

中国电热水龙头产业态势观察及十三五投资环境 分析报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国电热水龙头产业态势观察及十三五投资环境分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/jiajujiancai/233012233012.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

电热水龙头（亦称作即热水龙头或快热水龙头），包括水龙头本体及水流控制开关，水龙头本体内设有加热腔和电器控制腔，以密封板隔开，电器控制腔内设有加热电路，加热腔内设有加热管，加热管功率一般在2-3KW，3-5秒钟即可加热出热水，加热管连接在加热电路上，其特征在于所述加热管为绝缘加热管；绝缘加热管为水电隔离式绝缘加热管；水龙头本体多数为耐高温工程塑料型，少数为全金属型；电器控制腔内设有绝缘水压开关。加热电路内设有电器开关，与绝缘水压开关末端连接，通断水电，内设有温度控制器和防干烧装置，还可设有漏电保护开关。

中国报告网发布的《中国电热水龙头产业态势观察及十三五投资环境分析报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

报告大纲：

第一章中国电热水龙头行业发展综述

1.1电热水龙头行业定义及分类

1.1.1行业概念及定义

1.1.2主要产品大类

1.1.3产品功能特点

1.1.4产品适用领域

1.2电热水龙头行业产业链分析

1.2.1电热水龙头行业下游产业流通链解析

（1）综合零售业发展现状与需求

1）综合零售业发展概况

2）综合零售业经济运行

（2）家电连锁业发展现状与需求

1）家电连锁业发展概况

2）家电连锁业经济运行

（3）房地产行业发展现状与需求

1）房地产行业发展概况

2）房地产行业经济运行

（4）新农村建设进展及未来规划

1.2.2电热水龙头行业上游产业供应链解析

- (1) 陶瓷业供需分析及价格走势
- (2) 不锈钢供需分析及价格走势
- (3) 塑料供需分析及价格走势

1.3电热水龙头行业相关产业分析

1.3.1水供应量及价格走势

1.3.2电供应量及价格走势

第二章电热水龙头行业发展与竞争

2.1电热水龙头市场规模及测评

2.1.1全国市场规模及测评

2.1.2东北地区市场规模及测评

2.1.3西北地区市场规模及测评

2.1.4华北地区市场规模及测评

2.1.5华中地区市场规模及测评

2.1.6华东地区市场规模及测评

2.1.7其他地区市场规模及测评

2.2电热水龙头品牌竞争格局

2.2.1电热水龙头企业品牌竞争

- (1) 综合企业品牌排名情况
- (2) 企业品牌认知度排名情况
- (3) 企业品牌美誉度排名情况
- (4) 企业品牌的3C认证情况

2.2.2电热水龙头企业区域竞争

- (1) 不同区域的品牌渗透情况
- (2) 不同品牌的区域竞争情况

2.2.3电热水龙头企业渠道竞争

- (1) 代理加盟商渠道竞争情况
- (2) 专业连锁销售渠道竞争情况
- (3) 工程/团体采购渠道竞争情况

2.2.4电热水龙头企业价格竞争

- (1) 300元以下产品品牌排名
- (2) 300-500元产品品牌排名
- (3) 500-1000元产品品牌排名
- (4) 1000元以上产品品牌排名

2.2.5电热水龙头企业营销竞争

(1) 企业营销战略比较

(2) 企业营销推广比较

2.2.6电热水龙头企业专业技术竞争

(1) 企业专业背景比较

(2) 企业技术背景比较

2.3电热水龙头品牌调研

2.3.1奥特朗

(1) 产品特征及3C认证

(2) 产品价格与定位

(3) 品牌识别度与美誉度

(4) 营销模式及推广

(5) 渠道结构与特征

(6) 门店数量及分布

2.3.2艾宝

(1) 产品特征及3C认证

(2) 产品价格与定位

(3) 品牌识别度与美誉度

(4) 营销模式及推广

(5) 渠道结构与特征

(6) 门店数量及分布

2.3.3亚乐

(1) 产品特征及3C认证

(2) 产品价格与定位

(3) 品牌识别度与美誉度

(4) 营销模式及推广

(5) 渠道结构与特征

(6) 门店数量及分布

2.3.4飞羽

(1) 产品特征及3C认证

(2) 产品价格与定位

(3) 品牌识别度与美誉度

(4) 营销模式及推广

(5) 渠道结构与特征

(6) 门店数量及分布

2.3.5扬子

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.6酷科

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.7传福

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.8科屹乐

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.9依拉贝

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.10易热宝

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.11顺皇

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.12爱拓升

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.13佳源

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.14杰

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

2.3.15恋尔

- (1) 产品特征及3C认证
- (2) 产品价格与定位
- (3) 品牌识别度与美誉度
- (4) 营销模式及推广
- (5) 渠道结构与特征
- (6) 门店数量及分布

第三章电热水龙头行业消费需求调研

3.1电热水龙头需求与发展空间

3.1.1商业性需求与发展空间

- (1) 商业性需求领域分析
- (2) 商业性需求空间分析

3.1.2民用消费需求与发展空间

- (1) 居民潜在消费需求分析
- (2) 不同地域居民消费需求分析
- (3) 民用消费需求空间测算

3.2北方城市需求空间调研分析

3.2.1电热水龙头消费层次

3.2.2电热水龙头消费承受能力

3.2.3电热水龙头消费频率

3.2.4电热水龙头消费质量要求

3.2.5电热水龙头消费场所选择

3.2.6电热水龙头品牌忠诚度

3.2.7电热水龙头投诉率与口碑影响

3.3南方城市需求空间调研分析

3.3.1电热水龙头消费层次

3.3.2电热水龙头消费承受能力

3.3.3电热水龙头消费频率

3.3.4电热水龙头消费质量要求

3.3.5电热水龙头消费场所选择

3.3.6电热水龙头品牌忠诚度

3.3.7电热水龙头投诉率与口碑影响

第四章电热水龙头销售渠道与营销推广策略

4.1电热水龙头行业销售渠道

4.1.1电热水龙头销售渠道发展

4.1.2电热水龙头渠道模式

- (1) 直营
- (2) 代理分销
- (3) 品牌托管

4.1.3电热水龙头销售渠道

- (1) 百货商场
- (2) 品牌专卖店
- (3) 家居建材专营店
- (4) 综合超市
- (5) 零散销售卖点

4.1.4电热水龙头销售渠道发展趋势

4.2电热水龙头行业营销推广策略

4.2.1电热水龙头营销策略

- (1) 产品策略
- (2) 价格策略
- (3) 渠道策略
- (4) 促销策略

4.2.2电热水龙头营销策略形式

- (1) 形象营销策略
- (2) 概念营销策略
- (3) 品牌营销策略
- (4) 文化营销策略
- (5) 情感营销策略
- (6) 淡旺季营销策略
- (7) 不同区域针对性营销策略

第五章电热水龙头行业主要企业运营指标

5.1电热水龙头企业发展总体状况分析

5.1.1电热水龙头行业企业规模

5.1.2电热水龙头行业工业产值状况

5.1.3电热水龙头行业销售收入和利润

5.1.4主要电热水龙头企业创新能力分析

5.2电热水龙头企业个案分析

5.2.1奥特朗电器（广州）有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析

- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.2广州艾宝家电制造有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.3慈溪市新亚电器有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.4宁波索顿飞羽电器有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业发展能力分析
- (4) 企业组织架构分析
- (5) 企业产品结构及新产品动向
- (6) 企业销售渠道与网络
- (7) 企业经营状况优劣势分析
- (8) 企业投资兼并与重组分析
- (9) 企业最新发展动向分析

5.2.5中国扬子集团扬子新材料科技有限公司

- (1) 企业发展简况分析

- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.6 广州酷科电气股份有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.7 传福电器有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.8 桐庐科艺电器有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.9 深圳市明佳实业发展有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.10余姚市爱拓升电器有限公司

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业组织架构分析
- (4) 企业产品结构及新产品动向
- (5) 企业销售渠道与网络
- (6) 企业经营状况优劣势分析
- (7) 企业投资兼并与重组分析
- (8) 企业最新发展动向分析

5.2.11.....

第六章电热水龙头行业关键成功因素

6.1电热水龙头产品要素

6.1.1产品质量要素

- (1) 原材料采购与价格谈判
- (2) 代工企业选择与质量控制

6.1.2产品技术要素

- (1) 研发投入与融资
- (2) 研发项目投入市场的关键
- (3) 市场需求挖掘与技术更新

6.1.3产品认证要素

- (1) 国家3C认证申报流程
- (2) 产品认证关键点与方法
- (3) 出口市场与国外认证

6.2电热水龙头营销战略

6.2.1市场细分与定位

- (1) 市场定位“第一原则”
- (2) 市场定位要素的确立

6.2.2目标市场的选定

- (1) 北方城市市场的选择
- (2) 南方城市市场的突破
- (3) 工程项目市场的选择

6.2.3市场营销的组合

6.2.4营销计划的实施

- (1) 营销计划时间点控制
- (2) 营销计划“结果导向”

6.3电热水龙头品牌战略

6.3.1品牌化决策

6.3.2品牌模式选择

6.3.3品牌识别界定

6.3.4品牌延伸规划

6.3.5品牌管理规划

6.3.6品牌远景规划

第七章电热水龙头行业发展趋势分析与预测

7.1电热水龙头市场趋势与前景

7.1.1市场发展趋势

7.1.2市场前景预测

7.2电热水龙头行业投资特性

7.2.1进入壁垒

7.2.2盈利模式

7.2.3盈利因素

7.3电热水龙头行业投资风险

7.3.1政策风险

7.3.2技术风险

7.3.3供求风险

7.3.4宏观经济波动风险

7.3.5关联产业风险

7.3.6生产规模及所有制风险

7.4电热水龙头行业投资建议

7.4.1行业投资现状

7.4.2主要投资建议

图表详见正文.....

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/jiajujiancai/233012233012.html>