

中国预制菜行业现状深度分析与发展前景研究报告 (2022-2029年)

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国预制菜行业现状深度分析与发展前景研究报告（2022-2029年）》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://www.chinabaogao.com/baogao/202212/620027.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

一、行业概述：预制菜起源于国外，近年来本土化后快速发展

（一）预制菜简介

预制菜是以农产、畜禽、水产品等为主要原料，经过洗、切及配制加工等处理后可直接进行烹饪的预制菜品。预制菜具备便捷、新鲜、健康等特点，丰富的菜品选择能够符合全国不同地区人群的口味，逐渐成为家庭及餐饮业所喜爱的产品。

预制菜由净菜逐步发展、本土化而来。其最早起源于美国，20世纪40年代是预制菜的萌芽期，随后在快餐店发展、冷链物流设施发展的双向刺激下，20世纪60年代起实现商业化经营。净菜是我国较为简单通俗的称呼，其在国外也被称作部分加工菜（partially processed vegetables）或切分菜（fresh-cut vegetables），指新鲜蔬菜原料经过分级、清洗、去皮、切分、消毒和包装等处理加工，达到直接烹食或生食的卫生要求。20世纪80年代，净菜加工配送在日本、加拿大及部分欧洲国家也开始兴起。净菜最初供应餐饮行业，使餐厅、配餐公司等外食产业，降低其人工费、水电费和垃圾处理费，减少厨房面积和设备采购；之后，部分净菜企业也面向家庭、个人零售，方便了居民日常烹饪。

（二）预制菜分类

按照加工程度由难到易，预制菜可分为即配食品、即烹食品、即热食品与即食食品四大类。即配食品指经过清洗、分切等初步加工而形成的生鲜净菜、小肉块等食品，加工程度相对复杂。即烹食品指需要进行一定烹饪步骤才可食用的半成品材料。随着消费者需求多样性和行业技术不断向前发展，目前市场上预制菜品类越来越丰富，例如佛跳墙、红烧马蹄狮子头、香焖花生猪手等制作流程繁琐的菜品均已被做成预制菜。

预制菜分类情况 分类 定义特点 图示 即食食品 开封后可以直接使用的预制菜品，通常对新鲜度要求较低，对配送储存条件要求也较低，销售半径更广泛。 即热食品 只需要经过加热即可食用的食品，如方便火锅、餐饮料理包等。通常加工后一般包含冷藏和常温两种保存方式。 即烹食品 已经初步加工、按份分装冷藏或常温保存的原食材料及必需的调味品，可立即入锅经过调理的原料食品。属于半成品范畴。 即配食品 新鲜食材原料经过分级、清洗、去皮、切分、消毒和包装等处理加工，达到直接烹食或生食卫生要求的净菜或生鲜等，一般加工程度较低。

资料来源：观研天下数据中心整理

二、供给分析：行业竞争日趋激烈，市场集中度有较大提升空间

（一）我国预制菜行业竞争日趋激烈

随着近年来我国预制菜行业的快速发展，由于预制菜进入门槛相对较低，我国预制菜市场的企业数量近几年虽然呈现快速增长，但目前全国范围内的预制菜生产商以同类型中小企业及个体工商户居多，并且多数依然停留在作坊式的生产加工模式，处于初期尝试阶段，行业内的规模企业数量较少，竞争格局分散，市场竞争亦相对激烈。

从目前我国预制菜所涉及的行业来看，除了专门研制预制菜的公司之外，其上下游企业、速冻食品企业、传统餐饮企业同样对预制菜业务有所涉及，预制菜所覆盖的行业面较广，加剧了行业竞争的激烈程度。

我国预制菜行业竞争主体情况 分类 代表企业 主要优势 专业预制菜生产制造企业 味知香、盖世食品、绿进食品、好得睐、蒸烩煮、鲜美来、新聪厨等 专业的预制菜企业深耕行业多年，渠道运营经验丰富，产品研发力强。专业的预制菜生产企业经过长期的生产经营，能够明确自身市场定位，在细分品类、细分区域、细分渠道上有着独到理解。无论是直面C端消费者的品牌建设，需要持续的新品研发来满足多样化需求，还是为餐饮等B端提供定制化的产品服务，专业型的预制菜企业仍然是行业内最为重要的参与者。

上游农牧水产企业向下延伸预制菜行业

圣农发展、春雪食品、国联水产、龙大美食、得利斯等 上游产业延伸企业的优势主要体现在原料供应的稳定性和成本的可控性。预制菜生产的主要成本项为原材料成本，对企业的盈利能力影响较大。在这种背景下，原料供应企业选择向下进行产业链延伸布局，不仅可以利用自身规模化生产优势降低原料成本，而且有助于打造企业的第二成长曲线，降低原料价格周期性波动对业绩的影响。此外，对于原料企业而言，原有业务的销售渠道（如将生鲜产品供应商超、餐饮）也可为预制菜所复用。

下游零售商超企业向上延伸预制菜行业 盒马、永辉超市、美团等 下游行业向上游延伸，指零售出身的预制菜企业由于其直面终端消费者，拥有C端渠道优势。大型零售商是线下流量的重要入口，依靠连锁门店形成的渠道网络，拥有较高的供应链效率。预制菜作为人们日常生活采购品，随着需求的增加，势必会成为零售商线下门店的重要引流品类。零售商可以选择通过代工的轻资产方式，布局预制菜领域。此外，零售商掌握大量线下消费数据，有利于利用数据优势更好把握消费者需求变化。

传统速冻企业扩充预制菜产品 安井食品、千味央厨、惠发食品等 传统速冻企业跨界布局 预制菜的主要优势在于其较强的供应链能力以及渠道分销能力。传统的速冻食品企业，如速冻米面制品龙头三全食品、速冻调理制品龙头安井食品，依托多年的主业经营，在供应端已建立起可辐射全国的生产、物流网络，规模优势突出，销售渠道持续渗透。预制菜的生产、销售与传统速冻食品有诸多类似之处，可以在采购、生产、流通等环节实现业务协同，提升企业产品的附加值和盈利能力。

传统餐饮企业发展预制菜业务 同庆楼、广州酒家等 餐饮企业进入预制菜行业主要依托餐饮品牌自身知名度，拥有较为广泛的消费者基础。大型连锁餐饮企业往往通过自建中央厨房的方式为旗下门店提供标准化的预制菜品，来保证门店之间口味的稳定性。部分餐饮企业，如海底捞，其背后的供应链平台蜀海供应链不仅能够满足原有品牌的需要，也能对外输出食材供应链解决方案服务。此外，在疫情导致线下餐饮门店流量减少的背景下，不少餐饮企业开始尝试餐饮零售化，通过将自家主打菜品通过预制菜的形式销售给消费者，部分缓解经营压力。

资料来源：观研天下数据中心整理

（二）我国预制菜行业融资市场火热

随着预制菜走红，在市场和资本的双轮驱动下，供应链上下游企业纷纷涌入预制菜赛道，各大餐企也纷纷推出预制菜产品，不少新兴预制菜品牌已获得多轮融资。据不完全统计，2021-2022年，我国预制菜行业融资事件20余起，融资总额达数百亿元。例如，2022年4月，上海联舌网络科技有限公司旗下预制菜品牌“联舌工坊”宣布完成千万元天使轮融资。具体融资情况如下：

品牌名称	融资时间	轮次	主要投资方
联舌工坊	2022.4	天使轮	天使投资人赵雨润领投
物满鲜	2022.4	天使轮	富能投资 银食
险峰K2VC 珍味小梅园	2022.1	B+轮	百度风投、鼎祥资本、零一创投
星陀资本、清科资管、毓盛资本、零一创投等	2021.3	A轮	毓盛资本 麦子妈
元气森林 懒熊火锅	2021.10	A+轮	山景资本
字节跳动 鲜物志	2021.8	A轮	引溪资本 舌尖工坊
盈科资本 小牛凯西	2021.8	A轮	广发信德 锅圈
茅台建信基金、物美	2021.3	D轮	招银国际、天图投资 味捷
2021.7	天使轮	天图投资、源码资本	叮叮袋
2021.7	天使轮	青山资本	猴爷餐饮
湖南希言 三餐有料	2021.6	A+轮	众海投资、梅花创投 轻烹烹
2021.6	A轮	平阳景行、国金创投、信天创投等	飞熊领鲜
2021.5	A轮	源嘉控股、同创伟业、青岛财富中心	王家渡食品
2021.3	A+轮	小红书、新世相	味知香
2021.3	IPO	-	望家欢
2021.2	B+轮	中信产业基金、白明资本、隐山资本等	牛痴餐饮
2021.2	天使轮	IDG资本	本味鲜物
2021.1	Pre-A轮	小红书	爱烧饭
2021.1	天使轮	嘉御资本	

资料来源：互联网，观研天下数据中心整理

（三）我国预制菜行业的集中度有较大提升空间

目前，随着我国预制菜行业企业数量的快速增长，我国预制菜行业市场集中度尚处于较低阶段。根据相关数据进行测算，目前专业预制菜代表企业味知香和盖世食品在2021年的市占率均不足1%；而从邻国日本来看，其预制菜代表企业日冷公司在2020年市占率便已经达到18.79%，日本预制菜行业CR5达64.04%。整体来看，我国预制菜行业的集中度有较大提升空间。

未来，多因素将共同推动我国预制菜行业集中度提高：

1、品牌影响力：由于预制菜的进入门槛较低，市场中预制菜的企业数量较多，竞争激烈。但由于多数企业规模偏小，覆盖的区域与客户范围较小，使得其产品的推广力度亦有限。因此行业内的企业逐步开始重视品牌建设，通过投放广告、举办推广活动、聘请代言人等方式提升品牌知名度。品牌影响力的提高，可以增加消费者对品牌的认知度，进而提高知名品牌的企业的市场份额。

2、冷链技术：由于部分预制菜产品依赖冷链运输，物流成本及产品新鲜度的要求限制了单个企业的产品配送半径，我国预制菜企业呈现出地域性的特点。从目前预制菜企业的业务区域来看，一般一个企业通常只能覆盖一定地区，尚未出现全国性的预制菜龙头企业。近几年

，消费者对食品口味与营养的要求逐步提升，加之各类团购、生鲜电商市场快速崛起，我国冷链物流行业进入发展快车道。根据中物联冷链委数据显示，2014-2020年我国冷链物流市场规模从1500亿元增加至4850亿元，年均复合增速为21.60%。随着冷链技术的发展，一些拥有冷链技术优势的预制菜企业配送范围将有所扩大，产品配送效率将得到提升，进而推动行业市场集中度的提高。

3、食品质量：目前全国范围内的预制菜生产商以同类型中小企业及个体工商户居多，并且多数依然停留在作坊式的生产加工模式，只供应少量客户，产品结构相对单一，且标准化程度较低，食品安全及品质难以保证。目前，部分企业已开始采购自动化设备实现规模化生产，一定程度上保证了食品的质量。在此背景下，行业集中度有望向食品质量有保障的优质企业靠拢。

三、需求分析：餐饮零售共同发力，预制菜需求不断提升

（一）需求结构：To B餐饮端为主，To C零售端为辅

我国预制菜的消费渠道主要包括To B的餐饮端与To C的零售端。根据行业市场规模来测算，餐饮端的消费占比最大，约为80%；零售端消费占比约为20%。对于餐饮端客户而言，预制菜可以提高出菜速度、减少后厨面积、丰富品类等；对于零售端客户而言，预制菜可以便捷、快速的做出一道菜肴，即可以节省时间，亦可保证饮食的健康。在餐饮与零售两端的共同作用下，我国预制菜行业的需求有较大的提升空间。

（二）To B端：餐饮业降本增效叠加经营转型，拉动预制菜B端需求提升

近年来，中国餐饮业市场规模持续壮大。受疫情影响，2020年中国餐饮收入规模为39527亿元，较2019年下降15.4%。2021年1-12月，全国餐饮收入46895亿元，同比上涨18.64%。2021年全国餐饮收入占到社会消费品零售总额的10.6%，高于上年0.5个百分点，而且增速再次高于社会消费品零售总额增幅，领先优势扩大至6.1个百分点。2021年全国人均餐饮消费3320元，同比增速由负转正为18.6%。餐饮业继续发挥促进经济增长、带动消费回升的重要驱动作用

资料来源：观研天下数据中心整理

1、降本增效是餐饮企业使用预制菜的重要驱动力之一

降本增效是餐饮企业使用预制菜的重要驱动力之一。虽然我国餐饮行业收入规模稳步增长，但与此同时人工与房租等成本逐步上涨也是餐饮企业面临的一个普遍问题。根据中国饭店协会公布的数据，在2020年我国正餐类餐饮企业平均成本构成中，原材料成本在正餐类餐饮企业的成本占比最高，为39.68%；人力成本与三项费用占比分别为22.41%与18.00%，房租成本约占正餐类餐饮企业成本的10.26%。而方便、快捷的预制菜一方面可以减少后厨面积，降低房租成本，另一方面也减少了对人工成本的消耗，提高出菜效率，有效降低了餐饮企业平均成本。根据相关数据显示，餐饮企业使用预制菜后，人工成本从1.6元下降至0.8元

，房屋租赁成本从1元下降至0.6元。

2、餐饮连锁化趋势显现，带动预制菜需求提升

我国餐饮连锁化趋势显现。近几年，我国餐饮行业连锁化与规模化的进程加速，连锁餐饮企业的总营收与总店数呈现增长态势。2020年受疫情影响，我国餐饮行业受到严重冲击，连锁化进程有所放缓。若剔除2020年的特殊情况，2015-2019年，我国连锁餐饮企业收入稳步增长，从1526.61亿元增加至2234.50亿元，年均复合增速为10.00%。在连锁营业收入增加的同时，我国连锁餐饮企业的门店数亦稳步增长。2015-2019年，我国连锁餐饮企业总门店数从2.37万个增加至3.44万个，年均复合增速为9.70%。2020年，在疫情影响下，我国连锁餐饮企业的营业收入为2019.29亿元，同比下降9.63%；连锁餐饮企业总门店数为3.72万个，同比增长8.33%，增速有所放缓。

餐饮连锁化趋势将带动预制菜需求的提升。连锁化餐饮店的一个主要特征在于每家连锁店的菜肴具有特色化、标准化与统一化的特点。而预制菜企业可以按照标准化的程序向各个连锁门店提供菜肴，一定程度上保证了各连锁门店菜肴口味的一致性。基于预制菜标准、统一等特点，我国餐饮连锁化的发展将带动预制菜需求提升。

3、我国外卖市场交易规模持续增长，促进预制菜市场发展

我国外卖市场交易规模持续增长，促进预制菜市场发展。自2015年以来，我国外卖市场迅速发展。根据相关数据显示，2016-2020年，我国外卖行业市场规模与外卖消费者用户规模的年均复合增速分别为41.40%与19.04%。2020年我国外卖行业市场规模与外卖消费者用户规模分别达6646.2亿元与4.19亿人。随着我国城镇化进程不断加速与8090后消费群体的崛起，预计我国外卖市场未来将持续扩容。由于外卖具有时效性的特点，外卖数量增加对餐饮企业的出菜速度有了更高的要求。而预制菜可以节省餐饮企业的出菜时间，提高外卖配送效率，愈发成为餐饮企业经营的选择。在外卖快节奏的带动下，预计餐饮企业对预制菜的需求有望延续。

4、团餐业务的发展，拉动我国预制菜需求提高

团餐业务的发展，拉动我国预制菜需求提高。团餐是我国餐饮结构中的重要类型之一，从国内餐饮收入的情况来看，团餐收入仅次于正餐收入位居第二。目前，团餐的消费群体主要面向学校食堂、企业食堂、机关食堂等。其中，学校食堂在团餐的比例为35.50%，占比最高；企业食堂与机关食堂的占比分别为34.90%与15%左右。疫情发生后，多地政府鼓励企业进行预约式网络订餐，解决员工就餐问题，团餐市场规模亦稳步增长。2016-2020年，我国团餐市场规模从0.9万亿元增加至1.53万亿元，年均复合增速为14.19%。团餐具有采购计划性强、时效性高等特点，并且对食品质量安全有一定的要求，而预制菜可以一定程度上满足团餐企业的要求，预计预制菜在团餐市场的发展空间较大。

（三）零售端：消费观念转变叠加收入增长等多因素驱动，激发预制菜C端增长潜力

预制菜的C端消费来源主要是年轻消费者对便捷又美味的食物追求。据美团研究院数据，购买预制菜的消费者中1、2线城市占比达80%；年龄大多在22-40岁，占比超81.3%；选择购

买预制菜的理由多是“节省时间”、“美味”。

资料来源：观研天下数据中心整理

从零售端发展的驱动因素来看，目前我国预制菜零售端驱动因素主要有如下四个方面：

1、疫情加速宅经济发展，预制菜成为消费新风口

疫情发生后，餐饮消费场景受到较大冲击，消费者回归家庭，推动宅经济加速发展。考虑到预制菜具有方便、快捷、品类多样等特点，预制菜成为疫情下的消费新风口，愈发受到消费群体的认可。2021年双11，预制菜跻身天猫新生活研究所发布的“10大趋势单品”之列。与此同时，2021年双十一期间，包括半成品菜、速食菜在内的预制菜销售火爆，成交额同比增长2倍左右。粤菜、川菜、湘菜、西北菜等经典菜系都推出了预制菜。

2、居民消费水平提高，对预制菜的价格接受程度有所增加

随着我国经济不断发展，人均居民可支配收入稳中有升。2016-2020年，我国人均可支配收入从23821元增加至32189元，年均复合增速为6.2%。2020年在疫情影响下，我国人均可支配收入仍保持4.74%的增长。2021年，我国人均居民可支配收入为35128元，同比增长9.13%。在生活质量不断提高的背景下，居民对预制菜的价格接受度亦有所增加。根据相关数据显示，我国预制菜单次消费在21-30元的消费占比为36.50%，在31-40元的消费占比在20%以上。居民消费水平的提高，一方面可以带动预制菜消费量的增加，另一方面可以增加居民对预制菜的价格接受程度，有利于预制菜企业产品结构升级。

3、城镇化水平提高，预制菜消费市场群体有望进一步扩容

21世纪以来，我国城镇化进程稳步推进，城镇化建设取得了一定进展。2000-2021年，我国城镇化率从36.20%增加至64.72%。由于一二线城市的消费者工作节奏相对较快，做饭时间有限，同时在饮食健康方面相对看重，我国预制菜的消费市场目前主要集中在一线与二线城市。根据前文数据，2021年一线城市中预制菜消费者占比为55.8%，二线城市中预制菜消费者占比为24.2%。在我国城镇化水平不断提高的背景下，预计一二线城市的消费者将进一步增加，我国预制菜消费市场的消费群体有望扩容。

4、预制菜的发展可以满足我国人口结构的变化

随着社会的不断进步，我国越来越多的女性进入劳动力市场参与工作，使预制菜在家庭端的需求有所增加。与此同时，受晚婚、在一线城市打工人数增加等因素影响，我国“一人户”家庭数占比呈现增长态势。2016-2020年，我国“一人户”家庭数量占比从14.10%增加至25%。根据贝壳《新独居时代报告》，预计到2030年我国独居率或将超过30%。女性劳动参与率上升、“一人户”家庭数占比提高等现象使消费者对菜肴的便捷、快速、美味等要求有所提高。而预制菜的发展可以满足我国人口结构变化，更好的顺应社会发展趋势，进而带动市场对预制菜需求的增加。

四、市场分析：行业市场规模增速较快，仍有较大增长空间

（一）2017-2021年我国预制菜行业市场规模保持快速增长

近年来，预制菜由于具有方便、快捷、品类多样等特点，其在市场中的接受度与认可度不断提高。加之疫情发生后宅经济快速发展，我国预制菜步入发展快车道，市场规模保持双位数增长。2017-2021年，我国预制菜的市场规模从1457亿元增加至3108亿元，年均复合增速为20.85%。

资料来源：观研天下数据中心整理

（二）未来我国预制菜行业市场规模仍有较大成长空间

目前，相较于国内市场，国外预制菜行业的发展更为成熟。因此可以将我国与国外成熟市场的预制菜行业进行对比，从而探究我国预制菜行业的未来发展空间。欧美国家由于与我国餐饮文化差异较大，不宜作为对标市场，故而可选择与我国饮食文化相似的日本进行对标。经过数十年的发展，日本市场中预制菜品的占比已达到60%以上。而从人均消费量来看，根据Statista相关数据，2021年我国预制菜人均预制菜消费量为8.9kg/年，而日本的人均预制菜消费量为23.59kg/年，日本的人均预制菜消费量约是我国人均预制菜消费量的2.65倍，表明我国预制菜市场未来有较大的增长空间，行业发展尚属蓝海。

资料来源：Statista，观研天下数据中心整理

现阶段，推动我国预制菜市场增长的因素主要包括餐饮企业对预制菜需求提升以及零售端的“宅经济”、“消费升级”等因素。与此同时，地区相关刺激政策亦对预制菜市场未来的发展起到一定的支撑。广东省近日出台了《加快推进广东预制菜产业高质量发展十条措施》，从研发平台建设、监管体系构建，到企业培育、人才培养，再到冷链物流建设、文化科普等方面对预制菜的发展提出了相关要求；山东省近期也成立了“山东预制菜产业联盟”，推动预制菜市场的发展；福建省同样出台《加快推进预制菜产业高质量发展的措施》，着力推动预制菜产业的发展。

因此，综合各方面因素可以判断未来我国预制菜行业仍将具备良好的发展前景与投资价值，预计到2029年其市场规模将达到6488亿元，年化复合增长率为9.64%，具体预测如下：

资料来源：观研天下数据中心整理（wqf）

观研报告网发布的《中国预制菜行业现状深度分析与发展前景研究报告（2022-2029年）》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

行业报告是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局

，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【目录大纲】

第一章 2018-2022年中国预制菜行业发展概述

第一节 预制菜行业发展情况概述

- 一、预制菜行业相关定义
- 二、预制菜特点分析
- 三、预制菜行业基本情况介绍
- 四、预制菜行业经营模式
 - 1、生产模式
 - 2、采购模式
 - 3、销售/服务模式
- 五、预制菜行业需求主体分析

第二节 中国预制菜行业生命周期分析

- 一、预制菜行业生命周期理论概述
- 二、预制菜行业所属的生命周期分析

第三节 预制菜行业经济指标分析

- 一、预制菜行业的赢利性分析
- 二、预制菜行业的经济周期分析
- 三、预制菜行业附加值的提升空间分析

第二章 2018-2022年全球预制菜行业市场发展现状分析

- 第一节 全球预制菜行业发展历程回顾
- 第二节 全球预制菜行业市场规模与区域分布情况
- 第三节 亚洲预制菜行业地区市场分析
 - 一、亚洲预制菜行业市场现状分析
 - 二、亚洲预制菜行业市场规模与市场需求分析
 - 三、亚洲预制菜行业市场前景分析
- 第四节 北美预制菜行业地区市场分析
 - 一、北美预制菜行业市场现状分析
 - 二、北美预制菜行业市场规模与市场需求分析
 - 三、北美预制菜行业市场前景分析
- 第五节 欧洲预制菜行业地区市场分析
 - 一、欧洲预制菜行业市场现状分析
 - 二、欧洲预制菜行业市场规模与市场需求分析
 - 三、欧洲预制菜行业市场前景分析
- 第六节 2022-2029年世界预制菜行业分布走势预测
- 第七节 2022-2029年全球预制菜行业市场规模预测

第三章 中国预制菜行业产业发展环境分析

- 第一节 我国宏观经济环境分析
- 第二节 我国宏观经济环境对预制菜行业的影响分析
- 第三节 中国预制菜行业政策环境分析
 - 一、行业监管体制现状
 - 二、行业主要政策法规
 - 三、主要行业标准
- 第四节 政策环境对预制菜行业的影响分析
- 第五节 中国预制菜行业产业社会环境分析

第四章 中国预制菜行业运行情况

- 第一节 中国预制菜行业发展状况情况介绍
 - 一、行业发展历程回顾
 - 二、行业创新情况分析
 - 三、行业发展特点分析
- 第二节 中国预制菜行业市场规模分析
 - 一、影响中国预制菜行业市场规模的因素
 - 二、中国预制菜行业市场规模

三、中国预制菜行业市场规模解析

第三节 中国预制菜行业供应情况分析

一、中国预制菜行业供应规模

二、中国预制菜行业供应特点

第四节 中国预制菜行业需求情况分析

一、中国预制菜行业需求规模

二、中国预制菜行业需求特点

第五节 中国预制菜行业供需平衡分析

第五章 中国预制菜行业产业链和细分市场分析

第一节 中国预制菜行业产业链综述

一、产业链模型原理介绍

二、产业链运行机制

三、预制菜行业产业链图解

第二节 中国预制菜行业产业链环节分析

一、上游产业发展现状

二、上游产业对预制菜行业的影响分析

三、下游产业发展现状

四、下游产业对预制菜行业的影响分析

第三节 我国预制菜行业细分市场分析

一、细分市场一

二、细分市场二

第六章 2018-2022年中国预制菜行业市场竞争分析

第一节 中国预制菜行业竞争现状分析

一、中国预制菜行业竞争格局分析

二、中国预制菜行业主要品牌分析

第二节 中国预制菜行业集中度分析

一、中国预制菜行业市场集中度影响因素分析

二、中国预制菜行业市场集中度分析

第三节 中国预制菜行业竞争特征分析

一、企业区域分布特征

二、企业规模分布特征

三、企业所有制分布特征

第七章 2018-2022年中国预制菜行业模型分析

第一节 中国预制菜行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、波特五力模型原理
- 二、供应商议价能力
- 三、购买者议价能力
- 四、新进入者威胁
- 五、替代品威胁
- 六、同业竞争程度
- 七、波特五力模型分析结论

第二节 中国预制菜行业SWOT分析

- 一、SOWT模型概述
- 二、行业优势分析
- 三、行业劣势
- 四、行业机会
- 五、行业威胁
- 六、中国预制菜行业SWOT分析结论

第三节 中国预制菜行业竞争环境分析（PEST）

- 一、PEST模型概述
- 二、政策因素
- 三、经济因素
- 四、社会因素
- 五、技术因素
- 六、PEST模型分析结论

第八章 2018-2022年中国预制菜行业需求特点与动态分析

第一节 中国预制菜行业市场动态情况

第二节 中国预制菜行业消费市场特点分析

- 一、需求偏好
- 二、价格偏好
- 三、品牌偏好
- 四、其他偏好

第三节 预制菜行业成本结构分析

第四节 预制菜行业价格影响因素分析

- 一、供需因素
- 二、成本因素

三、其他因素

第五节 中国预制菜行业价格现状分析

第六节 中国预制菜行业平均价格走势预测

一、中国预制菜行业平均价格趋势分析

二、中国预制菜行业平均价格变动的影响因素

第九章 中国预制菜行业所属行业运行数据监测

第一节 中国预制菜行业所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国预制菜行业所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国预制菜行业所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第十章 2018-2022年中国预制菜行业区域市场现状分析

第一节 中国预制菜行业区域市场规模分析

一、影响预制菜行业区域市场分布的因素

二、中国预制菜行业区域市场分布

第二节 中国华东地区预制菜行业市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区预制菜行业市场分析

(1) 华东地区预制菜行业市场规模

(2) 华南地区预制菜行业市场现状

(3) 华东地区预制菜行业市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区预制菜行业市场分析

(1) 华中地区预制菜行业市场规模

(2) 华中地区预制菜行业市场现状

(3) 华中地区预制菜行业市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区预制菜行业市场分析

(1) 华南地区预制菜行业市场规模

(2) 华南地区预制菜行业市场现状

(3) 华南地区预制菜行业市场规模预测

第五节 华北地区预制菜行业市场分析

一、华北地区概述

二、华北地区经济环境分析

三、华北地区预制菜行业市场分析

(1) 华北地区预制菜行业市场规模

(2) 华北地区预制菜行业市场现状

(3) 华北地区预制菜行业市场规模预测

第六节 东北地区市场分析

一、东北地区概述

二、东北地区经济环境分析

三、东北地区预制菜行业市场分析

(1) 东北地区预制菜行业市场规模

(2) 东北地区预制菜行业市场现状

(3) 东北地区预制菜行业市场规模预测

第七节 西南地区市场分析

一、西南地区概述

二、西南地区经济环境分析

三、西南地区预制菜行业市场分析

(1) 西南地区预制菜行业市场规模

(2) 西南地区预制菜行业市场现状

(3) 西南地区预制菜行业市场规模预测

第八节 西北地区市场分析

一、西北地区概述

二、西北地区经济环境分析

三、西北地区预制菜行业市场分析

(1) 西北地区预制菜行业市场规模

(2) 西北地区预制菜行业市场现状

(3) 西北地区预制菜行业市场规模预测

第九节 2022-2029年中国预制菜行业市场规模区域分布预测

第十一章 预制菜行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优势分析

第五节 企业

一、企业概况

- 二、主营产品
- 三、运营情况
- 四、公司优势分析
-

第十二章 2022-2029年中国预制菜行业发展前景分析与预测

第一节 中国预制菜行业未来发展前景分析

- 一、预制菜行业国内投资环境分析
- 二、中国预制菜行业市场机会分析
- 三、中国预制菜行业投资增速预测

第二节 中国预制菜行业未来发展趋势预测

第三节 中国预制菜行业规模发展预测

- 一、中国预制菜行业市场规模预测
- 二、中国预制菜行业市场规模增速预测
- 三、中国预制菜行业产值规模预测
- 四、中国预制菜行业产值增速预测
- 五、中国预制菜行业供需情况预测

第四节 中国预制菜行业盈利走势预测

第十三章 2022-2029年中国预制菜行业进入壁垒与投资风险分析

第一节 中国预制菜行业进入壁垒分析

- 一、预制菜行业资金壁垒分析
- 二、预制菜行业技术壁垒分析
- 三、预制菜行业人才壁垒分析
- 四、预制菜行业品牌壁垒分析
- 五、预制菜行业其他壁垒分析

第二节 预制菜行业风险分析

- 一、预制菜行业宏观环境风险
- 二、预制菜行业技术风险
- 三、预制菜行业竞争风险
- 四、预制菜行业其他风险

第三节 中国预制菜行业存在的问题

第四节 中国预制菜行业解决问题的策略分析

第十四章 2022-2029年中国预制菜行业研究结论及投资建议

第一节 观研天下中国预制菜行业研究综述

一、行业投资价值

二、行业风险评估

第二节 中国预制菜行业进入策略分析

一、目标客户群体

二、细分市场选择

三、区域市场的选择

第三节 预制菜行业营销策略分析

一、预制菜行业产品策略

二、预制菜行业定价策略

三、预制菜行业渠道策略

四、预制菜行业促销策略

第四节 观研天下分析师投资建议

图表详见报告正文

详细请访问：<http://www.chinabaogao.com/baogao/202212/620027.html>