

2019年中国城际出行市场分析报告- 市场深度调研与前景评估预测

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2019年中国城际出行市场分析报告-市场深度调研与前景评估预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/yunshufuzhusheshi/388747388747.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着科技的发展与交通基础设施的不断完善，城际出行的选择越来越多，例如目前新出现的客运专线和城际铁路，以及不断发展中的支线航空，一些城市群已经形成了由各种交通方式构成的城市群综合交通体系来满足城际交通需求。从总体上来说，城际出行可以选择公路、铁路、航空和水运等4种城际交通方式。

我国城际出行方式在当前已经确定，公路运输和城际铁路运输为主要的城际出行方式，轮船和航班为次要运输方式。未来交通拥堵将成为城际出行的主要挑战，航空和轮渡也可能出现较大增长。

2017年我国城际出行客运量比例

数据来源：交通局

随着人均可支配收入的提高，人们所追求的生活品质也越来越高。旅游成为人们日常生活中不可缺少的一部分。2017年中国的旅游人次达到51.4亿，同比增长12.23%。未来旅游人次的增加将大大推动我国城际出行行业的发展。

2013-2018年中国旅游人次及增速

数据来源：交通局

2017年我国城际出行行业市场规模达到3131亿元，同比增长2.05%。2018年上半年达到1710亿元。

2013-2018年上半年中国国际出行市场规模

数据来源：交通局

目前我国城际出行行业区域市场分布如下，华东、华南和华北地区由于各自有长三角、珠三角和京津冀大城市群。

2017年我国国际出行行业区域分布

数据来源：交通局

我国的城际出行市场有巨大的需求量，预计未来5年，城际专线、城际顺风车的订单量将继续保持飞速增长，到2023年我国的城际出行市场规模将达到4428亿元。

2018-2023年中国城际出行行业市场规模预测

数据来源：交通局

随着城市群区域经济一体化的迅速发展,城际间分工合作日趋紧密,居民生活水平得到更

大的改善,加速了居民流动。同时,随着国内旅游业的快速发展,短途旅游等逐渐成为城市居民所青睐的旅游方式之一,未来城际旅游出行也将快速增长。(GYWWJP)

【报告大纲】

第一章：城际出行市场供求状况分析

1.1 中国城际出行市场需求分析

1.1.1 公路旅客运输及周转量分析

(1) 公路旅客运输量趋势分析

(2) 公路旅客周转量趋势分析

1.1.2 公路客运区域需求情况分析

(1) 区域旅客运输量对比分析

(2) 区域旅客周转量对比分析

1.1.3 公路客运省市需求情况分析

(1) 省市旅客运输量对比分析

(2) 省市旅客周转量对比分析

1.1.4 中国城际出行市场需求分析

(1) 城际公路客运数量分析

(2) 城际出行市场规模测算

1.2 中国城际出行市场供给分析

1.2.1 公路客运汽车总保有量

1.2.2 公路客运大型客车保有量

1.2.3 公路客运中型客车保有量

1.2.4 公路客运小型客车保有量

1.2.5 公路客运微型客车保有量

1.3 城际出行市场互联网革命紧迫性分析

1.3.1 城际出行市场发展痛点分析

(1) 市场需求碎片化,交易成本高

(2) 票务信息不透明,购票不易

(3) 供应庞大而分散,资源浪费

1.3.2 城际出行网络化发展必要性

(1) 解决传统市场痛点

(2) 实现供需匹配智能化

(3) 实现业务多元化发展

第二章：城际出行网络化发展模式与竞争格局

2.1 网络售票市场发展分析

2.1.1 网络售票市场发展进程

2.1.2 网络售票市场发展规模

2.1.3 网络售票市场盈利模式

（1）销售分成模式分析

（2）保险费模式分析

（3）网络售票延长线模式分析

（4）其他盈利模式分析

2.2 城际巴士网络化发展分析

2.2.1 城际巴士网络化发展进程

2.2.2 城际巴士网络化发展规模

2.2.3 城际巴士网络化盈利模式

（1）销售分成模式分析

（2）增值服务模式分析

（3）拓展综合服务模式分析

2.3 城际出行网络化市场竞争格局

2.3.1 网络售票市场竞争主体类型

（1）在线旅游平台

（2）运力分享型互联网创业公司

（3）向互联网转型的传统客运企业

（4）参与省级票务系统建设的公司

2.3.2 网络售票市场竞争格局分布

（1）第一梯队——年出票量高于300万张

（2）第二梯队——年出票量高于100万张

（3）第三梯队——年出票量低于50万张

2.3.3 城际出行网络巴士竞争格局

（1）在线网络售票平台

（2）城际互联网定制巴士公司

（3）城内互联网定制巴士公司

第三章：城际出行市场优秀企业案例分析

3.1 第一梯队案例分析

3.1.1 携程网

（1）平台简况分析

- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.1.2 去哪儿网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.1.3 Bus

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.1.4 12308网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.1.5 畅途网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析

- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.2 第二梯队案例分析

3.2.1 四川汽车票务网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.2.2 巴士管家

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.2.3 快巴

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.2.4 同程网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析

(7) 平台城际出行投融资分析

3.2.5 巴巴快巴

(1) 平台简况分析

(2) 平台类型分析

(3) 平台网络售票业务分析

(4) 平台盈利模式分析

(5) 平台经营情况分析

(6) 平台发展优劣势分析

(7) 平台城际出行投融资分析

3.3 第三梯队案例分析

3.3.1 易票购

(1) 平台简况分析

(2) 平台类型分析

(3) 平台网络售票业务分析

(4) 平台盈利模式分析

(5) 平台经营情况分析

(6) 平台发展优劣势分析

(7) 平台城际出行投融资分析

3.3.2 艺龙

(1) 平台简况分析

(2) 平台类型分析

(3) 平台网络售票业务分析

(4) 平台盈利模式分析

(5) 平台经营情况分析

(6) 平台发展优劣势分析

(7) 平台城际出行投融资分析

3.3.3 辽宁省汽车客运网上售票系统

(1) 平台简况分析

(2) 平台类型分析

(3) 平台网络售票业务分析

(4) 平台盈利模式分析

(5) 平台经营情况分析

(6) 平台发展优劣势分析

(7) 平台城际出行投融资分析

3.3.4 重庆市公路客运售票网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.3.5 大巴网

- (1) 平台简况分析
- (2) 平台类型分析
- (3) 平台网络售票业务分析
- (4) 平台盈利模式分析
- (5) 平台经营情况分析
- (6) 平台发展优劣势分析
- (7) 平台城际出行投融资分析

3.4 打车软件城际出行业务布局分析

- 3.4.1 滴滴出行城际出行业务布局分析
- 3.4.2 神州专车城际出行业务布局分析
- 3.4.3 Uber城际出行业务布局分析
- 3.4.4 包子拼车城际出行业务布局分析

第四章：城际出行市场投资潜力与策略规划

4.1 城际出行市场趋势预测与趋势预测

4.1.1 城际出行市场发展环境分析

- (1) 市场热点扶持政策分析
- (2) 市场技术水平推动分析
- (3) 市场内部变革动因分析
- (4) 市场商业模式创新趋势

4.1.2 城际出行市场趋势预测分析

4.1.3 城际出行市场发展趋势预测

- (1) 市场整体发展趋势预测
- (2) 市场竞争格局趋势预测

4.2 城际出行市场投资潜力分析

4.2.1 市场投资热潮分析

4.2.2 市场投资机会分析

4.2.3 市场进入壁垒分析

- (1) 资源壁垒分析
- (2) 人才壁垒分析
- (3) 技术壁垒分析
- (4) 其他壁垒分析

4.2.4 市场投资前景分析

- (1) 行业政策风险分析
- (2) 市场波动风险分析
- (3) 市场经营风险分析
- (4) 行业人才风险分析
- (5) 市场其他风险分析

4.3 城际出行市场投资现状分析

4.3.1 市场投资主体分析

- (1) 市场投资主体构成
- (2) 各投资主体投资优势

4.3.2 市场投资切入方式及操作策略

4.3.3 市场投资规模分析

4.3.4 市场投资动向分析

4.4 城际出行市场投资前景研究规划

4.4.1 投资方式策略规划

4.4.2 投资区域策略规划

4.4.3 投资领域策略规划

4.4.4 产品创新策略规划

4.4.5 商业模式策略规划

图表目录：

图表1：2015-2018年中国公路客运量及其增长情况（单位：亿人，%）

图表2：2015-2018年公路旅客周转量及其增长情况（单位：亿人公里，%）

图表3：2018年全国公路旅客运输量分地区情况（单位：亿人）

图表4：2018年全国公路旅客运输量地区分布（单位：%）

图表5：2018年全国公路旅客周转量分地区情况（单位：亿人公里）

图表6：2018年全国公路旅客周转量地区分布（单位：%）

图表7：2018年旅客运输量最大的前十省份（单位：万人）

图表8：2018年旅客周转量最大的前十省份（单位：亿人公里）

图表9：2015-2018年中国城际公路客运量及其增长情况

图表10：中国城际出行市场规模测算（单位：亿元）

图表11：2015-2018年中国公路客运汽车总保有量及其增长情况（单位：万辆，%）

图表详见报告正文.....（css）

【简介】

观研天下发布的《2019年中国城际出行市场分析报告-市场深度调研与前景评估预测》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/yunshufuzhusheshi/388747388747.html>