

# 2018-2023年中国律师事务所行业市场发展动向调查与投资前景规划预测报告

报告大纲

观研报告网

[www.chinabaogao.com](http://www.chinabaogao.com)

## 一、报告简介

观研报告网发布的《2018-2023年中国律师事务所行业市场发展动向调查与投资前景规划预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/zixun/309037309037.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

观研天下发布的《2018-2023年中国律师事务所行业市场发展动向调查与投资前景规划预测报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

### 第一章：中国律师事务所发展前景分析和趋势分析

#### 1.1 律师事务所发展现状分析

##### 1.1.1 律师事务所相关概述

##### 1.1.2 律师事务所数量规模分析

##### 1.1.3 律师事务所从业人员规模

###### (1) 专职律师规模分析

###### (2) 兼职律师规模分析

##### 1.1.4 律师事务所收入规模分析

##### 1.1.5 前瞻律师事务所发展现状总结

###### (1) 律师事务所规模现状分析

###### (2) 律师事务所收入现状分析

###### (3) 法律服务业合伙制机制现状分析

#### 1.2 中国律师事务所市场环境分析

##### 1.2.1 律师事务所政策环境分析

###### (1) 律师事务所监管环境

###### (2) 律师事务所法律法规

###### (3) 律师事务所部门规章

###### (4) 律师事务所税收政策解析

##### 1.2.2 律师事务所经济环境分析

- (1) 国内GDP增长分析
- (2) 律师事务所与国民经济相关性分析
- 1.3 律师事务所发展前景分析预测
  - 1.3.1 律师事务所收入规模前景预测
  - 1.3.2 律师事务所细分业务前景分析
- 1.4 律师事务所发展趋势分析
  - 1.4.1 律师业务范围专业细分化趋势分析
  - 1.4.2 律师办案模式团队合作化趋势分析
  - 1.4.3 律师事务所管理分工协作化趋势分析

## 第二章：中国律师事务所深度调研与制度变革分析

- 2.1 律师事务所收费状况分析
  - 2.1.1 律师事务所收费方式分析
  - 2.1.2 律师事务所收费标准分析
  - 2.1.3 律师事务所收费制度变革前瞻建议
    - (1) 如何确定一个合理的法定收费标准
    - (2) 如何确立律师与当事人协商收费机制
    - (3) 如何完善律师服务计时收费方式
    - (4) 如何完善计件收费方式
    - (5) 如何完善按诉讼标的额收费方式
- 2.2 律师事务所竞争格局分析
  - 2.2.1 不同规模律师事务所竞争
    - (1) 外资律师事务所竞争分析
    - (2) 大型律师事务所竞争分析
    - (3) 中小律师事务所竞争分析
  - 2.2.2 律师事务所区域竞争格局
    - (1) 律师事务所区域竞争特点
    - (2) 律师事务所区域分布分析
- 2.3 律师事务所人力资源分析
  - 2.3.1 律师事务所人才储备分析
  - 2.3.2 律师事务所人才供应分析
  - 2.3.3 律师事务所人才培养前瞻建议
    - (1) 如何坚持以人为本的精神
    - (2) 如何全面普及职业责任保险
    - (3) 如何实现分配制度灵活化

#### 2.3.4 律师事务所律师收入分析

### 2.4 律师事务所薪酬体系分析

#### 2.4.1 律师事务所薪酬体系现状解析

#### 2.4.2 律师事务所薪酬体系问题诊断

#### 2.4.3 律师事务所薪酬体系设计前瞻建议

(1) 薪酬体系设计原则分析

(2) 薪酬体系怎么构成

(3) 律师事务所不同类别人员的薪酬方案如何设计

1) 律师薪酬方案如何设计

2) 助理人员薪酬方案如何设计

3) 行政管理人员薪酬方案如何设计

### 2.5 律师事务所组织形式发展分析

#### 2.5.1 合伙制律师事务所发展分析

(1) 合伙制律师事务所市场现状

(2) 合伙制律师事务所发展瓶颈

(3) 合伙制律师事务所发展前景

#### 2.5.2 特殊的普通合伙律师事务所发展分析

(1) 特殊的普通合伙律师事务所发展特点

(2) 特殊的普通合伙律师事务所优势分析

(3) 特殊的普通合伙律师事务所缺陷分析

1) 合伙人有限责任保护问题

2) 有限责任债务的承担问题

3) 特殊的普通合伙设立条件问题

(4) 特殊的普通合伙律师事务所发展前景

#### 2.5.3 其他组织形式律师事务所发展分析

(1) 国办律师事务所发展优劣势分析

(2) 合作制律师事务所优劣势分析

(3) 个人律师事务所发展优劣势分析

## 第三章：中国律师事务所细分业务市场前景分析

### 3.1 律师事务所诉讼业务市场前景分析

#### 3.1.1 律师事务所诉讼业务案源分析

(1) 诉讼业务案源：交通事故分析

(2) 诉讼业务案源：人民检察院相关案件分析

(3) 诉讼业务案源：人民法院受理相关案件分析

- (4) 诉讼业务案源：劳动争议案件处理分析
- 3.1.2 律师事务所诉讼业务受理规模分析
  - (1) 民事诉讼代理案件受理规模分析
  - (2) 刑事诉讼辩护及代理案件规模分析
  - (3) 行政诉讼代理案件受理规模分析
- 3.1.3 律师事务所诉讼业务市场前景分析
  - (1) 民事法律服务市场前景分析
  - (2) 刑事法律服务市场前景分析
  - (3) 行政法律服务市场前景分析
  - (4) 劳动法律服务市场前景分析
  - (5) 婚姻家庭继承法律服务市场前景分析
- 3.2 律师事务所重点非诉讼业务市场前景分析
  - 3.2.1 律师事务所非诉讼业务受理规模
    - (1) 非诉讼法律事务的受理规模
    - (2) 常年法律顾问服务业务规模
    - (3) 法律咨询业务经营规模
    - (4) 代理法律事务文书业务规模
  - 3.2.2 证券相关业务经营情况分析
    - (1) IPO企业融资规模分析
    - (2) IPO企业区域分布情况
    - (3) 律所IPO业务收入分析
    - (4) 律所IPO业务收费标准
    - (5) 律所IPO业务竞争分析
  - 3.2.3 其他投融资法律服务市场分析
    - (1) 外商直接投资规模及分布
    - (2) 企业境外上市项目分析
      - 1) 企业境外规模分析
      - 2) 律师在企业境外上市中的重要性分析
      - (3) 私募与风险投资项目分析
      - (4) 上市公司再融资项目分析
      - (5) 企业破产重整与清算项目
        - 1) 企业破产重组给律师事务所带来了一定的发展
        - 2) 清算与法律业务之间的关系
  - 3.2.4 知识产权法律服务市场前景分析
    - (1) 专利申请及授权规模分析

- (2) 知识产权案件审理规模分析
- (3) 知识产权法律服务主要市场分析
  - 1) 上海
  - 2) 广东
- (4) 知识产权法律服务业务收入规模
- (5) 知识产权法律服务市场前景分析
- 3.2.5 建筑房地产法律服务市场前景分析
  - (1) 房地市场景气度分析
  - (2) 房地市场发展规模
    - 1) 全国房地产投资规模
    - 2) 全国房地产建设规模
    - 3) 全国商品房销售规模
  - (3) 建筑房地产法律服务业务分布
  - (4) 建筑房地产案件审理规模
  - (5) 建筑房地产法律服务市场竞争状况
  - (6) 建筑房地产法律服务市场前景分析
- 3.2.6 常年法律顾问服务市场前景分析
- 3.2.7 公司法律服务市场前景分析

#### 第四章：中国重点省市律师事务所竞争与发展前景分析

- 4.1 北京市律师事务所竞争与发展前景分析
  - 4.1.1 北京市律师事务所发展政策解析
    - (1) 《北京市司法局公司律师试点工作实施办法（试行）》
    - (2) 《北京市律师事务所管理办法实施细则》
  - 4.1.2 北京市律师事务所收费标准分析
    - (1) 刑事案件收费标准分析
    - (2) 民事诉讼案件收费标准分析
    - (3) 行政诉讼案件和国家赔偿案件收费标准分析
  - 4.1.3 北京市律师事务所案源分析
  - 4.1.4 北京市律师事务所市场规模
    - (1) 律师事务所收入规模分析
    - (2) 律师事务所数量及从业人员规模
  - 4.1.5 北京市律师事务所业务竞争格局分析
  - 4.1.6 北京律师事务所发展优劣势分析
  - 4.1.7 北京市律师事务所发展前景分析

## 4.2 上海市律师事务所竞争与发展前景分析

### 4.2.1 上海市律师事务所发展政策解析

- (1) 《上海市律师事务所财务会计核算管理办法（试行）》
- (2) 《上海市律师服务收费管理实施办法》

### 4.2.2 上海市律师事务所收费标准分析

- (1) 计件收费标准分析
- (2) 按标的额比例收费标准分析
- (3) 计时收费标准分析
- (4) 收费说明分析

### 4.2.3 上海市律师事务所案源分析

### 4.2.4 上海市律师事务所市场规模

- (1) 律师事务所数量及从业人员规模
- (2) 律师事务所业务收入规模

### 4.2.5 上海市律师事务所业务竞争格局分析

### 4.2.6 上海律师事务所发展优劣势分析

### 4.2.7 上海市律师事务所发展前景分析

## 4.3 广州市律师事务所竞争与发展前景分析

### 4.3.1 广州市律师事务所发展政策解析

- (1) 《广州律师服务收费管理办法》
- (2) 《关于加强律师事务所个人所得税征收管理的通知》

### 4.3.2 广州市律师事务所收费标准分析

- (1) 广州市律师事务所收费标准
- (2) 广州市律师事务所收费说明

### 4.3.3 广州市律师事务所案源分析

### 4.3.4 广州市律师事务所市场规模分析

### 4.3.5 广州市律师事务所业务竞争格局分析

### 4.3.6 广州律师事务所发展优劣势分析

### 4.3.7 广州市律师事务所发展前景分析

## 4.4 深圳市律师事务所竞争与发展前景分析

### 4.4.1 深圳市律师事务所发展政策解析

- (1) 《深圳经济特区律师条例》
- (2) 《关于发挥律师事务所、会计师事务所及行业协会登记代理作用的办法（试行）》
- (3) 《深圳市实习律师管理办法》

### 4.4.2 深圳市律师事务所收费标准分析

- (1) 深圳市律师事务所收费标准



(2) 深圳市律师事务所收费说明

4.4.3 深圳市律师事务所案源分析

4.4.4 深圳市律师事务所市场规模

4.4.5 深圳市律师事务所业务竞争

4.4.6 深圳律师事务所发展优劣势

4.4.7 深圳市律师事务所发展前景

(1) 《深圳市律师业“十二五”发展规划纲要(2011-2017年)》发展目标

(2) 深圳市律师行业未来发展机遇

4.5 山东省律师事务所竞争与发展前景分析

4.5.1 山东省律师事务所发展政策

(1) 《山东省律师服务收费管理实施办法》

(2) 《投诉律师和律师事务所处理办法(试行)》

(3) 《关于进一步加强青年律师培养工作的指导意见》

(4) 《关于加快推进全方位公共法律服务体系建设的意见》

(5) 《关于进一步保障律师执业权利的若干规定》

4.5.2 山东省律师事务所收费标准

(1) 代理民事诉讼案件

(2) 代理行政诉讼案件

(3) 代理国家赔偿案件

(4) 办理刑事诉讼案件

(5) 代理各类诉讼案件的申诉

(6) 计时收费

4.5.3 山东省律师事务所案源分析

4.5.4 山东省律师事务所市场规模

(1) 律师事务所收入规模分析

(2) 律师事务所数量及从业人员规模

4.5.5 山东律师事务所业务竞争

4.5.6 山东律师事务所发展优劣势

4.5.7 山东省律师事务所发展前景

4.6 浙江省律师事务所竞争与发展前景分析

4.6.1 浙江省律师事务所发展政策

(1) 《浙江省省直律师事务所管理规定》

(2) 《浙江省律师事务所律师助理管理规定》

(3) 《关于进一步加强和改进律师工作的实施意见》

(4) 《浙江省律师诚信档案建设若干规定》

#### 4.6.2 浙江省律师事务所收费标准

#### 4.6.3 浙江省律师事务所案源分析

#### 4.6.4 浙江省律师事务所市场规模

##### (1) 律师事务所数量及从业人员规模

##### (2) 律师事务所业务收入规模

#### 4.6.5 浙江省律师事务所业务竞争

#### 4.6.6 浙江律师事务所发展优劣势

#### 4.6.7 浙江省律师事务所发展前景

#### 4.7 江苏省律师事务所竞争与发展前景分析

##### 4.7.1 江苏省律师事务所发展政策

###### (1) 《江苏省律师事务所诚信等级考核暂行办法》

###### (2) 《江苏省律师服务收费管理办法实施细则》

###### (3) 其他法规

##### 4.7.2 江苏省律师事务所收费标准

###### (1) 江苏省律师事务具体收费标准

###### (2) 江苏省律师事务收费规定

##### 4.7.3 江苏省律师事务所案源分析

##### 4.7.4 江苏省律师事务所市场规模

###### (1) 律师事务所收入规模分析

###### (2) 律师事务所数量及从业人员规模

##### 4.7.5 江苏省律师事务所业务竞争

##### 4.7.6 江苏律师事务所发展优劣势

##### 4.7.7 江苏省律师事务所发展前景

### 第五章：中国律师事务所竞争个案经营实力分析

#### 5.1 律师事务所排名情况分析

#### 5.2 国际律师事务所经营管理分析

##### 5.2.1 霍金路伟国际律师事务所经营分析

###### (1) 企业发展状况简述

###### (2) 企业执业领域分析

###### (3) 企业分所/代表处情况

###### (4) 企业在华人力资源情况

###### (5) 企业在华经营情况

##### 5.3 国内律师事务所个案经营状况分析

###### 5.3.1 北京大成律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.2 北京市金杜律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.3 上海市锦天城律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.4 北京德恒律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.5 北京市君合律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业经营优劣势分析
- (7) 企业最新发展动向

#### 5.3.6 北京市中银律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.7 北京市中伦律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.8 泰和泰律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.9 国浩律师（北京）事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业业务资质分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.10 北京市君泽君律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.11 北京市天元律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

#### 5.3.12 山东齐鲁律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析

(8) 企业最新发展动向

#### 5.3.13 湖南天地人律师事务所经营分析

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业经营状况分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业人力资源分析

(5) 企业管理结构分析

(6) 企业客户规模与特征

(7) 企业经营优劣势分析

(8) 企业最新发展动向

#### 5.3.14 北京金诚同达律师事务所经营分析

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业经营状况分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业人力资源分析

(5) 企业管理结构分析

(6) 企业客户规模与特征

(7) 企业经营优劣势分析

(8) 企业最新发展动向

#### 5.3.15 北京市竞天公诚律师事务所经营分析

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业经营状况分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业人力资源分析

(5) 企业管理结构分析

(6) 企业客户规模与特征

(7) 企业经营优劣势分析

(8) 企业最新发展动向

#### 5.3.16 德衡律师集团事务所经营分析

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业经营状况分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业人力资源分析

(5) 企业管理结构分析

(6) 企业客户规模与特征

(7) 企业经营优劣势分析

(8) 企业最新发展动向

#### 5.3.17 北京观韬律师事务所经营分析

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业经营状况分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业人力资源分析

(5) 企业管理结构分析

(6) 企业客户规模与特征

(7) 企业经营优劣势分析

(8) 企业最新发展动向

### 第六章：中国律师事务所经营成功案例分析与管理建议

#### 6.1 律师事务所经营成功案例分析

##### 6.1.1 上海市翟建律师事务所经营案例

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业成功因素分析——人员的合理搭配

##### 6.1.2 上海市建纬律师事务所经营案例

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业成功因素分析

##### 6.1.3 上海市方达律师事务所经营案例

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业成功因素分析——采取团队合作的模式

##### 6.1.4 浙江腾飞金鹰律师事务所经营案例

(1) 企业发展状况简述

(2) 企业成功因素分析——对业务领域和人才的选取

##### 6.1.5 成功案例对比分析

(1) 专业化不同

(2) 组织方式的不同

#### 6.2 律师事务所发展存在的问题分析

##### 6.2.1 律师事务所业务选择偏重诉讼

##### 6.2.2 律师事务所企业组织流于形式

##### 6.2.3 律师事务所主导能力素质偏弱

##### 6.2.4 律师事务所创新内容限于业务

#### 6.3 律师事务所法律服务营销分析

### 6.3.1 法律服务营销相关概述

(1) 法律服务营销的特点分析

(2) 法律服务营销现状与趋势

1) 营销现状

2) 营销趋势

(3) 法律服务的客户需求特征

### 6.3.2 律师事务所法律服务营销策略前瞻建议

(1) 律师事务所定位策略前瞻建议

1) 律师事务所市场定位的决定因素

2) 国内外律师事务所市场定位的成功经验

(2) 律师事务所营销策略前瞻建议

1) 如何提升服务质量前瞻建议

2) 如何让服务价格与服务组合前瞻建议

3) 服务组合如何创新前瞻建议

4) 如何提升公共形象前瞻建议

5) 如何开展全员营销前瞻建议

6) 如何开展网络营销前瞻建议

(3) 律师事务所营销策略实施方案前瞻建议

1) 如何建立业务来源渠道前瞻建议

2) 如何通过各种有效途径展示律师事务所综合实力前瞻建议

3) 如何瞄准潜在客户前瞻建议

4) 如何为客户提供增值法律服务前瞻建议

5) 如何保持已有客户前瞻建议

6) 如何坚持客户回访前瞻建议

7) 如何适时讲话和发言前瞻建议

8) 如何参加社会活动前瞻建议

9) 如何瞄准有影响的人物前瞻建议

### 6.4 中小型律师事务所管理前瞻建议

#### 6.4.1 律师事务所组织结构发展方向前瞻建议

(1) 律师事务所组织架构发展方向如何为公司化运作

(2) 中小型律所朝公司化组织架构运作前瞻建议

#### 6.4.2 律师事务所决策机制采用前瞻建议

#### 6.4.3 律师事务所人力资源积淀前瞻建议

(1) 律师事务所人才管理体制缺陷分析

(2) 律师事务所人才发展前瞻建议



#### 6.4.4 律师事务所利益分配制度前瞻建议

- (1) 资深律师做出一定的利益让步，让资历较浅的律师能够更快更好的发展
- (2) 如何借鉴发达国家的利益分配制度

#### 6.4.5 律师事务所业务质量控制前瞻建议

### 第七章：中国律师事务所发展路径与互联网+律师事务所发展前景分析

#### 7.1 国内律师事务所国际化发展分析

##### 7.1.1 律师事务所国际化需求分析

- (1) 律师事务所国际化扩张动因——全球经济一体化
- (2) 律师事务所国际化扩张动因——法律行业竞争的需要

##### 7.1.2 国内律师事务所海外扩张现状

##### 7.1.3 国内律师事务所国际化策略

- (1) 人才的培养
- (2) 中外律所合作

#### 7.2 律师事务所规模化发展路径前瞻建议

##### 7.2.1 突破律师事务所组织形式

- (1) 律师事务所应朝公司化的组织形式方向发展
- (2) 公司化律师事务所的意义
- (3) 立法突破和试点建议

##### 7.2.2 政府及相关部门税费扶持

##### 7.2.3 律师事务所文化创建建议

##### 7.2.4 律师事务所规模化方式

##### 7.2.5 律师事务所规范化管理

- (1) 建立良好的律师人才机制
- (2) 制定并实施高质量服务标准
- (3) 制定并实施周密的财务制度
- (4) 制订并实施其他相关制度

##### 7.2.6 律师事务所高级管理人才运用建议

- (1) 高级管理人才需求分析
- (2) 战略顾问人才需求分析
- (3) 管理顾问和职业经理人

#### 7.3 律师事务所专业化发展路径前瞻建议

##### 7.3.1 律师业务素质提高建议

- (1) 提高能说会写的的能力
- (2) 提升合作与交际的能力

- (3) 提升时间管理的能力
- (4) 改良工作方法
- 7.3.2 律师执业技能提高建议
  - (1) 提升业务推广技能
  - (2) 提升出庭技能
- 7.3.3 律师事务所专业定位与运作
  - (1) 专业定位
  - (2) 团队合作
- 7.4 互联网给律师事务所行业带来的冲击和变革分析
  - 7.4.1 互联网时代律师事务所行业大环境变化分析
  - 7.4.2 互联网给律师事务所行业带来的突破机遇分析
  - 7.4.3 互联网给律师事务所行业带来的挑战分析
- 7.5 中国互联网+律师事务所行业市场发展现状分析
  - 7.5.1 互联网+律师事务所行业投资布局分析
  - 7.5.2 律师事务所行业信息技术渗透率分析
  - 7.5.3 中国互联网+律师事务所行业竞争格局分析
- 7.6 中国互联网+律师事务所行业市场发展前景分析
  - 7.6.1 中国互联网+律师事务所行业市场增长动力分析
  - 7.6.2 中国互联网+律师事务所行业市场发展瓶颈分析
  - 7.6.3 中国互联网+律师事务所行业市场发展趋势分析

#### 图表目录

- 图表1：2003-2017年中国律师事务所数量情况（单位：万家，%）
- 图表2：2003-2017年中国律师事务所从业人员数量情况（单位：万人，%）
- 图表3：2003-2017年中国律师事务所专职律师数量及增长率变化情况（单位：万人，%）
- 图表4：2003-2017年中国律师事务所兼职律师数量及增长率变化情况（单位：人，%）
- 图表5：2009-2017年中国律师事务所业务收入情况（单位：亿元）
- 图表6：2003-2017年中国律师事务所与律所从业人员数量增长率变化（单位：%）
- 图表7：2009-2017年中国律师事务所各类业务年增长率（单位：%）
- 图表8：中国律师事务所部门规章
- 图表9：2009-2017年中国国内生产总值及其增长速度（单位：万亿元，%）
- 图表10：2009-2017年中国GDP增长率与律师事务所业务增长率走势图（单位：%）
- 图表11：2018-2023年律师事务所业务规模预测情况（单位：亿元）
- 图表12：国际律师事务所的优势
- 图表13：北京市金杜律师事务所的优势
- 图表14：律师事务所的区域竞争特点

- 图表15：2015年全国律师事务所区域分布情况（单位：%）
- 图表16：全国高校法学专业人才培养情况（单位：人）
- 图表17：律师责任保险赔偿内容
- 图表18：律师事务所各级人员薪酬结构
- 图表19：律师事务所薪酬体系设计原则内容
- 图表20：律师事务所薪酬体系简介
- 图表21：2015年全国律师事务所组织形式构成情况（单位：%）
- 图表22：合伙制律师事务所的特点
- 图表23：合伙制律师事务所问题点汇总
- 图表24：特殊的普通合伙律师事务所的特点
- 图表25：国办律师事务所优劣势分析
- 图表26：合作制律师事务所优劣势分析
- 图表27：个人律师事务所优劣势分析
- 图表28：2008-2017年人民法院审理一审案件收案情况（单位：件，%）
- 图表29：2008-2017年人民法院审理一审案件收案构成情况（单位：%）
- 图表30：人民法院审理刑事一审案件结案情况（单位：件）
- 图表31：2000年以来人民法院审理刑事案件罪犯情况（单位：人，%）
- 图表32：2000-2017年人民法院审理刑事案件犯罪总数及增长率（单位：万人，%）
- 图表33：全国法院审理民事一审案件情况（单位：件）
- 图表34：人民法院审理行政一审案件结案情况（单位：件）
- 图表35：劳动人事争议处理数量（单位：万件，万人）
- 图表36：2002年以来律师事务所民事诉讼代理案件数量（单位：万件，%）
- 图表37：2002-2017年律师事务所刑事诉讼辩护及代理案件数量（单位：万件，%）
- 图表38：2002年以来律师事务所行政诉讼代理案件数量（单位：万件，%）
- 图表39：我国律师事务所开展的诉讼案件占比（单位：%）
- 图表40：我国律师事务所开展的诉讼案件总数占比（单位：%）
- 图表41：2008年以来律师事务所非诉讼法律事务的受理规模（单位：万件，%）
- 图表42：2008年以来聘请担任常年法律顾问的单位数量（单位：万处，%）
- 图表43：2008年以来律师事务所法律咨询业务的受理规模（单位：万人次，%）
- 图表44：2008年以来律师事务所代理法律事务文书业务的受理规模（单位：万件，%）
- 图表45：2007-2017年中国境内IPO发行情况（单位：家，亿元）
- 图表46：中国IPO发行总规模主要区域分布情况（单位：亿元）
- 图表47：2015年律师事务所境内IPO业务市场份额前3名（单位：单，万元，%）
- 图表48：2015年主要律所承接境内IPO企业项目数量情况统计（单位：个）
- 图表49：2009-2017年外商直接投资规模及增长速度（单位：亿美元，%）

- 图表50：2015年我国外商直接投资金额行业分布（单位：%）
- 图表51：2007-2017年中国企业海外IPO情况（单位：亿元，家）
- 图表52：2015年中国企业海外IPO情况（单位：家，亿元）
- 图表53：律师事务所为私募发行提供的服务情况
- 图表54：2009-2017年专利申请及授权规模情况（单位：万件，%）
- 图表55：2014-2017年中国房地产开发景气指数走势
- 图表56：2009-2017年我国房地产开发投资完成额情况（单位：亿元，%）
- 图表57：2009-2017年我国房屋竣工面积情况（单位：亿平方米，%）
- 图表58：2009-2017年我国房地产施工面积情况（单位：亿平方米，%）
- 图表59：2009-2017年我国商品房销售面积情况（单位：亿平方米，%）
- 图表60：我国律师事务所建筑房地产法律服务业务
- 图表61：北京市律师事务所管理办法实施细则
- 图表62：北京市律师事务所刑事案件收费情况
- 图表63：北京市律师事务所代理刑事案件收费标准
- 图表64：北京市律师事务所民事诉讼案件收费情况
- 图表65：北京市律师事务所民事诉讼案件按标的额比例收费标准
- 图表66：北京市律师事务所行政诉讼案件和国家赔偿收费情况
- 图表67：2009-2017年北京律师事务所业务总收入情况（单位：亿元）
- 图表68：2011-2017年北京市律师事务所规模（单位：家，人）
- 图表69：近年来北京市律师事务所业务情况（单位：家，件）
- 图表70：北京市律师事务所业务结构（单位：%）
- 图表71：北京律师事务所发展优劣势分析
- 图表72：上海市律师事务所计件收费情况
- 图表73：上海市律师事务所代理刑事案件收费标准
- 图表74：上海市律师事务所民事诉讼案件按标的额比例收费标准（单位：元，%）
- 图表75：上海市律师事务所收费说明
- 图表76：2010-2017年上海律师事务所数量及律师数量（单位：家，人）
- 图表77：2009-2017年上海律师事务所业务总收入情况（单位：亿元）
- 图表78：近年来上海市律师事务所业务结构（单位：万件，万人次）
- 图表79：上海律师事务所发展优劣势分析
- 图表80：广州市律师事务所收费情况
- 图表81：广州市律师事务所代理刑事案件收费标准
- 图表82：广州市律师事务所涉及财产的民事、行政诉讼收费标准（单位：元，%）
- 图表83：广州市律师事务所收费说明
- 图表84：广州律师事务所业务结构（单位：%）

图表85：广州律师事务所发展优劣势分析

图表86：深圳市律师事务所收费情况

图表87：深圳市律师事务所代理刑事案件收费标准

图表88：深圳市律师事务所涉及财产的民事、行政诉讼收费标准（单位：元，%）

图表89：深圳市律师事务所收费说明

图表90：2006-2017年深圳律师事务所业务总收入情况（单位：亿元）

图表91：深圳律师事务所发展优劣势分析

图表92：深圳市律师业发展的目标内容

图表93：山东省律师事务所民事诉讼案件按标的额比例收费标准（单位：万元，%）

图表94：山东省律师事务所代理刑事案件收费标准（单位：元，%）

图表95：2011-2017年山东省律师事务所收入规模（单位：亿元）

图表96：2010-2017年山东省律师事务所规模（单位：家，人）

图表97：山东律师事务所发展优劣势分析

图表98：律师职能作用发挥的主要体现

图表99：浙江省律师事务所收费标准

图表100：2010-2017年浙江省律师事务所规模（单位：家，人）

图表101：2009-2017年浙江律师事务所业务总收入情况（单位：亿元）

图表102：浙江律师事务所发展优劣势分析

图表103：江苏省诚信律师事务所所具备条件

图表104：江苏省律师事务所收费标准

图表105：江苏省律师代理各案件的收费规定

图表106：2008-2017年江苏省全省法院受理案件情况（单位：件）

图表107：2008-2017年江苏省律师行业收入规模（单位：亿元）

图表108：2010-2017年江苏省律师人数情况（单位：人）

图表109：江苏省律师代理非诉讼法律事务构成情况（单位：%）

图表110：江苏省律师担任法律顾问构成情况（单位：%）

图表111：江苏律师事务所发展优劣势分析

图表112：2015年中国律师事务所十大品牌排行榜

图表113：霍金路伟国际律师事务所执业领域

图表114：霍金路伟国际律师事务所分支机构情况

图表115：北京大成律师事务所基本情况

图表116：北京大成律师事务所主营业务情况

图表117：北京大成律师事务所客户情况

图表118：北京大成律师事务所经营优劣势分析

图表119：北京市金杜律师事务所基本情况

- 图表120：北京市金杜律师事务所主营业务情况
- 图表121：北京市金杜律师事务所经营优劣势分析
- 图表122：上海市锦天城律师事务所基本情况
- 图表123：上海市锦天城律师事务所经营优劣势分析
- 图表124：北京德恒律师事务所基本情况
- 图表125：北京德恒律师事务所主营业务情况
- 图表126：北京德恒律师事务所客户情况
- 图表127：北京德恒律师事务所经营优劣势分析
- 图表128：北京市君合律师事务所基本情况
- 图表129：北京市君合律师事务所主营业务情况
- 图表130：北京市君合律师事务所经营优劣势分析
- 图表131：北京市中银律师事务所基本情况
- 图表132：北京市中银律师事务所主营业务情况
- 图表133：北京市中银律师事务所办公机构分布情况
- 图表134：北京市中银律师事务所经营优劣势分析
- 图表135：北京市中伦律师事务所基本情况
- 图表136：北京市中伦律师事务所主营业务情况
- 图表137：北京市中伦律师事务所经营优劣势分析
- 图表138：泰和泰律师事务所基本情况
- 图表139：泰和泰律师事务所主营业务情况
- 图表140：泰和泰律师事务所组织结构图
- 图表141：泰和泰律师事务所经营优劣势分析
- 图表142：国浩律师（北京）事务所基本情况
- 图表143：国浩律师（北京）事务所主营业务情况
- 图表144：国浩律师（北京）事务所组织结构图
- 图表145：国浩律师（北京）事务所经营优劣势分析
- 图表146：北京市君泽君律师事务所基本情况
- 图表147：北京市君泽君律师事务所主营业务情况
- 图表148：北京市君泽君律师事务所的客户情况
- 图表149：北京市君泽君律师事务所经营优劣势分析
- 图表150：北京市天元律师事务所基本情况
- 图表151：北京市天元律师事务所主营业务分析
- 图表152：北京市天元律师事务所经营优劣势分析
- 图表153：山东齐鲁律师事务所基本情况
- 图表154：山东齐鲁律师事务所主营业务情况

图表155：山东齐鲁律师事务所组织结构图

图表156：山东齐鲁律师事务所经营优劣势分析

图表157：湖南天地人律师事务所基本情况

图表158：湖南天地人律师事务所组织结构

图表159：湖南天地人律师事务所经营优劣势分析

图表160：北京金诚同达律师事务所基本情况

图表161：北京金诚同达律师事务所经营优劣势分析

图表162：北京市竞天公诚律师事务所基本情况

图表163：北京市竞天公诚律师事务所主营业务情况

图表164：北京市竞天公诚律师事务所经营优劣势分析

图表165：德衡律师集团事务所基本情况

图表166：德衡律师集团事务所主营业务情况

图表167：德衡律师集团事务所主要客户

图表168：德衡律师集团事务所经营优劣势分析

图表169：北京观韬律师事务所基本情况

图表170：北京观韬律师事务所主营业务情况

图表171：北京观韬律师事务所经营优劣势分析

图表172：上海市翟建律师事务所基本情况

图表173：上海市建纬律师事务所基本情况

图表174：上海市方达律师事务所基本情况

图表175：浙江腾飞金鹰律师事务所基本情况

图表176：2007-2017年中国律师事务所各类业务情况（单位：万件）

图表177：法律服务营销的特点

图表178：我国法律服务营销现状的特点

图表179：维持已有客户的方法

图表180：中小律师事务所组织架构管理图

图表181：全球经济发达地区对我国法律服务需求的影响

图表182：如何制定并实施高质量服务标准

图片详见报告正文（GY LX）

特别说明：观研天下所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，有利于降低企事业单位决策风险。

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/zixun/309037309037.html>