

# 2017-2022年中国保理市场运营现状及投资规划研究报告

报告大纲

观研报告网

[www.chinabaogao.com](http://www.chinabaogao.com)

## 一、报告简介

观研报告网发布的《2017-2022年中国保理市场运营现状及投资规划研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/baoxian/286186286186.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

### 一、现代保理业务的发展特点

#### （一）快速发展，国内保理业务快于国际保理业务

20世纪80年代以来，现代保理业务获得了快速发展。保理业务开始主要服务于国内贸易，随着发展的需要，国际保理保理业务也有了较大的发展，但其发展速度仍低于国内保理业务的发展。

#### （二）服务的范围不断扩大

保理业务产生初期主要适用于各国的服装及纺织品贸易，随着各国经济的不断发展和市场的变化，保理业务的范围也随之扩大至运输、电子、通信等行业。

#### （三）发达国家为中心，发展中国家发展相对缓慢

保理业务由于起源于美国，其业务的发展主要集中在欧美等发达国家，亚太地区次之，拉美和非洲等第较为落后，在一些发展中国家还有快速发展的空间。

#### （四）是一种首选的短期贸易服务方式

由于保理业务是建立在商品赊销和承兑交单的业务基础上的，较好的满足了当前市场需求，成为短期贸易发展的主要服务方式。在一些发展中国家或新兴市场，由于适用于普通商品，因此也成为更适宜的结算方式。

### 二、保理业务在现行经济形势下的新发展

近年来，中国宏观经济下行压力明显增大，主要是由于出口、投资和工业的回落。宏观经济的波动使得实体经济的应收账款规模持续加大，而保理业务恰恰是为企业应收账款提供融资和管理的服务，因此获得了新的发展机遇，并呈现出新的特点。

#### （一）应收账款的增加刺激了保理业务市场需求

由于有银行的保证和支持，银行可以为出口商提供应收账款的销售分户账管理、催收

及坏账担保及贸易融资等多项综合性服务，有效缓解应收账款的“三角债”风险，保理业务将有较快的发展。

## （二）银行保理占主导，商业保理发展势头强劲

保理业务由于是由银行引入，银行占据了保理业务的主要部分。据中国银行协会数据，2015年，银行保理业务量达2.12万亿元，同比增长65.46%，而商业保理业务量只有2000亿元。商业保理自商务部2012年批准在天津、上海、深圳等地启动试点来，业务量也迅速增长。2015年，一些大企业，如大型集团公司、央企国企、互联网及电商领域等，进入商业保理领域，特别是近期受到上市公司的热捧，商业保理的发展势头迅猛。

## （三）产品日益创新并丰富

自1993年中国银行率先加入国际保理业务来，保理业务顺应市场发展趋势，不断创新保理产品、拓宽保理业务范围：一是在国际双保理的基础上，发展了国内双保理业务；二是保理产品与行业深度结合，形成了各具特色的产品；三是银行保理与商业保理进行合作；四是将银团贷款的筹组方式与保理业务结合起来。

## （四）风险控制面临新挑战

保理业务的风险有市场风险、操作风险、信用风险等，其中，信用风险是保理业务面临的主要挑战。信用风险主要来自于三个方面：一是买方风险，主要是由于宏观经济的波动导致应收账款金额增长、账期拉长、财务状况不乐观等风险；二是卖方风险，主要是由于汇率和大宗商品的波动、经营成本上升、市场需求减弱等导致的履约能力和欺诈融资风险；三是保理商风险，主要是由于保理银行和保理商数量的快速增长给保理商的合作带来的选择风险。

## 三、保理业务的发展前景

2016年，经济下行的压力依然较大，全球经济也面临调整的压力，复苏乏力，不确定性增多，贸易下滑。而保理业务基于自身特点，预计会取得长足的发展。

### （一）市场空间广阔

据统计，2015年银行保理和商业保理业务量合计约为2.32万亿元，而我国企业的应收

账款总额约为20万亿元，应收账款保理化率为12%。从理论上讲，还有88%的应收账款需保理业务提供服务支持。另外，根据世界银行的统计，保理业务发展较早的国家/地区的保理业务量占GDP的6%以上，而英国、意大利、中国台湾地区等保理业务发展较好的国家和地区，该比例可达15%。可见，保理业务仍有较大的增长空间。

资料来源：互联网，中国报告网整理

## （二）银行保理业务增长放缓

银行保理业务中国内保理占90%，国际保理占10%。而经济增速放缓一定程度上使得银行不良资产呈现逐步攀升的态势，国内保理受到市场风险、买方信用状况恶化、卖方履约能力等因素的影响，银行不得不加强国内保理业务的信用风险控制、贸易背景真实性的审查，国内保理的保理业务量增长将放缓。而目前世界经济复苏乏力，进出口贸易下滑，加上国际市场大宗商品价格波动较大，国际保理业务在短期内也不会有快速的增长。

## （三）商业保理日益多样化，将迅猛发展

与银行保理有所不同，商业保理公司近年来发展势头较足。因有更多的公司看好商业保理行业而加入或参与，如通过与保理公司进行合作或参股、收购、设立保理公司等形式，逐步进入各细分领域。比如，为大型购物型网站商家对客户的服务提升所需资金提供融通，或专门针对某个行业的中小企业提供融资或增信支持等。随着商业保理模式的多样化，其业务量也将快速增长，与银行保理形成双轮驱动。

资料来源：互联网，中国报告网整理 资料来源：互联网，中国报告网整理

## （四）不断创新且趋势明显

随着经济形势的不断变化，为适应市场需求，保理业务也在不断的创新发展，以求更大的发展空间。

1.保理业务与供应链融资融合起来。与供应链融资相结合的保理业务从一对一产生的应收账款融资、催收、管理及坏账担保等综合性金融服务发展为1+N模式，将核心企业的信用释放给在供应链上游供应商，为上游合作伙伴的保理融资提供信用支撑。部分业务量较大的企业还可将其ERP系统直接对接银行保理业务系统，实现银企直连，提升运营效率。

资料来源：互联网，中国报告网整理

2.银行保理与商业保理合作。这两者合作的主要模式是再保理，即商业保理商将其提供保理服务而获得的应收账款债权再次转让给银行保理商，这样可以解决中小商业保理公司的融资需求。

3.自贸区保理的创新发展。国内自贸区在市场准入、账户融资、外汇和跨境人民币等方面都出台了一系列优惠政策，吸引了许多保理公司发展租赁保理、跨境保理资产转让等创新产品。

4.保理业务与互联网金融的融合。主要通过将基于货物销售或服务合同所产生的应收账款债权的保理业务与互联网金融平台提供便捷的融资渠道结合起来。这两者的融合主要是通过与P2P平台合作，将应收账款的外包。随着互联网金融平台与商业保理机构进行深度合作，保理业务将受到更多的青睐。

资料来源：互联网，中国报告网整理

中国报告网发布的《2017-2022年中国保理市场运营现状及投资规划研究报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录\REPORT DIRECTORY

## 第一章中国保理行业市场概述

### 第一节保理行业相关概述

#### 一、保理行业相关界定

#### 二、保理行业准入条件

#### 三、保理行业收益结构

#### 四、保理行业收费标准

#### 五、保理行业业务模式

### 第二节商业保理融资渠道分析

#### 一、银行流动资金贷款

#### 二、资产证券化融资

#### 三、P2P网贷平台

### 第三节保理行业发展困境分析

- 一、保理行业模式困境
- 二、保理行业体制困境
- 三、保理行业法律困境
- 四、保理行业财税困境
- 五、保理业务常见风险

## 第二章中国保理行业市场环境分析

### 第一节保理行业监管环境分析

- 一、商业保理行业监管环境
- 二、银行保理行业监管环境
- 三、保理行业制度缺陷分析

### 第二节保理行业交易环境分析

- 一、国内零售规模增长预测
- 二、全球产业转移与贸易环境
- 三、国内外贸易方式变化趋势
- 四、企业海外应收账款分析
- 五、国内各行业应收账款分析

## 第三章保理行业整体市场评估分析

### 第一节全球保理行业发展走势分析

- 一、全球保理行业概况
- 二、全球保理市场规模
- 三、全球保理市场区域分布

### 第二节国内保理行业发展规模分析

- 一、国内保理市场规模分析
- 二、国内保理企业资产规模
- 三、国内保理企业数量与分布

### 第三节国内保理行业竞争格局分析

- 一、我国保理市场需求分析
- 二、保理市场集中度分析
- 三、保理行业主体结构分析
- 四、保理业务区域分布分析
- 五、保理业务行业分布分析

### 第四节国内保理行业发展阶段预测

- 一、发达国家保理行业成长轨迹

二、国内相似行业成长轨迹参考

三、中国的商业保理发展之路

## 第四章 银行保理机构业务发展分析

### 第一节 银行保理业务基本状况

一、银行保理业务基本概述

二、银行保理市场规模分析

三、银行保理业务盈利方式

### 第二节 银行保理细分业务分析

一、银行国际保理业务分析

二、银行国内保理业务分析

三、单保理与双保理业务分析

### 第三节 部分银行保理业务分析

一、中国银行保理业务分析

二、交通银行保理业务分析

三、招商银行保理业务分析

四、光大银行保理业务分析

五、中信银行保理业务分析

### 第四节 中小银行保理业务开展建议

一、外资银行在中国的保理经营策略

二、中小银行优劣势与业务开展建议

## 第五章 商业保理机构经营状况分析

### 第一节 商业保理企业整体经营状况

一、商业保理企业营收规模分析

二、不同性质商业保理公司分析

### 第二节 代表商业保理企业经营分析

一、渤海国际商业保理有限公司经营分析

二、中信商业保理有限公司经营分析

三、远东宏信有限公司经营分析

四、上海邦汇商业保理有限公司经营分析

五、高银保理（中国）发展有限公司经营分析

六、鑫银国际商业保理有限公司经营分析

七、鑫晟保理有限公司经营分析

八、亚洲保理（深圳）有限公司经营分析



- 九、上海恒茂商业保理有限公司经营分析
- 十、鼎石国际保理有限公司经营分析
- 十一、上海中锋商业保理有限公司经营分析
- 十二、重庆宝煜保理有限公司经营分析
- 十三、深圳国投商业保理有限公司经营分析
- 十四、浙江大道保理有限公司经营分析
- 十五、上海成也商业保理股份有限公司
- 十六、天津瑞茂通商业保理有限公司

## 第六章保理行业利润增长机会与前景预测

### 第一节保理行业发展影响因素分析

- 一、行业发展的有利因素
- 二、行业发展的不利因素

### 第二节保理行业未来利润增长点预测

- 一、保理市场机会预测
- 二、供应链融资市场预测
- 三、保理细分业务增长机会
- 四、保理行业服务空白点分析

### 第三节保理行业发展策略

- 一、中国商业保理突破思路
- 二、开展国际保理业务建议

### 第四节保理行业发展前景预测

- 一、保理行业发展趋势分析
- 二、国际保理业务发展前景
- 三、保理企业竞争前景分析

### 第五节保理行业市场容量预测

- 一、国内保理市场需求预测
- 二、国内保理行业市场规模预测
- 三、国际保理市场规模预测

## 图表目录\CHARTDIRECTORY

图表商业保理行业政策准入壁垒

图表银行保理等业务收费标准

图表保理业务（融资性保理）流程

图表商业保理相较于银行保理的竞争优势

图表P2P网贷平台运营模式

图表应收账款转让模式

图表应收账款收益权转让模式

图表两种直接合作模式的担保措施

图表借贷模式

图表0应收账款转让模式

图表1保理业务的P2P网贷平台

图表我国零售业商品销售额

图表零售百强销售额

图表零售百强中7家网上零售企业概况

图表零售百强销售规模（扣除7家电商）

（GYZJY）

图表详见正文

特别说明：中国报告网所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，请放心查阅。

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/baoxian/286186286186.html>