第四节 中国保险行业解决问题的策略分析

第五节 中国保险行业钻石模型分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国保险行业需求特点与动态分析

第一节 中国保险行业消费市场动态情况

第二节 中国保险行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 保险行业成本结构分析

第四节 保险行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国保险行业价格现状分析

第六节 中国保险行业平均价格走势预测

一、中国保险行业价格影响因素

二、中国保险行业平均价格走势预测

三、中国保险行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国保险行业区域市场现状分析

第一节 中国保险行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区保险市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区保险市场规模分析

四、华东地区保险市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区保险市场规模分析

四、华中地区保险市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区保险市场规模分析

四、华南地区保险市场规模预测

第九章 2017-2020年中国保险行业竞争情况

第一节 中国保险行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国保险行业SCP分析

一、理论介绍

二、SCP范式

三、SCP分析框架

第三节 中国保险行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 保险行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国保险行业发展前景分析与预测

第一节 中国保险行业未来发展前景分析

一、保险行业国内投资环境分析

二、中国保险行业市场机会分析

三、中国保险行业投资增速预测

第二节 中国保险行业未来发展趋势预测

第三节 中国保险行业市场发展预测

一、中国保险行业市场规模预测

二、中国保险行业市场规模增速预测

三、中国保险行业产值规模预测

四、中国保险行业产值增速预测

五、中国保险行业供需情况预测

第四节 中国保险行业盈利走势预测

一、中国保险行业毛利润同比增速预测

二、中国保险行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国保险行业投资风险与营销分析

第一节 保险行业投资风险分析

一、保险行业政策风险分析

二、保险行业技术风险分析

三、保险行业竞争风险分析

四、保险行业其他风险分析

第二节 保险行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国保险行业发展战略及规划建议

第一节 中国保险行业品牌战略分析

一、保险企业品牌的重要性

二、保险企业实施品牌战略的意义

三、保险企业品牌的现状分析

四、保险企业的品牌战略

五、保险品牌战略管理的策略

第二节 中国保险行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国保险行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第四节 保险行业竞争力提升策略

一、保险行业产品差异性策略

二、保险行业个性化服务策略

三、保险行业的促销宣传策略

四、保险行业信息智能化策略

五、保险行业品牌化建设策略

六、保险行业专业化治理策略

第十四章 2021-2026年中国保险行业发展策略及投资建议

第一节 中国保险行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国保险行业营销渠道策略

一、保险行业渠道选择策略

二、保险行业营销策略

第三节 中国保险行业价格策略

第四节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国保险行业重点投资区域分析

二、中国保险行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/baoxian/537024537024.html>