

2019年中国公共关系市场分析报告- 行业深度调研与发展趋势研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2019年中国公共关系市场分析报告-行业深度调研与发展趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/diaochang/455076455076.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

公共关系简称公关，一般是指处理组织外部的关系包括政府媒体消费者行业协会客户等等，在组织和公众之间进行双向信息传递交流，使双方达到相互了解和相互适应的管理活动。

公共关系最先在18世纪时的美国发展，到20世纪初公共关系行业才逐渐形成，目前国际公关行业已经发展成为具有相当规模的成熟行业。根据国际公关行业权威媒体TheHolmes Report（霍姆斯报告）每年对全球重要的250家公关代理商（机构）营收进行的排名来看，美国企业占据前十排行榜的绝大部分，2017年爱德曼公关公司以近8.93亿美元的营收位居榜首，中国企业蓝色光标则以3.22亿美元位居全球第九。随着公共关系在社会关系中的重要性日益凸显，以及社会各界对公关行业的深入了解，越来越多的政府及企业机构开始重视公共关系的培养，未来公共行业将有巨大的发展空间。

2018年全球前十公关代理商（机构）排名和营收情况

2018年排名

企业名称

国家

营业收入（亿美元）

2017年

2016年

1

爱德曼公关

美国

89359

87497

2

万博宣伟

美国

80500

82500

3

福莱国际

美国

57000

57000

4

凯旋公关

美国

55000

56200

5

博雅公关

法国

46300

48000

6

明思力

美国

46000

46000

7

伟达公关

美国

40000

39500

8

奥美公关

美国

35400

36100

9

蓝色光标

中国

32185

26868

10

Cohn&Wolfe

美国

24600

22400

资料来源：公开资料整理

根据中国国际公共关系协会发布的《中国公共关系业2018年度调查报告》显示，近年来中国公关行业市场保持较快的增长速度，2011-2018年我国公关行业的营业额增长率始终保持在10%以上的高增长水平。2011年我国公关行业营业额首次突破两百亿，达到210亿元，行业市场规模迅速增大。到2018年，整个市场的年营业规模已超过600亿元人民币，增长率约为11.9%。

2011-2018年中国公共关系年度营业额规模（单位：亿元，%）数据来源：中国国际公共关系协会

《广告产业发展“十三五”规划》提出实现扩大产业规模、增强创新能力、提升社会效益、深化行业改革和优化发展环境五大目标,重点任务为提升广告企业服务能力、进一步优化产业结构、促进广告产业创新、推进广告产业融合发展、提升广告产业国际化水平、完善公益广告发展体系、建设广告业公关服务体系、发展广告研究和教育培训、促进广告市场秩序继续好转和推进行业组织改革发展。

2018年中国公关服务主要领域的前5位依次为汽车、IT（通讯）、快速消费品、互联网、娱乐/文化。公共服务关系不仅在汽车、快速消费品等传统服务领域发展强劲，在娱乐/文化发展势头也颇为迅猛。随着社会对公共关系需求的不断增加，公关行业服务领域辐射范围将越来越广，行业发展机遇更加广阔。

2018年中国公共关系服务领域市场占比情况（单位：%）数据来源：中国国际公共关系协会

总体而言，公共关系行业在我国发展尚处于发展成长阶段。随着第三产业的快速发展，消费者品牌意识和维权意识的提高，使得社会公众不断的把品牌、声誉、诚信中的问题带到以商家、医院、饭店这些甲方的博弈之中，在双方的博弈中使第三产业公共关系的需求不断激增。（TC）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2019年中国公共关系市场分析报告-行业深度调研与发展趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协

会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2019年中国公共关系行业发展概述

第一节 公共关系行业发展情况概述

- 一、公共关系行业相关定义
- 二、公共关系行业基本情况介绍
- 三、公共关系行业发展特点分析

第二节 中国公共关系行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、公共关系行业产业链条分析
- 三、中国公共关系行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国公共关系行业生命周期分析

- 一、公共关系行业生命周期理论概述
- 二、公共关系行业所属的生命周期分析

第四节 公共关系行业经济指标分析

- 一、公共关系行业的赢利性分析
- 二、公共关系行业的经济周期分析
- 三、公共关系行业附加值的提升空间分析

第五节 中国公共关系行业进入壁垒分析

- 一、公共关系行业资金壁垒分析
- 二、公共关系行业技术壁垒分析
- 三、公共关系行业人才壁垒分析
- 四、公共关系行业品牌壁垒分析
- 五、公共关系行业其他壁垒分析

第二章 2016-2019年全球公共关系行业市场发展现状分析

第一节 全球公共关系行业发展历程回顾

第二节 全球公共关系行业市场区域分布情况

第三节 亚洲公共关系行业地区市场分析

一、亚洲公共关系行业市场现状分析

二、亚洲公共关系行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲公共关系行业市场前景分析

第四节 北美公共关系行业地区市场分析

一、北美公共关系行业市场现状分析

二、北美公共关系行业市场规模与市场需求分析

三、北美公共关系行业市场前景分析

第五节 欧盟公共关系行业地区市场分析

一、欧盟公共关系行业市场现状分析

二、欧盟公共关系行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟公共关系行业市场前景分析

第六节 2019-2025年世界公共关系行业分布走势预测

第七节 2019-2025年全球公共关系行业市场规模预测

第三章 中国公共关系产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品公共关系总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国公共关系行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国公共关系产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国公共关系行业运行情况

第一节 中国公共关系行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国公共关系行业市场规模分析

第三节 中国公共关系行业供应情况分析

第四节 中国公共关系行业需求情况分析

第五节 中国公共关系行业供需平衡分析

第六节 中国公共关系行业发展趋势分析

第五章 中国公共关系所属行业运行数据监测

第一节 中国公共关系所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国公共关系所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国公共关系所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2016-2019年中国公共关系市场格局分析

第一节 中国公共关系行业竞争现状分析

一、中国公共关系行业竞争情况分析

二、中国公共关系行业主要品牌分析

第二节 中国公共关系行业集中度分析

一、中国公共关系行业市场集中度分析

二、中国公共关系行业企业集中度分析

第三节 中国公共关系行业存在的问题

第四节 中国公共关系行业解决问题的策略分析

第五节 中国公共关系行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2016-2019年中国公共关系行业需求特点与动态分析

第一节 中国公共关系行业消费市场动态情况

第二节 中国公共关系行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 公共关系行业成本分析

第四节 公共关系行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国公共关系行业价格现状分析

第六节 中国公共关系行业平均价格走势预测

一、中国公共关系行业价格影响因素

二、中国公共关系行业平均价格走势预测

三、中国公共关系行业平均价格增速预测

第八章 2016-2019年中国公共关系行业区域市场现状分析

第一节 中国公共关系行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区公共关系市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区公共关系市场规模分析

四、华东地区公共关系市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区公共关系市场规模分析

四、华中地区公共关系市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区公共关系市场规模分析

四、华南地区公共关系市场规模预测

第九章 2016-2019年中国公共关系行业竞争情况

第一节 中国公共关系行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国公共关系行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国公共关系行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 公共关系行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第十一章 2019-2025年中国公共关系行业发展前景分析与预测

第一节 中国公共关系行业未来发展前景分析

一、公共关系行业国内投资环境分析

二、中国公共关系行业市场机会分析

三、中国公共关系行业投资增速预测

第二节 中国公共关系行业未来发展趋势预测

第三节 中国公共关系行业市场发展预测

一、中国公共关系行业市场规模预测

二、中国公共关系行业市场规模增速预测

三、中国公共关系行业产值规模预测

四、中国公共关系行业产值增速预测

五、中国公共关系行业供需情况预测

第四节 中国公共关系行业盈利走势预测

一、中国公共关系行业毛利润同比增速预测

二、中国公共关系行业利润总额同比增速预测

第十二章 2019-2025年中国公共关系行业投资风险与营销分析

第一节 公共关系行业投资风险分析

一、公共关系行业政策风险分析

二、公共关系行业技术风险分析

三、公共关系行业竞争风险分析

四、公共关系行业其他风险分析

第二节 公共关系行业企业经营发展分析及建议

一、公共关系行业经营模式

二、公共关系行业销售模式

三、公共关系行业创新方向

第三节 公共关系行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2019-2025年中国公共关系行业发展战略及规划建议

第一节 中国公共关系行业品牌战略分析

一、公共关系企业品牌的重要性

二、公共关系企业实施品牌战略的意义

三、公共关系企业品牌的现状分析

四、公共关系企业的品牌战略

五、公共关系品牌战略管理的策略

第二节 中国公共关系行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国公共关系行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2019-2025年中国公共关系行业发展策略及投资建议

第一节 中国公共关系行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国公共关系行业定价策略分析

第三节 中国公共关系行业营销渠道策略

一、公共关系行业渠道选择策略

二、公共关系行业营销策略

第四节 中国公共关系行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国公共关系行业重点投资区域分析

二、中国公共关系行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/diaochang/455076455076.html>