

2021年中国坚果炒货行业分析报告- 市场规模现状与未来趋势预测

报告大纲

一、报告简介

观研报告网发布的《2021年中国坚果炒货行业分析报告-市场规模现状与未来趋势预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/shipin/550199550199.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

坚果炒货是指植物果实经过晾晒、烘干、油炸等加工方法制成的一类休闲零食。坚果是植物的精华部分，一般都营养丰富，含蛋白质、油脂、矿物质、维生素较高，对人体生长发育、增强体质、预防疾病有极好的功效。

根据数据显示，2019年我国坚果炒货行业销售规模达到1766.4，同比增长10.3%，2020年约为1800亿元，同比增长1.9%。

2012-2020年我国坚果炒货行业市场规模及增长情况 数据来源：观研天下整理

那么未来我国坚果炒货行业应该如何走呢？根据相关查询资料显示，我国坚果炒货行业将分为三步走：场景销售和消费的设定、电商类的快递模式以及专门网店的设立。

1、坚果炒货行业销售和消费场景的设定

目前，由于坚果炒货行业的消费人群主要体现在26-45岁期间，所以其销售和消费的设定场景需要不同，这不仅体现在购买渠道的差异，还体现在产品包装的不同。

2019年我国坚果消费人群年龄分布情况 数据来源：观研天下整理

我国坚果炒货行业消费场景及其要求 数据来源：观研天下整理

同时，未来市场及居民环保意识不断提高，街头零食坚果随处可购，届时垃圾袋作用突出，方便消费者在室外环境下处理果壳，所以这种以消费场景为原点的产品设计，才能卖得起价格。

2、坚果炒货行业将创新电商类快递模式

随着互联网及电商产业快速，我国休闲零食行业电商模式发展迅速。根据数据显示，在阿里平台休闲零食子品类销售额占比中，坚果占比重达21.3%，位居第一；其次为饼干、糕点、卤味食品类。

阿里平台休闲零食子品类销售额占比 数据来源：观研天下整理

因此，随着坚果炒货行业电商业务快速发展，其快递模式同样也割裂产品温度与消费者的接触点，给创新留下了巨大的市场空白。并且，在某些坚果食材里，刚出锅时的口感与置放一段时间后的口感相比，存在着很大的味觉差别，例如板栗刚出锅时候的口感与凉后的味道相差较大，所以线下实体店要和线上竞争，就要从这些能够由“温度差”带来“口感差”的产品入手。根据相关资料显示，2019年，在我国坚果消费人群中均超过50%的消费者会优先考虑口味、品质、价格、新鲜程度、营养价值等因素。

2019年中国坚果消费人群购买坚果考虑因素 数据来源：观研天下整理

3、坚果炒货行业建立专卖网店

目前，我国坚果炒货行业相关企业不管在寸土寸金的黄金位置设立专卖网点，还是在犄角旮旯的日杂小店铺货陈列，这都考验着经营者的经营智慧。例如，一个耳机只卖15元的“名创优品”，在二、三线城市最繁华的街道拿店，并一年内做到10个亿，所以对于想实施差异化坚果品牌的企业，这或将是一个非常好的想法。而且，近几年也有不少线上坚果炒货品

牌纷纷开展线下专卖网店或者产品陈列展馆，例如三只松鼠、盐津铺子等企业积极开拓线下市场，以获得更大的市场份额。根据数据显示，2019年，三只松鼠在全国新开联盟小店268家，累计278家，新开投食店58家，全国累计108家。

2019年三只松鼠在全国各地区新增联盟小店数量统计情况 数据来源：观研天下整理

2019年三只松鼠在全国各地区累计联盟小店数量统计情况 数据来源：观研天下整理

2019年三只松鼠全国各地区投食店数量占比情况 数据来源：观研天下整理（WYD）

观研报告网发布的《2021年中国坚果炒货行业分析报告-市场规模现状与未来趋势预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

行业报告是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【目录大纲】

第一章 2017-2021年中国坚果炒货行业发展概述

第一节 坚果炒货行业发展情况概述

一、坚果炒货行业相关定义

二、坚果炒货行业基本情况介绍

三、坚果炒货行业发展特点分析

四、坚果炒货行业经营模式

1、生产模式

2、采购模式

3、销售模式

五、坚果炒货行业需求主体分析

第二节 中国坚果炒货行业上下游产业链分析

一、产业链模型原理介绍

二、坚果炒货行业产业链条分析

三、产业链运行机制

(1) 沟通协调机制

(2) 风险分配机制

(3) 竞争协调机制

四、中国坚果炒货行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国坚果炒货行业生命周期分析

一、坚果炒货行业生命周期理论概述

二、坚果炒货行业所属的生命周期分析

第四节 坚果炒货行业经济指标分析

一、坚果炒货行业的赢利性分析

二、坚果炒货行业的经济周期分析

三、坚果炒货行业附加值的提升空间分析

第五节 中国坚果炒货行业进入壁垒分析

一、坚果炒货行业资金壁垒分析

二、坚果炒货行业技术壁垒分析

三、坚果炒货行业人才壁垒分析

四、坚果炒货行业品牌壁垒分析

五、坚果炒货行业其他壁垒分析

第二章 2017-2021年全球坚果炒货行业市场发展现状分析

第一节 全球坚果炒货行业发展历程回顾

第二节 全球坚果炒货行业市场区域分布情况

第三节 亚洲坚果炒货行业地区市场分析

一、亚洲坚果炒货行业市场现状分析

二、亚洲坚果炒货行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲坚果炒货行业市场前景分析

第四节 北美坚果炒货行业地区市场分析

一、北美坚果炒货行业市场现状分析

二、北美坚果炒货行业市场规模与市场需求分析

三、北美坚果炒货行业市场前景分析

第五节 欧洲坚果炒货行业地区市场分析

一、欧洲坚果炒货行业市场现状分析

二、欧洲坚果炒货行业市场规模与市场需求分析

三、欧洲坚果炒货行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界坚果炒货行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球坚果炒货行业市场规模预测

第三章 中国坚果炒货产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品零售总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国坚果炒货行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国坚果炒货产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国坚果炒货行业运行情况

第一节 中国坚果炒货行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

1、行业技术发展现状

2、行业技术专利情况

3、技术发展趋势分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国坚果炒货行业市场规模分析

第三节 中国坚果炒货行业供应情况分析

第四节 中国坚果炒货行业需求情况分析

第五节 我国坚果炒货行业细分市场分析

1、细分市场一

2、细分市场二

3、其它细分市场

第六节 中国坚果炒货行业供需平衡分析

第七节 中国坚果炒货行业发展趋势分析

第五章 中国坚果炒货所属行业运行数据监测

第一节 中国坚果炒货所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国坚果炒货所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国坚果炒货所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2021年中国坚果炒货市场格局分析

第一节 中国坚果炒货行业竞争现状分析

一、中国坚果炒货行业竞争情况分析

二、中国坚果炒货行业主要品牌分析

第二节 中国坚果炒货行业集中度分析

一、中国坚果炒货行业市场集中度影响因素分析

二、中国坚果炒货行业市场集中度分析

第三节 中国坚果炒货行业存在的问题

第四节 中国坚果炒货行业解决问题的策略分析

第五节 中国坚果炒货行业钻石模型分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2021年中国坚果炒货行业需求特点与动态分析

第一节 中国坚果炒货行业消费市场动态情况

第二节 中国坚果炒货行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 坚果炒货行业成本结构分析

第四节 坚果炒货行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国坚果炒货行业价格现状分析

第六节 中国坚果炒货行业平均价格走势预测

一、中国坚果炒货行业价格影响因素

二、中国坚果炒货行业平均价格走势预测

三、中国坚果炒货行业平均价格增速预测

第八章 2017-2021年中国坚果炒货行业区域市场现状分析

第一节 中国坚果炒货行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区坚果炒货市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区坚果炒货市场规模分析

四、华东地区坚果炒货市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区坚果炒货市场规模分析

四、华中地区坚果炒货市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区坚果炒货市场规模分析

四、华南地区坚果炒货市场规模预测

第九章 2017-2021年中国坚果炒货行业竞争情况

第一节 中国坚果炒货行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国坚果炒货行业SCP分析

一、理论介绍

二、SCP范式

三、SCP分析框架

第三节 中国坚果炒货行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 坚果炒货行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国坚果炒货行业发展前景分析与预测

第一节 中国坚果炒货行业未来发展前景分析

一、坚果炒货行业国内投资环境分析

二、中国坚果炒货行业市场机会分析

三、中国坚果炒货行业投资增速预测

第二节 中国坚果炒货行业未来发展趋势预测

第三节 中国坚果炒货行业市场发展预测

一、中国坚果炒货行业市场规模预测

二、中国坚果炒货行业市场规模增速预测

三、中国坚果炒货行业产值规模预测

四、中国坚果炒货行业产值增速预测

五、中国坚果炒货行业供需情况预测

第四节 中国坚果炒货行业盈利走势预测

一、中国坚果炒货行业毛利润同比增速预测

二、中国坚果炒货行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国坚果炒货行业投资风险与营销分析

第一节 坚果炒货行业投资风险分析

一、坚果炒货行业政策风险分析

二、坚果炒货行业技术风险分析

三、坚果炒货行业竞争风险分析

四、坚果炒货行业其他风险分析

第二节 坚果炒货行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国坚果炒货行业发展战略及规划建议

第一节 中国坚果炒货行业品牌战略分析

一、坚果炒货企业品牌的重要性

二、坚果炒货企业实施品牌战略的意义

三、坚果炒货企业品牌的现状分析

四、坚果炒货企业的品牌战略

五、坚果炒货品牌战略管理的策略

第二节 中国坚果炒货行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国坚果炒货行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国坚果炒货行业发展策略及投资建议

第一节 中国坚果炒货行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国坚果炒货行业营销渠道策略

一、坚果炒货行业渠道选择策略

二、坚果炒货行业营销策略

第三节 中国坚果炒货行业价格策略

第四节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国坚果炒货行业重点投资区域分析

二、中国坚果炒货行业重点投资产品分析

图表详见报告正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/shipin/550199550199.html>