中国B2B行业现状深度调研与投资趋势研究报告(2022-2029年)

报告大纲

观研报告网 www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国B2B行业现状深度调研与投资趋势研究报告(2022-2029年)》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: http://www.chinabaogao.com/baogao/202211/616606.html

报告价格: 电子版: 8200元 纸介版: 8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

一、主营业务收入构成情况

根据深圳齐心集团股份有限公司财报显示,2022年上半年公司营业收入约为42.613亿元,按产品分类,办公物资收入占比为96.90%,约为41.29亿元;按地区分类,中国收入占比为90.56%,约为38.59亿元。

2022-06-30

主营构成

主营收入(元)

收入比例

主营成本(元)

成本比例

主营利润(元)

利润比例

毛利率(%)

按行业分类

B2B

41.39亿

97.13%

37.58亿

98.39%

3.804亿

86.25%

9.19%

SaaS软件服务

1.223亿

2.87%

6166万

1.61%

6062万

13.75%

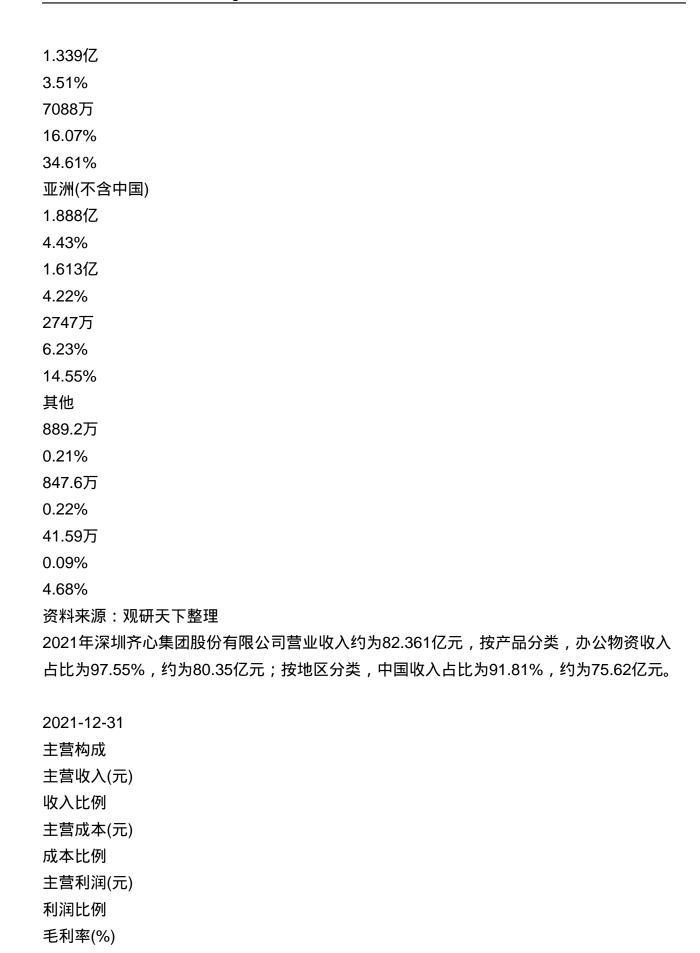
49.58%

按产品分类

办公物资

41.29亿 96.90% 37.53亿 98.24% 3.760亿 85.26% 9.11% 互联网SaaS软件及服务 1.223亿 2.87% 6166万 1.61% 6062万 13.75% 49.58% 其他业务 1002万 0.24% 562.0万 0.15% 439.8万 1.00% 43.90% 按地区分类 中国 38.59亿 90.56% 35.16亿 92.05% 3.423亿 77.61% 8.87% 欧美 2.048亿 4.81%

按行业分类



B2B

80.65亿
97.92%
72.25亿
98.79%
8.405亿
91.03%
10.42%
SAAS软件服务
1.711亿
2.08%
8828万
1.21%
8284万
8.97%
48.41%
按产品分类
办公物资
80.35亿
97.55%
72.10 [Z
98.59%
8.252亿
89.37%
10.27%
互联网SAAS软件及服务
1.711亿
2.08%
8828万
1.21%
8284万
8.97%
48.41%
其他
3048万

0.37% 1515万 0.21% 1533万 1.66% 50.30% 按地区分类 中国 75.62亿 91.81% 68.06亿 93.07% 7.556亿 81.84% 9.99% 欧美 4.251亿 5.16% 2.987亿 4.08% 1.264亿 13.69% 29.73% 亚洲(不含中国) 2.298亿 2.79% 1.891亿 2.59% 4068万 4.41% 17.70% 其他 1968万 0.24% 1904万

0.26%

64.26万

0.07%

3.26%

资料来源:观研天下整理(XD)

二、市场竞争优势

服务优势

建立了B2B企业办公服务平台(www.qx.com),通过B2B、O2O、LINK、API等多种聚合平台接入模式,提升集采效率和客户体验,有效降低综合办公成本,满足企业级客户的一站式办公采购和服务需求。

技术优势

子公司齐心好视通拥有海量用户大并发、QOS稳定传输技术、视频增益、音频降噪技术等200多项知识产权和技术,依托云视频会议细分领域的领导品牌"齐心好视通",完成从PC端、笔记本、Ipad端、手机端、电视端的跨终端、全平台、全场景覆盖,除了应用于企业级云视频移动会议办公需求外,还可广泛用于智慧党建、智慧教育、远程培训、远程医疗、远程招聘、应急指挥等丰富场景。

产业链优势

在技术方面,进一步完善以OMS\COP\MDM等为中台、以SAPERP系统、WMS智能仓储管理系统等为后台的一体化信息服务系统,通过优化数据运营平台,实现了上游供应商、公司运营管理、第三方服务与客户内部管理系统的有效衔接,提升办公物资采购电商化服务能力;在渠道方面,加快构建全国横纵一体化的服务网络;在供应链方面,提升客户订单履约能力和供应链整合能力,不断提升企业级集采服务交付能力。

观研报告网发布的《中国B2B行业现状深度调研与投资趋势研究报告(2022-2029年)》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。行业报告是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势,洞悉行业竞争格局,规避经营和投资风险,制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构,拥有资深的专家团队,多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告,客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业,并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场

调研数据,企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法,对行业进行全面的内外部环境分析,同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析,预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【目录大纲】

- 第一章 2018-2022年中国B2B行业发展概述
- 第一节 B2B行业发展情况概述
- 一、B2B行业相关定义
- 二、B2B特点分析
- 三、B2B行业基本情况介绍
- 四、B2B行业经营模式
- 1、生产模式
- 2、采购模式
- 3、销售/服务模式
- 五、B2B行业需求主体分析
- 第二节中国B2B行业生命周期分析
- 一、B2B行业生命周期理论概述
- 二、B2B行业所属的生命周期分析
- 第三节 B2B行业经济指标分析
- 一、B2B行业的赢利性分析
- 二、B2B行业的经济周期分析
- 三、B2B行业附加值的提升空间分析
- 第二章 2018-2022年全球B2B行业市场发展现状分析
- 第一节全球B2B行业发展历程回顾
- 第二节全球B2B行业市场规模与区域分布情况
- 第三节亚洲B2B行业地区市场分析
- 一、亚洲B2B行业市场现状分析
- 二、亚洲B2B行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲B2B行业市场前景分析
- 第四节北美B2B行业地区市场分析
- 一、北美B2B行业市场现状分析

- 二、北美B2B行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美B2B行业市场前景分析

第五节欧洲B2B行业地区市场分析

- 一、欧洲B2B行业市场现状分析
- 二、欧洲B2B行业市场规模与市场需求分析
- 三、欧洲B2B行业市场前景分析

第六节 2022-2029年世界B2B行业分布走势预测

第七节 2022-2029年全球B2B行业市场规模预测

第三章 中国B2B行业产业发展环境分析

第一节我国宏观经济环境分析

第二节我国宏观经济环境对B2B行业的影响分析

第三节中国B2B行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规
- 三、主要行业标准

第四节政策环境对B2B行业的影响分析

第五节中国B2B行业产业社会环境分析

第四章 中国B2B行业运行情况

第一节中国B2B行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节中国B2B行业市场规模分析

- 一、影响中国B2B行业市场规模的因素
- 二、中国B2B行业市场规模
- 三、中国B2B行业市场规模解析

第三节中国B2B行业供应情况分析

- 一、中国B2B行业供应规模
- 二、中国B2B行业供应特点

第四节中国B2B行业需求情况分析

- 一、中国B2B行业需求规模
- 二、中国B2B行业需求特点

第五节中国B2B行业供需平衡分析

第五章 中国B2B行业产业链和细分市场分析

- 第一节中国B2B行业产业链综述
- 一、产业链模型原理介绍
- 二、产业链运行机制
- 三、B2B行业产业链图解
- 第二节中国B2B行业产业链环节分析
- 一、上游产业发展现状
- 二、上游产业对B2B行业的影响分析。
- 三、下游产业发展现状
- 四、下游产业对B2B行业的影响分析
- 第三节我国B2B行业细分市场分析
- 一、细分市场一
- 二、细分市场二

第六章 2018-2022年中国B2B行业市场竞争分析

- 第一节中国B2B行业竞争现状分析
- 一、中国B2B行业竞争格局分析
- 二、中国B2B行业主要品牌分析
- 第二节中国B2B行业集中度分析
- 一、中国B2B行业市场集中度影响因素分析
- 二、中国B2B行业市场集中度分析
- 第三节中国B2B行业竞争特征分析
- 一、企业区域分布特征
- 二、企业规模分布特征
- 三、企业所有制分布特征

第七章 2018-2022年中国B2B行业模型分析

- 第一节中国B2B行业竞争结构分析(波特五力模型)
- 一、波特五力模型原理
- 二、供应商议价能力
- 三、购买者议价能力
- 四、新进入者威胁
- 五、替代品威胁
- 六、同业竞争程度

- 七、波特五力模型分析结论
- 第二节中国B2B行业SWOT分析
- 一、SOWT模型概述
- 二、行业优势分析
- 三、行业劣势
- 四、行业机会
- 五、行业威胁
- 六、中国B2B行业SWOT分析结论
- 第三节中国B2B行业竞争环境分析(PEST)
- 一、PEST模型概述
- 二、政策因素
- 三、经济因素
- 四、社会因素
- 五、技术因素
- 六、PEST模型分析结论
- 第八章 2018-2022年中国B2B行业需求特点与动态分析
- 第一节中国B2B行业市场动态情况
- 第二节中国B2B行业消费市场特点分析
- 一、需求偏好
- 二、价格偏好
- 三、品牌偏好
- 四、其他偏好
- 第三节 B2B行业成本结构分析
- 第四节 B2B行业价格影响因素分析
- 一、供需因素
- 二、成本因素
- 三、其他因素
- 第五节中国B2B行业价格现状分析
- 第六节中国B2B行业平均价格走势预测
- 一、中国B2B行业平均价格趋势分析
- 二、中国B2B行业平均价格变动的影响因素

第九章 中国B2B行业所属行业运行数据监测第一节中国B2B行业所属行业总体规模分析

- 一、企业数量结构分析
- 二、行业资产规模分析

第二节中国B2B行业所属行业产销与费用分析

- 一、流动资产
- 二、销售收入分析
- 三、负债分析
- 四、利润规模分析
- 五、产值分析

第三节中国B2B行业所属行业财务指标分析

- 一、行业盈利能力分析
- 二、行业偿债能力分析
- 三、行业营运能力分析
- 四、行业发展能力分析

第十章 2018-2022年中国B2B行业区域市场现状分析

第一节中国B2B行业区域市场规模分析

- 一、影响B2B行业区域市场分布的因素
- 二、中国B2B行业区域市场分布

第二节中国华东地区B2B行业市场分析

- 一、华东地区概述
- 二、华东地区经济环境分析
- 三、华东地区B2B行业市场分析
- (1)华东地区B2B行业市场规模
- (2)华南地区B2B行业市场现状
- (3)华东地区B2B行业市场规模预测

第三节华中地区市场分析

- 一、华中地区概述
- 二、华中地区经济环境分析
- 三、华中地区B2B行业市场分析
- (1)华中地区B2B行业市场规模
- (2)华中地区B2B行业市场现状
- (3)华中地区B2B行业市场规模预测

第四节华南地区市场分析

- 一、华南地区概述
- 二、华南地区经济环境分析

- 三、华南地区B2B行业市场分析
- (1)华南地区B2B行业市场规模
- (2)华南地区B2B行业市场现状
- (3)华南地区B2B行业市场规模预测

第五节华北地区B2B行业市场分析

- 一、华北地区概述
- 二、华北地区经济环境分析
- 三、华北地区B2B行业市场分析
- (1)华北地区B2B行业市场规模
- (2)华北地区B2B行业市场现状
- (3) 华北地区B2B行业市场规模预测

第六节东北地区市场分析

- 一、东北地区概述
- 二、东北地区经济环境分析
- 三、东北地区B2B行业市场分析
- (1) 东北地区B2B行业市场规模
- (2) 东北地区B2B行业市场现状
- (3) 东北地区B2B行业市场规模预测

第七节西南地区市场分析

- 一、西南地区概述
- 二、西南地区经济环境分析
- 三、西南地区B2B行业市场分析
- (1)西南地区B2B行业市场规模
- (2)西南地区B2B行业市场现状
- (3)西南地区B2B行业市场规模预测

第八节西北地区市场分析

- 一、西北地区概述
- 二、西北地区经济环境分析
- 三、西北地区B2B行业市场分析
- (1) 西北地区B2B行业市场规模
- (2) 西北地区B2B行业市场现状
- (3) 西北地区B2B行业市场规模预测

第九节 2022-2029年中国B2B行业市场规模区域分布预测

第十一章 B2B行业企业分析(随数据更新有调整)

第一节企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 1、主要经济指标情况
- 2、企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析
- 四、公司优势分析

第二节企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 四、公司优劣势分析

第三节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 四、公司优势分析

第四节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 四、公司优势分析

第五节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 四、公司优势分析

.....

第十二章 2022-2029年中国B2B行业发展前景分析与预测

第一节中国B2B行业未来发展前景分析

一、B2B行业国内投资环境分析

- 二、中国B2B行业市场机会分析
- 三、中国B2B行业投资增速预测
- 第二节中国B2B行业未来发展趋势预测
- 第三节中国B2B行业规模发展预测
- 一、中国B2B行业市场规模预测
- 二、中国B2B行业市场规模增速预测
- 三、中国B2B行业产值规模预测
- 四、中国B2B行业产值增速预测
- 五、中国B2B行业供需情况预测
- 第四节中国B2B行业盈利走势预测

第十三章 2022-2029年中国B2B行业进入壁垒与投资风险分析

- 第一节中国B2B行业进入壁垒分析
- 一、B2B行业资金壁垒分析
- 二、B2B行业技术壁垒分析
- 三、B2B行业人才壁垒分析
- 四、B2B行业品牌壁垒分析
- 五、B2B行业其他壁垒分析
- 第二节 B2B行业风险分析
- 一、B2B行业宏观环境风险
- 二、B2B行业技术风险
- 三、B2B行业竞争风险
- 四、B2B行业其他风险

第三节中国B2B行业存在的问题

第四节中国B2B行业解决问题的策略分析

第十四章 2022-2029年中国B2B行业研究结论及投资建议

- 第一节观研天下中国B2B行业研究综述
- 一、行业投资价值
- 二、行业风险评估
- 第二节中国B2B行业进入策略分析
- 一、目标客户群体
- 二、细分市场选择
- 三、区域市场的选择

第三节 B2B行业营销策略分析

- 一、B2B行业产品策略
- 二、B2B行业定价策略
- 三、B2B行业渠道策略
- 四、B2B行业促销策略

第四节观研天下分析师投资建议

图表详见报告正文・・・・・・

详细请访问: http://www.chinabaogao.com/baogao/202211/616606.html