

2016-2022年中国服装市场发展现状及十三五投资 规划研究报告

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2016-2022年中国服装市场发展现状及十三五投资规划研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/fuzhuang/240993240993.html>

报告价格：电子版: 7200元 纸介版：7200元 电子和纸介版: 7500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

随着互联网时代的来临，传统服装行业拥抱互联网已成为大势所趋！雅戈尔、报喜鸟等一批国内知名服装企业纷纷筹集资金、组织人力迅速跟进；中小的二线知名品牌凭借其可重塑性、高灵活性优势，迅速转型迎合电子商务，并都获得很大成就；诸如容悦Loyer服饰，也早已搭上了服装电子商务的班车，发展得红红火火。整个服装行业已经全面迎接互联网大势，抓住电子商务发展的战略机遇期，纷纷涌入互联网。

然而，由于对网络缺乏更专业的了解，一批服装企业在转入互联网过程中遇到了前所未有的阻碍，企业发展停滞并陷入困境。在这种背景下，把握服装企业发展电子商务的要领，洞悉服装企业电子商务发展之“道”，也便显得尤为关键！

中国报告网发布的《2016-2022年中国服装市场发展现状及十三五投资规划研究报告》内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、市场前景、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第1章：服装行业电子商务发展环境分析 30

1.1 服装行业发展电商的政策环境分析 30

1.1.1 服装行业主要政策法规分析 30

1.1.2 服装电商相关政策法规分析 31

1.1.3 服装电商市场监管部门分析 34

1.1.4 服装电商市场发展规划分析 35

1.2 服装行业发展电商的产业环境分析 36

1.2.1 服装行业整体发展情况分析 36

(1) 服装行业生命周期分析 36

(2) 服装行业市场规模分析 36

(3) 服装行业经营情况分析 37

(4) 服装行业盈利情况分析 38

(5) 服装行业出口情况分析 38

- (6) 服装行业区域分布格局 39
- (7) 服装行业竞争情况分析 40
- 1.2.2 服装行业传统渠道发展情况分析 45
 - (1) 服装行业销售渠道发展概况 45
 - (2) 服装行业主要销售渠道分析 46
 - (3) 服装行业销售渠道终端分析 48
 - (4) 品牌服装渠道终端结构分析 49
 - (5) 服装行业销售渠道发展趋势 50
- 1.2.3 电子商务行业发展情况分析 51
 - (1) 电子商务行业整体发展概述 51
 - (2) 电子商务行业交易规模分析 52
 - 1) B2B电子商务交易规模分析 53
 - 2) 网络零售市场交易规模分析 54
 - 3) 网络团购市场交易规模分析 54
 - (3) 电子商务行业从业人员规模 55
 - (4) 电子商务行业发展趋势分析 56
 - (5) 电子商务行业发展前景预测 58
- 1.3 服装行业发展电商的技术环境分析 59
 - 1.3.1 电子商务网络技术发展分析 59
 - 1.3.2 电子商务安全技术发展分析 60
 - 1.3.3 网上支付与结算技术分析 61
 - 1.3.4 电子商务技术专利发展分析 62
- 1.4 服装行业发展电商的消费环境分析 63
 - 1.4.1 消费者消费体验对电商影响 63
 - 1.4.2 中国消费者购物习惯衍变分析 63
 - 1.4.3 服装消费渠道转移趋势分析 64
 - 1.4.4 中国消费人群消费特征分析 65
- 第2章：服装行业电商渠道发展现状与前景 66
 - 2.1 服装行业电商渠道发展历程 66
 - 2.1.1 服装电商起步阶段分析 66
 - 2.1.2 服装电商市场培育阶段分析 66
 - 2.1.3 垂直式服装电商阶段分析 67
 - 2.1.4 传统服装企业电商化阶段分析 67
 - 2.1.5 资本进军服装电商阶段分析 67
 - 2.2 服装行业电商渠道发展情况分析 68

- 2.2.1 服装电商渠道开拓现状 68
- 2.2.2 服装电商交易规模分析 68
 - (1) 服装电商网购规模分析 68
 - (2) 服装电商渠道盈利情况 69
- 2.2.3 服装电商渠道存在问题 70
- 2.3 服装行业电商渠道发展优劣势分析 70
 - 2.3.1 服装电商渠道发展优势分析 70
 - 2.3.2 服装电商渠道发展劣势分析 70
- 2.4 服装企业发展电商的机遇与挑战 71
 - 2.4.1 服装企业发展电商的机遇分析 71
 - 2.4.2 服装企业发展电商的挑战分析 71
- 2.5 服装企业发展电商成本与效益分析 72
 - 2.5.1 服装企业电子商务成本分析 72
 - (1) 服装企业电子商务系统构建成本 72
 - (2) 服装企业电子商务技术支持成本 73
 - (3) 服装企业电子商务运营管理成本 73
 - (4) 服装企业电子商务系统安全成本 73
 - (5) 服装企业电子商务风险成本分析 73
 - (6) 服装企业电子商务其他成本费用 73
 - 2.5.2 服装企业电子商务效益分析 74
 - (1) 服装企业电子商务直接效益 74
 - (2) 服装企业电子商务间接效益 75
 - (3) 服装企业电子商务潜在效益 75
- 2.6 服装行业电商渠道发展前景预测 76
 - 2.6.1 服装电商渠道发展进程预测 76
 - 2.6.2 服装电商渠道业务规模预测 76
 - 2.6.3 服装电商渠道占比走势预测 77
- 第3章：服装企业借助第三方平台电商化模式分析 78
 - 3.1 借助第三方平台模式的进入成本分析 78
 - 3.2 国内第三方服装电商平台选择分析 78
 - 3.2.1 国内第三方平台市场格局分析 78
 - (1) 国内第三方B2B平台市场格局 78
 - (2) 国内第三方B2C平台市场格局 79
 - 3.2.2 国内三大B2B电商开放平台对比分析 80
 - (1) 国内三大B2B电商开放平台服务对比 80

- (2) 国内三大B2B电商开放平台资源对比 82
- 3.2.3 国内四大B2C电商开放平台入驻政策对比 82
 - (1) 国内四大B2C电商开放平台准入门槛对比 83
 - (2) 国内四大B2C电商开放平台规模对比 83
 - (3) 国内四大B2C电商开放平台账期对比 83
 - (4) 国内四大B2C电商开放平台资费对比 84
 - (5) 国内四大B2C电商开放平台扣点率对比 84
- 3.3 主要第三方平台服装电商发展分析 84
 - 3.3.1 天猫商城服装电商发展分析 84
 - (1) 天猫商城服装电商经营情况 85
 - (2) 天猫商城服装电商合作模式 85
 - (3) 天猫商城服装电商核心竞争力 86
 - 3.3.2 京东商城服装电商经营分析 86
 - (1) 京东商城服装电商经营情况 86
 - (2) 京东商城服装电商合作模式 87
 - (3) 京东商城服装电商核心竞争力 87
 - 3.3.3 苏宁商城服装电商经营分析 88
 - (1) 苏宁商城服装电商经营情况 88
 - (2) 苏宁商城服装电商合作模式 88
 - (3) 苏宁商城服装电商核心竞争力 89
 - 3.3.4 亚马逊服装电商经营分析 89
 - (1) 亚马逊服装电商经营情况 89
 - (2) 亚马逊服装电商合作模式 90
 - (3) 亚马逊服装电商核心竞争力 90
 - 3.3.5 凡客城品服装电商经营分析 91
 - (1) 凡客城品服装电商经营情况 91
 - (2) 凡客城品服装电商合作模式 91
 - (3) 凡客城品服装电商核心竞争力 91
 - 3.3.6 当当网服装电商经营分析 92
 - (1) 当当网服装电商经营情况 92
 - (2) 当当网服装电商合作模式 92
 - (3) 当当网服装电商核心竞争力 92
- 3.4 借助第三方平台模式发展优劣势分析 93
 - 3.4.1 借助第三方平台模式发展优势分析 93
 - 3.4.2 借助第三方平台模式发展劣势分析 93

第4章：服装企业自主品牌电商化模式分析	94
4.1 自主品牌电商建设步骤分析	94
4.1.1 营造良好外部环境	94
4.1.2 加强企业内部管理	94
4.2 自主品牌电商建设瓶颈分析	95
4.2.1 自建官网电商成趋势	95
4.2.2 品牌商与电商矛盾升级	96
4.2.3 自建电商渠道的三大瓶颈	96
4.3 自主品牌电商系统建立分析	97
4.4 自主品牌电商化的推广模式分析	98
4.4.1 交叉式推广模式分析	98
4.4.2 移动端推广模式分析	98
4.4.3 服务主导推广模式分析	98
4.4.4 产品、消费者差异推广分析	98
4.5 自主品牌电商化的优劣势分析	99
4.5.1 自主品牌电商化的优势分析	99
4.5.2 自主品牌电商化的劣势分析	99
第5章：服装企业电子商务外包模式分析	101
5.1 服装企业电子商务外包模式介绍	101
5.1.1 电商外包模式概念介绍	101
5.1.2 电商外包模式发展现状	101
5.1.3 电商外包动作模式分析	101
5.2 服装企业电商外包特点分析	102
5.2.1 电商外包的产业特点分析	102
5.2.2 电商外包的企业特点分析	102
5.2.3 电商外包的业务特点分析	103
5.2.4 电商外包的政府特点分析	104
5.2.5 电商外包的政策特点分析	104
5.3 服装企业电商外包模式优劣势分析	104
5.3.1 服装企业电商外包模式优势分析	104
5.3.2 服装企业电商外包模式劣势分析	105
5.4 中小服装企业电子商务服务外包模式	106
5.4.1 中小服装企业电子商务整体外包模式	107
5.4.2 中小服装企业电子商务部分外包模式	107
5.5 服装电商外包模式发展趋势与前景分析	108

- 5.5.1 电商外包模式发展必要性分析 108
- 5.5.2 电商外包模式发展可行性分析 108
- 5.5.3 电商外包模式发展影响因素分析 109
 - (1) 电商外包模式发展战略因素 109
 - (2) 电商外包模式发展技术因素 109
 - (3) 电商外包模式发展人才因素 110
- 第6章：服装企业电子商务管理运营模式分析 111
- 6.1 服装企业的网上销售模式分析 111
 - 6.1.1 服装企业的网上销售模式定位 111
 - 6.1.2 服装企业的网上批发模式分析 111
 - (1) 网上批发模式优势分析 111
 - (2) 网上批发模式实施路径 112
 - (3) 网上批发模式分销要点 112
 - 6.1.3 服装企业的网上零售模式分析 112
 - (1) 网上零售模式优势分析 112
 - (2) 网上零售模式实施路径 113
 - (3) 网上零售模式成功要点 115
- 6.2 服装电商内部结构和管理体系分析 115
 - 6.2.1 服装电商组织机构设计分析 115
 - (1) 服装电商人员配置分析 115
 - (2) 服装电商运营流程分析 116
 - 6.2.2 服装电商管理机制设计分析 117
 - (1) 服装电商激励机制分析 117
 - (2) 服装电商创新机制分析 117
 - (3) 服装电商竞争机制分析 117
 - 6.2.3 服装电商管理制度设计分析 117
 - (1) 服装电商采购管理制度分析 117
 - (2) 服装电商人员管理制度分析 118
 - (3) 服装电商薪酬管理制度分析 118
 - (4) 服装电商财务管理制度分析 118
- 6.3 服装电商物流主要模式选择策略 119
 - 6.3.1 电商物流主要模式优劣势分析 119
 - (1) 自建物流配送模式优劣势分析 119
 - (2) 第三方物流配送模式优劣势分析 120
 - (3) 第四方物流配送模式优劣势分析 121

- (4) 物流联盟配送模式优劣势分析 122
- (5) 物流一体化模式优劣势分析 123
- (6) “O-S-O”物流模式优劣势分析 124
- 6.3.2 电商企业物流模式应用案例分析 124
 - (1) 阿里巴巴智能物流案例分析 124
 - (2) 京东商城自建物流案例分析 126
 - (3) 当当网第三方物流案例分析 127
- 6.3.3 电子商务企业物流成本控制策略 127
 - (1) 运输配送成本控制策略 128
 - (2) 人力成本控制策略 129
 - (3) 库房仓储成本控制策略 131
 - (4) 包装耗材成本控制策略 132
- 6.4 服装电商推广营销模式分析 133
 - 6.4.1 搜索引擎推广营销模式与案例分析 133
 - (1) 搜索引擎营销分析 133
 - (2) 搜索引擎营销现状分析 133
 - (3) 搜索引擎营销成本收益分析 134
 - (4) 搜索引擎营销案例分析 135
 - 6.4.2 论坛推广营销模式与案例分析 135
 - (1) 论坛营销分析 135
 - (2) 论坛营销现状分析 137
 - (3) 论坛营销成本收益分析 138
 - (4) 论坛营销案例分析 138
 - 6.4.3 博客推广营销模式与案例分析 139
 - (1) 博客营销分析 140
 - (2) 博客营销现状分析 140
 - (3) 博客营销成本收益分析 140
 - (4) 博客营销案例分析 141
 - 6.4.4 微博推广营销模式与案例分析 142
 - (1) 微博营销分析 142
 - (2) 微博营销现状分析 143
 - (3) 微博营销成本收益分析 144
 - (4) 微博营销案例分析 144
 - 6.4.5 视频推广营销模式与案例分析 145
 - (1) 视频营销分析 145

- (2) 视频营销现状分析 146
- (3) 视频营销成本收益分析 147
- (4) 视频营销案例分析 148
- 6.4.6 问答推广营销模式与案例分析 148
 - (1) 问答营销分析 149
 - (2) 问答营销现状分析 149
 - (3) 问答营销成本收益分析 149
 - (4) 问答营销案例分析 150
- 6.4.7 权威百科推广营销模式与案例分析 150
 - (1) 权威百科营销分析 150
 - (2) 权威百科营销现状分析 151
 - (3) 权威百科营销成本收益分析 151
 - (4) 权威百科营销案例分析 151
- 6.4.8 企业新闻推广营销模式与案例分析 152
 - (1) 企业新闻营销分析 152
 - (2) 企业新闻营销现状分析 153
 - (3) 企业新闻营销成本收益分析 153
 - (4) 企业新闻营销案例分析 153
- 第7章：服装电商细分市场投资前景 155
 - 7.1 女装电商投资前景分析 155
 - 7.1.1 女装行业发展现状分析 155
 - (1) 女装行业市场规模 155
 - (2) 女装行业生命周期 156
 - (3) 女装行业利润水平 158
 - (4) 女装行业存货水平 159
 - (5) 女装市场竞争格局 160
 - (6) 女装市场渠道结构 162
 - 7.1.2 女装行业电商投资分析 164
 - (1) 女装行业电商发展现状 165
 - (2) 女装行业电商投资前景 165
 - 7.2 男装电商投资前景分析 166
 - 7.2.1 男装行业发展现状分析 166
 - (1) 男装行业市场增速 166
 - (2) 男装行业生命周期 167
 - (3) 男装行业利润水平 170

- (4) 男装行业存货水平 171
- (5) 男装市场竞争相对缓和 173
- (6) 男装市场渠道结构 175
- 7.2.2 男装行业电商投资分析 176
 - (1) 男装行业电商发展现状 176
 - (2) 男装行业电商投资前景 176
- 7.3 童装电商投资前景分析 177
 - 7.3.1 童装行业发展现状分析 177
 - (1) 童装行业市场规模 177
 - (2) 童装行业生命周期 178
 - (3) 童装行业利润水平 179
 - (4) 童装市场竞争格局 180
 - (5) 童装市场渠道结构 181
 - 7.3.2 童装行业电商投资分析 183
 - (1) 童装行业电商发展现状 183
 - (2) 童装行业电商投资前景 184
- 7.4 休闲服电商投资前景分析 185
 - 7.4.1 休闲服行业发展现状分析 185
 - (1) 休闲服行业市场规模 185
 - (2) 休闲服行业生命周期 185
 - (3) 休闲服行业利润水平 186
 - (4) 休闲服行业存货水平 187
 - (5) 休闲服市场竞争格局 189
 - (6) 休闲服市场渠道结构 191
 - 7.4.2 休闲服行业电商投资分析 191
 - (1) 休闲服行业电商发展现状 191
 - (2) 休闲服行业电商投资前景 192
- 7.5 运动服电商投资前景分析 193
 - 7.5.1 运动服行业发展现状分析 193
 - (1) 运动服行业市场规模 193
 - (2) 运动服行业生命周期 194
 - (3) 运动服行业利润水平 195
 - (4) 运动服行业存货水平 196
 - (5) 运动服市场竞争分析 197
 - (6) 运动服市场渠道结构 198

7.5.2 运动服行业电商投资分析	199
(1) 运动服行业电商发展现状	199
(2) 运动服行业电商投资前景	199
7.6 内衣电商投资前景分析	200
7.6.1 内衣行业发展现状分析	200
(1) 内衣行业市场规模	200
(2) 内衣行业生命周期	201
(3) 内衣行业利润水平	202
(4) 内衣行业存货水平	203
(5) 内衣市场竞争格局	204
(6) 内衣市场渠道结构	206
7.6.2 内衣行业电商投资分析	213
(1) 内衣行业电商发展现状	213
(2) 内衣行业电商投资前景	214
第8章：服装电商主要融资渠道分析	216
8.1 服装电商融资环境分析	216
8.1.1 服装电商银行融资环境分析	216
8.1.2 服装电商证券融资环境分析	217
8.2 服装电商主要融资模式分析	220
8.2.1 服装电商债权融资模式分析	220
(1) 信用融资模式分析	220
(2) 金融租赁融资分析	220
8.2.2 服装电商股权融资模式分析	221
(1) 引进风险投资分析	221
(2) 杠杆收购融资分析	222
(3) 境外上市融资分析	222
8.2.3 服装电商贸易融资模式分析	223
(1) 票据贴现融资分析	223
(2) 商业信用融资分析	223
(3) 资产典当融资分析	225
(4) 资产管理融资分析	226
8.2.4 服装电商其他融资模式分析	226
(1) 信托工具融资分析	226
(2) 私募股权基金融资分析	226
8.3 服装电商创新融资模式分析	230

第9章：领先服装企业电商战略与经验借鉴 232

9.1 女装企业经营情况与电商渠道建设分析 232

9.1.1 朗姿股份有限公司 232

- (1) 企业发展简况分析 232
- (2) 企业主要经济指标 233
- (3) 企业盈利能力分析 233
- (4) 企业运营能力分析 234
- (5) 企业偿债能力分析 234
- (6) 企业发展能力分析 235
- (7) 企业产品结构及品牌 235
- (8) 企业销售渠道及网络 236
- (9) 企业电商渠道建设情况 237
- (10) 企业经营优劣势分析 237

9.1.2 凯撒(中国)股份有限公司 237

- (1) 企业发展简况分析 237
- (2) 企业主要经济指标 239
- (3) 企业盈利能力分析 239
- (4) 企业运营能力分析 240
- (5) 企业偿债能力分析 240
- (6) 企业发展能力分析 241
- (7) 企业产品结构及品牌 241
- (8) 企业销售渠道及网络 242
- (9) 企业电商渠道建设情况 242
- (10) 企业经营优劣势分析 242

9.1.3 珠海威丝曼服饰股份有限公司 242

- (1) 企业发展简况分析 242
- (2) 企业产销能力分析 243
- (3) 企业盈利能力分析 243
- (4) 企业运营能力分析 244
- (5) 企业偿债能力分析 244
- (6) 企业发展能力分析 245
- (7) 企业产品结构及品牌 245
- (8) 企业销售渠道及网络 245
- (9) 企业电商渠道建设情况 246
- (10) 企业经营优劣势分析 246

9.1.4 宁波太平鸟时尚女装有限公司 246

- (1) 企业发展简况分析 246
- (2) 企业产销能力分析 247
- (3) 企业盈利能力分析 247
- (4) 企业运营能力分析 248
- (5) 企业偿债能力分析 248
- (6) 企业发展能力分析 249
- (7) 企业产品结构及品牌 249
- (8) 企业销售渠道及网络 249
- (9) 企业电商渠道建设情况 249
- (10) 企业经营优劣势分析 249

9.1.5 深圳影儿时尚集团有限公司 250

- (1) 企业发展简况分析 250
- (2) 企业产销能力分析 250
- (3) 企业盈利能力分析 251
- (4) 企业运营能力分析 251
- (5) 企业偿债能力分析 252
- (6) 企业发展能力分析 252
- (7) 企业产品结构及新产品动向 253
- (8) 企业销售渠道及网络 253
- (9) 企业电商渠道建设情况 253
- (10) 企业经营优劣势分析 253

9.2 男装企业经营情况与电商渠道建设分析 254

9.2.1 海澜集团公司 254

- (1) 企业发展简况分析 254
- (2) 企业产销能力分析 255
- (3) 企业盈利能力分析 255
- (4) 企业运营能力分析 256
- (5) 企业偿债能力分析 256
- (6) 企业发展能力分析 257
- (7) 企业产品结构及品牌 257
- (8) 企业销售渠道及网络 257
- (9) 企业电商渠道建设情况 258
- (10) 企业经营优劣势分析 258

9.2.2 雅戈尔集团股份有限公司 258

- (1) 企业发展简况分析 258
- (2) 企业主要经济指标 259
- (3) 企业盈利能力分析 259
- (4) 企业运营能力分析 260
- (5) 企业偿债能力分析 260
- (6) 企业发展能力分析 261
- (7) 企业产品结构及品牌 262
- (8) 企业销售渠道及网络 262
- (9) 企业电商渠道建设情况 263
- (10) 企业经营优劣势分析 263
- 9.2.3 希努尔男装股份有限公司 264
 - (1) 企业发展简况分析 264
 - (2) 企业主要经济指标 265
 - (3) 企业盈利能力分析 265
 - (4) 企业运营能力分析 266
 - (5) 企业偿债能力分析 266
 - (6) 企业发展能力分析 267
 - (7) 企业产品结构及品牌 267
 - (8) 企业销售渠道及网络 268
 - (9) 企业电商渠道建设情况 268
 - (10) 企业经营优劣势分析 269
- 9.2.4 浙江报喜鸟服饰股份有限公司 269
 - (1) 企业发展简况分析 269
 - (2) 企业主要经济指标 270
 - (3) 企业盈利能力分析 270
 - (4) 企业运营能力分析 271
 - (5) 企业偿债能力分析 271
 - (6) 企业发展能力分析 272
 - (7) 企业产品结构及品牌 272
 - (8) 企业销售渠道及网络 273
 - (9) 企业电商渠道建设情况 274
 - (10) 企业经营优劣势分析 274
- 9.2.5 利郎(中国)有限公司 274
 - (1) 企业发展简况分析 274
 - (2) 企业主要经济指标 275

- (3) 企业盈利能力分析 275
- (4) 企业运营能力分析 276
- (5) 企业偿债能力分析 277
- (6) 企业发展能力分析 277
- (7) 企业产品结构及品牌 278
- (8) 企业销售渠道及网络 278
- (9) 企业电商渠道建设情况 279
- (10) 企业经营优劣势分析 279
- 9.2.6 劲霸男装股份有限公司 280
 - (1) 企业发展简况分析 280
 - (2) 企业产销能力分析 281
 - (3) 企业盈利能力分析 281
 - (4) 企业运营能力分析 282
 - (5) 企业偿债能力分析 282
 - (6) 企业发展能力分析 282
 - (7) 企业产品结构及品牌 283
 - (8) 企业销售渠道及网络 283
 - (9) 企业电商渠道建设情况 283
 - (10) 企业经营优劣势分析 283
- 9.2.7 九牧王股份有限公司 284
 - (1) 企业发展简况分析 284
 - (2) 企业主要经济指标 284
 - (3) 企业盈利能力分析 285
 - (4) 企业运营能力分析 285
 - (5) 企业偿债能力分析 286
 - (6) 企业发展能力分析 286
 - (7) 企业产品结构及品牌 287
 - (8) 企业销售渠道及网络 287
 - (9) 企业电商渠道建设情况 288
 - (10) 企业经营优劣势分析 288
- 9.2.8 福建七匹狼实业股份有限公司 289
 - (1) 企业发展简况分析 289
 - (2) 企业主要经济指标 289
 - (3) 企业盈利能力分析 290
 - (4) 企业运营能力分析 290

- (5) 企业偿债能力分析 291
- (6) 企业发展能力分析 291
- (7) 企业产品结构及品牌 292
- (8) 企业销售渠道及网络 293
- (9) 企业电商渠道建设情况 294
- (10) 企业经营优劣势分析 294
- 9.2.9 广州卡奴迪路服饰股份有限公司 295
 - (1) 企业发展简况分析 295
 - (2) 企业主要经济指标 295
 - (3) 企业盈利能力分析 296
 - (4) 企业运营能力分析 296
 - (5) 企业偿债能力分析 297
 - (6) 企业发展能力分析 297
 - (7) 企业产品结构及品牌 298
 - (8) 企业销售渠道及网络 298
 - (9) 企业电商渠道建设情况 299
 - (10) 企业经营优劣势分析 300
- 9.3 童装企业经营情况与电商渠道建设分析 300
 - 9.3.1 浙江森马服饰股份有限公司 300
 - (1) 企业发展简况分析 300
 - (2) 企业主要经济指标 301
 - (3) 企业盈利能力分析 301
 - (4) 企业运营能力分析 302
 - (5) 企业偿债能力分析 302
 - (6) 企业发展能力分析 303
 - (7) 企业产品结构及品牌 303
 - (8) 企业销售渠道及网络 304
 - (9) 企业电商渠道建设情况 304
 - (10) 企业经营优劣势分析 305
 - 9.3.2 广东小猪班纳服饰股份有限公司 305
 - (1) 企业发展简况分析 306
 - (2) 企业产销能力分析 306
 - (3) 企业盈利能力分析 307
 - (4) 企业运营能力分析 307
 - (5) 企业偿债能力分析 308

- (6) 企业发展能力分析 308
- (7) 企业产品结构及品牌 309
- (8) 企业销售渠道及网络 309
- (9) 企业电商渠道建设情况 309
- (10) 企业经营优劣势分析 309
- 9.3.3 宝派少儿服饰(中国)有限公司 309
 - (1) 企业发展简况分析 309
 - (2) 企业产销能力分析 310
 - (3) 企业盈利能力分析 310
 - (4) 企业运营能力分析 311
 - (5) 企业偿债能力分析 311
 - (6) 企业发展能力分析 312
 - (7) 企业产品结构及品牌 312
 - (8) 企业销售渠道及网络 313
 - (9) 企业电商渠道建设情况 313
 - (10) 企业经营优劣势分析 313
- 9.3.4 红黄蓝集团有限公司 313
 - (1) 企业发展简况分析 313
 - (2) 企业产销能力分析 314
 - (3) 企业盈利能力分析 314
 - (4) 企业运营能力分析 315
 - (5) 企业偿债能力分析 315
 - (6) 企业发展能力分析 316
 - (7) 企业产品结构及品牌 316
 - (8) 企业销售渠道及网络 316
 - (9) 企业电商渠道建设情况 317
 - (10) 企业经营优劣势分析 317
- 9.3.5 泉州格林服装有限公司 317
 - (1) 企业发展简况分析 317
 - (2) 企业产销能力分析 317
 - (3) 企业盈利能力分析 318
 - (4) 企业运营能力分析 318
 - (5) 企业偿债能力分析 319
 - (6) 企业发展能力分析 319
 - (7) 企业产品结构及品牌 320

- (8) 企业销售渠道及网络 320
- (9) 企业电商渠道建设情况 320
- (10) 企业经营优劣势分析 320
- 9.4 运动服装企业经营情况与电商渠道建设分析 321
- 9.4.1 特步国际控股有限公司 321
 - (1) 企业发展简况分析 321
 - (2) 企业主要经济指标 322
 - (3) 企业盈利能力分析 322
 - (4) 企业运营能力分析 323
 - (5) 企业偿债能力分析 323
 - (6) 企业发展能力分析 324
 - (7) 企业产品结构及品牌 324
 - (8) 企业销售渠道及网络 324
 - (9) 企业电商渠道建设情况 325
 - (10) 企业经营优劣势分析 325
- 9.4.2 安踏体育用品有限公司 325
 - (1) 企业发展简况分析 325
 - (2) 企业主要经济指标 325
 - (3) 企业盈利能力分析 326
 - (4) 企业运营能力分析 326
 - (5) 企业偿债能力分析 327
 - (6) 企业发展能力分析 327
 - (7) 企业产品结构及品牌 328
 - (8) 企业销售渠道及网络 328
 - (9) 企业电商渠道建设情况 328
 - (10) 企业经营优劣势分析 329
- 9.4.3 李宁有限公司 329
 - (1) 企业发展简况分析 329
 - (2) 企业主要经济指标 329
 - (3) 企业盈利能力分析 330
 - (4) 企业运营能力分析 330
 - (5) 企业偿债能力分析 331
 - (6) 企业发展能力分析 331
 - (7) 企业产品结构及品牌 332
 - (8) 企业销售渠道及网络 332

- (9) 企业电商渠道建设情况 332
- (10) 企业经营优劣势分析 333
- 9.4.4 三六一度国际有限公司 333
 - (1) 企业发展简况分析 333
 - (2) 企业主要经济指标 333
 - (3) 企业盈利能力分析 334
 - (4) 企业运营能力分析 334
 - (5) 企业偿债能力分析 335
 - (6) 企业发展能力分析 335
 - (7) 企业产品结构及品牌 336
 - (8) 企业销售渠道及网络 336
 - (9) 企业电商渠道建设情况 336
 - (10) 企业经营优劣势分析 336
- 9.4.5 匹克体育用品有限公司 337
 - (1) 企业发展简况分析 337
 - (2) 企业主要经济指标 337
 - (3) 企业盈利能力分析 338
 - (4) 企业运营能力分析 338
 - (5) 企业偿债能力分析 339
 - (6) 企业发展能力分析 339
 - (7) 企业产品结构及品牌 339
 - (8) 企业销售渠道及网络 340
 - (9) 企业电商渠道建设情况 340
 - (10) 企业经营优劣势分析 340
- 9.5 休闲服装企业经营情况与电商渠道建设分析 340
 - 9.5.1 德永佳集团有限公司 340
 - (1) 企业发展简况分析 340
 - (2) 企业主要经济指标 341
 - (3) 企业盈利能力分析 341
 - (4) 企业运营能力分析 342
 - (5) 企业偿债能力分析 342
 - (6) 企业发展能力分析 343
 - (7) 企业产品结构及品牌 343
 - (8) 企业销售渠道及网络 344
 - (9) 企业电商渠道建设情况 344

- (10) 企业经营优劣势分析 344
- 9.5.2 佐丹奴国际有限公司 344
 - (1) 企业发展简况分析 344
 - (2) 企业主要经济指标 345
 - (3) 企业盈利能力分析 345
 - (4) 企业运营能力分析 346
 - (5) 企业偿债能力分析 346
 - (6) 企业发展能力分析 346
 - (7) 企业产品结构及品牌 347
 - (8) 企业销售渠道及网络 347
 - (9) 企业电商渠道建设情况 347
 - (10) 企业经营优劣势分析 348
- 9.5.3 旭日企业有限公司 348
 - (1) 企业发展简况分析 348
 - (2) 企业主要经济指标 348
 - (3) 企业盈利能力分析 349
 - (4) 企业运营能力分析 349
 - (5) 企业偿债能力分析 350
 - (6) 企业发展能力分析 350
 - (7) 企业产品结构及品牌 351
 - (8) 企业销售渠道及网络 351
 - (9) 企业电商渠道建设情况 351
 - (10) 企业经营优劣势分析 351
- 9.5.4 上海美特斯邦威服饰股份有限公司 352
 - (1) 企业发展简况分析 352
 - (2) 企业主要经济指标 352
 - (3) 企业盈利能力分析 353
 - (4) 企业运营能力分析 353
 - (5) 企业偿债能力分析 354
 - (6) 企业发展能力分析 354
 - (7) 企业产品结构及品牌 355
 - (8) 企业销售渠道及网络 355
 - (9) 企业电商渠道建设情况 355
 - (10) 企业经营优劣势分析 356
- 9.5.5 堡狮龙国际集团有限公司 356

- (1) 企业发展简况分析 356
- (2) 企业主要经济指标 357
- (3) 企业盈利能力分析 357
- (4) 企业运营能力分析 358
- (5) 企业偿债能力分析 358
- (6) 企业发展能力分析 359
- (7) 企业产品结构及品牌 359
- (8) 企业销售渠道及网络 359
- (9) 企业电商渠道建设情况 360
- (10) 企业经营优劣势分析 360
- 9.6 内衣企业经营情况与电商渠道建设分析 360
- 9.6.1 安莉芳(中国)服装有限公司 360
 - (1) 企业发展简况分析 360
 - (2) 企业产销能力分析 361
 - (3) 企业盈利能力分析 362
 - (4) 企业运营能力分析 362
 - (5) 企业偿债能力分析 363
 - (6) 企业发展能力分析 363
 - (7) 企业产品结构及品牌 364
 - (8) 企业销售渠道及网络 364
 - (9) 企业电商渠道建设情况 365
 - (10) 企业经营优劣势分析 365
- 9.6.2 华歌尔(中国)时装有限公司 365
 - (1) 企业发展简况分析 365
 - (2) 企业产销能力分析 366
 - (3) 企业盈利能力分析 366
 - (4) 企业运营能力分析 367
 - (5) 企业偿债能力分析 367
 - (6) 企业发展能力分析 368
 - (7) 企业产品结构及品牌 368
 - (8) 企业销售渠道及网络 368
 - (9) 企业电商渠道建设情况 369
 - (10) 企业经营优劣势分析 369
- 9.6.3 广东曼妮芬服装有限公司 369
 - (1) 企业发展简况分析 369

- (2) 企业产销能力分析 370
- (3) 企业盈利能力分析 370
- (4) 企业运营能力分析 371
- (5) 企业偿债能力分析 371
- (6) 企业发展能力分析 371
- (7) 企业产品结构及品牌 372
- (8) 企业销售渠道及网络 372
- (9) 企业电商渠道建设情况 372
- (10) 企业经营优劣势分析 372
- 9.6.4 北京爱慕内衣有限公司 373
 - (1) 企业发展简况分析 373
 - (2) 企业产销能力分析 374
 - (3) 企业盈利能力分析 374
 - (4) 企业运营能力分析 375
 - (5) 企业偿债能力分析 375
 - (6) 企业发展能力分析 375
 - (7) 企业产品结构及品牌 376
 - (8) 企业销售渠道及网络 376
 - (9) 企业电商渠道建设情况 376
 - (10) 企业经营优劣势分析 376
- 9.6.5 上海古今内衣制造有限公司经营情况分析 377
 - (1) 企业发展简况分析 377
 - (2) 企业产销能力分析 377
 - (3) 企业盈利能力分析 378
 - (4) 企业运营能力分析 378
 - (5) 企业偿债能力分析 379
 - (6) 企业发展能力分析 379
 - (7) 企业产品结构及品牌 380
 - (8) 企业销售渠道及网络 380
 - (9) 企业电商渠道建设情况 380
 - (10) 企业经营优劣势分析 380
- 9.7 网络品牌服装电商发展战略与经营分析 380
 - 9.7.1 上海麦考林国际邮购有限公司 380
 - (1) 企业发展简况分析 380
 - (2) 企业主要业务分析 381

- (3) 企业产品领域分析 381
- (4) 企业渠道分布情况 381
- (5) 企业整体经营情况 382
- (6) 企业盈利情况分析 383
- (7) 企业服装电商运作模式 387
- (8) 企业服装电商战略分析 387
- 9.7.2 广东梦芭莎电子商务有限公司 387
 - (1) 企业发展简况分析 387
 - (2) 企业主要业务分析 388
 - (3) 企业产品领域分析 388
 - (4) 企业渠道分布情况 388
 - (5) 企业整体经营情况 389
 - (6) 企业服装电商运作模式 389
 - (7) 企业服装电商战略分析 390
- 9.7.3 山东韩都衣舍电子商务有限公司 390
 - (1) 企业发展简况分析 390
 - (2) 企业主要业务分析 391
 - (3) 企业产品领域分析 391
 - (4) 企业整体经营情况 391
 - (5) 企业服装电商运作模式 392
 - (6) 企业服装电商战略分析 392
- 9.7.4 杭州黯涉电子商务有限公司 392
 - (1) 企业发展简况分析 392
 - (2) 企业主要业务分析 393
 - (3) 企业产品领域分析 393
 - (4) 企业整体经营情况 393
 - (5) 企业服装电商运作模式 393
- 9.7.5 深圳市欧莎世家服饰有限公司 393
 - (1) 企业发展简况分析 393
 - (2) 企业主要业务分析 394
 - (3) 企业产品领域分析 394
 - (4) 企业渠道分布情况 394
 - (5) 企业整体经营情况 394
 - (6) 企业服装电商战略分析 394
- 第10章：服装电商发展趋势与投资建议 396

- 10.1 服装电商发展趋势分析 396
 - 10.1.1 服装电商模式衍变趋势 396
 - 10.1.2 服装电商外包趋势分析 397
 - 10.1.3 移动电商发展趋势分析 398
- 10.2 服装行业电商发展进程预测 399
 - 10.2.1 生产企业电商进程预测 399
 - 10.2.2 传统渠道商电商进程预测 400
 - 10.2.3 第三方平台电商进程预测 401
- 10.3 服装电商市场规模与前景预测 402
 - 10.3.1 服装电商消费人数预测 402
 - 10.3.2 服装电商市场规模预测 403
 - 10.3.3 服装电商竞争前景预测 403
- 10.4 服装电商投资风险分析 404
 - 10.4.1 服装电商市场风险分析 404
 - 10.4.2 服装电商竞争风险分析 404
 - 10.4.3 服装电商资金风险分析 404
 - 10.4.4 服装电商成本风险分析 405
 - 10.4.5 服装电商管理风险分析 405
 - 10.4.6 服装电商技术风险分析 405
- 10.5 服装电商相关投资建议 405
 - 10.5.1 服装电商投资准备建议 405
 - 10.5.2 服装电商投资战略建议 406
 - 10.5.3 服装电商投资模式借鉴 406
 - 10.5.4 服装电商运营模式建议 407
 - 10.5.5 服装电商风险规避建议 408

图表目录

- 图表1：近年来我国纺织服装行业相关政策法规 30
- 图表2：电子商务行业相关政策汇总与解读 31
- 图表3：电子商务行业支付与快递环节相关政策法规 33
- 图表4：电子商务和信息化司的主要职能 34
- 图表5：中国电子商务行业“十三五”规划发展重点 35
- 图表6：我国服装行业的生命周期阶段 36
- 图表7：2009年以来我国服装行业销售额及同比增速（单位：亿元，%） 36
- 图表8：2013年以来服装行业主要经济指标分析表（单位：万元，人，家，%） 37
- 图表9：2013年以来中国服装行业盈利能力分析（单位：%） 38

- 图表10：我国服装及衣着附件月度出口金额及同比增速（单位：万美元，%） 39
- 图表11：我国服装及衣着附件累计出口金额及同比增速（单位：万美元，%） 39
- 图表12：销售收入居前的10个地区比重图（单位：%） 40
- 图表13：2009年以来中国服装行业不同性质企业竞争格局（按销售收入）（单位：%） 40
- 图表14：国际服装知名品牌 41
- 图表15：国际女装知名品牌 42
- 图表16：国际男装知名品牌 42
- 图表17：截止至2014年底国际快时尚品牌中国市场拓展情况（单位：家） 43
- 图表18：国际快时尚品牌最多入驻门店前十城市（单位：家） 44
- 图表19：我国服装行业销售渠道发展阶段 45
- 图表20：我国服装行业的主要销售渠道 46
- 图表21：2005年以来我国服装行业渠道结构（单位：%） 48
- 图表22：中美两国服装市场渠道结构比较（单位：%） 49
- 图表23：我国主要女装品牌的渠道模式 49
- 图表24：我国女装企业多采用多品牌战略 50
- 图表25：2010-2015年中国电子商务交易额及增长情况预测（单位：万亿元，%） 52
- 图表26：2010-2015年中国电子商务B2B交易规模及预测（单位：万亿元，%） 53
- 图表27：2009年以来中国网购市场交易规模及预测（单位：亿元，%） 54
- 图表28：2011年以来中国网络团购市场交易额（单位：亿元） 54
- 图表29：2010-2015年中国电子商务直接从业人员规模及预测（单位：万人） 55
- 图表30：2010-2015年中国电子商务带动从业人员规模（单位：万人） 56
- 图表31：我国电子商务行业发展趋势 56
- 图表32：2016-2022年中国电子商务市场交易额预测（单位：万亿元） 58
- 图表33：1996年以来电子商务相关专利申请数量变化图（单位：项） 62
- 图表34：美国B2C电子商务网站100强中服饰销售占比（单位：%） 64
- 图表35：服装网购消费群的年龄（左）与价格区间（右）分布 65
- 图表36：我国服装行业电子商务发展阶段的划分 66
- 图表37：2009年以来中国服装网购市场规模及同比增速（单位：亿元，%） 68
- 图表38：2009年以来中国服装网购市场规模在整个网购中的比例（单位：%） 69
- 图表39：我国服装电子商务即将进入成熟期 76
- 图表40：2016-2022年中国服装网购市场规模预测图（单位：亿元，%） 76
- 图表41：2009-2020年我国服装网购市场规模在服装行业销售收入中的比例（单位：%）
77
- 图表42：中国电子商务B2B企业市场份额（单位：%） 79
- 图表43：B2C平台网络购物市场份额（单位：%） 79

- 图表44：国内三大B2B电商开放平台服务对比 80
- 图表45：国内三大B2B电商开放平台资源对比 82
- 图表46：国内四大B2C电商开放平台准入门槛对比 83
- 图表47：国内四大B2C电商开放平台规模对比 83
- 图表48：国内四大B2C电商开放平台账期对比 83
- 图表49：国内四大B2C电商开放平台资费对比 84
- 图表50：国内四大B2C电商开放平台扣点率对比 84
- 图表51：借助第三方平台模式发展优势 93
- 图表52：借助第三方平台模式发展劣势 93
- 图表53：自主品牌电商化的优势 99
- 图表54：自主品牌电商化的劣势 99
- 图表55：国内典型电子商务外包企业及服务客户 103
- 图表56：xx服装企业电商人员编制情况 115
- 图表57：xx服装企业电商人员配置明细（单位：人） 116
- 图表58：xx服装企业电商业务流程图 116
- 图表59：电子商务自建物流配送流程示意图 119
- 图表60：自营物流模式优劣势分析 119
- 图表61：电子商务第三方物流流程示意图 120
- 图表62：第三方物流模式优劣势分析 120
- 图表63：第四方物流模式图 121
- 图表64：第四方物流模式优劣势分析 121
- 图表65：电子商务物流联盟配送流程示意图 122
- 图表66：物流联盟模式优劣势分析 123
- 图表67：物流一体化模式优劣势分析 123
- 图表68：“O-S-O”模式优劣势分析 124
- 图表69：电商物流运输配送成本控制策略 128
- 图表70：先进先出方式分析 131
- 图表71：搜索引擎营销结构模式 133
- 图表72：搜索引擎的营销投资收益情况 134
- 图表73：论坛营销结构分析 136
- 图表74：论坛营销步骤 136
- 图表75：三星论坛营销成功原因分析 139
- 图表76：2013年以来我国博客/个人空间网民数及使用率（单位：万人，%） 140
- 图表77：微博营销结构 142
- 图表78：2013年以来微博用户规模及使用率（单位：万人，%） 143

- 图表79：视频营销策略分析 145
- 图表80：2013年以来网络视频用户规模及使用率（单位：万人，%） 146
- 图表81：问答营销结构分析 149
- 图表82：新闻营销结构分析 152
- 图表83：2009年以来我国女装行业销售收入及同比增速（单位：亿元，%） 155
- 图表84：我国女装市场容量及高端女装市场容量占比（单位：%） 155
- 图表85：我国女装行业的生命周期阶段 156
- 图表86：我国女装品牌的发展历程 157
- 图表87：我国领先高端女装品牌创立时间 157
- 图表88：我国高端女装行业发展特点 157
- 图表89：2007年以来我国女装行业毛利率和销售利润率走势（单位：%） 158
- 图表90：2009年以来我国主要女装品牌的毛利率走势（单位：%） 159
- 图表91：2009年以来我国主要女装品牌的存货周转率（单位：次） 160
- 图表92：2009年以来我国女装主要品牌存货余额（单位：万元） 160
- 图表93：2008年以来高端女装市场排名前十的品牌集中度（单位：%） 161
- 图表94：我国女装主要竞争品牌情况 161
- 图表95：我国主要女装品牌的渠道模式 162
- 图表96：未朗姿股份门店数量（单位：个） 163
- 图表97：我国女装企业多采用多品牌战略 164
- 图表98：国内领先高端女装品牌规模与品牌数量对比图 164
- 图表99：女装典型企业电商渠道开拓模式 165
- 图表100：女装企业电商投资前景影响因素 165
- 图表101：2009-2018年我国男装市场零售规模及预测（单位：十亿元） 166
- 图表102：2012年以来我国主要男装品牌订货会情况（单位：%） 167
- 图表103：我国男装行业的生命周期阶段 167
- 图表104：男装各定位对应价格范围（单位：元） 169
- 图表105：2009-2018年国内市场各价格级别男装零售规模（单位：十亿元） 169
- 图表106：2009-2018年各价格级别男装零售收益复合年增长率（单位：%） 169
- 图表107：2009年以来我国男装主要品牌毛利率水平（单位：%） 170
- 图表108：2009年以来我国男装主要品牌销售利润率水平（单位：%） 171
- 图表109：2009年以来我国主要男装品牌存货周转率走势（单位：次） 171
- 图表110：未我国男装主要品牌存货余额（单位：亿元） 172
- 图表111：2009年以来我国男装主要品牌存货余额同比增速（单位：%） 172
- 图表112：男装行业主要细分市场集中度（单位：%） 173
- 图表113：国内男装行业竞争相对缓和 174

图表114：国内外定位中高端产品的男装品牌竞争对比 174

图表115：男装典型企业电商渠道开拓模式 176

图表116：男装企业电商投资前景影响因素 176

图表117：2009年以来我国童装市场规模（单位：亿元） 177

图表118：我国童装行业的生命周期阶段 178

图表119：我国童装行业品牌市场份额（单位：%） 179

图表120：2009年以来森马童装服饰毛利率走势（单位：%） 179

图片详见报告正文•••••（GY LXY）

特别说明：中国报告网所发行报告书中的信息和数据部分会随时间变化补充更新，报告发行年份对报告质量不会有任何影响，有利于降低企事业单位决策风险。

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/fuzhuang/240993240993.html>