

中国身体护理行业盈利态势深度调查及企业投资策略研究报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国身体护理行业盈利态势深度调查及企业投资策略研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/xiantiyongpin/227245227245.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

报告大纲：

第一章身体护理行业相关概述

第一节身体护理行业发展概述

一、身体护理行业定义

二、身体护理行业概述

第二节身体护理行业发展特征

第三节身体护理行业渠道分析

一、商场专柜渠道分析

二、超市专卖渠道分析

三、连锁专卖渠道分析

四、电子商务渠道分析

第四节身体护理行业生命周期分析

第二章2015年中国身体护理行业发展环境分析

第一节2015年中国经济发展环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品零售总额

五、居民消费价格变化分析

第二节中国身体护理行业政策环境分析

一、行业监管管理体制

二、行业相关政策分析

三、产业相关政策影响

第三节中国身体护理行业社会环境分析

一、人口规模及结构分析

二、城镇化进程趋势分析

三、城乡居民收入增长分析

第三章中国身体护理市场规模分析

第一节中国身体护理市场规模分析

第二节中国身体护理市场结构分析

第三节中国身体护理市场规模预测

第四章中国身体护理细分产品市场分析

第一节身体躯干护理产品市场分析

- 一、2013-2015年躯干护理零售额
- 二、2013-2015年躯干护理市场结构
- 三、2015-2020年躯干护理预测
- 第二节面部护理产品市场分析
 - 一、2013-2015年面部护理零售额
 - 二、2013-2015年面部护理市场结构
 - 三、2015-2020年面部护理市场预测
- 第三节手部护理产品市场分析
 - 一、2013-2015年手部护理零售额
 - 二、2013-2015年手部护理市场结构
 - 三、2015-2020年手部护理市场预测
- 第四节身体洗护产品市场分析
 - 一、2013-2015年身体洗护产品零售额
 - 二、2013-2015年身体洗护产品市场结构
 - 三、2015-2020年身体洗护产品市场预测
- 第五章2015年度身体护理重点品牌市场份额
 - 第一节身体护理品牌市场份额分析
 - 一、身体护理品牌市场份额
 - 二、高端身体护理品牌市场份额
 - 第二节躯干护理品牌市场份额分析
 - 一、通用身体护理品牌市场份额
 - 二、瘦身纤体类护理品牌市场份额
 - 第三节面部护理品牌市场份额分析
 - 一、面部保湿霜品牌市场份额
 - 二、面部抗衰品牌市场份额
 - 第四节身体洗护品牌市场份额分析
 - 一、身体洗护品牌市场份额
 - 二、身体洗护高端品牌市场份额
- 第六章身体护理重点企业市场份额
 - 第一节身体护理企业市场份额分析
 - 第二节重点企业市场份额分析
 - 一、欧莱雅（中国）市场份额分析
 - 二、宝洁（广州）有限公司市场份额分析
 - 三、资生堂中国有限公司市场份额分析
 - 四、安利（中国）有限公司市场份额分析

第七章中国身体护理市场营销策略与趋势分析

第一节身体护理产品开发与定位策略

- 一、产品组合策略
- 二、产品生命周期
- 三、新产品开发策略
- 四、产品包装决策
- 五、产品线扩展策略

第二节身体护理品牌宣传推广策略分析

- 一、消费者互动的推广
- 二、新闻广告品牌推广
- 三、事件营销品牌推广
- 四、网络营销品牌推广
- 五、活动赞助品牌推广
- 六、口碑传播品牌推广

第三节身体护理企业销售促进策略分析

- 一、特价折扣促销策略
- 二、赠品礼品促销策略
- 三、购物返券促销策略
- 四、购物抽奖促销策略
- 五、现场演示促销策略
- 六、有奖竞赛促销策略
- 七、消费卡促销策略分析

第八章中国身体护理重点企业竞争力分析

第一节上海家化联合股份有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营状况分析
- 四、企业销售网络布局
- 五、企业竞争优势分析

第二节索芙特股份有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营状况分析
- 四、企业销售网络布局
- 五、企业竞争优势分析

第三节上海相宜本草化妆品股份有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售网络分布
- 五、企业竞争的优劣势

第四节联合利华（中国）有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业竞争优势分析
- 五、企业发展战略分析

第五节玫琳凯(中国)化妆品有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业销售网络分析
- 五、企业发展战略分析

第六节天津郁美净集团有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业竞争优势分析
- 五、企业发展战略分析

第九章2015-2020年中国身体护理行业发展趋势与前景分析

第一节2015-2020年中国身体护理行业投资前景分析

- 一、身体护理行业发展前景
- 二、身体护理发展趋势分析

第二节2015-2020年中国身体护理行业投资风险分析

- 一、行业政策风险
- 二、市场竞争风险
- 三、技术风险分析
- 四、委托加工风险
- 五、原材料风险

第三节2015-2020年中国身体护理行业投资策略及建议

- 一、强化本土品牌的本土特色
 - 二、注重跟踪研发和合作研发策略
 - 三、从趋势性技术寻找市场机会
 - 四、积极申请专利技术学会自我保护
- 第十章身体护理行业商业模式构建与创新策略

第一节身体护理行业商业模式构建分析

- 一、商业定位分析
- 二、客户价值挖掘
- 三、业务系统建立
- 四、盈利模式设计
- 五、资源能力整合
- 六、财务结构设计
- 七、商业价值实现

第二节企业商业模式成功要素分析

- 一、产品质量控制
- 二、差异化的管理
- 三、技术创新分析
- 四、品牌发展战略

第三节企业商业模式创新路径分析

- 一、企业重新定位
- 二、挖掘企业潜能
- 三、重整产业链条
- 四、重建价值网络
- 五、创新盈利模式
- 六、提升学习能力

第四节企业商业模式创新战略分析

- 一、价值链创新战略分析
- 二、供应链体系创新战略

图表详见正文.....

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/xiantiyongpin/227245227245.html>