

2019年中国黑电行业分析报告- 产业规模现状与未来趋势研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2019年中国黑电行业分析报告-产业规模现状与未来趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/jiadianchanye/385360385360.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

2019年我国黑电行业宏观环境情况

中国GDP增长情况：初步核算，中国2018年前三季度国内生产总值650899亿元，按可比价格计算，同比增长6.7%。分季度看，一季度同比增长6.8%，二季度增长6.7%，三季度增长6.5%。分产业看，第一产业增加值42173亿元，同比增长3.4%；第二产业增加值262953亿元，增长5.8%；第三产业增加值345773亿元，增长7.7%。

数据来源：国家统计局

工业经济发展形势：2018年9月份，规模以上工业增加值同比实际增长5.8%（以下增加值增速均为扣除价格因素的实际增长率），比8月份回落0.3个百分点。从环比看，9月份，规模以上工业增加值比上月增长0.50%。1-9月份，规模以上工业增加值同比增长6.4%，增速较1-8份回落0.1个百分点。

规模以上工业增加值同比增速（%）数据来源：国家统计局

随着我国经济的不断发展、人们生活水平的不断提高，人们的消费观念和消费水平也有了很大的转变与提升。在这个契机下，黑电行业也得到了快速发展，2017年我国黑电行业的市场规模达到**亿元，2018年市场规模为**亿元，同比增长了**%，从这两年的市场规模发展来看，黑电行业正处于发展之中，预计2019年将保持**的增速，达到**亿元。

2013-2018年黑电行业市场规模情况

资料来源：观研天下数据中心整理（具体数据详见报告正文） 从黑电行业企业区域分布情况来看，黑电行业内企业区域格局明显，其中华东地区占比**%，华南地区占比**%，华中地区占比**%，华北地区占比**%，西部地区占比**%，东北地区占比**%。

2018年我国黑电行业企业区域格局 资料来源：观研天下数据中心整理（具体数据详见报告正文）

观研天下发布的《2019年中国黑电行业分析报告-产业规模现状与未来趋势研究》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中

国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 中国黑电行业产业链分析

第一节 黑电行业产业链简介

一、黑电行业相关综述

1、定义

2、家电的分类

二、黑电行业产业链简介

三、黑电产业链上游行业分布

1、上游原材料

2、上游零部件行业

四、黑电产业链中游行业分布

五、黑电产业链下游行业分布

1、家电连锁

2、百货商店和大型超市

3、零散家电卖场、家电商店

4、各家电厂商自建的渠道

第二节 黑电零部件——家电线束市场分析

一、我国线束产业市场规模分析

二、家电线束产业影响因素分析

三、家电线束产业应用领域分析

四、家电线束生产厂家经营分析

五、家电线束产品安全标准分析

六、家电线束产业技术风险分析

七、家电线束技术发展趋势分析

第三节 黑电零部件——压缩机市场分析

- 一、压缩机产业经济运行情况分析
 - 二、压缩机产业市场需求分析
 - 1、市场需求疲软，产品销售、订货增长依然乏力
 - 2、出口产品稳步增长
 - 三、压缩机生产厂家分布情况
 - 四、压缩机产业新产品研发、转型升级结构调整情况分析
 - 五、压缩机行业基础建设及技改情况分析
 - 六、压缩机行业重组并购分析
- 第四节 黑电零部件——电机市场分析
- 一、电机产业生产能力分析
 - 1、交流电机
 - 2、直流电动机
 - 二、电机产业市场需求分析
 - 三、电机生产厂家经营分析
 - 四、电机技术发展趋势分析
 - 1、设计技术
 - 2、制造技术
 - 3、集成技术
 - 4、检验技术
 - 五、电机企业经营效益分析
- 第五节 黑电产业下游分析
- 一、黑电品牌商发展分析
 - 二、黑电零售商发展分析
 - 三、黑电个人消费者分析

第二章 全球黑电市场发展分析

第一节 全球黑电行业市场现状

- 一、全球黑电行业市场特点分析
- 二、全球黑电行业市场规模分析
- 三、全球黑电行业品牌分析
- 四、全球黑电行业市场格局分析
- 五、全球黑电行业细分市场分析
 - 1、全球空调市场发展状况分析
 - 2、全球电视机市场发展状况分析
 - 3、全球电冰箱市场发展状况分析

第二节 日本黑电市场分析

一、日本黑电市场状况分析

二、日本黑电企业表现情况

三、日本黑电市场的销售渠道

1、东芝与创维在白电领域展开深度合作，通过创维渠道重返中国白电市场

2、合作方式与前景

四、日本黑电市场的消费者分析

1、日本家电商战升温，消费者因电价提升追求节能产品

2、消费者越来越注重内容、应用和操作简单性

第三节 德国黑电市场分析

一、德国黑电市场状况分析

二、德国黑电行业厂商介绍

三、德国黑电市场的销售渠道

1、家电专业连锁店

2、采购集团

四、德国黑电市场的消费者分析

第四节 韩国黑电市场分析

一、韩国黑电市场状况分析

二、韩国黑电行业厂商介绍

1、韩国三星集团

2、韩国LG集团

三、韩国黑电市场的销售渠道

1、LG在中国销售情况

2、韩国白电企业在美国销售情况

四、韩国黑电市场的消费者分析

第五节 美国黑电市场分析

一、美国黑电市场状况分析

二、美国黑电行业厂商介绍

三、美国黑电市场的销售渠道

四、美国黑电市场的消费者分析

第三章 中国黑电行业发展现状

第一节 行业发展的阶段与周期

一、行业生命周期理论

二、行业周期判断标准

三、行业发展阶段判断

第二节 行业发展现状分析

一、行业市场发展现状

二、行业市场发展趋势

- 1、黑电内部正在悄然加快“智能化”的步伐
- 2、跳出产品，真正回归用户需求来打造智能化白电产品
- 3、高端化成发展趋势
- 4、消费升级带动产业升级
- 5、跨界融合是必然趋势

三、行业发展问题解析

- 1、产量库存仍处高位
- 2、行业进入调整期

四、行业发展阻碍因素

- 1、“互联网”企业纷纷进入家电行业
- 2、黑白家电混战
- 3、宏观经济影响，商品房销售下跌

第三节 黑电行业运行状况分析

第四章 中国黑电行业竞争格局分析

第一节 黑电行业主要参与主体分析

- 一、黑电行业参与主体分析
- 二、国内黑电企业结构特征

第二节 黑电行业参与者进入模式分析

一、国有大型企业进入模式

- 1、进入市场模式分类
- 2、青岛海尔进入世界市场模式
 - 1) 海尔在美国市场进入模式
 - 2) 海尔在欧洲市场进入模式
 - 3) 海尔在非洲市场进入模式

二、外资企业进入模式分析

三、国内民营企业进入模式

第三节 国内黑电行业竞争格局

一、国际黑电企业在华竞争分析

- 1、国际黑电企业跨国投资情况
- 2、国际黑电企业在华经营效益

3、跨国公司在华市场竞争策略分析

二、国内黑电行业集中度分析

第四节 黑电行业并购重组分析

一、黑电行业并购重组驱动因素

1、品牌优势驱使

2、企业内部管理失误

3、应对跨国家电公司的竞争

二、黑电行业并购重组规模分析

1、国际黑电企业并购重组分析

2、国内黑电企业并购重组分析

三、黑电行业并购重组趋势与建议

1、我国家电产业集团化、整合化发展趋势明显

2、家电企业并购重组建议

3、案例分析

第五节 黑电行业竞争程度分析

一、黑电行业上下游议价能力

1、黑电行业上游议价能力

1) 上游原材料

2) 上游零部件

2、黑电行业下游议价能力

二、黑电行业现有竞争者分析

三、黑电行业潜在进入者分析

四、黑电行业替代品威胁分析

五、黑电行业竞争五力分析总结

六、黑电行业竞争情况分析

1、竞争现状分析

1) 外资品牌国内市场份额有所下降

2) 农村市场需求增长，未来市场集中度将进一步提升

3) 白电行业竞争格局稳定

4) 中国的家电行业在全球具备相当好的竞争力提升潜质

2、核心竞争要素分析

1) 成本

2) 品牌和体验

3) 技术创新能力

第五章 中国黑电行业细分市场投资前景分析

第一节 电视机市场投资前景分析

一、电视机市场容量及预测

1、电视机行业发展现状

2、电视机行业市场容量预测

二、电视机市场投资风险分析

1、市场风险

2、成本风险

3、政策风险

三、电视机市场竞争现状分析

1、产品格局分析

2、品牌竞争分析

四、电视机市场投资机会分布

1、产品类型

2、营销渠道

3、市场布局

五、电视机市场投资回报预测

第六章 中国黑电行业盈利增长空间分析

第一节 黑电行业盈利影响因素

一、黑电行业盈利来源分析

1、黑电行业主要盈利点分析

2、黑电行业未来利润增长点

1) 研发智能化产品

2) 开拓线上营销渠道

二、国家宏观引导政策分析

1、家电下乡政策

2、《关于加快中国家用电器行业转型升级的指导意见》

3、节能产品惠民工程

4、《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十三个五年规划的建议》

三、黑电行业管理效率与成本

四、黑电行业设备及技术因素

第二节 黑电行业盈利模式分析

一、黑电行业现有盈利模式及代表企业

1、低价格盈利模式

2、品牌盈利模式

3、渠道领先盈利模式

4、区域领先盈利模式

二、黑电子行业盈利模式分析

三、黑电行业盈利模式创新

第三节 黑电行业成本费用分析

一、黑电行业整体成本费用分析

二、不同子行业成本结构分析

三、黑电行业成本费用变化趋势

第四节 黑电行业利润空间拓展

一、黑电企业开拓三四级市场

二、黑电企业创新业务模式

1、长虹建立创投基金

2、海尔实施三化战略

3、TCL建设创新孵化基地

4、美的搭建创新平台

第七章 中国黑电行业标杆企业经营分析

第一节 海信

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第二节 长虹电器

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第三节 海尔

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第四节 创维

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第五节 康佳

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第六节 TCL

一、企业发展简况分析

二、企业产品服务分析

三、企业经营状况分析

1、企业偿债能力分析

2、企业运营能力分析

3、企业盈利能力分析

四、企业竞争优势分析

第八章 中国黑电行业前景预测与投资战略规划

第一节 黑电行业融资模式分析

一、债权融资模式

二、内源融资模式

三、租赁融资模式

第二节 黑电行业发展前景预测

一、黑电行业前景影响因素

1、黑电行业政策影响分析（P）

2、黑电行业经济影响因素（E）

3、黑电行业社会影响因素（S）

4、黑电行业技术影响因素（T）

二、黑电行业竞争趋势分析

1、竞争由大城市转向中小城市

2、竞争由国内企业间延伸到国际间

3、小型企业面临挑战

三、黑电行业投资规模预测

1、黑电行业整体投资规模预测

2、黑电行业子行业投资规模预测

第三节 黑电行业投资战略规划

一、黑电行业投资风险分析

1、技术风险

2、供求风险

3、产品结构风险

4、其他风险

二、黑电行业投资机会分析

1、智能高端产品是投资的主要方向

2、三四级城市是投资的主要市场

三、黑电企业战略布局建议

四、黑电行业投资重点建议

1、转向农村领域

2、投向饱和程度低的领域

3、投向出口具有品牌支撑的领域

4、投资高端电器产品

5、发展网购渠道

图表详见正文 (GYZQPT)

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/jiadianchanye/385360385360.html>