

2020年中国电影O2O行业分析报告- 行业竞争格局与投资商机研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国电影O2O行业分析报告-行业竞争格局与投资商机研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/482818482818.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

【报告大纲】

第一章 O2O概念界定及发展水平分析

1.1 O2O相关概述

1.1.1 基本定义

1.1.2 平台分类

1.1.3 发展历程

1.1.4 关键因素

1.1.5 运作流程

1.1.6 价值与优势

1.1.7 发展趋势

1.2 O2O模式三大商业行为

1.2.1 社会化营销

1.2.2 消费体验

1.2.3 交易行为

1.3 O2O市场发展水平评估

1.3.1 行业产生发展

1.3.2 行业发展进程

1.3.3 市场规模现状

1.3.4 行业应用覆盖

1.3.5 应用成熟状况

1.3.6 市场格局分析

1.3.7 区域发展水平

第二章 2017-2020年电影O2O市场发展环境分析

2.1 电影O2O市场经济环境

2.1.1 中国经济运行现状

2.1.2 中国经济发展趋势

2.1.3 互联网经济发展态势

2.1.4 宏观经济发展预测

2.2 电影O2O市场需求环境

2.2.1 电影产业的贡献与变化

2.2.2 电影产业市场规模分析

2.2.3 电影发行营销市场现状

2.2.4 O2O助力电影票房增长

2.3 电影O2O市场政策环境

2.3.1 电影产业受到国家政策鼓励

2.3.2 内贸流通政策促进O2O应用

2.3.3 O2O行业获得多项政策利好

2.3.4 “互联网+”指导意见出炉

2.3.5 电影票务销售规范政策面世

2.4 电影O2O市场社会环境

2.4.1 我国居民收入水平

2.4.2 居民网络消费行为

2.4.3 居民在线支付特征

2.4.4 团购消费加速增长

2.5 电影O2O市场技术环境

2.5.1 O2O引发互联网产业变革

2.5.2 大数据技术在O2O的应用

2.5.3 O2O平台技术寻求创新

2.5.4 O2O技术研究方向分析

第三章 2017-2020年电影O2O市场发展现状分析

3.1 电影O2O产业链结构

3.1.1 产业链构成

3.1.2 主要参与方

3.1.3 产业链格局

3.2 电影O2O市场发展基础

3.2.1 电影团购成为广泛认可模式

3.2.2 在线购票与选座成电影大趋势

3.2.3 电影O2O大幅提升影院效益

3.2.4 电影O2O实现难易程度分析

3.2.5 电影O2O行业演化阶段分析

3.3 2017-2020年电影O2O市场运行现状

3.3.1 市场规模分析

3.3.2 市场结构分析

3.3.3 市场格局分析

3.3.4 用户消费行为

3.4 2017-2020年电影O2O平台发展状况

3.4.1 业务规模分析

3.4.2 平台渗入情况

3.4.3 平台布局情况

3.4.4 平台竞合态势

3.4.5 成功要素分析

3.5 2017-2020年电影O2O市场竞争分析

3.5.1 电影O2O市场三大阵营

3.5.2 BAT电影O2O布局战略

3.5.3 BAT电影O2O竞争逻辑

3.5.4 电影O2O企业差异化定位

3.5.5 电影O2O市场发动促销战

3.5.6 电影O2O竞争焦点发生转变

第四章 电影O2O商业模式分析

4.1 O2O基本商业组合模式

4.1.1 商业逻辑解析

4.1.2 先线上后线下模式

4.1.3 先线下后线上模式

4.1.4 先线上后线下再线上模式

4.1.5 先线下后线上再线下模式

4.2 电影O2O主流商业模式

4.2.1 在线选座模式

4.2.2 电影团购模式

4.3 猫眼电影商业模式解析

4.3.1 业务模式

4.3.2 目标用户

4.3.3 产品和服务

4.3.4 盈利模式

4.3.5 竞争力分析

4.4 时光网商业模式解析

4.4.1 战略目标

4.4.2 目标用户

4.4.3 产品和服务

4.4.4 盈利模式

4.4.5 竞争优势

4.5 格瓦拉商业模式解析

4.5.1 目标用户

4.5.2 产品与服务

4.5.3 战略布局

4.5.4 盈利模式

4.5.5 竞争优势

4.6 豆瓣电影商业模式解析

4.6.1 产品定位

4.6.2 目标用户

4.6.3 产品及服务

4.6.4 盈利模式

4.6.5 竞争优势

第五章 电影O2O市场主流平台竞争格局分析

5.1 电影O2O平台领军阵营分析

5.1.1 微信电影

5.1.2 美团猫眼

5.1.3 时光网

5.1.4 格瓦拉

5.1.5 淘宝电影

5.1.6 百度糯米

5.2 基于电影团购模式主要O2O网站竞争格局

5.2.1 实力矩阵

5.2.2 领先者分析

5.2.3 创新者分析

5.2.4 务实者分析

5.2.5 补缺者分析

5.3 基于在线选座模式主要O2O网站基础指标比较

5.3.1 用户基础

5.3.2 口碑指数

5.3.3 外部入口

5.3.4 用户基础指标总结

5.4 基于在线选座模式主要O2O网站竞争格局

5.4.1 运营能力

5.4.2 服务粘性

5.4.3 竞争力评估

第六章 电影O2O服务系统提供商分析

6.1 数码辰星科技发展（北京）有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

6.2 广东粤科软件工程有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

6.3 北京华夏满天星城市售票网络技术有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

6.4 北京中鑫汇科软件技术有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

6.5 北京影合众新媒体技术服务有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

第七章 电影O2O主要参与院线分析

7.1 万达电影院线股份有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析

4、企业竞争优势分析

7.2 上海联和电影院线有限责任公司

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业发展现状分析

4、企业竞争优势分析

7.3 中影星美电影院线有限公司

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业发展现状分析

4、企业竞争优势分析

7.4 广东大地电影院线有限公司

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业发展现状分析

4、企业竞争优势分析

7.5 中影南方电影新干线有限公司

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业发展现状分析

4、企业竞争优势分析

7.6 广州金逸珠江电影院线有限公司

1、企业发展简况分析

2、企业产品服务分析

3、企业发展现状分析

4、企业竞争优势分析

第八章 电影O2O平台提供商分析

8.1 格瓦拉生活网

8.1.1 网站基本介绍

8.1.2 网站服务范围

8.1.3 网站运营状况

8.1.4 网站发展成就

8.1.5 网站战略动向

8.2 时光网

8.2.1 网站基本介绍

8.2.2 网站服务内容

8.2.3 网站经营模式

8.2.4 网站管理模式

8.2.5 网站战略动向

8.3 豆瓣电影

8.3.1 网站基本介绍

8.3.2 网站服务内容

8.3.3 网站发展思路

8.3.4 网站战略动向

8.4 美团猫眼

8.4.1 网站基本介绍

8.4.2 网站业务内容

8.4.3 网站运营状况

8.4.4 网站发展思路

8.4.5 网站战略动向

8.5 百度糯米

8.5.1 网站基本介绍

8.5.2 网站服务内容

8.5.3 网站运营状况

8.5.4 网站发展模式

8.5.5 网站战略布局

8.5.6 网站战略动向

8.6 微信电影

8.6.1 网站基本介绍

8.6.2 网站服务优势

8.6.3 网站运营状况

8.6.4 网站战略动向

8.7 苏宁满座

8.7.1 网站基本介绍

8.7.2 网站服务内容

8.7.3 网站运营状况

8.7.4 网站发展模式

8.7.5 网站战略动向

第九章 电影O2O终端硬件提供商分析

9.1 北京博视长远科技有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

9.2 深圳市泓惠信息技术有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

9.3 福建鑫联达智能科技有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

9.4 上海亚通科技有限公司

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

第十章 电影O2O市场投资机会分析及风险预警

10.1 O2O投资价值及机会分析

10.1.1 投资价值

10.1.2 市场潜力

10.1.3 投资机会

10.1.4 投资方向

10.2 O2O投资风险提示

10.2.1 政策风险

10.2.2 渠道风险

10.2.3 盲目扩张风险

10.2.4 消费习惯风险

10.2.5 平台风险

10.2.6 人才风险

10.2.7 经营风险

10.3 O2O项目投资策略

10.3.1 投资项目价值评估

10.3.2 投资风险规避策略

10.3.3 传统企业转型思路

第十一章 对2021-2026年电影O2O市场前景预测

11.1 中国O2O市场前景分析

11.1.1 用户规模增长趋势

11.1.2 区域市场发展潜力

11.1.3 细分领域发展潜力

11.2 电影O2O市场发展趋势预测

11.2.1 在线选座模式市场

11.2.2 团购模式市场

11.2.3 电影在线O2O市场

11.3 对2021-2026年电影O2O市场预测分析

11.3.1 影响因素分析

11.3.2 市场规模预测

11.3.3 用户规模预测

图表目录

图表 移动互联网不同行业O2O应用数量占比

图表 O2O移动应用细分行业覆盖率TOP

图表 O2O移动应用覆盖率总排行

图表 O2O细分领域指标评价

图表 行业O2O实现容易程度评价指标

图表 行业投入产出比评价指标

图表 O2O行业企业布局情况

图表 O2O市场评估模型

图表 一二三线城市O2O发展水平综合评估对比

图表 三大经济圈O2O发展水平综合评估对比

图表 O2O综合发展水平TOP25城市O2O经济带分布

图表 O2O综合发展水平TOP25城市（一线城市排名）

图表 O2O综合发展水平TOP25城市（省会城市排名）

图表 O2O综合发展水平TOP25城市（其他城市排名）

图表 一二三线城市O2O应用轻中重度用户群分布

图表 一二三线城市O2O用户休闲时间在网络休闲平台分布情况

图表 一二三线城市O2O用户在社交媒体分享意愿

图表 一二三线城市O2O用户在社交媒体分享途径

图表 一二三线城市O2O用户在社交媒体上回复/评论行为

图表详见报告正文 (GYSYL)

【简介】

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国电影O2O行业分析报告-行业竞争格局与投资商机研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、阿里巴巴、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家关投资公司及政府部门准确把握统计数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/482818482818.html>