

2019年中国互联网婚恋交友行业分析报告- 市场行情监测与发展战略规划

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2019年中国互联网婚恋交友行业分析报告-市场行情监测与发展战略规划》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/hunjiehungqing/417890417890.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

互联网婚恋交友指交友双方在互联网上以交友或达成婚姻关系为目的而进行的一系列查看个人资料、线上交流互动和线下相亲交友，最终达成婚姻关系的交友行为。互联网婚恋交友服务指互联网婚恋交友服务提供商通过互联网渠道为用户提供基于互联网存储和匹配的交友服务。

互联网婚恋交友分类

信息来源：互联网

我国互联网婚恋交友行业起步于1998年，随着国内首个在线交友网站中国交友中心在线网站的建立，中国互联网婚恋交友行业进入探索发展期，各大婚恋交友网站如世纪佳缘、百合网、有缘网相继成立。

随着移动互联网的迅速发展，移动互联网婚恋交友市场实现爆发式增长。相比PC端，移动互联网婚恋交友产品能够覆盖更广泛的用户，使用户可以随时随地接入互联网享受婚恋交友服务。

移动互联网婚恋交友行业产业链

信息来源：互联网

随着互联网的不断发展和移动互联网的发展，中国适婚人群中，无论是作为第一代互联网用户的80后，还是作为移动互联网原生用户群的90后，都更加倾向于从移动互联网上寻找与认识自己的婚恋对象。中国网络婚恋交友的市场规模不断扩大。

根据数据统计显示，2016年中国整体婚恋交友市场规模达到86.8亿元，互联网婚恋市场渗透率达到39.3%。预计2019年中国整体婚恋交友市场规模将增长至99.5亿元，互联网婚恋市场渗透率将进一步提升至51.8%，未来发展前景广阔。

2011年至2019年中国整体婚恋交友市场规模情况

信息来源：工信部

2011年至2019年中国互联网婚恋交友市场规模情况

信息来源：工信部

2011年至2019年中国婚恋交友市场渗透率情况

信息来源：工信部

2016年我国互联网婚恋交友市场规模为34.1亿元，较2015年增长26.3%，预计至2019年中国互联网婚恋交友市场规模将超过51.5亿元，未来中国互联网婚恋交友市场将保持较高的增长速度。

2011年至2019年中国互联网婚恋交友市场规模及增长情况

信息来源：工信部

近年来，随着《规范互联网信息服务市场秩序若干规定》、《关于加强网络信息保护的決定》、《电信和互联网用户个人信息保护规定》、《互联网用户账号名称管理规定》等

法律法规的出台，移动互联网婚恋交友网站隐私保护体系、实名认证体系和电子支付方式逐渐完善，有效保障了用户接受移动互联网婚恋交友服务的隐私性、使用便捷性和安全性，促进移动互联网婚恋交友市场日益规范，从而为行业健康发展营造良好的市场环境。

进入2018年，移动婚恋领域的竞争愈发激烈。用户增长情况也是一个重要的考量标准。未来十年将是90后、00后的婚恋高峰期，作为伴随着互联网成长的群体，对智能手机具有严重的“依赖性”，尤其随着各类APP的“主力军用户”——90后一代全部迈入成年，网络婚恋相亲迎来爆发，令诸多新兴企业看到了这一领域的市场蓝海。

为了在市场继续保持强劲势头,正在打造婚恋全产业链条。可以预见的是，当下的婚恋市场正随着85后、90后一代的婚龄逼近而开始全新崛起，到2020年市场规模将扩大至52.7亿元。未来十年还将迎来爆发性趋势，企业如果在当下把握住这一行业动向，以先行者姿态率先站稳市场，将收获巨大的品牌价值盈利。（YZ）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2019年中国互联网婚恋交友行业分析报告-市场行情监测与发展战略规划》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2018年中国互联网婚恋交友行业发展概述

第一节 互联网婚恋交友行业发展情况概述

- 一、互联网婚恋交友行业相关定义
- 二、互联网婚恋交友行业基本情况介绍
- 三、互联网婚恋交友行业发展特点分析

第二节 中国互联网婚恋交友行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、互联网婚恋交友行业产业链条分析
- 三、中国互联网婚恋交友行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国互联网婚恋交友行业生命周期分析

- 一、互联网婚恋交友行业生命周期理论概述
- 二、互联网婚恋交友行业所属的生命周期分析

第四节 互联网婚恋交友行业经济指标分析

- 一、互联网婚恋交友行业的赢利性分析
- 二、互联网婚恋交友行业的经济周期分析
- 三、互联网婚恋交友行业附加值的提升空间分析

第五节 中国互联网婚恋交友行业进入壁垒分析

- 一、互联网婚恋交友行业资金壁垒分析
- 二、互联网婚恋交友行业技术壁垒分析
- 三、互联网婚恋交友行业人才壁垒分析
- 四、互联网婚恋交友行业品牌壁垒分析
- 五、互联网婚恋交友行业其他壁垒分析

第二章 2016-2018年全球互联网婚恋交友行业市场发展现状分析

第一节 全球互联网婚恋交友行业发展历程回顾

第二节 全球互联网婚恋交友行业市场区域分布情况

第三节 亚洲互联网婚恋交友行业地区市场分析

- 一、亚洲互联网婚恋交友行业市场现状分析
- 二、亚洲互联网婚恋交友行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲互联网婚恋交友行业市场前景分析

第四节 北美互联网婚恋交友行业地区市场分析

- 一、北美互联网婚恋交友行业市场现状分析

二、北美互联网婚恋交友行业市场规模与市场需求分析

三、北美互联网婚恋交友行业市场前景分析

第五节 欧盟互联网婚恋交友行业地区市场分析

一、欧盟互联网婚恋交友行业市场现状分析

二、欧盟互联网婚恋交友行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟互联网婚恋交友行业市场前景分析

第六节 2019-2025年世界互联网婚恋交友行业分布走势预测

第七节 2019-2025年全球互联网婚恋交友行业市场规模预测

第三章 中国互联网婚恋交友产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品互联网婚恋交友总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国互联网婚恋交友行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国互联网婚恋交友产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国互联网婚恋交友行业运行情况

第一节 中国互联网婚恋交友行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国互联网婚恋交友行业市场规模分析

第三节 中国互联网婚恋交友行业供应情况分析

第四节 中国互联网婚恋交友行业需求情况分析

第五节 中国互联网婚恋交友行业供需平衡分析

第六节 中国互联网婚恋交友行业发展趋势分析

第五章 中国互联网婚恋交友所属行业运行数据监测

第一节 中国互联网婚恋交友所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国互联网婚恋交友所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国互联网婚恋交友所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2016-2018年中国互联网婚恋交友市场格局分析

第一节 中国互联网婚恋交友行业竞争现状分析

一、中国互联网婚恋交友行业竞争情况分析

二、中国互联网婚恋交友行业主要品牌分析

第二节 中国互联网婚恋交友行业集中度分析

一、中国互联网婚恋交友行业市场集中度分析

二、中国互联网婚恋交友行业企业集中度分析

第三节 中国互联网婚恋交友行业存在的问题

第四节 中国互联网婚恋交友行业解决问题的策略分析

第五节 中国互联网婚恋交友行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2016-2018年中国互联网婚恋交友行业需求特点与动态分析

第一节 中国互联网婚恋交友行业消费市场动态情况

第二节 中国互联网婚恋交友行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 互联网婚恋交友行业成本分析

第四节 互联网婚恋交友行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国互联网婚恋交友行业价格现状分析

第六节 中国互联网婚恋交友行业平均价格走势预测

一、中国互联网婚恋交友行业价格影响因素

二、中国互联网婚恋交友行业平均价格走势预测

三、中国互联网婚恋交友行业平均价格增速预测

第八章 2016-2018年中国互联网婚恋交友行业区域市场现状分析

第一节 中国互联网婚恋交友行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地互联网婚恋交友市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区互联网婚恋交友市场规模分析

四、华东地区互联网婚恋交友市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区互联网婚恋交友市场规模分析

四、华中地区互联网婚恋交友市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区互联网婚恋交友市场规模分析

第九章 2016-2018年中国互联网婚恋交友行业竞争情况

第一节 中国互联网婚恋交友行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国互联网婚恋交友行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国互联网婚恋交友行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 互联网婚恋交友行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

四、公司优劣势分析

第十一章 2019-2025年中国互联网婚恋交友行业发展前景分析与预测

第一节 中国互联网婚恋交友行业未来发展前景分析

一、互联网婚恋交友行业国内投资环境分析

二、中国互联网婚恋交友行业市场机会分析

三、中国互联网婚恋交友行业投资增速预测

第二节 中国互联网婚恋交友行业未来发展趋势预测

第三节 中国互联网婚恋交友行业市场发展预测

一、中国互联网婚恋交友行业市场规模预测

二、中国互联网婚恋交友行业市场规模增速预测

三、中国互联网婚恋交友行业产值规模预测

四、中国互联网婚恋交友行业产值增速预测

五、中国互联网婚恋交友行业供需情况预测

第四节 中国互联网婚恋交友行业盈利走势预测

一、中国互联网婚恋交友行业毛利润同比增速预测

二、中国互联网婚恋交友行业利润总额同比增速预测

第十二章 2019-2025年中国互联网婚恋交友行业投资风险与营销分析

第一节 互联网婚恋交友行业投资风险分析

一、互联网婚恋交友行业政策风险分析

二、互联网婚恋交友行业技术风险分析

三、互联网婚恋交友行业竞争风险分析

四、互联网婚恋交友行业其他风险分析

第二节 互联网婚恋交友行业企业经营发展分析及建议

一、互联网婚恋交友行业经营模式

二、互联网婚恋交友行业销售模式

三、互联网婚恋交友行业创新方向

第三节 互联网婚恋交友行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2019-2025年中国互联网婚恋交友行业发展策略及投资建议

第一节 中国互联网婚恋交友行业品牌战略分析

一、互联网婚恋交友企业品牌的重要性

二、互联网婚恋交友企业实施品牌战略的意义

三、互联网婚恋交友企业品牌的现状分析

四、互联网婚恋交友企业的品牌战略

五、互联网婚恋交友品牌战略管理的策略

第二节 中国互联网婚恋交友行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国互联网婚恋交友行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2019-2025年中国互联网婚恋交友行业发展策略及投资建议

第一节 中国互联网婚恋交友行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国互联网婚恋交友行业定价策略分析

第三节 中国互联网婚恋交友行业营销渠道策略

一、互联网婚恋交友行业渠道选择策略

二、互联网婚恋交友行业营销策略

第四节 中国互联网婚恋交友行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国互联网婚恋交友行业重点投资区域分析

二、中国互联网婚恋交友行业重点投资产品分析

图表详见正文

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/hunjiehungqing/417890417890.html>