

中国豪华轿车市场产销分析与未来前景预测报告 (2014-2019)

报告大纲

一、报告简介

观研报告网发布的《中国豪华轿车市场产销分析与未来前景预测报告（2014-2019）》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://baogao.chinabaogao.com/qiche/195751195751.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sales@chinabaogao.com

联系人：客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，页面图表可能存在缺失；格式美观性可能有欠缺，实际报告排版规则、美观；可联系客服索取更完整的目录大纲。

二、报告目录及图表目录

报告目录

第一章 世界豪华轿车市场运行态势论析

第一节 世界豪华轿车市场发展概述

一、豪华轿车概念

二、外型尺寸及定位

三、豪华轿车的风格流变

四、世界豪华轿车发展综述

第二节 世界豪华轿车市场区域格局分析

一、韩国

二、美国

三、日本

四、德国

第三节 2014-2019年世界豪华轿车产业运行前景展望分析

第二章 世界豪华轿车优势企业经营分析

第一节 宝马

一、公司基本情况

二、公司经营及市场销售分析

三、公司竞争优势分析

四、未来国际化发展战略

第二节 戴姆勒

一、公司基本情况

二、公司经营及市场销售分析

三、公司竞争优势分析

四、未来国际化发展战略

第三节 通用

一、公司基本情况

二、公司经营及市场销售分析

三、公司竞争优势分析

四、未来国际化发展战略

第四节 福特

一、公司基本情况

二、公司经营及市场销售分析

三、公司竞争优势分析

四、未来国际化发展战略

第五节 劳斯莱斯

- 一、公司基本情况
- 二、公司经营及市场销售分析
- 三、公司竞争优势分析
- 四、未来国际化发展战略

第六节 保时捷

- 一、公司基本情况
- 二、公司经营及市场销售分析
- 三、公司竞争优势分析
- 四、未来国际化发展战略

第三章 中国豪华轿车行业运行环境分析

第一节 中国宏观经济环境分析

第二节 政策法规对轿车市场的影响

- 一、税收政策对中国轿车市场的调控作用
- 二、《汽车贸易政策》对轿车市场的影响
- 三、《汽车产业发展政策》促进中国汽车工业
- 四、《汽车贸易政策》助推产业规范化建设进程

第三节 相关政策法规

- 一、《汽车贸易政策》
- 二、《汽车产业发展政策》
- 三、《车辆购置税征收管理办法》
- 四、《构成整车特征的汽车零部件进口管理办法》
- 六、《关于鼓励发展节能环保型小排量汽车的意见》

第四节 中国豪华轿车行业社会环境分析

第四章 中国轿车行业运营概况分析

第一节 中国轿车行业发展状况

- 一、中国轿车销售概况
- 二、中国轿车行业的三个特征
- 三、中国轿车行业利润走势分析

第二节 中国轿车消费市场分析

- 一、中国轿车消费市场的现状
- 二、中国轿车消费市场的特点
- 三、影响轿车消费市场的因素
- 四、对中国轿车消费市场的建议

第三节 中国轿车行业存在的问题

- 一、小排量轿车存在的危机
- 二、中高级轿车面临安全危机
- 三、厂商价格战愈演愈烈
- 四、国外轿车行业冲击加剧

第四节 中国轿车行业发展的对策

- 一、中国轿车行业发展的八项对策
- 二、观念转变是发展的要求
- 三、举起品牌大旗是发展的关键
- 四、性价比优者才能最终胜出

第五章 中国豪华轿车市场走势祥析

第二节 中国豪华轿车市场现状

- 一、豪华轿车纷纷进入中国
- 二、豪华轿车竞争进入白热化
- 三、运动型豪华轿车成市场新宠

第二节 中国豪华轿车市场运营态势分析

- 一、豪华轿车技术研究进展
- 二、国内豪华轿车市场规模分析
- 三、中国豪华轿车市场品牌格局分析

第三节 中国豪华轿车市场发展策略分析

第六章 中国豪华轿车市场消费与竞争分析

第一节 中国豪华轿车不同消费群体特征分析

- 一、将豪华轿车作为身份的象征
- 二、追求豪华轿车的性能与配置
- 三、以豪华轿车体现个性和品位

第二节 跨国公司在中国豪华轿车领域的竞争分析

- 一、跨国公司对中国豪华轿车领域渗透的原因
- 二、跨国公司在中国豪华轿车领域的竞争格局
- 三、跨国公司在中国豪华轿车领域的竞争表现
- 四、跨国公司在中国豪华轿车领域的竞争趋势

第七章 中国轿车产量数据统计分析

第一节 中国轿车产量数据分析

- 一、轿车产量数据分析
- 二、轿车重点省市数据分析

第二节 中国轿车产量数据分析

一、全国轿车产量数据分析

二、轿车重点省市数据分析

第三节 中国轿车产量增长性分析

一、产量增长

二、集中度变化

第八章 中国豪华轿车市场营销模式分析

第一节 中国轿车营销模式分析

一、轿车营销模式的内涵

二、中国轿车营销模式现状

三、常见的营销模式分析

四、中国轿车的营销模式简析

第二节 跨国公司在华轿车营销模式分析

一、跨国公司在华的营销模式

二、影响跨国公司营销模式的因素

三、对中国轿车营销模式的影响

第三节 中国轿车营销渠道分析

一、轿车营销渠道定义

二、中国轿车营销渠道模式面临挑战

三、中国轿车渠道模式差异化的构建

四、中国轿车营销渠道的品牌转变

五、中国轿车构建营销渠道力的具体措施

第四节 中国轿车营销模式存在的问题

一、轿车营销的八大问题

二、轿车营销亟待发展

三、轿车专卖店现状堪忧

四、软件建设存在差距

第五节 中国轿车营销模式的发展策略

一、轿车营销应符合中国国情

二、轿车营销应以消费者为导向

三、轿车营销不应排斥多样性

四、轿车营销需加强诚信度

五、轿车营销应完善售后服务

六、轿车营销应建立强大的网络

第六节 2014-2019年中国轿车营销模式的发展趋势

一、各种营销模式将长期共存

二、营销模式处于动态变化中

三、营销模式与经济发展相一致

第九章 中国豪华轿车产业龙头企业关键性数据分析

第一节 重庆长安汽车股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第二节 天津一汽夏利汽车股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第三节 江西昌河汽车股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第四节 广州本田汽车有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第五节 北京现代汽车有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第六节 奇瑞汽车有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第七节 长安福特马自达汽车有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第八节 上海大众汽车有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第九节 上海通用汽车有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第十章 2014-2019年中国豪华轿车行业发展趋势预测分析

第一节 2014-2019年中国轿车行业发展前景预测分析

一、轿车市场未来需求持续旺盛

二、轿车功能趋向多元化

三、发展高新汽车技术是必行之

第二节 2014-2019年中国豪华轿车产业走势预测分析

一、“V6+后驱”已成豪华车发展新趋势

二、中国豪华车市场十大发展趋势

三、高端豪华车发展趋势解读

四、现代高档豪华客车的发展趋势

第三节 2014-2019年中国豪华轿车市场盈利预测分析

第十一章2014-2019年中国豪华轿车行业投资可行性分析

第一节 中国豪华车市场投资概况

一、豪华车市场投资特性

二、国产豪华轿车信贷一览

三、宝马继续加大投资巩固豪华车冠军地位

第二节 2014-2019年中国豪华车市场投资机会分析

一、豪华车再成车市热点

二、豪华车市场投资潜力分析

第三节 2014-2019年中国豪华车市场投资风险预警

一、金融风险

二、宏观调控政策风险

三、市场竞争风险

四、市场运营机制风险

第四节 投资建议

图表详见正文.....

特别说明：报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，并有助于降低企事业单位投资风险。

详细请访问：<https://baogao.chinabaogao.com/qiche/195751195751.html>