

2020年中国生鲜零售行业分析报告- 行业运营态势与发展前景预测

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国生鲜零售行业分析报告-行业运营态势与发展前景预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/shuichangqilei/465539465539.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

每日优鲜合伙人兼COO孙原在虎嗅的FM创新节上发表了主题为《新生鲜，新消费》的演讲。她表示，“新消费”有新人群、新渠道、新技术及新供给四大驱动力，而每日优鲜将AI+大数据+IoT的前沿技术运用到生鲜零售链条的各个环节，使得在今年双十一的单仓日单量突破了3000单，远高于行业平均效率。

“新消费”四大驱动力分析

新人群

指的是消费者的代际变迁，它是消费进化最根本的驱动因素。根据分析认为80后不仅是品类电商发展的原动力，也会带动上一代人、下一代人消费行为和消费习惯发生变革。整个电商的发展，都和80后的代际变迁，以及他们所带来的消费行为的普世化相关。

新渠道

新人群消费需求和消费习惯的变化，会催生出新渠道。比如在美国婴儿潮之后，社会人口大规模上升，城镇化得以发展，催生了沃尔玛这样覆盖一个个城镇的零售商，以取代原本的农贸市场。而70年代，随着日本出口贸易的发展，女性在职比例第一次超过75%，生活节奏变快则导致了7-11这样的社区便利业态的壮大。

新技术

消费永远都连接着人货场的各个因素，则能让企业以更低的成本满足消费人群的需求，加速零售消费行业的创新与变化。移动互联网代替PC互联网，带来的以人为本中心的业态和交互方式，大数据发展带来的千人千面和商品及服务体系的重构，以及IoT万物互联对物流和供应链效率的提高，都是典型的例证。

新供给

是市场对企业回归零售本质提出的要求。随着用户的愈发成熟，企业应该力求为他们提供更加高性价比、且更匹配需求商品，在这个过程中有供需两端信息流的重塑，更要求需求为本，品质为王。

资料来源：互联网

另外，每日优鲜合伙人兼COO孙原还表示，80后与60、70后有着明显不同的消费观念与消费行为，其在消费上有着超前消费、碎片化购买、追求美好生活方式、“宅”、追求性价比、信赖口碑传播等等特点，从而催生了一个个品类的线上化发展。实际上，每日优鲜也正是瞄准2015-2025年的时间，80、90后开始成为生鲜零售的主流购买人群的这一巨大的市场机会。

近年来受益于互联网的发展以及年轻消费者的青睐，使得我国生鲜零售市场保持快速的发展。根据数据显示，截止到2018年，我国生鲜市场交易规模达到了1.91万亿，同比增长6.

9%。同时作为我国家庭日常的必需品，生鲜交易具有一定的确定性，因此在我国庞大的人口基数支撑下，未来生鲜市场有望保持6%左右的增长，预计到2020年将超21000亿元。

2011-2018年中国生鲜市场交易规模及同比增长 数据来源：国家统计局

目前我国生鲜零售市场集中度仍比较低。根据数据显示，2018年我国生鲜行业CR5占比只有11.2%，相比于德国（71%）、法国（60%）、美国（49%）、日本（27%）的CR5占比来看，差距还是有很大。但电商方面，随着近几年来电商不断发展，我国多企业开始布局生鲜消费市场，从而使得我国生鲜电商消费渗透率不断提升。数据显示，2018年，我国生鲜电商渗透率达到10.99%，预计2020年将达到22%左右。

我国生鲜行业CR5占比情况 数据来源：商务部ww

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国生鲜零售行业分析报告-行业运营态势与发展前景预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国生鲜零售行业发展概述

第一节 生鲜零售行业发展情况概述

- 一、生鲜零售行业相关定义
- 二、生鲜零售行业基本情况介绍
- 三、生鲜零售行业发展特点分析

第二节 中国生鲜零售行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、生鲜零售行业产业链条分析
- 三、中国生鲜零售行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国生鲜零售行业生命周期分析

- 一、生鲜零售行业生命周期理论概述
- 二、生鲜零售行业所属的生命周期分析

第四节 生鲜零售行业经济指标分析

- 一、生鲜零售行业的赢利性分析
- 二、生鲜零售行业的经济周期分析
- 三、生鲜零售行业附加值的提升空间分析

第五节 中国生鲜零售行业进入壁垒分析

- 一、生鲜零售行业资金壁垒分析
- 二、生鲜零售行业技术壁垒分析
- 三、生鲜零售行业人才壁垒分析
- 四、生鲜零售行业品牌壁垒分析
- 五、生鲜零售行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球生鲜零售行业市场发展现状分析

第一节 全球生鲜零售行业发展历程回顾

第二节 全球生鲜零售行业市场区域分布情况

第三节 亚洲生鲜零售行业地区市场分析

- 一、亚洲生鲜零售行业市场现状分析
- 二、亚洲生鲜零售行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲生鲜零售行业市场前景分析

第四节 北美生鲜零售行业地区市场分析

- 一、北美生鲜零售行业市场现状分析
- 二、北美生鲜零售行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美生鲜零售行业市场前景分析
- 第五节 欧盟生鲜零售行业地区市场分析
 - 一、欧盟生鲜零售行业市场现状分析
 - 二、欧盟生鲜零售行业市场规模与市场需求分析
 - 三、欧盟生鲜零售行业市场前景分析
- 第六节 2021-2026年世界生鲜零售行业分布走势预测
- 第七节 2021-2026年全球生鲜零售行业市场规模预测
- 第三章 中国生鲜零售产业发展环境分析
 - 第一节 我国宏观经济环境分析
 - 一、中国GDP增长情况分析
 - 二、工业经济发展形势分析
 - 三、社会固定资产投资分析
 - 四、全社会消费品生鲜零售总额
 - 五、城乡居民收入增长分析
 - 六、居民消费价格变化分析
 - 七、对外贸易发展形势分析
 - 第二节 中国生鲜零售行业政策环境分析
 - 一、行业监管体制现状
 - 二、行业主要政策法规
 - 第三节 中国生鲜零售产业社会环境发展分析
 - 一、人口环境分析
 - 二、教育环境分析
 - 三、文化环境分析
 - 四、生态环境分析
 - 五、消费观念分析
- 第四章 中国生鲜零售行业运行情况
 - 第一节 中国生鲜零售行业发展状况情况介绍
 - 一、行业发展历程回顾
 - 二、行业创新情况分析
 - 三、行业发展特点分析
 - 第二节 中国生鲜零售行业市场规模分析
 - 第三节 中国生鲜零售行业供应情况分析
 - 第四节 中国生鲜零售行业需求情况分析

第五节 中国生鲜零售行业供需平衡分析

第六节 中国生鲜零售行业发展趋势分析

第五章 中国生鲜零售所属行业运行数据监测

第一节 中国生鲜零售所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国生鲜零售所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国生鲜零售所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国生鲜零售市场格局分析

第一节 中国生鲜零售行业竞争现状分析

一、中国生鲜零售行业竞争情况分析

二、中国生鲜零售行业主要品牌分析

第二节 中国生鲜零售行业集中度分析

一、中国生鲜零售行业市场集中度分析

二、中国生鲜零售行业企业集中度分析

第三节 中国生鲜零售行业存在的问题

第四节 中国生鲜零售行业解决问题的策略分析

第五节 中国生鲜零售行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国生鲜零售行业需求特点与动态分析

第一节 中国生鲜零售行业消费市场动态情况

第二节 中国生鲜零售行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 生鲜零售行业成本分析

第四节 生鲜零售行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国生鲜零售行业价格现状分析

第六节 中国生鲜零售行业平均价格走势预测

一、中国生鲜零售行业价格影响因素

二、中国生鲜零售行业平均价格走势预测

三、中国生鲜零售行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国生鲜零售行业区域市场现状分析

第一节 中国生鲜零售行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区生鲜零售市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区生鲜零售市场规模分析

四、华东地区生鲜零售市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区生鲜零售市场规模分析

四、华中地区生鲜零售市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区生鲜零售市场规模分析

四、华南地区生鲜零售市场规模预测

第九章 2017-2020年中国生鲜零售行业竞争情况

第一节 中国生鲜零售行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国生鲜零售行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国生鲜零售行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 生鲜零售行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国生鲜零售行业发展前景分析与预测

第一节 中国生鲜零售行业未来发展前景分析

一、生鲜零售行业国内投资环境分析

二、中国生鲜零售行业市场机会分析

三、中国生鲜零售行业投资增速预测

第二节 中国生鲜零售行业未来发展趋势预测

第三节 中国生鲜零售行业市场发展预测

一、中国生鲜零售行业市场规模预测

二、中国生鲜零售行业市场规模增速预测

三、中国生鲜零售行业产值规模预测

四、中国生鲜零售行业产值增速预测

五、中国生鲜零售行业供需情况预测

第四节 中国生鲜零售行业盈利走势预测

一、中国生鲜零售行业毛利润同比增速预测

二、中国生鲜零售行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国生鲜零售行业投资风险与营销分析

第一节 生鲜零售行业投资风险分析

一、生鲜零售行业政策风险分析

二、生鲜零售行业技术风险分析

三、生鲜零售行业竞争风险

四、生鲜零售行业其他风险分析

第二节 生鲜零售行业企业经营发展分析及建议

一、生鲜零售行业经营模式

二、生鲜零售行业销售模式

三、生鲜零售行业创新方向

第三节 生鲜零售行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国生鲜零售行业发展战略及规划建议

第一节 中国生鲜零售行业品牌战略分析

- 一、生鲜零售企业品牌的重要性
- 二、生鲜零售企业实施品牌战略的意义
- 三、生鲜零售企业品牌的现状分析
- 四、生鲜零售企业的品牌战略
- 五、生鲜零售品牌战略管理的策略

第二节 中国生鲜零售行业市场重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理
- 五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国生鲜零售行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国生鲜零售行业发展策略及投资建议

第一节 中国生鲜零售行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国生鲜零售行业定价策略分析

第三节 中国生鲜零售行业营销渠道策略

- 一、生鲜零售行业渠道选择策略
- 二、生鲜零售行业营销策略

第四节 中国生鲜零售行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国生鲜零售行业重点投资区域分析
- 二、中国生鲜零售行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/shuichangqilei/465539465539.html>