

2020年中国二手物品交易平台行业分析报告- 行业供需现状与发展商机研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国二手物品交易平台行业分析报告-行业供需现状与发展商机研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/ruanjian/474938474938.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

在共享经济火热的当下，其涉及领域愈加广泛，从出行、住宿等生活领域向工业制造、农业等生产领域持续扩展，共享单车、共享充电宝、二手交易平台等方式均是共享经济的产物。

随着我国经济水平的提高，人民消费水平也越来越高，二手闲置的物品就多了起来，二手交易平台也就自然发展起来了。

近几年来我国二手物品交易市场规模稳步增长。数据显示：截止至2019年Q1，我国二手物品市场交易规模已达到2025.4亿元。

2017年Q1-2019年Q1中国二手物品市场交易额及增长率 数据来源：中国电子商务协会

从二手物品交易平台来看，阿里巴巴旗下的闲鱼其商业模式为C2C，具有成熟的交易体系、安全专业的交易制度、以及一系列买卖退换货流程。58同城的转转则是C2C—C2B2C模式，优点有3C产品统一质检标准；购买链条短等。京东旗下的爱回收为C2B2C模式，并具有自建竞价竞拍系统、引用国防级Blanco数据安全清楚服务等优点。

二手电商主要平台市场竞争格局分析

闲鱼

转转

爱回收

布局企业

阿里巴巴

58同城

京东

品类

综合类

综合类

数码电子类

商业模式

C2C

C2C—C2B2C

C2B2C

经营模式

为用户提供交易平台，不参与具体交易；不参与商品的质检与物流等服务，交易过程皆由用户自行协商完成。

不仅为用户提供交易平台，更积极推出自营商品。

为用户提供线上评估邮寄回收、免费上门回收、线下门店回收服务。

优势

成熟的交易体系；安全专业的交易制度；完善的信用交易体系；一系列买卖退换货流程。

3C产品统一质检标准；购买链条短；买卖双方互评。

自建竞价竞拍系统；引用国防级Blanco数据安全清楚服务；标准化手机回收处理流程。

资料来源：公开资料整理

目前来看，在二手市场占据龙头位置的为闲鱼平台。数据显示：2019年3月，闲鱼APP月活用户数已达2439.9万人；其次是转转平台，其月活用户数为1142.9万人；排名第三的微拍堂月活用户数为155.9万人。而爱回收月活用户数仅为37.2万人。

2019年3月主要二手电商app月活用户数 数据来源：中国电子商务协会（LSM）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国二手物品交易平台行业分析报告-行业供需现状与发展商机研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国二手物品交易平台行业发展概述

第一节 二手物品交易平台行业发展情况概述

一、二手物品交易平台行业相关定义

二、二手物品交易平台行业基本情况介绍

三、二手物品交易平台行业发展特点分析

第二节 中国二手物品交易平台行业上下游产业链分析

一、产业链模型原理介绍

二、二手物品交易平台行业产业链条分析

三、中国二手物品交易平台行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国二手物品交易平台行业生命周期分析

一、二手物品交易平台行业生命周期理论概述

二、二手物品交易平台行业所属的生命周期分析

第四节 二手物品交易平台行业经济指标分析

一、二手物品交易平台行业的赢利性分析

二、二手物品交易平台行业的经济周期分析

三、二手物品交易平台行业附加值的提升空间分析

第五节 中国二手物品交易平台行业进入壁垒分析

一、二手物品交易平台行业资金壁垒分析

二、二手物品交易平台行业技术壁垒分析

三、二手物品交易平台行业人才壁垒分析

四、二手物品交易平台行业品牌壁垒分析

五、二手物品交易平台行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球二手物品交易平台行业市场发展现状分析

第一节 全球二手物品交易平台行业发展历程回顾

第二节 全球二手物品交易平台行业市场区域分布情况

第三节 亚洲二手物品交易平台行业地区市场分析

一、亚洲二手物品交易平台行业市场现状分析

二、亚洲二手物品交易平台行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲二手物品交易平台行业市场前景分析

第四节 北美二手物品交易平台行业地区市场分析

一、北美二手物品交易平台行业市场现状分析

二、北美二手物品交易平台行业市场规模与市场需求分析

三、北美二手物品交易平台行业市场前景分析

第五节 欧盟二手物品交易平台行业地区市场分析

一、欧盟二手物品交易平台行业市场现状分析

二、欧盟二手物品交易平台行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟二手物品交易平台行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界二手物品交易平台行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球二手物品交易平台行业市场规模预测

第三章 中国二手物品交易平台产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品二手物品交易平台总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国二手物品交易平台行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国二手物品交易平台产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国二手物品交易平台行业运行情况

第一节 中国二手物品交易平台行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国二手物品交易平台行业市场规模分析

第三节 中国二手物品交易平台行业供应情况分析

第四节 中国二手物品交易平台行业需求情况分析

第五节 中国二手物品交易平台行业供需平衡分析

第六节 中国二手物品交易平台行业发展趋势分析

第五章 中国二手物品交易平台所属行业运行数据监测

第一节 中国二手物品交易平台所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国二手物品交易平台所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国二手物品交易平台所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国二手物品交易平台市场格局分析

第一节 中国二手物品交易平台行业竞争现状分析

一、中国二手物品交易平台行业竞争情况分析

二、中国二手物品交易平台行业主要品牌分析

第二节 中国二手物品交易平台行业集中度分析

一、中国二手物品交易平台行业市场集中度分析

二、中国二手物品交易平台行业企业集中度分析

第三节 中国二手物品交易平台行业存在的问题

第四节 中国二手物品交易平台行业解决问题的策略分析

第五节 中国二手物品交易平台行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国二手物品交易平台行业需求特点与动态分析

第一节 中国二手物品交易平台行业消费市场动态情况

第二节 中国二手物品交易平台行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 二手物品交易平台行业成本分析

第四节 二手物品交易平台行业价格影响因素分析

- 一、供需因素
- 二、成本因素
- 三、渠道因素
- 四、其他因素

第五节 中国二手物品交易平台行业价格现状分析

第六节 中国二手物品交易平台行业平均价格走势预测

- 一、中国二手物品交易平台行业价格影响因素
- 二、中国二手物品交易平台行业平均价格走势预测
- 三、中国二手物品交易平台行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国二手物品交易平台行业区域市场现状分析

第一节 中国二手物品交易平台行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区二手物品交易平台市场分析

- 一、华东地区概述
- 二、华东地区经济环境分析
- 三、华东地区二手物品交易平台市场规模分析
- 四、华东地区二手物品交易平台市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

- 一、华中地区概述
- 二、华中地区经济环境分析
- 三、华中地区二手物品交易平台市场规模分析
- 四、华中地区二手物品交易平台市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

- 一、华南地区概述
- 二、华南地区经济环境分析
- 三、华南地区二手物品交易平台市场规模分析
- 四、华南地区二手物品交易平台市场规模预测

第九章 2017-2020年中国二手物品交易平台行业竞争情况

第一节 中国二手物品交易平台行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第二节 中国二手物品交易平台行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国二手物品交易平台行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 二手物品交易平台行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国二手物品交易平台行业发展前景分析与预测

第一节 中国二手物品交易平台行业未来发展前景分析

- 一、二手物品交易平台行业国内投资环境分析
- 二、中国二手物品交易平台行业市场机会分析
- 三、中国二手物品交易平台行业投资增速预测

第二节 中国二手物品交易平台行业未来发展趋势预测

第三节 中国二手物品交易平台行业市场发展预测

- 一、中国二手物品交易平台行业市场规模预测
- 二、中国二手物品交易平台行业市场规模增速预测
- 三、中国二手物品交易平台行业产值规模预测
- 四、中国二手物品交易平台行业产值增速预测
- 五、中国二手物品交易平台行业供需情况预测

第四节 中国二手物品交易平台行业盈利走势预测

- 一、中国二手物品交易平台行业毛利润同比增速预测
- 二、中国二手物品交易平台行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国二手物品交易平台行业投资风险与营销分析

第一节 二手物品交易平台行业投资风险分析

- 一、二手物品交易平台行业政策风险分析
- 二、二手物品交易平台行业技术风险分析
- 三、二手物品交易平台行业竞争风险分析
- 四、二手物品交易平台行业其他风险分析

第二节 二手物品交易平台行业企业经营发展分析及建议

- 一、二手物品交易平台行业经营模式
- 二、二手物品交易平台行业销售模式
- 三、二手物品交易平台行业创新方向

第三节 二手物品交易平台行业应对策略

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国二手物品交易平台行业发展战略及规划建议

第一节 中国二手物品交易平台行业品牌战略分析

- 一、二手物品交易平台企业品牌的重要性
- 二、二手物品交易平台企业实施品牌战略的意义
- 三、二手物品交易平台企业品牌的现状分析
- 四、二手物品交易平台企业的品牌战略

五、二手物品交易平台品牌战略管理的策略

第二节 中国二手物品交易平台行业市场的重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国二手物品交易平台行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国二手物品交易平台行业发展策略及投资建议

第一节 中国二手物品交易平台行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国二手物品交易平台行业定价策略分析

第三节 中国二手物品交易平台行业营销渠道策略

一、二手物品交易平台行业渠道选择策略

二、二手物品交易平台行业营销策略

第四节 中国二手物品交易平台行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国二手物品交易平台行业重点投资区域分析

二、中国二手物品交易平台行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/ruanjian/474938474938.html>