

2018年中国酒店特许经营行业分析报告- 市场深度调研与发展趋势研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国酒店特许经营行业分析报告-市场深度调研与发展趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/jiudian/364858364858.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着我国经济的不断发展、人们生活水平的不断提高，人们的消费观念和消费水平也有了很大的转变与提升。在这个契机下，酒店特许经营行业也得到了快速发展，2016年我国酒店特许经营行业的市场规模达到**亿元，2017年市场规模为**亿元，同比增长了**%，从这两年的市场规模发展来看，酒店特许经营行业正处于快速发展之中，预计2018年将保持**的增速，达到**亿元。

2012-2017年行业市场规模情况

资料来源：观研天下数据中心整理（具体数据详见报告正文）

从酒店特许经营行业企业区域分布情况来看，酒店特许经营行业内企业区域格局明显，其中华东地区占比**%，华南地区占比**%，华中地区占比**%，华北地区占比**%，西部地区占比**%，东北地区占比**%。

2017年我国行业企业区域格局

资料来源：观研天下数据中心整理（具体数据详见报告正文）

观研天下发布的《2018年中国酒店特许经营行业分析报告-市场深度调研与发展趋势研究》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发

展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章特许经营研究综述

第一节特许经营的概念

一、特许经营概述

- 1、特许经营的定义
- 2、特许经营的发展历程
- 3、特许经营的特征分析
- 4、特许经营的优势分析
- 5、特许经营中的特许者分析

二、特许经营的分类

- 1、按特许权授予方式分类
- 2、按特许人与受许人的身份分类
- 3、按特许的内容分类

第二节特许经营与其他经营方式的区别

一、特许经营与连锁经营之间的区别

- 1、特许经营与直营连锁之间的区别
- 2、特许经营与自由连锁之间的区别

二、特许经营与代理及经销的区别

三、特许经营与直销之间的区别

四、特许经营与设立分公司之间的区别

第二章中国特许经营发展分析

第一节中国特许经营政策环境分析

- 一、《商业特许经营管理条例》
- 二、《中国特许经营管理师职业资格标准》
- 三、《商业特许经营备案管理办法》
- 四、《商业特许经营信息披露管理办法》
- 五、《北京市高级人民法院关于审理商业特许经营合同纠纷案件适用法律若干问题的指导意见》

六、“十三五”规划与特许经营发展

第二节中国特许经营经济环境分析

一、国际宏观经济环境分析

二、国内宏观经济环境分析

三、经济环境对特许经营成本影响

四、经济环境对特许经营投资影响

第三节中国特许经营发展分析

一、中国特许经营发展阶段

二、中国特许经营规模分析

三、中国特许经营业态分析

四、中国特许经营发展的特点

五、中国特许经营费用情况

六、中国特许经营社会效益分析

七、特许经营加盟者调研分析

1、加盟商考虑因素分析

2、加盟商所需服务分析

3、加盟商品牌忠诚度分析

第四节品牌特许经营发展分析

一、品牌特许经营概念分析

二、品牌特许经营特点分析

三、品牌特许经营体系分析

四、品牌特许经营授权方式分析

五、品牌特许经营产业渗透力分析

六、品牌特许经营流程分析

第三章酒店业特许经营发展分析

第一节我国酒店业发展分析

一、我国酒店业发展现状分析

1、星级酒店市场总体经营情况

2、不同星级酒店经营指标分析

3、不同地区酒店经营情况分析

二、我国内资酒店品牌分析

三、我国酒店业竞争格局分析

第二节酒店业管理模式分析

一、国际酒店主要管理模式

1、全委托模式

2、直接经营模式

3、特许经营模式

4、其他经营模式

二、国内酒店主要管理模式

1、锦江模式

2、首旅模式

3、建国模式

第三节我国酒店业特许经营分析

一、我国酒店业特许经营发展概述

二、我国酒店业特许经营与连锁经营的差异化

三、我国酒店业特许经营典型案例分析

第四章酒店业特许经营企业经营分析

第一节如家酒店连锁经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第二节锦江之星旅馆有限公司经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第三节格林豪泰酒店管理集团经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第四节汉庭酒店集团经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第五节万里路国际青年酒店连锁有限公司经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第六节速伯艾特（北京）国际酒店管理有限公司经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第七节7天连锁酒店集团经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第八节四川安逸连锁酒店有限公司经营情况分析

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业经营状况分析

4、企业竞争优势分析

第五章中国特许经营前景预测

第一节中国特许经营发展趋势分析

一、中国特许经营发展的推动因素

二、中国特许经营的发展趋势

三、中国特许经营的发展方向

第二节中国特许经营发展前景预测

一、中国特许经营领域及业态发展

1、传统领域特许经营发展前景

2、新兴领域特许经营发展前景

二、中国特许经营竞争和管理发展

1、中国特许经营限制竞争行为分析

2、中国特许经营管理分析

三、2018-2024年中国特许经营发展预测

图表目录

图表：2016-2018年中国GDP增长速度（单位：百万元，%）

图表：2016-2018年中国居民消费者价格指数同比增长情况（单位：%）

图表：2016-2018年中国规模以上工业增加值增速（单位：%）

图表：2018年全国固定资产投资（不含农户）同比增速（单位：%）

图表：2016-2018年中国社会消费品零售总额同比增速（单位：%）

图表：2016-2018年中国货物进出口总额（单位：亿美元）

图表：2016-2018年中国广义货币（平方米）增长速度（单位：%）

图表：2016-2018年我国特许体系数量（单位：个）

图表：加盟商考虑因素

图表：加盟商所需服务

图表：加盟商是否考虑加盟其他品牌（单位：%）

图表：不同行业品牌经营渗透力

图表：品牌特许经营流程

图表：2018年全国星级饭店经营情况（单位：千元，%）

图表：2018年全国星级饭店经营指标（单位：元/间，元/间夜，%）

图表：2018年全国三大区域星级饭店经营情况（单位：家，千元，%）

图表：2018年全国三大区域星级饭店经营情况平均指标（单位：元/间，元/间夜，%）

图表：2018年重点旅游城市星级饭店平均房价前十名情况（单位：元/间夜）

图表：2018年重点旅游城市星级饭店平均出租率前十名情况（单位：%）

图表详见正文（GYZQPT）

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/jiudian/364858364858.html>