中国供销合作社行业现状分析及未来五年投资价 值评估报告

报告大纲

观研报告网 www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《中国供销合作社行业现状分析及未来五年投资价值评估报告》涵盖行业最新数据,市场热点,政策规划,竞争情报,市场前景预测,投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据,以及我中心对本行业的实地调研,结合了行业所处的环境,从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址: http://baogao.chinabaogao.com/liangshi/215004215004.html

报告价格: 电子版: 7200元 纸介版: 7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人:客服

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

合作社在我国已有近百年的历史。早在民主革命时期,毛泽东、刘少奇等党和国家领导人就多次论述过合作社的问题。新中国成立后,党和政府一直把发展合作社作为促进农村经济发展、解决农民问题的重要方面,切实给予引导、支持和推动。 1949年11月,成立了中央合作事业管理局,主管全国合作事业。1950年7月,召开了中华全国合作社工作者第一届代表会议,通过了《中华人民共和国合作社法(草案)》、《中华全国合作社联合总社章程(草案)》等重要文件,成立了中华全国合作社联合总社,统一领导和管理全国的供销、消费、信用、生产、渔业和手工业合作社。1954年7月,召开了中华全国合作社第一次代表大会,修改了社章,将中华全国合作社联合总社更名为中华全国供销合作总社,建立了全国统一的供销合作社系统。从新中国成立到1957年,供销合作社在全国得到迅速发展,形成了一个上下连接、纵横交错的全国性流通网络,不仅成为满足农民生产生活需要、组织农村商品流通的主渠道,而且成为联结城乡、联系工农、沟通政府与农民的桥梁和纽带,对恢复国民经济、稳定物价、保障供给、促进农业和农村经济发展发挥了重要作用。这一时期,是供销合作社发展的黄金时期。

尽管2011五年间我国供销合作社系统成绩斐然,但与国外供销社相比,仍存在总体发展还比较缓慢,整体实力和抵御风险能力都不强;经营服务网络 薄弱,基层组织建设欠缺,尤其是基层供销社整体弱化的状况未见明显改观;系统经营理念、人才储备有待提高;农合联组织体系运行机制不完备,作用不明显;各区域、地区供销社发展不平衡等差距。

2014年中央1号文件和《政府工作报告》提出的一项重要改革任务,开展供销合作社综合改革试点。国务院批准同意供销合作总社在河北、浙江、山东、广东4省开展试点。据介绍,试点将按照改造自我、服务农民的要求,大力推进供销合作社组织创新、服务创新、经营创新,完善体制机制。通过健全基层组织,激发内在 活力,进一步密切与农民利益联系,拓展服务领域、提高服务质量,推进服务规模化、流通现代化,促进实体性合作经济组织建设。努力将供销合作社打造成为农民 生产生活服务的生力军和综合平台,提供"保姆式""菜单式"服务。全国供销合作社系统2014年计划完成100家大型骨干批发市场的现代化改造,完善农产 品批发市场的质量检测、包装加工及标准化集配功能,提升市场运营管理水平。鼓励骨干农产品批发市场构建产销一体化流通链条,开展冷藏储存、物流配送、终端直销网点建设。推进城市零售终端建设,逐步把供销合作社网点延伸到城市社区。报告目录

第一章 中国供销合作社发展历程与背景

- 1.1 供销合作社定义
- 1.1.1 定义
- 1.1.2 系统体系
- 1.2 供销合作社发展历程

- 1.2.1 初创阶段
- 1.2.2 繁荣阶段
- 1.2.3 改革阶段
- 1.3 供销合作社政策背景
- 1.3.1 相关政策回顾
- 1.3.2 现有政策配套情况
- 1.4 供销合作社经济背景
- 1.4.1 计划经济背景
- 1.4.2 市场经济背景
- 1.5 供销合作社金融背景
- 1.5.1 农村金融需求现状
- 1.5.2 农村融资渠道及用途
- 第二章 中国供销合作社发展现状分析
- 2.1 供销合作社发展规模
- 2.1.1 供销合作社资产规模
- 2.1.2 供销合作社人员规模
- 2.1.3 供销合作社机构规模
- 2.2 供销合作社经营现状
- 2.2.1 供销合作社销售情况
- (1)供销合作社销售规模
- (2)供销合作社分产品销售结构
- (3)供销合作社分地区销售结构
- (4)供销合作社分企业性质销售结构
- 2.2.2 供销合作社盈利情况
- 2.2.3 供销合作社进出口情况
- 2.3 供销合作社项目建设
- 2.3.1 项目建设投资规模
- 2.3.2 项目建设完成情况
- 2.3.3 项目建设资金来源
- 2.4 供销合作社金融服务
- 2.4.1 小额贷款服务情况
- 2.4.2 担保业务服务情况
- 2.4.3 银行业务服务情况
- 2.4.4 农村资金互助业务服务情况
- 2.4.5 其他金融业务服务情况

第三章 中国供销合作社经营模式及定位分析

- 3.1 农业生产资料经营模式及定位分析
- 3.1.1 农业生产资料经营分析
- (1) 全社会农资经营分析
- 1) 化肥经营分析
- 2) 农药经营分析
- 3) 农膜经营分析
- 4)农机经营分析
- (2)供销合作社农资经营分析
- 3.1.2 供销合作社农资经营模式
- (1) 封闭经营模式
- (2) 半开放农资经营模式
- (3) 开放经营农资经营模式
- (4)未来农资经营模式设想
- 3.1.3 供销合作社农资经营定位及优势
- (1)农资市场基本特征
- (2)供销合作社经营农资的优势
- (3)供销合作社农资连锁经营的定位
- 1)市场定位
- 2)品牌定位
- 3)连锁方式定位
- 4)连锁途径定位
- 5)连锁网络定位
- (4)供销合作社农资连锁经营发展趋势
- 3.1.4 供销合作社农资连锁经营成功经验
- (1)新疆农资连锁经营成功经验
- (2) 重庆农资连锁经营成功经验
- 3.2 消费品经营模式及定位分析
- 3.2.1 消费品经营分析
- (1) 全社会消费品零售额
- (2)供销合作社消费品零售额
- 3.2.2 供销合作社消费品营销模式
- (1)产品驱动型营销模式
- (2)推广驱动型营销模式
- (3)渠道驱动型营销模式

- 3.2.3 供销合作社消费品经营定位及优势
- (1)农村消费品市场基本特征
- (2)供销合作社经营消费品的优势
- (3)供销合作社消费品经营的定位
- 3.2.4 供销合作社消费品经营成功经验
- 3.3 农副产品经营模式及定位分析
- 3.3.1 农副产品经营分析
- (1)农副产品购销情况
- (2)棉花购销情况
- 3.3.2 农副产品产业化经营分析
- (1)农副产品产业化发展历程
- (2)农副产品产业化主要特征
- (3)农副产品产业化发展规模
- (4)农副产品产业化经营业绩
- 3.3.3 供销合作社农副产品经营模式
- (1)终端直供
- (2)果蔬礼品
- (3)便民网点
- 3.3.4 供销合作社农副产品经营定位及优势
- (1)农副产品市场基本特征
- (2)供销合作社经营农副产品的优势
- (3)供销合作社农副产品经营的定位
- 3.3.5 供销合作社农副产品经营成功经验
- 3.4 再生资源经营模式及定位分析
- 3.4.1 再生资源经营分析
- (1)再生资源回收规模
- (2) 再生资源销售规模
- 3.4.2 供销合作社再生资源回收模式
- (1) 再生资源回收模式
- 1)分散性回收模式
- 2)层级回收模式
- 3) 点对点回收模式
- 4)柔性管理模式
- 5) 承包协议模式
- (2)再生资源回收模式比较

- 1)组织成本比较
- 2)回收效率比较
- 3.4.3 供销合作社再生资源经营定位及优势
- (1) 再生资源市场基本特征
- (2)供销合作社经营再生资源的优势
- (3)供销合作社再生资源经营的定位
- 3.4.4 供销合作社再生资源经营成功经验

第四章 中国"新网工程"建设进度及规划分析

- 4.1 "新网工程"投资规模及建设规划
- 4.1.1 "新网工程"投资规模
- 4.1.2 "新网工程"建设规划
- 4.2 农业生产资料现代经营服务网络建设进度
- 4.2.1 农资连锁企业资质要求及职能
- (1)农资连锁企业资质要求
- (2)农资连锁企业总部职能
- 4.2.2 配送中心设立条件及职能
- (1) 配送中心设立条件
- (2)配送中心职能及要求
- 4.2.3 门店设立条件及要求
- (1)农资直营店设立条件及要求
- (2)农资加盟店设立条件及要求
- 4.2.4 农资现代经营服务网络建设情况
- (1)农资连锁企业建设进度
- (2)农资配送中心建设进度
- (3)农资门店建设进度
- 4.3 农副产品市场购销网络建设进度
- 4.3.1 农副产品交易市场经营要求
- (1)农副产品交易市场经营环境要求
- (2)农副产品交易市场经营设施设备要求
- (3)农副产品交易市场经营管理技术条件
- 4.3.2 农副产品交易市场建设情况
- 4.4 日用消费品现代经营网络建设进度
- 4.4.1 总部职能
- 4.4.2 配送中心设立要求
- 4.4.3 门店设立要求

- 4.4.4 日用消费品现代经营网络建设情况
- (1)配送中心建设进度
- (2)门店建设进度
- 4.5 再生资源回收利用网络建设进度
- 4.5.1 农村再生资源回收利用龙头企业建设情况
- 4.5.2 农村再生资源回收利用网络体系建设情况
- 4.6 重点地区"新网工程"建设经验分享
- 4.6.1 吉林"新网工程"建设经验分享
- 4.6.2 江苏"新网工程"建设经验分享
- 4.6.3 山东"新网工程"建设经验分享
- 4.6.4 山西"新网工程"建设经验分享
- 4.6.5 云南"新网工程"建设经验分享
- 4.6.6 天津"新网工程"建设经验分享
- 第五章 国际供销合作社发展模式与经验
- 5.1 国际供销合作社模式的比较
- 5.1.1 欧美农业合作社的发展及模式
- (1) 欧美农业合作社的发展历程及特点
- (2) 欧美农业合作社的模式分析
- (3) 欧美农业合作社对我国供销合作社的反思
- 5.1.2 亚洲国家合作社的发展及模式
- (1)日韩农业协同组合的发展历程及特点
- (2) 日韩农业协同组合的模式分析
- (3)日韩农业协同组合对我国供销合作社的反思
- 5.1.3 国际合作社给我国的启示及借鉴
- 5.2 罗虚代尔公平先锋社的成功经验
- 5.2.1 罗虚代尔公平先锋社的发起及壮大
- 5.2.2 罗虚代尔公平先锋社的目标及性质
- 5.2.3 罗虚代尔公平先锋社的办社原则
- 5.2.4 罗虑代尔公平先锋社的新模式
- 第六章 中国供销合作社体制改制与创新
- 6.1 供销合作补性质界定及体制问题
- 6.1.1 供销合作社的性质界定
- (1)供销合作社系统的性质
- (2) 县及县以上供销合作社机关的性质
- (3)县及县以上供销合作社所办机构的性质

- (4)基层供销合作社的性质
- 6.1.2 中国供销合作社体制存在的问题
- (1)县及县以上供销合作社的联合问题
- (2) 各级联合社的职能问题
- (3) 各级供销合作社理事会问题
- (4) 各级供销合作社社有企业联合发展问题
- (5) 各级供销合作社服务载体问题
- 6.2 供销合作社体制创新重点及途径
- 6.2.1 供销合作社体制创新的必要性
- 6.2.2 供销合作社体制创新的原则
- (1) 合作性
- (2) 盈利性
- 6.2.3 供销合作社体制创新的重点及途径
- 6.2.4 供销合作社体制创新需解决的问题
- (1)供销合作社与政府的关系创新
- (2)供销合作社与营利组织的关系创新
- (3)供销合作社与其他非营利组织的关系创新
- 6.3 供销合作社组织模式的创新
- 6.3.1 供销合作社模式的变迁
- (1)政府主导型模式
- (2) 政府行政干预模式
- (3)两种模式的变迁
- (4)供销合作社内部制度的变迁
- 6.3.2 供销合作社组织模式创新
- (1)供销合作社内部组织模式创新
- 1)组织制度创新
- 2)治理结构创新
- 3)组织体系创新
- (2)供销合作社外部组织模式创新
- 6.4 供销合作社经营服务体系的构建
- 6.4.1 供销合作社经营服务体系的现状
- 6.4.2 供销合作社经营服务体系的构建
- (1)输出型商品经营服务体系
- (2)输入型商品经营服务体系
- (3) 社区服务中心

- (4)农村新型融资经营服务体系
- 第七章 中国供销合作社典型机构及企业分析
- 7.1 供销合作社典型机构经营分析
- 7.1.1 山东省供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.2 河北省供销合作总社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.3 内蒙古自治区供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.4 陕西省供销合作总社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.5 河南省供销合作总社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.6 四川省供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.7 江苏省供销合作总社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.8 安徽省供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.9 浙江省供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.10 湖南省供销合作总社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.11 吉林省供销合作社
- (1) 机构简介

- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.12 福建省供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.13 北京市供销合作总社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.14 黑龙江省供销合作社联合社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.1.15 海南省供销合作联社
- (1) 机构简介
- (2) 机构竞争力分析
- 7.2 供销合作社社有企业经营分析
- 7.2.1 中国农业生产资料集团公司
- (1)公司简介
- (2)公司竞争力分析
- 7.2.2 安徽辉隆农资集团股份有限公司
- (1)公司简介
- (2)公司竞争力分析
- 7.2.3 浙江农资集团有限公司
- (1)公司简介
- (2)公司竞争力分析
- 7.2.4 黑龙江倍丰农业生产资料集团有限公司
- (1)公司简介
- (2)公司竞争力分析
- 7.2.5 四川省农业生产资料集团有限公司
- (1)公司简介
- (2)公司竞争力分析
- 第八章 数据关于中国新农村建设与供销合作社发展前景
- 8.1 未来五年新农村建设及供销合作社参与模式
- 8.1.1 新农村建设政策解读
- 8.1.2 新农村建设取得成就
- (1)农民减负效果明显
- (2)农村道路建设情况

- (3)农村饮水安全情况
- (4)农村环境治理情况
- (5)农村教育建设情况
- (6)农村医疗建设情况
- (7)农村文化建设情况
- (8)农村社会保障制度建设情况
- 8.1.3 新农村建设规划目标
- 8.1.4 供销合作社在新农村建设中的地位及作用
- 8.1.5 供销合作社企业参与新农村建设的模式
- (1)经济顾问型
- (2)产业带动型
- (3)合作开发型
- (4)直接参与型
- (5)公益捐助型
- (6)帮助自立型
- 8.2 供销合作社SWOT分析
- 8.2.1 供销合作社优势分析
- 8.2.2 供销合作社劣势分析
- 8.2.3 供销合作社机会分析
- 8.2.4 供销合作社威胁分析
- 8.3 供销合作社发展前景预测
- 8.3.1 供销合作社发展规模预测
- 8.3.2 供销合作社市场规模预测
- 8.3.3 供销合作社盈利规模预测

详细请访问: http://baogao.chinabaogao.com/liangshi/215004215004.html