

2020年中国直播电商市场分析报告- 行业深度调研与未来动向研究

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国直播电商市场分析报告-行业深度调研与未来动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/482224482224.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着流量红利的逐渐消失，电商品牌开始不断寻找新增长点。同时随着直播的盛行，电商品牌纷纷转向直播，从而开启电商的新篇章。据统计，2019年中国在线直播用户规模达5.04亿人，同比增长10.6%；预计2020年中国在线直播用户规模将超5.24亿人。由此可见，我国在线直播行业仍将保持稳健发展；5G上线之后，直播行业将会有有一个突飞猛进的跨步。

2016-2020年我国在线直播用户规模情况

数据来源：工信部

在直播行业稳健发展的背景下，我国电商直播领域也随之快速发展。数据显示，2019年淘宝直播引导成交GMV超1000亿。其中仅双十一当天，淘宝直播就引导成交GMV200亿，有超50%淘宝商家通过直播获得增长。2019年我国直播电商行业的总规模达到4338亿元，预计到2020年中国直播电商销售规模将达9160亿元，约占中国网络零售规模8.7%。另外根据相关人士分析，随着互联网技术的发展，以直播为代表的KOL带货模式给消费者带来更直观、生动的购物体验，转化率高，营销效果好，逐渐成为电商平台、内容平台的新增长动力。

2017-2022年我国直播电商行业总规模预测

数据来源：工信部

直播电商趋势

直播电商趋势

直播内容生产质量有望加速

虽然直播已经成为了电商带货的主流形式，越来越多一线品牌开始积极参与直播电商。以美妆品类为例，除了继续深化与李佳琦/薇娅等头部主播的业务合作以外，包括欧莱雅、纪梵希、雅诗兰黛等一线品牌均已开通了品牌店铺直播间，并以类似店员导购的形式开始日常直播推广。头部品牌在行业中的影响力具备标杆与背书效应，品牌商对直播电商的接受程度正日益提升。主流平台正不遗余力的用明星背书等方式提升直播间的用户认知。直播电商已经成为了李湘、王祖蓝等明星与粉丝沟通交互的重要渠道之一，而金·卡戴珊、米兰达·可儿等国际一线明星在电商直播间的频频亮相，也不断提升着直播电商在用户和品牌商心中的形象。

主播群体呈现多元化演变趋势

从主播群体层面看，我们认为主播群体也将呈现多元化演变的趋势。头部主播将成为强势渠道品牌，横跨多个品类形成资源和影响力的正向循环；类目主播将凭借自身的专业度形成垂直领域的专家；而更多的中尾部主播则将由海量的店铺导购及在线客服人员组成。

从带货规模以及佣金比例等数据观察，目前头部主播已经成为了强势渠道品牌。

根据2019年双十一淘宝直播实现GMV近200亿元，占双十一总交易额2684亿元约7.45%；

其中李佳琦与薇娅两位头部顶尖主播分别实现成交近30亿元，占淘宝直播大盘约30%。从李佳琦品牌商合作报价情况看，2019年4月以来其直播混播单链接价格已经从4.5万上涨到了8-12万，佣金比例则在20-40%。头部主播凭借直播电商流量红利以及出众的综合素质，积累起了大量忠实的粉丝群体；凭借粉丝流量把控力，头部主播又能够对品牌商形成极强的议价能力，在商品价格、新品首发等方面形成更高的壁垒，其品牌资源与粉丝影响力得以形成不断加速的正向循环。资料来源：互联网（ww）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国直播电商市场分析报告-行业深度调研与未来动向研究》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国直播电商行业发展概述

第一节 直播电商行业发展情况概述

一、直播电商行业相关定义

二、直播电商行业基本情况介绍

三、直播电商行业发展特点分析

第二节 中国直播电商行业上下游产业链分析

一、产业链模型原理介绍

二、直播电商行业产业链条分析

三、中国直播电商行业产业链环节分析

1、上游产业

2、下游产业

第三节 中国直播电商行业生命周期分析

一、直播电商行业生命周期理论概述

二、直播电商行业所属的生命周期分析

第四节 直播电商行业经济指标分析

一、直播电商行业的赢利性分析

二、直播电商行业的经济周期分析

三、直播电商行业附加值的提升空间分析

第五节 中国直播电商行业进入壁垒分析

一、直播电商行业资金壁垒分析

二、直播电商行业技术壁垒分析

三、直播电商行业人才壁垒分析

四、直播电商行业品牌壁垒分析

五、直播电商行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球直播电商行业市场发展现状分析

第一节 全球直播电商行业发展历程回顾

第二节 全球直播电商行业市场区域分布情况

第三节 亚洲直播电商行业地区市场分析

一、亚洲直播电商行业市场现状分析

二、亚洲直播电商行业市场规模与市场需求分析

三、亚洲直播电商行业市场前景分析

第四节 北美直播电商行业地区市场分析

一、北美直播电商行业市场现状分析

二、北美直播电商行业市场规模与市场需求分析

三、北美直播电商行业市场前景分析

第五节 欧盟直播电商行业地区市场分析

一、欧盟直播电商行业市场现状分析

二、欧盟直播电商行业市场规模与市场需求分析

三、欧盟直播电商行业市场前景分析

第六节 2021-2026年世界直播电商行业分布走势预测

第七节 2021-2026年全球直播电商行业市场规模预测

第三章 中国直播电商产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品直播电商总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国直播电商行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国直播电商产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、教育环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 中国直播电商行业运行情况

第一节 中国直播电商行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国直播电商行业市场规模分析

第三节 中国直播电商行业供应情况分析

第四节 中国直播电商行业需求情况分析

第五节 中国直播电商行业供需平衡分析

第六节 中国直播电商行业发展趋势分析

第五章 中国直播电商所属行业运行数据监测

第一节 中国直播电商所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国直播电商所属行业产销与费用分析

一、流动资产

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

第三节 中国直播电商所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国直播电商市场格局分析

第一节 中国直播电商行业竞争现状分析

一、中国直播电商行业竞争情况分析

二、中国直播电商行业主要品牌分析

第二节 中国直播电商行业集中度分析

一、中国直播电商行业市场集中度分析

二、中国直播电商行业企业集中度分析

第三节 中国直播电商行业存在的问题

第四节 中国直播电商行业解决问题的策略分析

第五节 中国直播电商行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国直播电商行业需求特点与动态分析

第一节 中国直播电商行业消费市场动态情况

第二节 中国直播电商行业消费市场特点分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 直播电商行业成本分析

第四节 直播电商行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国直播电商行业价格现状分析

第六节 中国直播电商行业平均价格走势预测

一、中国直播电商行业价格影响因素

二、中国直播电商行业平均价格走势预测

三、中国直播电商行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国直播电商行业区域市场现状分析

第一节 中国直播电商行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区直播电商市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区直播电商市场规模分析

四、华东地区直播电商市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区直播电商市场规模分析

四、华中地区直播电商市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区直播电商市场规模分析

四、华南地区直播电商市场规模预测

第九章 2017-2020年中国直播电商行业竞争情况

第一节 中国直播电商行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国直播电商行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国直播电商行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 直播电商行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国直播电商行业发展前景分析与预测

第一节 中国直播电商行业未来发展前景分析

一、直播电商行业国内投资环境分析

二、中国直播电商行业市场机会分析

三、中国直播电商行业投资增速预测

第二节 中国直播电商行业未来发展趋势预测

第三节 中国直播电商行业市场发展预测

一、中国直播电商行业市场规模预测

二、中国直播电商行业市场规模增速预测

三、中国直播电商行业产值规模预测

四、中国直播电商行业产值增速预测

五、中国直播电商行业供需情况预测

第四节 中国直播电商行业盈利走势预测

一、中国直播电商行业毛利润同比增速预测

二、中国直播电商行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国直播电商行业投资风险与营销分析

第一节 直播电商行业投资风险分析

一、直播电商行业政策风险分析

二、直播电商行业技术风险分析

三、直播电商行业竞争风险

四、直播电商行业其他风险分析

第二节 直播电商行业企业经营发展分析及建议

一、直播电商行业经营模式

二、直播电商行业销售模式

三、直播电商行业创新方向

第三节 直播电商行业应对策略

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国直播电商行业发展战略及规划建议

第一节 中国直播电商行业品牌战略分析

- 一、直播电商企业品牌的重要性
- 二、直播电商企业实施品牌战略的意义
- 三、直播电商企业品牌的现状分析
- 四、直播电商企业的品牌战略
- 五、直播电商品牌战略管理的策略

第二节 中国直播电商行业市场重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理
- 五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国直播电商行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国直播电商行业发展策略及投资建议

第一节 中国直播电商行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国直播电商行业定价策略分析

第三节 中国直播电商行业营销渠道策略

- 一、直播电商行业渠道选择策略
- 二、直播电商行业营销策略

第四节 中国直播电商行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国直播电商行业重点投资区域分析

二、中国直播电商行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/hulianwang/482224482224.html>