

2018年中国移动营销行业分析报告- 市场深度调研与发展前景研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国移动营销行业分析报告-市场深度调研与发展前景研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/tongxin/340096340096.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

移动营销是指依托于移动互联网在移动终端呈现给用户的以各种移动媒体形式发布产品、活动或服务的促销或品牌信息的营销方式。根据不同的标准，又可以将移动营销分成几大类：移动营销分类

资料来源：观研天下数据中心整理（FSW）

移动营销具有营销环境好、受众年轻化、广告投放更精准、互动性更强等优势。移动设备具备随身性和私密性的特点，且使用时间碎片化。移动互联网目前仍处于早期发展阶段，移动广告早期尝试的是免费 WAP 站，主要针对的是 SP 收费业务，2005 年中国移动开始涉足移动营销领域，最开始尝试的是移动官网（移动梦网），由于受到广告形式单一，目标受众面积小等制约，一直没有发展起来，直到 2010 年之前，所有移动营销方方面面的公司都是艰难前行，在 IPHONE 和安卓操作系统的强劲发展之下，2010 年下半年开始，移动营销又开始了迅速发展，用户快速增长，智能终端日趋普及，移动互联网内容、应用与服务日趋丰富，中国手机上网渗透率加速提升。

（1）市场参与者

目前国内移动互联网营销产业市场参与者主要包括三个层面，即网盟、媒体、广告公司，核心竞争力依次提升。

网盟

这是目前移动营销领域数量最多的，历史也最长，主要是行业广告主（CPA推广）为主，竞争激烈，品牌广告主普遍不认可网盟的推广模式。

媒体

是知名度较高的门户、垂直网站、应用商店等，广告价值相对网盟较高，但广告吞吐量有限，可配置资源也有限，无法满足广告客户多样化的需求。

广告公司

占据移动互联网营销当中最高层面，也是数量最少的，可配置资源多、全案策划能力强、广告运行效果突出。

在整体移动营销领域中，移动广告公司是其分支之一，在整个产业链中充当重要角色，主要原因是移动营销的变现能力，手机硬件方面价格战越来越甚，加之运营商的大量定制，将利润已经非常薄的制造商拖进了贴身肉搏式的价格战，软件产业很难从用户端收费，最为可行的盈利模式就是移动广告，移动营销公司是整个产业商业模式的关键所在，而移动广告公司则占据移动营销领域的主导地位。

（2）上下游产业链结构

移动广告公司的上下游产业链结构分为上游广告主，下游渠道。

广告主：分为行业广告主和品牌广告主，行业广告主是以 CPA 推广为主，关注用户量和质量，推广的阶段性强，不具备持续性。品牌广告主以品牌展示、宣传的 CPC 为主，更

关注的是创意，对于量级和质量要求都不是很高。

渠道：分为线上渠道和线下渠道，线上主要是指以网络为支撑的渠道，比如WAP 站，应用商店等，这些渠道需要手机用户主动访问才会产生广告效果，广告见效快。线下渠道是指直接的终端预装，包括手机厂商和零售商，这种渠道主要的推广形式是手机软件的形式，广告见效慢，适合长期推广的广告主。

竞争者：竞争者主要来自传统广告公司，他们掌握着大量的上游客户资源，目前由于这一群体对手机新媒体的认知还处于初级层次，所以没有大规模进入，随着移动营销市场的快速发展，他们有可能会加大这一领域的投入。

观研天下发布的《2018年中国移动营销行业分析报告-市场深度调研与发展前景研究》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2018年中国移动营销行业发展概述

第一节 移动营销行业发展情况概述

- 一、移动营销行业相关定义
- 二、移动营销行业基本情况介绍
- 三、移动营销行业发展特点分析

第二节中国移动营销行业上下游产业链分析

一、产业链模型原理介绍

二、移动营销行业产业链条分析

三、中国移动营销行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国移动营销行业生命周期分析

一、移动营销行业生命周期理论概述

二、移动营销行业所属的生命周期分析

第四节 移动营销行业经济指标分析

一、移动营销行业的赢利性分析

二、移动营销行业的经济周期分析

三、移动营销行业附加值的提升空间分析

第五节 国中移动营销行业进入壁垒分析

一、移动营销行业资金壁垒分析

二、移动营销行业技术壁垒分析

三、移动营销行业人才壁垒分析

四、移动营销行业品牌壁垒分析

五、移动营销行业其他壁垒分析

第二章 2016-2018年全球移动营销行业市场发展现状分析

第一节 全球移动营销行业发展历程回顾

第二节 全球移动营销行业市场区域分布情况

第三节 亚洲移动营销行业地区市场分析

一、亚洲移动营销行业市场现状分析

二、亚洲移动营销行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲移动营销行业市场前景分析

第四节 北美移动营销行业地区市场分析

一、北美移动营销行业市场现状分析

二、北美移动营销行业市场规模与市场需求分析

三、北美移动营销行业市场前景分析

第五节 欧盟移动营销行业地区市场分析

一、欧盟移动营销行业市场现状分析

二、欧盟移动营销行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟移动营销行业市场前景分析

第六节 2018-2024年世界移动营销行业分布走势预测

第七节 2018-2024年全球移动营销行业市场规模预测

第三章 中国移动营销产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品移动营销总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国移动营销行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国移动营销产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国移动营销行业运行情况

第一节 中国移动营销行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国移动营销行业市场规模分析

第三节 中国移动营销行业供应情况分析

第四节 中国移动营销行业需求情况分析

第五节 中国移动营销行业供需平衡分析

第六节 中国移动营销行业发展趋势分析

第五章 中国移动营销所属行业运行数据监测

第一节 中国移动营销所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国移动营销所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国移动营销所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2016-2018年中国移动营销市场格局分析

第一节 中国移动营销行业竞争现状分析

一、中国移动营销行业竞争情况分析

二、中国移动营销行业主要品牌分析

第二节 中国移动营销行业集中度分析

一、中国移动营销行业市场集中度分析

二、中国移动营销行业企业集中度分析

第三节 中国移动营销行业存在的问题

第四节 中国移动营销行业解决问题的策略分析

第五节 中国移动营销行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2016-2018年中国移动营销行业需求特点与价格走势分析

第一节 中国移动营销行业消费特点

第二节 中国移动营销行业消费偏好分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 移动营销行业成本分析

第四节 移动营销行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国移动营销行业价格现状分析

第六节 中国移动营销行业平均价格走势预测

一、中国移动营销行业价格影响因素

二、中国移动营销行业平均价格走势预测

三、中国移动营销行业平均价格增速预测

第八章 2016-2018年中国移动营销行业区域市场现状分析

第一节 中国移动营销行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地移动营销市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区移动营销市场规模分析

四、华东地区移动营销市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区移动营销市场规模分析

四、华中地区移动营销市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区移动营销市场规模分析

第九章 2016-2018年中国移动营销行业竞争情况

第一节 中国移动营销行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国移动营销行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国移动营销行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 移动营销行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第十一章 2018-2024年中国移动营销行业发展前景分析与预测

第一节 中国移动营销行业未来发展前景分析

一、移动营销行业国内投资环境分析

二、中国移动营销行业市场机会分析

三、中国移动营销行业投资增速预测

第二节中国移动营销行业未来发展趋势预测

第三节中国移动营销行业市场发展预测

一、中国移动营销行业市场规模预测

二、中国移动营销行业市场规模增速预测

三、中国移动营销行业产值规模预测

四、中国移动营销行业产值增速预测

五、中国移动营销行业供需情况预测

第四节中国移动营销行业盈利走势预测

一、中国移动营销行业毛利润同比增速预测

二、中国移动营销行业利润总额同比增速预测

第十二章 2018-2024年中国移动营销行业投资风险与营销分析

第一节 移动营销行业投资风险分析

一、移动营销行业政策风险分析

二、移动营销行业技术风险分析

三、移动营销行业竞争风险

四、移动营销行业其他风险分析

第二节 移动营销行业企业经营发展分析及建议

一、移动营销行业经营模式

二、移动营销行业销售模式

三、移动营销行业创新方向

第三节 移动营销行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2018-2024年中国移动营销行业发展策略及投资建议

第一节 中国移动营销行业品牌战略分析

一、移动营销企业品牌的重要性

二、移动营销企业实施品牌战略的意义

三、移动营销企业品牌的现状分析

四、移动营销企业的品牌战略

五、移动营销品牌战略管理的策略

第二节 中国移动营销行业市场的关键客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
 - 二、合理确立重点客户
 - 三、对重点客户的营销策略
 - 四、强化重点客户的管理
 - 五、实施重点客户战略要重点解决的问题
- 第三节 中国移动营销行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2018-2024年中国移动营销行业发展策略及投资建议

第一节 中国移动营销行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国移动营销行业定价策略分析

第三节 中国移动营销行业营销渠道策略

- 一、移动营销行业渠道选择策略
- 二、移动营销行业营销策略

第四节 中国移动营销行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国移动营销行业重点投资区域分析
- 二、中国移动营销行业重点投资产品分析

图表详见正文

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/tongxin/340096340096.html>