

2018年中国数字音乐市场分析报告- 行业运营态势与投资前景研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国数字音乐市场分析报告-行业运营态势与投资前景研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/yinxiang/367127367127.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着我国经济的不断发展、人们生活水平的不断提高，人们的消费观念和消费水平也有了很大的转变与提升。在这个契机下，数字音乐行业也得到了快速发展，2016年我国数字音乐行业的市场规模达到**亿元，2017年市场规模为**亿元，同比增长了**%，从这两年的市场规模发展来看，数字音乐行业正处于快速发展之中，预计2018年将保持**的增速，达到**亿元。

2012-2017年行业市场规模情况

资料来源：观研天下数据中心整理（具体数据详见报告正文）

从数字音乐行业企业区域分布情况来看，数字音乐行业内企业区域格局明显，其中华东地区占比**%，华南地区占比**%，华中地区占比**%，华北地区占比**%，西部地区占比**%，东北地区占比**%。

2017年我国行业企业区域格局

资料来源：观研天下数据中心整理（具体数据详见报告正文）

观研天下发布的《2018年中国数字音乐市场分析报告-行业运营态势与投资前景研究》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分

析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2018年全球数字音乐市场分析

第一节 全球音乐市场发展综述

一、产业收入规模

二、细分市场格局

三、区域市场分析

第二节 全球数字音乐市场发展概况

一、数字化程度

二、用户数量规模

三、市场结构分析

四、流媒体市场规模

五、数字音乐分发渠道

第三节 美国

一、数字音乐市场规模

二、数字音乐下载规模

三、流媒体销售规模

第四节 英国

一、音乐产业发展概述

二、音乐消费渠道对比

三、音乐产品消费选择

四、流媒体消费用户行为

第五节 日韩

一、日韩数字音乐发展模式

二、日韩音乐分析文化分析

三、日本音乐市场发展规模

四、日本数字音乐市场特点

五、韩国音乐市场发展成就

第六节 印度

一、在线音乐市场规模

二、在线音乐平台格局

三、在线音乐盈利模式

四、谷歌布局印度市场

第二章 2016-2018年中国数字音乐市场发展环境

第一节 社会消费环境

- 一、居民人均收入上升
- 二、文娱消费支出增加
- 三、现代消费成新动力
- 四、互联网付费习惯养成

第二节 音乐产业环境

- 一、音乐产业规模
- 二、核心层行业规模
- 三、关联层行业规模
- 四、拓展层行业规模

第三节 互联网产业环境

- 一、网民规模
- 二、手机网民规模
- 三、网络音乐用户规模
- 四、网络直播兴起

第四节 粉丝经济兴起

- 一、粉丝经济的特点
- 二、粉丝经济下的音乐形态
- 三、粉丝经济推动付费收视
- 四、粉丝经济保障音乐版权
- 五、粉丝经济重构音乐产业

第三章 2016-2018年中国数字音乐市场发展分析

第一节 数字音乐产业链条介绍

- 一、音乐产业链介绍
- 二、数字音乐产业链
- 三、数字音乐价值链

第二节 2016-2018年中国数字音乐发展综述

- 一、数字音乐概念
- 二、产业特征介绍
- 三、行业发展历程
- 四、市场发展现状

第三节 2016-2018年中国数字音乐行业运行情况

一、产业发展规模

二、产业消费结构

三、消费用户规模

第四节 中国数字音乐用户行为分析

一、音乐播放设备选择

二、听音乐时间段选择

三、听音乐的场景选择

四、付费消费行为选择

五、用户付费意愿展望

六、用户消费需求分析

第五节 中国数字音乐市场面临的挑战

一、数据库不完善

二、收入分成问题

三、服务模式待开发

四、提高用户黏性

第六节 中国数字音乐产业发展对策

一、采用先进数字系统

二、完善版权保护机制

三、支持音乐创作

四、培育消费市场

第四章 2016-2018年中国音乐内容版权市场分析

第一节 2016-2018年中国音乐版权问题分析

一、盗版音乐现象经济学成因

二、正版音乐商业模式的缺失

三、盗版影响中国音乐产业

四、音乐版权保护政策出台

五、相关版权保护政策汇总

第二节 音乐版权收入分成情况

一、版权所有者的权利

二、版权方收益分成模型

三、数字音乐发行分成模型

四、版权方收益低的成因分析

第三节 2016-2018年中国音乐内容市场发展现状

一、音乐内容市场规模

二、唱片公司发展现状

三、版权代理商发展现状

第四节 2016-2018年数字音乐内容市场竞争格局

一、版权代理商市场份额

二、版权方龙头企业格局

三、音乐内容资源分布

第五章 2016-2018年中国数字音乐平台发展分析

第一节 2016-2018年中国数字音乐平台竞争格局

一、主流数字音乐平台介绍

二、典型音乐平台特征对比

三、数字音乐平台市场格局

四、数字音乐平台实力矩阵

五、数字音乐平台市场认知度

六、数字音乐平台用户粘性对比

七、付费消费对音乐平台选择

第二节 2016-2018年中国数字音乐平台版权布局

一、版权布局动态

二、版权储备对比

三、版权合作情况

四、争夺独家版权

第三节 2016-2018年中国数字音乐平台商业模式分析

一、版权和社交制胜

二、抢占上游音乐人资源

三、互联网“直播演唱会”模式

第四节 2016-2018年中国数字音乐平台盈利模式分析

一、盈利模式综述

二、面向用户收费

三、会员模式

四、数字专辑销售

五、演出直播模式

六、现下O2O模式

第五节 数字音乐平台服务模式创新

一、个性化服务

二、全民互动参与

三、结合智能硬件

第六章 2016-2018年中国在线音乐市场发展分析

第一节 2016-2018年中国在线音乐市场综述

一、产业链介绍

二、产业链特征

三、产业链上各方关系

第二节 2016-2018年中国在线音乐市场发展规模

一、用户规模

二、用户渗透率

三、用户基本特征

四、市场收入规模

五、付费市场规模

第三节 2016-2018年中国在线音乐商业模式分析

一、数字专辑

二、扶植音乐人

三、现场音乐

第七章 2016-2018年中国数字音乐细分市场发展分析

第一节 电信音乐增值业务

一、业务介绍

二、合作模式

三、业务资费

四、发展现状

第二节 音乐流媒体服务

一、流媒体的概念

二、音乐流媒体发展现状

三、流媒体生产销售模式

四、音乐流媒体商业模式

五、音乐流媒体发展前景

六、音乐流媒体案例分析——Spotify

第三节 音乐下载服务

一、音乐下载市场现状

二、用户选择情况

三、音乐下载服务案例分析——AppleMusic

第四节 在线音乐电台

- 一、移动电台产业链
- 二、移动电台用户规模
- 三、移动电台竞争格局
- 四、移动电台商业模式
- 五、音乐电台案例分析——豆瓣FM

第五节 演唱会在线直播

- 一、市场发展现状
- 二、企业布局情况
- 三、盈利模式介绍
- 四、主打粉丝经济
- 五、演唱会在线直播案例分析——乐视音乐

第六节 在线K歌

- 一、在线K歌发展背景
- 二、在线K歌发展历程
- 三、在线K歌用户规模
- 四、在线K歌市场格局
- 五、在线K歌商业模式
- 六、在线K歌案例分析——唱吧

第八章 国内外重点唱片公司经营分析

第一节 环球唱片

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业产品服务分析
- 三、企业经营状况分析
 - 1、企业偿债能力分析
 - 2、企业运营能力分析
 - 3、企业盈利能力分析
- 四、企业竞争优势分析

第二节 索尼公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业产品服务分析
- 三、企业经营状况分析
 - 1、企业偿债能力分析
 - 2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第三节 华纳音乐集团

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第四节 华谊兄弟

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第五节 太合音乐集团

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第九章 中国数字音乐重点企业经营分析

第一节 QQ音乐

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第二节 阿里音乐

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第三节 海洋音乐

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第四节 网易云音乐

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第五节 音悦台

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第十章 中国数字音乐市场投资及前景趋势展望

第一节 中国数字音乐市场投资分析

- 一、数字音乐领域投资并购
- 二、在线K歌领域投融资情况
- 三、新型服务领域融资动态

第二节 中国数字音乐市场投资机会

- 一、付费音乐市场
- 二、原创音乐领域
- 三、音乐移动端开发
- 四、在线演艺领域

第三节 数字音乐市场前景分析

- 一、数字音乐市场发展机遇
- 二、用户付费市场潜力巨大
- 三、独立音乐发展前景广阔
- 四、数字音乐市场发展方向

第四节 数字音乐发展趋势展望

- 一、版权市场差异化
- 二、场景化服务优化
- 三、全产业链生态化
- 四、探索粉丝经济

第五节 中国数字音乐平台发展趋势展望

- 一、向产业链上游延伸
- 二、挖掘新式盈利模式
- 三、打通用户连接场景
- 四、满足用户体验需求

第六节 2018-2024年中国数字音乐产业预测

- 一、中国数字音乐产业发展因素分析
- 二、2018-2024年中国音乐产业市场规模预测
- 三、2018-2024年中国数字音乐产业市场规模预测

图表目录：

图表：2016-2018年全球音乐产业收入

图表：2018年全球音乐产业细分市场收入

图表：2018年音乐领域数字化份额与其他领域对比

图表：2016-2018年全球数字音乐付费服务用户数

图表：2018-2024年美国音乐市场收入对比

图表：部分国家付费下载和流媒体收入对比

图表：2016-2018年全球流媒体市场规模及增速

图表：2018年全球数字音乐APP排行榜

图表：2016-2018年美国数字音乐与实体音乐市场规模对比

图表：2018年美国数字单曲以及专辑下载销售额

图表：2018年全美数字单曲销量TOP

图表：2018年全美数字单曲流媒体播放量TOP

图表：2018年全美数字专辑销量TOP

图表：2018年全美数字专辑流媒体播放量TOP

图表：不同音乐消费渠道在英国的受欢迎程度

图表：英国多渠道音乐消费方式的对比

图表：英国多渠道音乐消费方式的性别差异

图表：英国多渠道音乐消费方式的年龄差异

图表：英国多渠道消费者在消费方式上的差异

图表详见正文（GYZQPT）

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/yinxiang/367127367127.html>