

2020年中国二手房行业分析报告- 市场规模现状与投资前景研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国二手房行业分析报告-市场规模现状与投资前景研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/fangdichang/465996465996.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

近年来随着我国二手房市场的逐渐放开，进入市场的二手房数量不断增加，二手房交易规模不断扩大，市场规模也在不断增长。数据显示，截至2018年末，我国累计二手房交易金额已经超过30万亿元；2019年我国二手房市场规模6.7万亿元，预计到2021年将达到8.4万亿元。

2017-2021年我国二手房市场规模情况

数据来源：公开数据整理

虽然在2020年初，受疫情影响，市场表现不佳。但伴随着疫情逐渐得到控制，二手房市场累计成交在三季度实现反超。根据数据显示，2020年前三季度我国重点18城二手住宅累计成交量同比增长4%，疫情对重点城市二手房市场的冲击已被填补。

当月来看，9月我国统计的11个城市二手房成交套数同比增长12%；其中一线城市同比增长23%，二线城市比增长3%。具体从11个热门城市来看，仅无锡、苏州、成都三个城市下降，分别下降11%、24%、52%。可见核心城市仍然呈现较强复苏态势。

2020年9月11个热门城市二手房成交量及同比情况

城市

9月成交量（千套）

累计同比

同比

北京

10

3%

176%

上海

17

-9%

48%

深圳

5

7%

78%

青岛

13

8%

-4%

佛山

12

-31%

34%

南京

6

17%

-34%

无锡

4

-23%

-55%

苏州

9

12%

24%

杭州

6

7%

-20%

厦门

1

24%

24%

成都

20

12%

51%数据来源：公开数据整理

价格方面，虽然9月全国二手房热度较此前明显下降，房价环比增速上涨的城市从8月的43个减少到25个，但与7月水平基本持平。从各线城市来看，一线城市上涨幅度最大。数据显示，9月4个一线城市二手住宅销售价格环比上涨0.9%，其中北京、上海、广州和深圳分别上涨0.4%、1.0%、0.7%和1.1%。31个二线城市二手住宅销售价格环比上涨0.2%，35个三线城市二手住宅销售价格环比上涨0.6%。

2020年9月各线城市二手住宅销售价格环比增速

数据来源：公开数据整理

企业方面，随着房地产行业中二手房市场的不断发展，二手房相关企业也开始纷纷崭露头角。自2011年以来，我国共新增了超过72万家二手房相关企业，其中，2016年相关企业年度注册增速高达27.21%。截止到目前有60万家二手房相关企业，其中广东省的二手房相关企业数量最多，超过7万家，占全国相关企业总量的12.03%。

从新增方面来看，2020年前三季度我国共新增二手房相关企业超过13万家，同比增长41.16%；并主要集中在江苏、浙江和广东，均占全国的9%。（WW）

观研报告网发布的《2021年中国二手房行业分析报告-市场规模现状与投资前景研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

行业报告是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【目录大纲】

第一章 2017-2021年中国二手房行业发展概述

第一节 二手房行业发展情况概述

一、二手房行业相关定义

二、二手房行业基本情况介绍

三、二手房行业发展特点分析

四、二手房行业经营模式

1、生产模式

2、采购模式

3、销售模式

五、二手房行业需求主体分析

第二节 中国二手房行业上下游产业链分析

一、产业链模型原理介绍

二、二手房行业产业链条分析

三、产业链运行机制

(1) 沟通协调机制

(2) 风险分配机制

(3) 竞争协调机制

四、中国二手房行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国二手房行业生命周期分析

一、二手房行业生命周期理论概述

二、二手房行业所属的生命周期分析

第四节 二手房行业经济指标分析

一、二手房行业的赢利性分析

二、二手房行业的经济周期分析

三、二手房行业附加值的提升空间分析

第五节 中国二手房行业进入壁垒分析

一、二手房行业资金壁垒分析

二、二手房行业技术壁垒分析

三、二手房行业人才壁垒分析

四、二手房行业品牌壁垒分析

五、二手房行业其他壁垒分析

第二章 2017-2021年全球二手房行业市场发展现状分析

第一节 全球二手房行业发展历程回顾

第二节 全球二手房行业市场区域分布情况

第三节 亚洲二手房行业地区市场分析

一、亚洲二手房行业市场现状分析

二、亚洲二手房行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲二手房行业市场前景分析

第四节 北美二手房行业地区市场分析

- 一、北美二手房行业市场现状分析
- 二、北美二手房行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美二手房行业市场前景分析
- 第五节 欧洲二手房行业地区市场分析
- 一、欧洲二手房行业市场现状分析
- 二、欧洲二手房行业市场规模与市场需求分析
- 三、欧洲二手房行业市场前景分析
- 第六节 2021-2026年世界二手房行业分布走势预测
- 第七节 2021-2026年全球二手房行业市场规模预测

第三章 中国二手房产业发展环境分析

- 第一节 我国宏观经济环境分析
- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品二手房总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析
- 第二节 中国二手房行业政策环境分析
- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规
- 第三节 中国二手房产业社会环境发展分析
- 一、人口环境分析
- 二、二手房环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国二手房行业运行情况

- 第一节 中国二手房行业发展状况情况介绍
- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 1、行业技术发展现状
- 2、行业技术专利情况

3、技术发展趋势分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国二手房行业市场规模分析

第三节 中国二手房行业供应情况分析

第四节 中国二手房行业需求情况分析

第五节 我国二手房行业进出口形势分析

1、进口形势分析

2、出口形势分析

3、进出口价格对比分析

第六节、我国二手房行业细分市场分析

1、细分市场一

2、细分市场二

3、其它细分市场

第七节 中国二手房行业供需平衡分析

第八节 中国二手房行业发展趋势分析

第五章 中国二手房所属行业运行数据监测

第一节 中国二手房所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国二手房所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国二手房所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2021年中国二手房市场格局分析

第一节 中国二手房行业竞争现状分析

一、中国二手房行业竞争情况分析

二、中国二手房行业主要品牌分析

第二节 中国二手房行业集中度分析

一、中国二手房行业市场集中度影响因素分析

二、中国二手房行业市场集中度分析

第三节 中国二手房行业存在的问题

第四节 中国二手房行业解决问题的策略分析

第五节 中国二手房行业钻石模型分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2021年中国二手房行业需求特点与动态分析

第一节 中国二手房行业消费市场动态情况

第二节 中国二手房行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 二手房行业成本结构分析

第四节 二手房行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国二手房行业价格现状分析

第六节 中国二手房行业平均价格走势预测

一、中国二手房行业价格影响因素

二、中国二手房行业平均价格走势预测

三、中国二手房行业平均价格增速预测

第八章 2017-2021年中国二手房行业区域市场现状分析

第一节 中国二手房行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区二手房市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区二手房市场规模分析

四、华东地区二手房市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区二手房市场规模分析

四、华中地区二手房市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区二手房市场规模分析

四、华南地区二手房市场规模预测

第九章 2017-2021年中国二手房行业竞争情况

第一节 中国二手房行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国二手房行业SCP分析

一、理论介绍

二、SCP范式

三、SCP分析框架

第三节 中国二手房行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 二手房行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国二手房行业发展前景分析与预测

第一节 中国二手房行业未来发展前景分析

一、二手房行业国内投资环境分析

二、中国二手房行业市场机会分析

三、中国二手房行业投资增速预测

第二节 中国二手房行业未来发展趋势预测

第三节 中国二手房行业市场发展预测

- 一、中国二手房行业市场规模预测
- 二、中国二手房行业市场规模增速预测
- 三、中国二手房行业产值规模预测
- 四、中国二手房行业产值增速预测
- 五、中国二手房行业供需情况预测

第四节 中国二手房行业盈利走势预测

- 一、中国二手房行业毛利润同比增速预测
- 二、中国二手房行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国二手房行业投资风险与营销分析

第一节 二手房行业投资风险分析

- 一、二手房行业政策风险分析
- 二、二手房行业技术风险分析
- 三、二手房行业竞争风险分析
- 四、二手房行业其他风险分析

第二节 二手房行业应对策略

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国二手房行业发展战略及规划建议

第一节 中国二手房行业品牌战略分析

- 一、二手房企业品牌的重要性
- 二、二手房企业实施品牌战略的意义
- 三、二手房企业品牌的现状分析
- 四、二手房企业的品牌战略
- 五、二手房品牌战略管理的策略

第二节 中国二手房行业市场的重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理
- 五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国二手房行业战略综合规划分析

- 一、战略总体规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国二手房行业发展策略及投资建议

第一节 中国二手房行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国二手房行业营销渠道策略

- 一、二手房行业渠道选择策略
- 二、二手房行业营销策略

第三节 中国二手房行业价格策略

第四节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国二手房行业重点投资区域分析
- 二、中国二手房行业重点投资产品分析

图表详见报告正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/fangdichang/465996465996.html>