

商业银行银银合作业务发展策略分析及操作实务 报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《商业银行银银合作业务发展策略分析及操作实务报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/jinrongyinhang/1150111501.html>

报告价格：电子版: 1200元 纸介版：1200元 电子和纸介版: 1200

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

前言：

银行所具有的社会公共部门的性质、客户金融需求的多样化以及银行经营的同质性促使银行之间形成合作与竞争的双重关系。在经济全球化、金融自由化的历史背景下，在竞争中合作已经成为银行实现资源共享、优势互补、创新产品、提升服务、增强核心能力的必然选择。

近年来，随着金融业的改革与开放，我国逐步形成了包括政策性银行、国有商业银行、股份制商业银行、城市商业银行、农村商业银行、农村合作银行、农村信用社以及外资银行、合资银行在内的多层次银行体系，银行同业的竞争日趋激烈。与此同时，为了实现资源共享和优势互补，政策性银行与商业银行之间、大型商业银行与中小商业银行之间、中资银行与外资银行之间普遍建立了合作关系，广泛开展了结算代理、同业融资、票据买卖、债券投资、银团贷款以及担保承诺等多方面的业务合作。与之对应，银行同业的各项合作业务，业已成为商业银行发展的新型亮点业务之一。

基于现实需要的考虑，在本期专题中，我们将对商业银行银银合作业务进行深入研究。首先，我们对银银合作的理论基础和国际银行业合作模式进行了阐述，并且说明了银行业银银合作的基础。接着，我们对银银合作的现状、存在的问题、发展的趋势进行了详细介绍，再通过银银合作业务产品的介绍和如何进行风险防范进行了说明。随后是银行开展银银合作的战略、策略，最后我们对国内外银行开展银银合作的案例进行了深入的剖析，通过深入的分析、详实的业务案例为商业银行更好的开展银银合作业务提供全面丰富的决策参考。

正文目录

第一部分 银银合作是商业银行未来发展的必然

一、银银合作的定义

二、国际银行业的合作模式

（一）代理行业务（correspondent banking）

（二）银行业俱乐部（Banking clubs）

（三）银行业战略联盟（strate Alliance）

（四）银行业在某一领域建立跨国机构

（五）外包（outsourcing）

（六）服务水准协议（SLA）

（七）银团贷款

三、银银合作基础——发达国家经验

（一）规模定位普遍存在着不同

（二）总体生存空间被压缩

(三) 金融市场的逐步完善

〔四〕客户对银行金融服务层次要求提高

四、银银合作基础——我国银行业经验

第二部分 我国银行业银银合作现状与趋势

一、我国银行业银银合作的现状

二、我国银行业银银合作存在的问题

(一) 存在着非理性竞争和低层次竞争现象

1、不愿意组织和参与合作

2、不知道怎样竞争与合作

3、缺乏竞争与合作战略思维

(二) 银银合作极不充分

(三) 业务同质化制约银行业合作需求

三、我国银行业银银竞争合作中的新变化

(一) 合作理念逐步树立

(二) 合作项目走向深入

(三) 合作层次进一步提高

第三部分 银行业银银合作产品与创新

一、人民币业务产品

(一) 人民币融资业务

1、同业拆借业务

2、债券交易

3、票据融通

4、信贷资产转让

5、法人账户透支

(二) 代理业务产品

1、代理签发银行汇票

2、代理兑付银行汇票

3、代理汇兑业务

4、代理跨行银行承兑汇票查询查复

5、代理信托计划资金收付业务

(三) 网上银行业务

(四) 担保业务

1、融资类人民币担保

2、代理银行承兑汇票

3、可转债担保

（五）其他业务产品

1、国际卡收单业务

2、银团贷款

二、国际业务合作与外汇产品

（一）存款业务

1、生息资产存放

2、本外币互存业务

（二）融资及担保业务

1、外币拆借业务

2、同业借款

3、信用证业务

4、保理业务

5、福费廷业务

（三）外汇、黄金及金融衍生品交易业务

1、外汇与人民币交易

2、外汇之间交易

3、黄金业务交易

4、金融衍生品交易

（四）国际结算代理业务

1、代理外汇清算业务

2、代理税款保付保函

3、与信用证有关的代理业务

4、代理外汇买卖业务

第四部分 银行业银银合作风险控制与管理

一、银银合作的风险

二、银银合作风险的特征

（一）风险内涵的独特性

（二）风险来源的多重性

（三）风险种类的多样性

（四）风险后果的严重性

三、银银合作的风险控制

（一）人民币代理业务风险控制

1、代理汇票业务的风险控制

2、其他支付代理结算业务的风险控制

3、其他方面的风险与控制

（二）银行国际业务合作产品的风险控制

- 1、国际结算代理类产品风险控制
- 2、信用风险的控制
- 3、操作风险的防范

（三）国际贸易融资类产品风险控制

- 1、操作风险防范
- 2、信用风险防范
- 3、衍生品交易类产品风险控制

第五部分 银行业银银合作案例

一、平安银行发起成立“银团联合会”

- （一）合作范围趋向交叉销售
- （二）引入外资银行吸取经验
- （三）项目池平衡各行风险和收益

二、招商银行发起的银行间战略合作

三、兴业银行搭建银银合作新平台

四、城商行整合的三种主要模式

五、苏格兰皇家银行收购荷兰银行

- （一）荷兰银行收购战历程
- （二）巴克莱银行先入为主
- （三）苏格兰皇家银行财团强势介入
- （四）荷兰银行坐山观虎斗
- （五）巴克莱银行主动退出
- （六）荷兰银行收购战对我国商业银行并购的启示

第六部分 银行业银银合作战略与策略

一、银行业银银合作战略的基本准则

- （一）注重研究分析，确立先发优势
- （二）建立具有整合性特点的合作平台和通道
- （三）拓展金融银银合作的深度与广度
- （四）建立和不断完善体制机制
- （五）完善考核评价和激励机制
- （六）广泛吸引和培养人才

二、中资商业银行间合作方式的选择

- （一）国有商业银行
- （二）股份制商业银行
- （三）城市商业银行

(四) 农村商业(合作)银行及农村信用社

(五) 新兴商业银行

三、中、外资银行银银合作方式的选择

(一) 合作目标的选择

(二) 合作对象的选择

(三) 合作方式的选择

1、人员和技术合作

2、业务合作

3、确立战略伙伴关系

4、建立中外合资机构

5、直接参股或控股

(四) 金融工具创新的选择

1、资本市场上的债券融资

2、金融衍生工具

四、国内银行引进外资谈判中的一些问题

(一) 判定引资对象

1、战略投资原则

2、非关联原则

3、互补原则

4、专业原则

(二) 关注关键性条款

1、声明与保证条款

2、关于控制权

3、排他性条款

(三) 考虑相关事项

1、清产核资问题

2、价格问题

3、购股权或增持问题

4、业务合作问题

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/jinrongyinhang/1150111501.html>