

2018年中国医药批发行业分析报告- 市场运营态势与发展趋势预测

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2018年中国医药批发行业分析报告-市场运营态势与发展趋势预测》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/yaopinzhiji/331671331671.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

一、行业规模性初具形态

2016 年，批发行业市场规模为人民币 1.57 万亿，同比增 4.7%（增速比 2015 年下降 5.9%）。“十二五”期间，全行业已形成 3 家年销售规模超千亿元、1 家年销售额超 500 亿元的全国性企业，24 家年销售额过百亿元的区域性药品流通企业。

图表：2012-2016 年药品批发规模以及增速

图表：十二五规划成果和十三五规划目标

各地两票制政策出台进度符合预期，向“国家级”方案看齐。全国 31 个省市自治区两票制政策已经出台完毕。当前政策执行进度符合预期，我们认为 2018 年底有望全国推行两票制。根据 2016 年商务部数据，11 个政策试点省份药品销售额占全国的 44.7%，前三大市场上海、浙江、江苏市场份额为 8.3%，7.3%和 7.2%，三者合计占据全国 1/5 市场。

图表：两票制示意图

图表：2016 年 11 个试点省份流通市场份额

二、调拨业务从二季度开始受到影响，预计需一年左右时间消化

从实施情况来看，分销商基本上从 2017 年二季度开始调整供应，预计分销商调整业务模式会持续到今年上半年。调拨业务受到冲击，短期对于收入有负面影响，调拨业务占比小的公司受影响小；长期来看，利于龙头集中度提升和利润率提升。此外，两票制政策有望：1) 淘汰过票、洗票公司，当前分销商数量从 2013 年的 16,300 家下降至 2016 年的 12,975 家，国家希望未来可以降低到 3,000 家左右；2) 带来外延并购机会，小型分销商尽管具有一定生存空间但扩张和成长能力有限。

图表：2011-2016 年药品批发企业个数

图表：两票制彻底执行情况利润率测算

终端能力强、获得上游品种能力强和融资能力强的企业将会长期受益。对于龙头来看：

下游终端布局方面：1) 扩张方面：加大空白医院开发力度，试水县级医院集中配送的同时，采取边收购边整合的方式。当前龙头公司医院纯销的占比约为 60+%，对于收购标的考核要求严格，一般要求纯销比起码 50%以上。2) 存量业务：在当前药占比和零差率等政策下，存量业务通过新服务形式例如供应链管理等获得新增长动力。此外，企业通过提供专业化药学服务和多样化、个性化服务，如发展专业药房，打造现代社区药店，药店+诊所等新型零售方式，建立 DTP（高值药品直送）药房和基于移动互联的慢病管理平台等。

图表：分销企业在下游布局的举措

上游产品布局方面：两票制执行带来行业洗牌的同时，也引发了上游厂商对于分销商重新选择的机遇与挑战。当前分销商希望趁此契机积极获得上游好产品。例如上海医药收购康德乐获得其 90 亿左右规模进口总代业务，华润医药与百济神州签署总经销协议获得蛋白紫杉醇、来那度胺等三款重磅原研进口药品在中国总经销权，国药股份在麻精药品方面的布

局和工业投资。

观研天下发布的《2018年中国医药批发行业分析报告-市场运营态势与发展趋势预测》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、医药批发T分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2015-2017年中国医药批发行业发展概述

第一节 医药批发行业发展情况概述

- 一、医药批发行业相关定义
- 二、医药批发行业基本情况介绍
- 三、医药批发行业发展特点分析

第二节 中国医药批发行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍
- 二、医药批发行业产业链条分析
- 三、中国医药批发行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业

第三节 中国医药批发行业生命周期分析

- 一、医药批发行业生命周期理论概述
- 二、医药批发行业所属的生命周期分析

第四节 医药批发行业经济指标分析

- 一、医药批发行业的赢利性分析
- 二、医药批发行业的经济周期分析
- 三、医药批发行业附加值的提升空间分析

第五节 国中医药批发行业进入壁垒分析

- 一、医药批发行业资金壁垒分析
- 二、医药批发行业技术壁垒分析
- 三、医药批发行业人才壁垒分析
- 四、医药批发行业品牌壁垒分析
- 五、医药批发行业其他壁垒分析

第二章 2015-2017年全球医药批发行业市场发展现状分析

第一节 全球医药批发行业发展历程回顾

第二节 全球医药批发行业市场区域分布情况

第三节 亚洲医药批发行业地区市场分析

- 一、亚洲医药批发行业市场现状分析
- 二、亚洲医药批发行业市场规模与市场需求分析
- 三、亚洲医药批发行业市场前景分析

第四节 北美医药批发行业地区市场分析

- 一、北美医药批发行业市场现状分析
- 二、北美医药批发行业市场规模与市场需求分析
- 三、北美医药批发行业市场前景分析

第五节 欧盟医药批发行业地区市场分析

- 一、欧盟医药批发行业市场现状分析
- 二、欧盟医药批发行业市场规模与市场需求分析
- 三、欧盟医药批发行业市场前景分析

第六节 2018-2024年世界医药批发行业分布走势预测

第七节 2018-2024年全球医药批发行业市场规模预测

第三章 2015-2017年中国医药批发产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品零售总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析

七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国医药批发行业政策环境分析

一、行业监管体制现状

二、行业主要政策法规

第三节 中国医药批发产业社会环境发展分析

一、人口环境分析

二、医药批发环境分析

三、文化环境分析

四、生态环境分析

五、消费观念分析

第四章 2015-2017年中国医药批发行业运行情况

第一节 中国医药批发行业发展状况情况介绍

一、行业发展历程回顾

二、行业创新情况分析

三、行业发展特点分析

第二节 中国医药批发行业市场规模分析

第三节 中国医药批发行业供应情况分析

第四节 中国医药批发行业需求情况分析

第五节 中国医药批发行业供需平衡分析

第六节 中国医药批发行业发展趋势分析

第五章 中国医药批发所属行业运行数据监测

第一节 中国医药批发所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

二、行业资产规模分析

第二节 中国医药批发所属行业产销与费用分析

一、产成品分析

二、销售收入分析

三、负债分析

四、利润规模分析

五、产值分析

六、销售成本分析

七、销售费用分析

八、管理费用分析

九、财务费用分析

十、其他运营数据分析

第三节 中国医药批发所属行业财务指标分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第六章 2015-2017年中国医药批发市场格局分析

第一节 中国医药批发行业竞争现状分析

一、中国医药批发行业竞争情况分析

二、中国医药批发行业主要品牌分析

第二节 中国医药批发行业集中度分析

一、中国医药批发行业市场集中度分析

二、中国医药批发行业企业集中度分析

第三节 中国医药批发行业存在的问题

第四节 中国医药批发行业解决问题的策略分析

第五节 中国医药批发行业竞争力分析

一、生产要素

二、需求条件

三、支援与相关产业

四、企业战略、结构与竞争状态

五、政府的作用

第七章 2015-2017年中国医药批发行业需求特点与价格走势分析

第一节 中国医药批发行业消费特点

第二节 中国医药批发行业消费偏好分析

一、需求偏好

二、价格偏好

三、品牌偏好

四、其他偏好

第三节 医药批发行业成本分析

第四节 医药批发行业价格影响因素分析

一、供需因素

二、成本因素

三、渠道因素

四、其他因素

第五节 中国医药批发行业价格现状分析

第六节 中国医药批发行业平均价格走势预测

一、中国医药批发行业价格影响因素

二、中国医药批发行业平均价格走势预测

三、中国医药批发行业平均价格增速预测

第八章 2015-2017年中国医药批发行业区域市场现状分析

第一节 中国医药批发行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地医药批发市场分析

一、华东地区概述

二、华东地区经济环境分析

三、华东地区医药批发市场规模分析

四、华东地区医药批发市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

一、华中地区概述

二、华中地区经济环境分析

三、华中地区医药批发市场规模分析

四、华中地区医药批发市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

一、华南地区概述

二、华南地区经济环境分析

三、华南地区医药批发市场规模分析

第九章 2015-2017年中国医药批发行业竞争情况

第一节 中国医药批发行业竞争结构分析（波特五力模型）

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国医药批发行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国医药批发行业竞争环境分析（医药批发T）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 医药批发行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

1、主要经济指标情况

2、企业盈利能力分析

3、企业偿债能力分析

4、企业运营能力分析

5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

- 1、主要经济指标情况
- 2、企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第五节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、运营情况

- 1、主要经济指标情况
- 2、企业盈利能力分析
- 3、企业偿债能力分析
- 4、企业运营能力分析
- 5、企业成长能力分析

四、公司优劣势分析

第十一章 2018-2024年中国医药批发行业发展前景分析与预测

第一节 中国医药批发行业未来发展前景分析

- 一、医药批发行业国内投资环境分析
- 二、中国医药批发行业市场机会分析
- 三、中国医药批发行业投资增速预测

第二节 中国医药批发行业未来发展趋势预测

第三节 中国医药批发行业市场发展预测

- 一、中国医药批发行业市场规模预测
- 二、中国医药批发行业市场规模增速预测
- 三、中国医药批发行业产值规模预测
- 四、中国医药批发行业产值增速预测
- 五、中国医药批发行业供需情况预测

第四节 中国医药批发行业盈利走势预测

- 一、中国医药批发行业毛利润同比增速预测
- 二、中国医药批发行业利润总额同比增速预测

第十二章 2018-2024年中国医药批发行业投资风险与营销分析

第一节 医药批发行业投资风险分析

- 一、医药批发行业政策风险分析

二、医药批发行业技术风险分析

三、医药批发行业竞争风险分析

四、医药批发行业其他风险分析

第二节 医药批发行业企业经营发展分析及建议

一、医药批发行业经营模式

二、医药批发行业销售模式

三、医药批发行业创新方向

第三节 医药批发行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第十三章 2018-2024年中国医药批发行业发展策略及投资建议

第一节 中国医药批发行业品牌战略分析

一、医药批发企业品牌的重要性

二、医药批发企业实施品牌战略的意义

三、医药批发企业品牌的现状分析

四、医药批发企业的品牌战略

五、医药批发品牌战略管理的策略

第二节 中国医药批发行业市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

四、强化重点客户的管理

五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国医药批发行业战略综合规划分析

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十四章 2018-2024年中国医药批发行业发展策略及投资建议

第一节 中国医药批发行业产品策略分析

一、服务产品开发策略

二、市场细分策略

三、目标市场的选择

第二节 中国医药批发行业定价策略分析

第二节中国医药批发行业营销渠道策略

一、医药批发行业渠道选择策略

二、医药批发行业营销策略

第三节中国医药批发行业价格策略

第四节 观研天下行业分析师投资建议

一、中国医药批发行业重点投资区域分析

二、中国医药批发行业重点投资产品分析

图表详见正文（GYZQ）

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/yaopinzhiji/331671331671.html>