

# 2016-2022年中国医药电商产业现状分析及十三五 投资方向分析报告

报告大纲

观研报告网

[www.chinabaogao.com](http://www.chinabaogao.com)

## 一、报告简介

观研报告网发布的《2016-2022年中国医药电商产业现状分析及十三五投资方向分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/253638253638.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

电子商务——ElectronicCommerce，顾名思义是指采用数字化电子方式进行商务数据交换和开展商务业务的活动，主要指使用Web提供的通讯手段在网上进行交易，包括通过Internet买卖产品和提供服务。产品可以是实体化的，如汽车，电视；也可以是数字化的，如新闻、录像、软件等知识产品，还可以提供各类服务，如安排旅游、远程教育等。电子商务不仅局限在线买卖，它从生产到消费的各个方面影响着商务活动方式。除网上购物，电子商务还大大改变了产品的定制、分配和交换手段。对于顾客，查找和购买产品乃至服务的方式也大为改进。

中国报告网发布的《2016-2022年中国医药电商产业现状分析及十三五投资方向分析报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 医药电商行业发展综述

#### 第一节 网上销售药品分类

- 一、紧急用药
- 二、慢性病处方药
- 三、“特药”

#### 第二节 网上药店优势分析

- 一、减少流通环节,降低药价
- 二、CRM系统全方位健康服务
- 三、全称安全有保障

#### 第三节 药店试水O2O成败的因素

- 一、流量问题
- 二、配送问题
- 三、网络咨询能力

## 四、处方药品是否开放

### 第四节 医药电商领域争夺焦点

#### 一、资质牌照

#### 二、市场地盘

## 第二章 中国医药电商行业发展环境分析

### 第一节 医药改革背景分析

#### 一、基本药物制度

#### 二、医药分开政策

#### 三、《关于落实2014年度医改重点任务提升药品流通服务水平和效率工作的通知》

### 第二节 互联网药品经营政策

#### 二、《关于进一步加强基层医疗卫生机构药品配备使用管理工作的意见》

#### 三、《关于改进低价药品价格管理有关问题的通知》

#### 四、《互联网食品药品经营监督管理办法》

### 第三节 杭州市互联网药品安全监管机制创新

#### 一、食品药品预警机制

#### 二、绿色便捷协查机制

#### 三、监管部门与阿里巴巴进驻沟通互动机制

## 第三章 中国医药电商行业运行现状分析

### 第一节 医药电商主要运营模式

#### 一、自营式B2C网上药店

##### 1、健一网

##### 2、七乐康

##### 3、好药师网

#### 二、第三方平台模式

##### 1、天猫医药馆

##### 2、京东医药馆

#### 三、B2B采购平台

##### 1、九州通

##### 2、珍诚在线

### 第二节 医药市场O2O的四大模式

#### 一、九州通：微信“药急送”

#### 二、海王星辰：O2O全覆盖

#### 三、健一网：体验店

#### 四、七乐康：网上药店O+O

### 第三节 医药电商自建医疗APP的挑战

一、获客成本

二、服务问题

三、平台公正性问题

第四章 我国医药电商市场分析

第一节 市场规模分析

一、药品零售终端市场规模

二、网上药店的销售规模和种类分析

1、医疗器械

2、药品

3、成人用品

4、隐形眼镜

第二节 医药电商销售品牌分析

一、品牌种类分析

二、销售金额分析

第三节 医药电商交易规模预测

一、2015年我国医药电商的交易规模预测

二、2015年我国网上处方药销售规模预测

第五章 互联网巨头在“移动医疗”领域的布局

第一节 腾讯系风头正劲

一、投资PICOOC(缤刻普锐)

二、7000万美元入主丁香园

三、1亿美元入主挂号网

四、“微医平台”

第二节 阿里系早有布局

一、寻医问药网

二、华康全景网、

三、U医U药

四、中信21世纪(阿里健康)

第三节 小米系虎视眈眈

一、向九安医疗投资2500万美元、

二、投资好大夫在线300万人民币

三、华米科技

第四节 盛大系背影渐远

一、咕咚运动曾获得盛大1000万元投资

二、投资珠海奥美科技

### 三、投资每日瑜伽

#### 第五节 云端的战争

- 一、百度旗下dulife品牌
- 二、京东智能云超级APP“京东云助手”
- 三、微信的朋友圈

### 第六章 药品连锁经营企业发展分析

#### 第一节 国药控股国大药房有限公司

- 一、门店数量及规模
- 二、医保定点门店
- 三、网上药品销售收入
- 四、药品电商平台建设情况

#### 第二节 重庆桐君阁药房连锁有限责任公司

- 一、门店数量及规模
- 二、医保定点门店
- 三、网上药品销售收入
- 四、药品电商平台建设情况

#### 第三节 广东大参林连锁药店有限公司

- 一、门店数量及规模
- 二、医保定点门店
- 三、网上药品销售收入
- 四、药品电商平台建设情况

#### 第四节 中国海王星辰连锁药店有限公司

- 一、门店数量及规模
- 二、医保定点门店
- 三、网上药品销售收入
- 四、药品电商平台建设情况

#### 第五节 云南海翔一心堂药业（集团）股份有限公司

- 一、门店数量及规模
- 二、医保定点门店
- 三、网上药品销售收入
- 四、药品电商平台建设情况

### 第七章 国内医药电商相关企业分析

#### 第一节 九州通医药集团股份有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、O2O药急送业务

三、仓储物流面积

四、医药咨询队伍

五、技术及研发情况

六、网上药品销售业绩

七、好药师电商发展历程

第二节 国药控股国大药房有限公司

一、企业发展概况

二、大客户资源分析

三、新特药品种优势

四、对接医保的便利分析

五、医药电商平台建设

第三节 阿里巴巴集团控股有限公司

一、企业发展概况

二、支付宝联合天猫医药馆启动药店O2O项目

三、收购中信21世纪，推进药品监管信息平台

四、支付宝打造移动就医的平台

五、支付宝与海虹控股结成战略合作伙伴

六、“未来医院”计划

七、“药品安全计划”

第八章 2016-2022年医药电商行业前景及趋势预测

第一节 2016-2022年医药电商市场发展前景

一、医药电商市场发展潜力

二、医药电商市场发展前景展望

三、医药电商细分行业发展前景分析

第二节 未来我国医药电商行业竞争格局

一、行业将超过200家企业取得药品交易资格

二、行业进入洗牌期，兼并重组可能加剧

三、医药生产厂家逐步走向前台

第三节 中国医药互联网商业的趋势分析

一、医药企业开始寻找新的消费者沟通方式

二、医药与移动互联网的结合，开创出新商业模式

三、医药健康的智能可穿戴市场

四、医药电子商务刚刚启程，蕴藏巨大的想象空间

第九章 2016-2022年医药电商行业投资机会与风险防范

第一节 中国医药电商行业投资特性分析

## 一、医药电商行业进入壁垒分析

## 二、医药电商行业盈利模式分析

## 三、医药电商行业盈利因素分析

## 第二节 中国医药电商行业投资风险

### 一、网上销售处方药现三大隐忧

#### 1、执业药师缺口将加大

#### 2、药企和医生间不当利益会更隐蔽3、网上售药O2O运营模式存疑

### 二、医药电商发展障碍

#### 1、对处方药进行松动性管理、

#### 2、建立相应的赔偿制度、

#### 3、完善网上销售药4、品的配送、专业药师的配备指导

### 三、患者角度来看的风险

#### 1、用药的效率问题

#### 2、用药的安全性问题

#### 3、医保卡刷卡问题

## 第三节 医药电商行业投资机会

### 一、产业链投资机会

### 二、细分市场投资机会

### 三、第三方物流行业投资机会

## 第十章 医药电商行业发展战略研究

### 第一节 医药电商行业发展战略研究

#### 一、战略综合规划

#### 二、技术开发战略

#### 三、业务组合战略

#### 四、区域战略规划

#### 五、产业战略规划

#### 六、营销品牌战略

#### 七、竞争战略规划

### 第二节 对中国医药电商品牌的战略思考

#### 一、医药电商品牌的重要性

#### 二、医药电商实施品牌战略的意义

#### 三、医药电商企业品牌的现状分析

#### 四、中国医药电商企业的品牌战略

#### 五、医药电商品牌战略管理的策略

### 第三节 医药电商行业经营策略分析



一、医药电商市场细分策略

二、医药电商市场创新策略

三、品牌定位与品类规划

四、医药电商新产品差异化战略

第四节 医药电商行业投资战略研究

一、2015年医药电商行业投资战略

二、2016-2022年医药电商行业投资战略

三、2016-2022年细分行业投资战略

图表目录：

图表：医药电商行业生命周期

图表：医药电商行业产业链结构

图表：2013-2015年中国医药电商行业盈利能力分析

图表：2013-2015年中国医药电商行业运营能力分析

图表：2013-2015年中国医药电商行业偿债能力分析

图表：2013-2015年中国医药电商行业发展能力分析

图表：2013-2015年中国医药电商行业经营效益分析

图表：2013-2015年不同规模企业利润总额分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同规模企业从业人员分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同规模企业销售收入分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同规模企业资产总额分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同规模企业数量分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同性质企业利润总额分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同性质企业从业人员分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同性质企业销售收入分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同性质企业资产总额分布

图表：2013-2015年医药电商行业不同性质企业数量分布

图表：2013-2015年全球医药电商行业市场规模

图表：2013-2015年中国医药电商行业市场规模

图表：2013-2015年医药电商行业重要数据指标比较

图表：2013-2015年中国医药电商市场占全球份额比较

图表：2013-2015年医药电商行业工业总产值

图表：2013-2015年医药电商行业销售收入

图表：2013-2015年医药电商行业利润总额

图表：2013-2015年医药电商行业资产总计

图表：2013-2015年医药电商行业负债总计

- 图表：2013-2015年医药电商行业竞争力分析
- 图表：2013-2015年医药电商市场价格走势
- 图表：2013-2015年医药电商行业主营业务收入
- 图表：2013-2015年医药电商行业主营业务成本
- 图表：2013-2015年医药电商行业销售费用分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业管理费用分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业财务费用分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业销售毛利率分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业销售利润率分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业成本费用利润率分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业总资产利润率分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业需求分析
- 图表：2013-2015年医药电商行业集中度
- 图表：2016-2022年医药电商行业市场规模预测
- 图表：2016-2022年医药电商行业销售收入预测
- 图表：2016-2022年处方药市场规模预测
- 图表：2016-2022年医疗器械市场规模预测
- 图表：2016-2022年医药电商行业竞争格局预测
- 略.....

图表详见正文•••••

特别说明：中国报告网所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，有利于降低企事业单位决策风险。（GY KWW）

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/253638253638.html>