

2020年中国化妆品市场现状分析报告- 产业规模现状与发展规划趋势

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国化妆品市场现状分析报告-产业规模现状与发展规划趋势》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/huazhuang/506801506801.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

受益于消费者对美丽的追求和对衰老的恐惧，使得化妆品成为“新刚需” 增长。数据显示，2019年我国美妆与个护零售额规模已达4777亿元，增速高达13.8%，领跑社零各品类。

2012-2019年我国美妆、个护零售规模及增长情况 数据来源：公开资料整理

根据数据显示，2019年我国人均化妆品消费额仅49.6美元，远低于韩国/英国/美国/日本的255.5/253.7/282.1/308.5美元，有很大的上升空间。

2019年部分国家人均化妆品消费额对比情况 数据来源：公开资料整理

目前，我国化妆品销售渠道主要包括了电商、超市及大卖场、百货专柜、日化专营店等，其中电商的占比不断提升，而超市及大卖场的占比不断下降。数据显示，我国化妆品电商渠道占比已达23.2%，接近超市及大卖场的27.7%。因此，未来随着线上渗透率进一步提升，未来电商将进一步替代对超市及大卖场渠道。

我国化妆品销售渠道分布情况 数据来源：公开资料整理

受网购和社交新零售的发展，国内化妆品品牌在线上电商渠道快速发展。数据显示，2018年，美妆个护的线上渗透率已达27.4%，相较2013年的13.3%翻了一倍以上。

2013-2018年我国美妆、个护线上渗透率走势图 数据来源：公开资料整理

目前，我国电商企业共有三种运营模式，分别是经销模式、代运营模式和分销模式。其中，经销模式具有不易被模仿、易产生规模效应、对轻资产运营品牌方更具谈判优势、应收账款账期短等优势；代运营模式的优势主要体现在在于对资金要求不高、组织结构灵活；而分销模式通常作为其它模式的补充，通常可以享受规模效应或协同效应。

电商代运营企业商业模式比较

经销模式

代运营模式

分销模式

资产运营

最重

最轻

较重

主要客户类型

C端

B端

B端

优势

资本、技术投入门槛高，运营模式不易被效仿；容易产生规模效应；对于倾向轻资产运营的品牌方更具有谈判优势；相较其它模式应收账款账期更短

对资金要求不高；组织结构灵活

作为经销模式或代运营模式的补充，通常可享受规模效应或协同效应

劣势

对资金要求较高，占用大量资金，机会成本的耗费较大；存货风险大

更依赖数据、运营效率等方面的优势，且一旦产生利润的主要无形资产要素被颠覆则非常容易迅速被替代

相较经销模式应收账款账期更长；相较代运营模式占用资金更多 数据来源：公开资料整理

随着化妆品电商店铺市场竞争日益激烈、运营日益精细化，电商代运营行业应运而生且市场规模保持高速增长。根据数据显示，2018年我国电商代运营市场规模已达9623亿元，2013-2018年复合增长率为51.4%。

2011-2019年我国电商代运营行业市场规模统计情况

数据来源：公开资料整理（WYD）

中国报告网是观研天下集团旗下的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国化妆品市场现状分析报告-产业规模现状与发展规划趋势》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国化妆品、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发

展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国化妆品行业发展概述

第一节 化妆品行业发展情况概述

- 一、化妆品行业相关定义
- 二、化妆品行业基本情况介绍
- 三、化妆品行业发展特点分析

第二节 中国化妆品行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、化妆品行业产业链条分析
- 三、中国化妆品行业上游环节分析
- 四、中国化妆品行业下游环节分析

第三节 中国化妆品行业生命周期分析

- 一、化妆品行业生命周期理论概述
- 二、化妆品行业所属的生命周期分析

第四节 化妆品行业经济指标分析

- 一、化妆品行业的赢利性分析
- 二、化妆品行业的经济周期分析
- 三、化妆品行业附加值的提升空间分析

第五节 中国化妆品行业进入壁垒分析

- 一、化妆品行业资金壁垒分析
- 二、化妆品行业技术壁垒分析
- 三、化妆品行业人才壁垒分析
- 四、化妆品行业品牌壁垒分析
- 五、化妆品行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球化妆品行业市场发展现状分析

第一节 全球化妆品行业发展历程回顾

第二节 全球化妆品行业市场区域分布情况

第三节 亚洲化妆品行业地区市场分析

- 一、亚洲化妆品行业市场现状分析
- 二、亚洲化妆品行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲化妆品行业市场前景分析

第四节 北美化妆品行业地区市场分析

- 一、北美化妆品行业市场现状分析
- 二、北美化妆品行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美化妆品行业市场前景分析

第五节 欧盟化妆品行业地区市场分析

- 一、欧盟化妆品行业市场现状分析
- 二、欧盟化妆品行业市场规模与市场需求分析
- 三、欧盟化妆品行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界化妆品行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球化妆品行业市场规模预测

第三章 中国化妆品产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品化妆品总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国化妆品行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国化妆品产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国化妆品行业运行情况

第一节 中国化妆品行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

四、行业发展动态

第二节 中国化妆品行业市场规模分析

第三节 中国化妆品行业供应情况分析

第四节 中国化妆品行业需求情况分析

第五节 中国化妆品行业供需平衡分析

第六节 中国化妆品行业发展趋势分析

第五章 中国化妆品所门诊属行业运行数据监测

第一节 中国化妆品所门诊属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国化妆品所门诊属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国化妆品所门诊属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国化妆品市场格局分析

第一节 中国化妆品行业竞争现状分析

一、中国化妆品行业竞争情况分析

二、中国化妆品行业主要品牌分析

第二节 中国化妆品行业集中度分析

一、中国化妆品行业市场集中度分析

二、中国化妆品行业企业集中度分析

第三节 中国化妆品行业存在的问题

第四节 中国化妆品行业解决问题的策略分析

第五节 中国化妆品行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第六节 产业结构发展预测

一、产业结构调整指导政策分析

二、产业结构调整中消费者需求的引导因素

三、中国化妆品行业参与国际竞争的战略市场定位

四、产业结构调整方向分析

第七章 2017-2020年中国化妆品行业需求特点与动态分析

第一节 中国化妆品行业消费者基本情况

第二节 中国化妆品行业消费者属性及偏好调查

第三节 化妆品行业成本分析

第四节 化妆品行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、其他因素

第五节 中国化妆品行业价格现状分析

第六节 中国化妆品行业平均价格走势预测

一、中国化妆品行业价格影响因素

二、中国化妆品行业平均价格走势预测

三、中国化妆品行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国化妆品行业区域市场现状分析

第一节 中国化妆品行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区化妆品市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区化妆品市场规模分析

四、华东地区化妆品市场规模预测

第三节 华北地区市场分析

一、华北地区概述

二、华北地区经济环境分析

三、华北地区化妆品市场规模分析

四、华北地区化妆品市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

- 一、华南地区概述
- 二、华南地区经济环境分析
- 三、华南地区化妆品市场规模分析
- 四、华南地区化妆品市场规模预测

第九章 2017-2020年中国化妆品行业竞争情况

第一节 中国化妆品行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第二节 中国化妆品行业SWOT分析

- 一、行业优势分析
- 二、行业劣势分析
- 三、行业机会分析
- 四、行业威胁分析

第三节 中国化妆品行业竞争环境分析（PEST）

- 一、政策环境
- 二、经济环境
- 三、社会环境
- 四、技术环境

第十章 化妆品行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第二节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第三节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第四节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第五节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第六节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第七节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第八节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第九节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第十节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营业务
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国化妆品行业发展前景分析与预测

第一节 中国化妆品行业未来发展前景分析

- 一、化妆品行业国内投资环境分析
- 二、中国化妆品行业市场机会分析
- 三、中国化妆品行业投资增速预测

第二节 中国化妆品行业未来发展趋势预测

第三节 中国化妆品行业市场发展预测

- 一、中国化妆品行业市场规模预测
- 二、中国化妆品行业市场规模增速预测
- 三、中国化妆品行业产值规模预测
- 四、中国化妆品行业产值增速预测
- 五、中国化妆品行业供需情况预测

第四节 中国化妆品行业盈利走势预测

- 一、中国化妆品行业毛利润同比增速预测
- 二、中国化妆品行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国化妆品行业投资机遇、风险与营销分析

第一节 化妆品产业投资面临的机遇

- 一、政策机遇
- 二、技术创新机遇
- 三、市场机遇
- 四、其他机遇

第二节 化妆品行业投资风险分析

- 一、化妆品行业政策风险分析
- 二、化妆品行业技术风险分析
- 三、化妆品行业竞争风险
- 四、化妆品行业其他风险分析

第三节 化妆品行业企业经营发展分析及建议

- 一、化妆品行业经营模式

二、化妆品行业销售模式

三、化妆品行业创新方向

第四节 化妆品行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国化妆品行业发展战略及规划建议

第一节 中国化妆品行业品牌战略分析

一、化妆品企业品牌的重要性

二、化妆品企业实施品牌战略的意义

三、化妆品企业品牌的现状分析

四、化妆品企业的品牌战略

五、化妆品品牌战略管理的策略

第二节 中国化妆品行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国化妆品行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国化妆品行业发展策略及投资建议

第一节 中国化妆品行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国化妆品行业定价策略分析

第三节 中国化妆品行业营销渠道策略

一、化妆品行业渠道选择策略

二、化妆品行业营销策略

第四节 中国化妆品行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国化妆品行业重点投资区域分析

二、中国化妆品行业重点投资产品分析

图表详见报告正文

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/huazhuang/506801506801.html>