

2018年中国健身房俱乐部市场分析报告- 行业运营态势与发展趋势研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国健身房俱乐部市场分析报告-行业运营态势与发展趋势研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/wentiule/342734342734.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

一、健身俱乐部收入来源以预售+私教为主

健身房的盈利来源主要包括会员卡（年卡、季卡、月卡），私教课程以及营养品、健身房周边产品收入。目前我国商业健身房多沿袭采用“年卡/季卡预售+私教”的盈利模式，收入来源较为单一，周边产品收入占比仅在10%左右。而当前美国健身俱乐部可通过会员准入、私教服务、团体课程、服饰及补剂等多种来源实现收入，盈利模式更为丰富。

健身房采用预售年卡+私教的盈利模式一方面可以快速回笼现金流、长期绑定消费者，另一方面也与当前中国健身需求“金字塔型”的特征有关：健身房难以区分不同类型的健身消费者，预售模式可以赚取不坚持锻炼的经济型用户的高额利润，并向健身爱好者提供私教进一步攫取价值。

资料来源：观研天下数据中心整理

二、健身用户主要分为经济型用户和健身爱好者

健身人群选择健身房的原因主要有器材健全、服务专业以及有健身教练指导等。同时，常见的健身用户主要分为两类，一是随着肥胖等问题加重、生活压力加大，越来越多的经济型用户走进健身房进行跑步、瑜伽、健美操等运动，在保持健康的同时也满足了减压、社交等需求；二是随着多年市场培育，我国健身爱好者群体也逐渐壮大，他们在健身愿意投入时间和金钱，追求健美身材。

三、商业健身行业传统模式痛点开始显露

在2000年后健身行业快速发展阶段，一方面健身爱好者数量和健身消费持续增加，带动健身俱乐部收入增长；另一方面，很多对健身感兴趣的普通用户由于各种原因并没有坚持健身，办理健身卡之后并未进行消费。因此普及期内传统模式下健身房能获得稳定收益。

但随着部分消费者经过二十一世纪前十年的“普及期”后更加精明，商业健身行业传统模式痛点开始显露。

资料来源：公开资料整理

首先是健身房收费门槛较高，限制了客户群扩张。与美国相比，我国居民的健身成本相对更高，据统计，美国人均健身消费466美元，占人均收入不到1%，而我国健身房年卡价格通常在3000元以上，人均健身支出在1万元左右，占人均收入的20%以上。一方面，高房价压力下我国健身房的租金成本相对更高，另一方面，普及期内健身俱乐部发展模式较为粗放，因而收取高会员费来覆盖较高的运营成本。高收费门槛导致健身用户集中于中高收入群体，客户规模扩张受限。

其次，会员服务水平较低、教练流动性大导致会员续卡率偏低。据调查统计，只有15%的健身教练希望一直从事教练职业，而47%的健身教练希望开自己的健身工作室。32%的健身教练希望做管理层获培训师。

在传统模式痛点暴露、进入门槛低且同质化竞争的环境下，部分健身俱乐部尤其是非连

锁小型俱乐部盈利困难，其中不规范者甚至在租赁场地、购进设备后，通过预售回收成本，然后携款跑路。未来中国居民健身消费理念更为成熟，更多模式来不及转变的健身房将逐步被市场淘汰，市场集中度将逐步提升。 观研天下发布的《2018年中国健身房俱乐部市场分析报告-行业运营态势与发展趋势研究》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2016-2018年中国健身房俱乐部行业发展概述

第一节 健身房俱乐部行业发展情况概述

- 一、健身房俱乐部行业相关定义
- 二、健身房俱乐部行业基本情况介绍
- 三、健身房俱乐部行业发展特点分析

第二节 中国健身房俱乐部行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、健身房俱乐部行业产业链条分析
- 三、中国健身房俱乐部行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国健身房俱乐部行业生命周期分析

一、健身房俱乐部行业生命周期理论概述

二、健身房俱乐部行业所属的生命周期分析

第四节 健身房俱乐部行业经济指标分析

一、健身房俱乐部行业的赢利性分析

二、健身房俱乐部行业的经济周期分析

三、健身房俱乐部行业附加值的提升空间分析

第五节 国内健身房俱乐部行业进入壁垒分析

一、健身房俱乐部行业资金壁垒分析

二、健身房俱乐部行业技术壁垒分析

三、健身房俱乐部行业人才壁垒分析

四、健身房俱乐部行业品牌壁垒分析

五、健身房俱乐部行业其他壁垒分析

第二章 2016-2018年全球健身房俱乐部行业市场发展现状分析

第一节 全球健身房俱乐部行业发展历程回顾

第二节 全球健身房俱乐部行业市场区域分布情况

第三节 亚洲健身房俱乐部行业地区市场分析

一、亚洲健身房俱乐部行业市场现状分析

二、亚洲健身房俱乐部行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲健身房俱乐部行业市场前景分析

第四节 北美健身房俱乐部行业地区市场分析

一、北美健身房俱乐部行业市场现状分析

二、北美健身房俱乐部行业市场规模与市场需求分析

三、北美健身房俱乐部行业市场前景分析

第五节 欧盟健身房俱乐部行业地区市场分析

一、欧盟健身房俱乐部行业市场现状分析

二、欧盟健身房俱乐部行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟健身房俱乐部行业市场前景分析

第六节 2018-2024年世界健身房俱乐部行业分布走势预测

第七节 2018-2024年全球健身房俱乐部行业市场规模预测

第三章 中国健身房俱乐部产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品健身房俱乐部总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国健身房俱乐部行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国健身房俱乐部产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国健身房俱乐部行业运行情况

第一节 中国健身房俱乐部行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节 中国健身房俱乐部行业市场规模分析

第三节 中国健身房俱乐部行业供应情况分析

第四节 中国健身房俱乐部行业需求情况分析

第五节 中国健身房俱乐部行业供需平衡分析

第六节 中国健身房俱乐部行业发展趋势分析

第五章 中国健身房俱乐部所属行业运行数据监测

第一节 中国健身房俱乐部所属行业总体规模分析

- 一、企业数量结构分析
- 二、行业资产规模分析

第二节 中国健身房俱乐部所属行业产销与费用分析

- 一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国健身房俱乐部所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2016-2018年中国健身房俱乐部市场格局分析

第一节 中国健身房俱乐部行业竞争现状分析

一、中国健身房俱乐部行业竞争情况分析

二、中国健身房俱乐部行业主要品牌分析

第二节 中国健身房俱乐部行业集中度分析

一、中国健身房俱乐部行业市场集中度分析

二、中国健身房俱乐部行业企业集中度分析

第三节 中国健身房俱乐部行业存在的问题

第四节 中国健身房俱乐部行业解决问题的策略分析

第五节 中国健身房俱乐部行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2016-2018年中国健身房俱乐部行业需求特点与价格走势分析

第一节 中国健身房俱乐部行业消费特点

第二节 中国健身房俱乐部行业消费偏好分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 健身房俱乐部行业成本分析

第四节 健身房俱乐部行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国健身房俱乐部行业价格现状分析

第六节 中国健身房俱乐部行业平均价格走势预测

一、中国健身房俱乐部行业价格影响因素

二、中国健身房俱乐部行业平均价格走势预测

三、中国健身房俱乐部行业平均价格增速预测

第八章 2016-2018年中国健身房俱乐部行业区域市场现状分析

第一节 中国健身房俱乐部行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区健身房俱乐部市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区健身房俱乐部市场规模分析

四、华东地区健身房俱乐部市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区健身房俱乐部市场规模分析

四、华中地区健身房俱乐部市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区健身房俱乐部市场规模分析

第九章 2016-2018年中国健身房俱乐部行业竞争情况

第一节 中国健身房俱乐部行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国健身房俱乐部行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国健身房俱乐部行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 健身房俱乐部行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第十一章 2018-2024年中国健身房俱乐部行业发展前景分析与预测

第一节 中国健身房俱乐部行业未来发展前景分析

一、健身房俱乐部行业国内投资环境分析

二、中国健身房俱乐部行业市场机会分析

三、中国健身房俱乐部行业投资增速预测

第二节 中国健身房俱乐部行业未来发展趋势预测

第三节 中国健身房俱乐部行业市场发展预测

一、中国健身房俱乐部行业市场规模预测

二、中国健身房俱乐部行业市场规模增速预测

三、中国健身房俱乐部行业产值规模预测

四、中国健身房俱乐部行业产值增速预测

五、中国健身房俱乐部行业供需情况预测

第四节中国健身房俱乐部行业盈利走势预测

一、中国健身房俱乐部行业毛利润同比增速预测

二、中国健身房俱乐部行业利润总额同比增速预测

第十二章 2018-2024年中国健身房俱乐部行业投资风险与营销分析

第一节 健身房俱乐部行业投资风险分析

一、健身房俱乐部行业政策风险分析

二、健身房俱乐部行业技术风险分析

三、健身房俱乐部行业竞争风险分析

四、健身房俱乐部行业其他风险分析

第二节 健身房俱乐部行业企业经营发展分析及建议

一、健身房俱乐部行业经营模式

二、健身房俱乐部行业销售模式

三、健身房俱乐部行业创新方向

第三节 健身房俱乐部行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2018-2024年中国健身房俱乐部行业发展策略及投资建议

第一节 中国健身房俱乐部行业品牌战略分析

一、健身房俱乐部企业品牌的重要性

二、健身房俱乐部企业实施品牌战略的意义

三、健身房俱乐部企业品牌的现状分析

四、健身房俱乐部企业的品牌战略

五、健身房俱乐部品牌战略管理的策略

第二节 中国健身房俱乐部行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国健身房俱乐部行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2018-2024年中国健身房俱乐部行业发展策略及投资建议

第一节 中国健身房俱乐部行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国健身房俱乐部行业定价策略分析

第三节 中国健身房俱乐部行业营销渠道策略

- 一、健身房俱乐部行业渠道选择策略
- 二、健身房俱乐部行业营销策略

第四节 中国健身房俱乐部行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国健身房俱乐部行业重点投资区域分析
- 二、中国健身房俱乐部行业重点投资产品分析

图表详见正文

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/wentiyule/342734342734.html>