

2019年中国床上用品市场分析报告- 产业规模现状与发展动向预测

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2019年中国床上用品市场分析报告-产业规模现状与发展动向预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/fangzhi/451758451758.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

【报告大纲】

第一章 床上用品行业现状

第一节 国际床上用品行业发展概况

- 一、国际床上用品产业发展势头强劲
- 二、重视床上用品设计与创新
- 三、发达国家努力发展高端产品
- 四、对功能性、环保型的床上用品需求日趋旺盛
- 五、巴基斯坦床上用品与我竞争

第二节 中国床上用品行业及市场现状

- 一、行业概况
- 二、床上用品当前市场特征
- 三、2016-2019年床上用品销售情况
- 四、行业存在的问题及建议

第二章 中国床上用品进出口分析

第一节 中国床上用品进口分析

- 一、2016-2019年中国床上用品进口数量及金额统计分析
- 二、2016-2019年我国床上用品进口构成情况分析

第二节 中国床上用品出口分析

- 一、2016-2019年中国床上用品出口数量及金额统计分析
- 二、2016-2019年我国床上用品出口构成情况分析

第三节 2016-2019年床上用品分析

- 一、家纺行业概述
- 二、床上用品出口增长较快

第四节 中国床上用品国际市场竞争力分析

第五节 床上用品出口的主要贸易壁垒及应对

- 一、我国床上用品出口面临的贸易壁垒
- 二、我国床上用品出口的应对措施

第三章 床上用品需求市场及规模预测

第一节 影响床上用品需求的因素分析

- 一、社会文化

二、流行

三、床上用品的心理功能与特征

四、商品名称

五、商标

六、商品价格

七、广告

八、消费者收入

第二节 国际市场床上用品需求分析

一、国际市场床上用品总体需求规模

二、主要国家/地区床上用品市场情况

第三节 国内床用品市场构成分析及规模预测

一、国内床用品消费文化

二、国内床用品新消费特点

三、国内床上用品主要消费领域构成及其规模预测

第二节 市场总体供给状况

一、市场的整体规模

二、床上用品的市场结构概况

第四章 各地床上用品市场分析

第一节 全国床上用品区域市场分析

第二节 上海床上用品市场

一、上海床上用品市场规模预测

二、上海床上用品市场现状

三、上海家纺产业发展新举措

第三节 北京床上用品市场

一、北京床上用品市场规模预测

二、北京床上用品市场现状

三、北京家床上用品市场相关政策

第四节 广东床上用品市场

一、市场总体现状

二、品牌竞争现状

第五节 浙江床上用品市场

一、市场总体现状

二、品牌竞争现状

第六节 重庆床上用品市场

一、重庆床上用品市场规模预测

二、重庆床上用品市场现状

第七节 山东床上用品市场

一、市场总体现状

二、品牌竞争现状

第八节 天津床上用品市场

第五章 床上用品消费者分析

第一节 家庭床上用品消费分析

第二节 单身床上用品消费分析

第三节 新婚床上用品消费分析

第四节 儿童床上用品消费分析

第五节 老年床上用品消费分析

一、老年消费市场特征

二、老年消费市场营销策略选择

第六章 床上用品销售渠道分析

第一节 床上用品销售渠道构成

一、百货商场

二、普通商场

三、超市

四、品牌专卖店

五、专业连锁

六、批发市场

七、专业展会或相关招标会议

第二节 床上用品企业开拓国际市场的策略

一、新的市场运作规则

二、国际市场：战略性的答复

三、以何种方式进入国外市场？

四、在外国市场卖什么？

五、针对市场所采取的活动：程度如何？如何做？

第三节 床上用品销售渠道未来发展趋势

一、复合营销网络

二、实施床上用品品牌经营

三、无店销售

四、与零售业结成联盟

五、直销

六、主题商场

第七章 中国床上用品市场竞争格局

第一节 中国床上用品市场竞争总体态势

一、跨行业竞争

二、集群化竞争趋势

三、与国外品牌合作竞争

第二节 床上用品领先品牌及其市场占有率

第三节 床上用品市场价格竞争分析

第四节 产品设计竞争分析

第五节 床上用品市场产品竞争分析

第六节 广告宣传的竞争

一、利用专业展会树立品牌知名度

二、媒体宣传

三、街头广告

第七节 营销模式的竞争

一、特色营销

二、网络营销

第八节 中国床上用品市场竞争的发展态势

一、高科技竞争

二、品牌竞争

三、渠道竞争

四、管理竞争

五、创新竞争

六、人力资源竞争

七、理念竞争

八、资讯竞争

第八章 入世对中国床品市场竞争格局的影响

第一节 床上用品企业如何应对入世

第二节 床上用品企业的应对措施

第九章 国内床上用品领先品牌分析

第一节 江苏梦兰集团

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第二节 湖南梦洁家纺有限公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第三节 深圳富安娜家饰用品有限公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第四节 江苏堂皇集团

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第五节 宁波维科集团股份有限公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第六节 宁波博洋集团公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第七节 上海民光国际企业有限公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第八节 福建佳丽斯家纺有限公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第九节 上海红富士被服有限公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第十节 青岛喜盈门集团公司

一、企业基本情况

二、企业经营状况

第十章 床上用品行业走势分析

第一节 床上用品需求发展趋势

一、崇尚自然、个性化

二、追求保健床上用品

- 三、“绿色”床上用品受青睐
- 四、追求高科技床上用品
- 五、健康卫生成为床上用品的新追求
- 六、床上用品追求时尚化
- 第二节 国际床上用品流行及开发趋势
 - 一、欧洲家纺产品趋势
 - 二、国际床上用品开发趋势
- 第三节 床上用品面料发展趋势
 - 一、新防火布料备受瞩目
 - 二、新兴纳米材料
 - 三、天然彩色棉织物
 - 四、医药纤维
 - 五、无纺织物
- 第四节 床上用品产品研究开发方向
 - 一、市场上的新产品
 - 二、床上用品新产品开发的方向
- 第五节 床上用品设计趋势
 - 一、床上用品设计将专业化和市场化
 - 二、床上用品设计将配套化、系列化
 - 三、床上用品设计逐渐融入国际思潮

第十一章 SWOT分析与对策

- 第一节 床上用品市场SWTO分析
 - 一、企业进入床上用品市场的优势与劣势
 - 二、床上用品市场的发展机会与威胁
- 第二节 床上用品强势品牌模式
- 第三节 床上用品行业进入策略与建议
 - 一、市场定位策略
 - 二、床上用品企业的竞争策略

图表详见报告正文..... (GYWZY)

【简介】

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提

供商与综合行业信息门户。《2019年中国床上用品市场分析报告-产业规模现状与发展动向预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/fangzhi/451758451758.html>