

中国快时尚市场发展态势与盈利战略研究报告（2013-2017）

报告大纲

一、报告简介

观研报告网发布的《中国快时尚市场发展态势与盈利战略研究报告（2013-2017）》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://baogao.chinabaogao.com/fuzhuang/164419164419.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sales@chinabaogao.com

联系人：客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，页面图表可能存在缺失；格式美观性可能有欠缺，实际报告排版规则、美观；可联系客服索取更完整的目录大纲。

二、报告目录及图表目录

众所周知，ZARA和HM都是“快时尚”销售模式的代表性企业，其突出特点就是“时尚设计、优质平价、限量发售、快速流通”。HM建立了产品“时尚三角”：三角的底端是顾客需求量最大的产品；中端代表着当季正在流行的产品；位于顶端的是反应最新时尚趋势的产品或者拥有顶级设计的产品。

“自2006年进入中国市场以来，ZARA、HM等品牌以速度快、品种多、数量少、制售一体的效率化经营受到白领和时尚人士青睐。‘快时尚’的商业模式已经成为了服装业中众多‘快时尚’或者运动品牌竞相模仿学习的榜样。

调查显示，有网购行为的女性不仅在数量上多于男性，而且她们进行网络购物的频率也更高。78%的受访女性有过网络购物经历，而且在三个月内进行过至少六次网络购物的消费者中，女性所占比例超过半数(57%)。在来自澳大利亚、中国大陆、中国香港、印度、日本、新加坡、韩国和泰国的4157位消费者中。61%的有过冲动性网络购物经历的女性消费者承认，诱人的折扣和低价往往是导致冲动购物的诱因。对中国的女性消费者而言，低廉的商品价格、仅供网络销售的特许商品和促销活动往往会促使她们进行冲动购物。

“快时尚”的特点在服装行业中表现的较为明显，特别是在消费更新频率高的女装行业。这也将成为国内女装行业的市场突破口。

中国报告网发布的《中国快时尚市场发展态势与盈利战略研究报告（2013-2017）》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 快时尚行业的定义及发展背景

第一节 快时尚行业的定义

第二节 快时尚行业产生的经济背景

一、居民消费能力及消费结构

第三节 快时尚行业产生的社会背景

第二章 服装行业发展现状及经营特点分析

第一节 服装行业市场分析

一、服装行业产量分析

二、服装行业销量分析

三、服装行业出口分析

四、服装行业零售分析

第二节 服装行业经营分析

一、服装制造行业企业数量

二、服装制造行业财务分析

第三节 传统服装行业的经营特点分析³¹

二、服装行业运营模式及特点分析

三、服装行业运营渠道及特点分析

第三章 快时尚行业成功关键因素分析

第一节 快时尚行业的快

第二节 快时尚行业的狠

第三节 快时尚行业的准

第四章 快时尚行业的运营模式分析

第一节 SPA模式的概念及价值链

第二节 快时尚行业的运营模式分析

一、快时尚行业的产品策略分析

二、快时尚行业的管理策略分析

三、快时尚行业的销售策略分析

第五章 快时尚行业发展现状分析

第一节 快时尚行业的发展现状分析

一、快时尚行业发展规模分析

二、国内快时尚企业发展状况分析

三、国际快时尚企业在华发展状况

四、我国快时尚行业发展现状总结

第二节 快时尚行业发展特点分析

一、目标消费群体的特点

二、快时尚行业产品特征

三、快时尚销售渠道特征

第六章 快时尚行业电子商务发展分析

第一节 快时尚行业电子商务发展现状及前景

一、快时尚行业电子商务发展现状

二、快时尚行业电子商务发展趋势及前景

第二节 快时尚行业综合商城运营模式及优秀代表

一、综合商城模式简介

二、综合商城模式优劣势

三、综合商城模式优秀代表

四、综合商城模式发展趋势及前景

第三节 轻型品牌店运营模式及优秀代表

一、轻型品牌店模式简介

二、轻型品牌店模式优劣势

三、轻型品牌店模式优秀代表——凡客

第四节 快时尚电子商务营销方式分析

第七章 快时尚行业领先企业经营情况分析

第一节 国际快时尚品牌经营及在华拓展情况

一、西班牙ZARA

二、瑞典H&M

三、日本UNIQLO

第二节 国内快时尚企业经营情况分析

一、上海美特斯邦威服饰股份有限公司

（一）企业偿债能力分析

（二）企业运营能力分析

（三）企业盈利能力分析

二、广州EMU依妙实业有限公司

三、凡客诚品（北京）科技有限公司

四、上海麦考林国际邮购有限公司

五、温州优衣派服饰控股有限公司

第八章 快时尚行业发展隐忧及投资风险分析

第一节 快时尚行业发展隐忧及对策建议

一、质量问题及对策

二、设计款式隐忧及对策建议

三、价格隐忧及对策建议

第二节 快时尚行业投资风险分析

图表详见正文•••••

详细请访问：<https://baogao.chinabaogao.com/fuzhuang/164419164419.html>