

2017-2022年中国财富管理行业深度研究及发展规划分析报告

报告大纲

一、报告简介

观研报告网发布的《2017-2022年中国财富管理行业深度研究及发展规划分析报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/zhengquan/290932290932.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

财富管理业务通常是指面向财富人群（家庭），为其可投资资产的保全、增值、配置诉求而提供一系列金融产品和服务。中国财富管理业者包括商业银行、证券公司、信托公司、保险公司、第三方理财机构等机构，其中商业银行和证券公司是财富人群选择的主要财富管理机构，分别占到60%、20%的份额。在西方国家，专业的财富管理机构被人们看作是财富的忠实守护者。选择将自己的财富交给专业的理财师和财富管理机构打理，有着悠久的历史。一般来说，品格端正的财富管理机构大都会为申请理财的家庭服务很多年，并为家庭提供从消费支出、子女教育乃至退休安排等全面的规划服务。在某种程度上，财富管理机构以帮助客户达成人生目标为责任。根据国际的经验，当人均GDP超过3000美元时，消费会由于收入水平的提高而进入快速发展阶段，与此同时人们理财的意识也会大大提高。目前，我国人均GDP已达到5432美元，人们的财富管理意识也渐渐“升温”。

中国财富市场按财富总值排名世界第三，按财富人口（>10万美元）数量则是第七市场。得益于中国巨大的人口基数，中国市场财富总量已居于全球第三。但是从财富人口结构的角度衡量，中国财富市场的结构与全球水平相比，财富人口比重过小。中国人口占全球约20%，人均占有财富仅为世界平均水平的40%；拥有10万美元以上的财富人口数为1731万人，占成人的比重1.80%，世界该指标为9.85%；80.5万的高净值成人人口（拥有100万美元以上），仅占到成人总数的0.08%，世界该指标为0.55%。目前，我国财富管理规模达到8.2亿元。

截止 2015 年底，我国金融机构和第三方理财总规模已达 81.18 万亿元，其中，银行 23.5 万亿，占比 28.95%；信托 16.3 万亿，占比 20.08%；券商 11.89 万亿，占比 14.65%；保险 11.86 万亿，占比 14.61%；基金公司 16.65 万亿，占比 20.51%，其中包括基金专户 4.03 万亿、基金子公司 8.57 万亿、私募基金 4.05 万亿；互联网 P2P 规模为 9800 万。占比 1.21%。2015 年，互联网 P2P 规模增速超过 400%，基金子公司规模和私募基金规模增速均超过了 100%。

我国财富管理市场空间巨大 中国报告网发布的《2017-2022年中国财富管理行业深度研究及发展规划分析报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局

及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 中国财富管理行业综述

1.1 财富管理行业的定义

1.1.1 财富管理的内涵

1.1.2 财富管理与资产管理的区别

1.1.3 财富管理的主要经营机构

1.1.4 财富管理的具体流程

1.1.5 财富管理开展业务的模式

1.2 财富管理行业的发展阶段

1.2.1 以产品为中心的阶段

1.2.2 以销售为中心的阶段

1.2.3 以客户为中心的阶段

1.3 财富管理行业的业务体系

1.3.1 财富管理的核心产品（服务）

1.3.2 财富管理的系统平台

1.3.3 财富管理的服务流程与渠道

1.3.4 财富管理的服务团队

1.4 财富管理客户金融需求特征分析

1.4.1 新的金融需求逐渐形成

1.4.2 支出结构多元化趋势

1.4.3 理财观念与理财方式间的偏差

1.4.4 多样的投资组合对理财顾问的代理需求

1.4.5 对银行产品附加值的逐渐认可

1.5 财富管理行业发展的驱动因素

1.5.1 经济持续快速发展

1.5.2 资产价格的上升

1.5.3 金融机构业务转型压力

1.5.4 富裕人群理财需求强烈

第二章 中国财富管理行业市场环境分析

2.1 财富管理行业政策与监管环境

2.1.1 商业银行的监管政策

2.1.2 证券公司的监管政策

2.1.3 信托公司的监管政策

2.1.4 保险公司的监管政策

2.1.5 基金公司的监管政策

2.1.6 财富管理机构相关政策

- (1) 《财富管理的财产理念与风险责任》
- (2) 《统一的财富管理市场制度设计》
- (3) 《当前阶段完善财富管理领域功能监管的探索》
- (4) 《财富管理产品分类的初步研究》

2.1.7 其他机构的监管政策

2.2 财富管理行业宏观经济环境

2.2.1 国际宏观经济环境分析

2.2.2 国内宏观经济环境分析

2.2.3 经济环境对财富管理影响分析

2.3 财富管理行业金融环境

2.3.1 国内货币供给情况分析

2.3.2 国内融资结构转变趋势

2.3.3 利率市场化改革分析

2.3.4 央行信贷政策分析

2.3.5 2016年国内股市走势分析

2.4 财富管理行业消费环境分析

2.4.1 全球消费者消费趋势分析

2.4.2 国内通胀水平分析

2.4.3 国内产品品类的消费方向

2.4.4 国民的收入水平分析

2.4.5 消费者的购物渠道分析

2.5 财富管理行业市场风险预警

2.5.1 财富管理行业的政策环境风险

2.5.2 财富管理行业的宏观经济风险

2.5.3 财富管理行业的金融环境风险

2.6 监管机构促进财富管理行业发展的措施

2.6.1 证监会促进财富管理行业发展的措施

2.6.2 银监会促进财富管理行业发展的措施

2.6.3 保监会促进财富管理行业发展的措施

第三章 全球财富管理行业发展经验

3.1 全球经济环境发展分析

3.1.1 全球金融及经济发展特点分析

3.1.2 全球政府及个人消费特点分析

3.1.3 全球国民及家庭储蓄特点分析

3.2 全球富裕人群规模及特点分析

3.2.1 全球财富的发展规模

3.2.2 全球财富增长因素分析

3.2.3 全球富裕人群及财富分布

3.2.4 全球富裕人群结构特点

3.2.5 富裕人群的心理因素分析

3.2.6 富裕人群的特点变化趋势

3.3 全球富裕人士投资偏好分析

3.3.1 全球富裕人士资产配置偏好

3.3.2 全球富裕人士的投资种类偏好

3.3.3 富裕人士资产的投资区域偏好

3.3.4 全球富裕人士的嗜好投资分析

3.4 全球财富管理机构经营状况分析

3.4.1 财富管理机构的主要业务模式

3.4.2 财富管理机构成本与费用分析

3.4.3 财富管理机构盈利能力分析

3.4.4 财富管理机构资产回报率分析

3.4.5 财富管理机构存在的问题分析

3.4.6 财富管理机构经营的改善经验

3.5 发达国家财富管理行业发展分析

3.5.1 美国财富管理行业的发展经验

(1) 美国理财行业的发展历程

(2) 美国财富管理的市场容量

(3) 美国财富管理的市场特征

(4) 美国财富管理的从业者分析

(5) 美国财富管理的服务模式

(6) 美国财富管理行业的典型案例

3.5.2 欧洲财富管理行业的发展经验

(1) 欧洲财富管理的起源和发展

(2) 欧洲财富管理的市场容量

(3) 欧洲财富管理的市场特征

(4) 欧洲财富管理的从业者分析

(5) 欧洲财富管理行业的典型案例

3.6 瑞银集团成功财富管理模式借鉴

3.6.1 瑞银集团的发展简况

3.6.2 瑞银集团的发展战略

3.6.3 瑞银集团价值主张的支柱

3.6.4 瑞银集团财富管理的条件

3.6.5 瑞银集团一体化团队协作模式

3.6.6 瑞银集团的财富管理模式

3.7 全球财富管理行业发展经验与趋势

3.7.1 全球财富管理行业的发展机会分析

3.7.2 领先的财富管理国家发展经验

3.7.3 全球财富管理产品的新发展趋势

3.7.4 全球财富管理行业发展前景与建议

第四章 中国财富管理行业投资吸引力分析

4.1 财富管理行业市场容量分析

4.1.1 高净值人士财富的来源

4.1.2 高净值人群的资产规模

4.1.3 高净值人群的地域分布

(1) 分区域

(2) 分省市

4.1.4 高净值人群的结构特征

4.1.5 高净值人群的行业分布

4.1.6 高净值人群财富管理渠道的选择

4.1.7 高净值人群个人财富的投资趋势

4.2 财富管理行业市场发展分析

4.2.1 财富管理市场规模分析

4.2.2 财富管理市场结构分析

4.2.3 财富管理行业收入及成本分析

(1) 财富管理业务的收入来源

(2) 财富管理业务的成本分析

4.2.4 财富管理机构竞争优势对比

4.2.5 财富管理机构竞争竞争格局

4.3 财富管理行业的投资对象分析

4.3.1 投资市场重点项目的投资结构

4.3.2 财富管理行业的主要投资对象

- (1) 信托产品投资现状分析
- (2) 房地产投资现状分析
- (3) 股票和基金投资现状分析
- (4) 股权投资现状分析
- (5) 兴趣投资现状分析

4.3.3 海外投资市场发展分析

- (1) 海外的投资规模分析
- (2) 海外的投资目的分析
- (3) 海外的投资标的分析
- (4) 海外投资计划的趋势

4.4 财富管理服务与产品分析

4.4.1 财产保护服务

- (1) 保险服务
- (2) 税收筹划
- (3) 家庭财产管理

4.4.2 财富累积服务

- (1) 私募证券产品
- (2) TOT产品
- (3) 私募股权基金
- (4) 葡萄酒投资
- (5) 艺术品投资

4.4.3 财产传承服务

- (1) 继承人教育
- (2) 慈善事业

4.5 财富管理行业的风险因素

4.5.1 财富管理监管与合规风险

4.5.2 财富管理的市场风险

4.5.3 财富管理的操作风险

4.5.4 财富管理的道德风险

4.5.5 财富管理的信誉风险

4.5.6 财富管理的其他风险

第五章 中国商业银行财富管理业务的投资规划

5.1 当前商业银行发展形势分析

5.1.1 商业银行当前的发展困境

5.1.2 商业银行的经营转型方向

5.1.3 商业银行业务模式的选择

5.2 商业银行私人银行业务发展概况

5.2.1 私人银行的成立简况

5.2.2 私人银行的市场特征

5.2.3 私人银行的客户特征

5.2.4 私人银行的客户调研

5.3 商业银行私人银行业务发展分析

5.3.1 私人银行业务的发展规模

5.3.2 私人银行网点布局及扩张趋势

5.3.3 私人银行的运行模式分析

5.3.4 私人银行产品体系发展分析

5.3.5 私人银行的品牌竞争分析

5.3.6 私人银行的创新产品和服务

5.3.7 私人银行发展的关键因素

5.3.8 私人银行未来发展趋势分析

5.4 私人银行财富管理业务简况

5.4.1 商业银行财富管理的分类

5.4.2 财富管理与一般理财业务的区别

5.4.3 商业银行财富管理部门建设进展

5.4.4 商业银行开展财富管理业务SWOT分析

5.5 财富管理型银行与现行银行的前景对比

5.5.1 财富管理型银行的内涵

5.5.2 现行银行盈利模式的缺陷

5.5.3 国际国内环境对银行转型的表现

5.5.4 成为财富管理型银行的制约条件

5.5.5 财富管理型银行的实践路径分析

5.6 商业银行财富管理业务同业竞争分析

5.6.1 中资与外资财富管理业务竞争力对比

5.6.2 中资银行财富管理业务竞争形态分析

5.6.3 全能银行财富管理业务的发展战略

(1) 客户战略

(2) 盈利模式

(3) 销售模式

(4) 产品管理

(5) 运营管理

(6) 技术支持

(7) 风险管理

5.7 商业银行财富管理的成本管理及其趋势

5.7.1 商业银行财富管理成本的运行趋势

5.7.2 商业银行财富管理盈利模式的发展趋势

5.7.3 商业银行开设财富管理业务的建议

第六章 中国非商业银行财富管理业务的投资规划

6.1 信托机构财富管理业务分析

6.1.1 信托机构发展概况

(1) 信托机构当前的发展形势

(2) 信托机构的业务链条分析

(3) 信托机构业务的转型方向

(4) 信托机构财富管理业务竞争格局分析

6.1.2 信托机构财富管理业务竞争力分析

(1) 信托机构开展财富管理业务的背景

(2) 信托机构开展财富管理业务的意义

(3) 信托机构的资产管理规模分析

(4) 信托机构开展财富管理业务优势分析

6.1.3 信托机构财富管理业务布局进展

6.1.4 信托机构财富管理产品发行分析

6.1.5 信托机构财富管理业务发展趋势预测

6.2 保险公司财富管理业务分析

6.2.1 保险资产管理公司发展概况

(1) 保险资产管理公司当前的发展形势

(2) 保险资产管理公司业务链条分析

(3) 保险公司财富管理营销渠道创新

(4) 保险公司资产管理公司竞争格局分析

6.2.2 保险公司财富管理业务竞争力分析

(1) 保险公司的资产管理规模分析

(2) 人们对保险公司财富管理的需求

(3) 保险公司在财富管理业务中的作用

(4) 保险公司的人力资源状况分析

(5) 保险公司开展财富管理业务SWOT分析

6.2.3 保险公司财富管理业务发展趋势预测

6.3 证券公司财富管理业务分析

6.3.1 证券公司发展概况

(1) 证券公司当前的发展形势

(2) 证券公司的业务链条分析

(3) 证券公司业务的转型方向

(4) 证券公司业务经营结构分析

(5) 证券公司财富管理业务竞争格局分析

6.3.2 证券公司财富管理业务竞争力分析

(1) 证券公司的资产管理规模分析

(2) 证券公司在财富管理业务中的作用

(3) 证券公司的人力资源状况分析

(4) 证券公司开展财富管理业务SWOT分析

6.3.3 证券公司财富管理业务布局进展

6.4 基金公司财富管理业务分析

6.4.1 基金公司发展概况

(1) 基金公司发展的当前形势

(2) 基金公司财富管理业务经营分析

(3) 基金公司业财富管理业务争格局分析

6.4.2 基金公司财富管理业务竞争力分析

(1) 基金公司的业务规模分析

(2) 基金公司的人力资源状况分析

(3) 基金公司开展财富管理业务SWOT分析

6.4.3 基金公司财富管理业务布局趋势预测

6.5 第三方理财机构财富管理业务分析

6.5.1 第三方理财机构发展概况

(1) 第三方理财机构发展的当前形势

(2) 第三方理财机构的盈利模式分析

(3) 第三方理财机构的竞争格局分析

(4) 第三方理财机构的发展风险分析

(5) 第三方理财机构的发展路径选择

6.5.2 第三方理财机构财富管理业务竞争力分析

(1) 第三方理财机构的资产管理现状

- (2) 第三方理财机构的业务经营分析
- (3) 第三方理财机构开展财富管理业务SWOT分析

6.5.3 第三方理财机构业务布局进展

6.5.4 海外第三方理财的商业模式分析

- (1) 保险类第三方理财模式
- (2) 基金类第三方理财模式
- (3) 综合类第三方理财模式
- (4) 产品评估类第三方理财模式

6.5.5 第三方理财机构财富管理业务的建议

第七章 中国重点区域财富管理行业发展潜力分析

7.1 传统高净值人士聚集区域

7.1.1 上海市财富管理业务投资可行性

- (1) 上海市经济金融环境发展简述
- (2) 上海市富裕人群的规模与特征
- (3) 上海市财富管理机构竞争分析
- (4) 上海市财富管理业务投资风险
- (5) 上海市财富管理业务投资前景

7.1.2 北京市财富管理业务投资可行性

- (1) 北京市经济金融环境发展简述
- (2) 北京市富裕人群的规模与特征
- (3) 北京市财富管理机构竞争分析
- (4) 北京市财富管理业务投资风险
- (5) 北京市财富管理业务投资前景

7.1.3 江苏省财富管理业务投资可行性

- (1) 江苏省经济金融环境发展简述
- (2) 江苏省富裕人群的规模与特征
- (3) 江苏省财富管理机构竞争分析
- (4) 江苏省财富管理业务投资风险
- (5) 江苏省财富管理业务投资前景

7.2 高净值人士快速增长区域

7.2.1 天津市财富管理业务投资可行性

- (1) 天津市经济金融环境发展简述
- (2) 天津市富裕人群的规模与特征
- (3) 天津市财富管理机构竞争分析

(4) 天津市财富管理业务投资风险

(5) 天津市财富管理业务投资前景

7.2.2 湖南省财富管理业务投资可行性

(1) 湖南省经济金融环境发展简述

(2) 湖南省富裕人群的规模与特征

(3) 湖南省财富管理机构竞争分析

(4) 湖南省财富管理业务投资风险

(5) 湖南省财富管理业务投资前景

7.2.3 湖北省财富管理业务投资可行性

(1) 湖北省经济金融环境发展简述

(2) 湖北省富裕人群的规模与特征

(3) 湖北省财富管理机构竞争分析

(4) 湖北省财富管理业务投资风险

(5) 湖北省财富管理业务投资前景

第八章 中国财富管理领先企业个案业务竞争分析

8.1 各财富管理经营机构的业务竞争战略

8.1.1 商业银行财富管理业务的竞争战略

(1) 国有银行财富管理业务的竞争战略

(2) 外资银行财富管理业务的竞争战略

(3) 股份制银行财富管理业务的竞争战略

8.1.2 非商业银行财富管理业务的竞争战略

(1) 信托公司财富管理业务的竞争战略

(2) 保险公司财富管理业务的竞争战略

(3) 证券公司财富管理业务的竞争战略

(4) 基金公司财富管理业务的竞争战略

(5) 其他第三方理财机构财富管理业务的竞争战略

8.2 商业银行财富管理业务经营情况分析

8.2.1 中国银行财富管理业务发展分析

(1) 企业概况

(2) 主营产品概况

(3) 公司运营情况

(4) 公司优劣势分析

8.2.2 招商银行财富管理业务发展分析

(1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.2.3 工商银行财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.3 信托公司财富管理业务经营情况分析

8.3.1 平安信托财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.3.2 上海国际信托财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.3.3 中融国际信托财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.4 保险公司财富管理业务经营情况分析

8.4.1 太平保险财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.4.2 新华保险财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况

- (2) 主营产品概况

- (3) 公司运营情况

- (4) 公司优劣势分析

8.4.3 汇丰人寿财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况
- (3) 公司运营情况
- (4) 公司优劣势分析

8.5 证券公司财富管理业务经营情况分析

8.5.1 广发证券财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况
- (3) 公司运营情况
- (4) 公司优劣势分析

8.5.2 国泰君安财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况
- (3) 公司运营情况
- (4) 公司优劣势分析

8.5.3 中金公司财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况
- (3) 公司运营情况
- (4) 公司优劣势分析

8.6 基金公司财富管理业务经营情况分析

8.6.1 华夏基金财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况
- (3) 公司运营情况
- (4) 公司优劣势分析

8.6.2 嘉实基金财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况
- (3) 公司运营情况
- (4) 公司优劣势分析

8.6.3 南方基金财富管理业务发展分析

- (1) 企业概况
- (2) 主营产品概况

(3) 公司运营情况

(4) 公司优劣势分析

8.7 第三方理财机构财富管理业务经营情况分析

8.7.1 诺亚（中国）财富管理中心业务发展分析

(1) 企业概况

(2) 主营产品概况

(3) 公司运营情况

(4) 公司优劣势分析

8.7.2 标准利华金融集团有限公司业务发展分析

(1) 企业概况

(2) 主营产品概况

(3) 公司运营情况

(4) 公司优劣势分析

8.7.3 好买财富管理中心业务发展分析

(1) 企业概况

(2) 主营产品概况

(3) 公司运营情况

(4) 公司优劣势分析

第九章 中国财富管理行业市场分析与投资战略规划

9.1 财富管理公司的发展因素

9.1.1 财富管理公司成功的关键因素分析

9.1.2 财富管理公司增值服务的开展建议

9.1.3 财富管理公司发展的优势与挑战

9.1.4 财富管理公司企业价值的创新应用

9.1.5 财富管理公司企业价值的制度建设

9.2 中国财富管理行业存在的问题分析

9.2.1 法律方面的问题

9.2.2 监管方面的问题

9.2.3 市场主体方面问题

9.2.4 基础设施方面问题

9.3 财富管理行业国际化发展规划

9.3.1 财富管理行业国际化战略的主要内容

9.3.2 财富管理行业国家化发展阶段

9.3.3 财富管理行业国际化的方式与表现

9.3.4 财富管理行业国际化发展建议

9.4 财富管理市场的发展前景与投资战略

9.4.1 银行财富管理的发展前景及市场策略

(1) 银行财富管理的发展前景分析

(2) 银行财富管理执行的市场策略

9.4.2 非银行财富管理的发展前景及市场策略

(1) 信托公司财富管理的发展前景及市场策略

(2) 保险公司财富管理的发展前景及市场策略

(3) 证券公司财富管理的发展前景及市场策略

(4) 基金公司财富管理的发展前景及市场策略

(5) 第三方理财机构财富管理的发展前景及市场策略

9.5 财富管理市场业务创新建议

9.5.1 财富管理“定制时代”

(1) 基础层次定制服务需求

(2) 多元化定制服务需求

(3) 财富传承服务需求

9.5.2 财富管理“互联网时代”

图表目录：

图表1：财富管理与资产管理的区别

图表2：财富管理主要经营机构

图表3：财富管理的具体流程

图表4：财富管理开展业务的模式简析

图表5：财富管理的核心产品（服务）分类

图表6：高端客户金融服务需求分析

图表7：高端客户对个人财产做出理财规划占比情况（单位：%）

图表8：客户对银行产品附加值逐渐认可（单位：%）

图表9：北京市高收入人群对贵宾理财的态度调研（单位：%）

图表10：北京市高收入人群对贵宾理财方式需求调研（单位：%）

图表11：上海市高收入人群对贵宾理财的态度调研（单位：%）

图表12：上海市高收入人群对贵宾理财方式需求调研（单位：%）

图表13：天津市高收入人群对贵宾理财的态度调研（单位：%）

图表14：天津市高收入人群对贵宾理财方式需求调研（单位：%）

图表15：广州市高收入人群对贵宾理财的态度调研（单位：%）

图表16：广州市高收入人群对贵宾理财方式需求调研（单位：%）

图表17：2014-2016年商业银行的主要监管政策

图表18：2014-2016年证券公司的主要监管政策

图表19：2014-2016年来信托公司的主要监管政策

图表20：2014-2016年保险公司的主要监管政策

(GYZJY)

图表详见正文

特别说明：中国报告网所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，请放心查阅。

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/zhengquan/290932290932.html>