

2020年中国加工贸易行业分析报告- 行业规模现状与发展潜力评估

报告大纲

观研报告网

www.chinabaogao.com

一、报告简介

观研报告网发布的《2020年中国加工贸易行业分析报告-行业规模现状与发展潜力评估》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<http://baogao.chinabaogao.com/wuliu/420853420853.html>

报告价格：电子版: 8200元 纸介版：8200元 电子和纸介版: 8500

订购电话: 400-007-6266 010-86223221

电子邮箱: sale@chinabaogao.com

联系人: 客服

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

作为我国对外贸易和开放型经济的重要组成部分，加工贸易对于推动产业升级、稳定就业发挥了重要作用。当前，全球产业竞争格局深度调整，我国经济发展进入新常态，加工贸易承接国际产业转移放慢，产业和订单转出加快，企业生产成本上升，传统竞争优势逐渐削弱。

OEM企业的产业升级的影响因素 资料来源：互联网

因此为适应新形势的要求，加快推动加工贸易创新发展，提高发展质量和效益，《国务院关于促进加工贸易创新发展的若干意见》指出，到2020年，加工贸易创新发展取得积极成果，进一步向全球价值链高端跃升。

进一步向全球价值链高端跃升

一是产品技术含量和附加值提升，由低端向高端发展。

二是产业链延长，向生产制造与服务贸易融合发展转变。

三是经营主体实力增强，由加工组装企业向技术、品牌、营销型企业转变。

四是区域布局优化，逐步实现东中西部协调发展和境内外合理布局。

五是增长动力转换，由要素驱动为主向要素驱动和创新驱动相结合转变。资料来源：互联网

OEM企业进军国际市场主要模式

OEM企业进军国际市场主要模式

外贸企业买断出口

代理买断出口是指委托方（包括有出口经营权或没有出口经营权的企业）委托出口企业报送出口，两者订立货物购销合同，出口企业不是收取代理出口手续费，而是按照收入外汇数比当天银行外汇牌价高一定比例的买断外汇牌价折算成人民币结算给委托方，委托方根据外销方外销合同的外币数额乘以买断外汇价的金额开具增值税专用发票和出口货物税收专用缴款书，由出口企业办理出口退税，所有国内外的费用由委托方承担。出口企业赚取的收入是银行外币结算额、退税与买断外汇额之间的差价。

企业自营出口

自营出口销售是指由出口企业经营并承担销售盈亏的出口业务。它具有以下特点：（1）出口商品定价和与出口业务有关的一切国内外费用以及佣金支出、索赔、理赔等，均由出口企业负担，出口销售的盈亏也由出口企业自负。（2）由出口企业直接办理退税，并享有出口退税收入。

接受加工定单出口

贸易式进入—间接出口。1998年以前，中国的民营企业没有贸易进出口权，中小企业出口只能通过国有进出口贸易公司。1998年以后，中小民营企业自营出口成为可能，但在发展初期规模较小、出口额不大的情况下，企业为节约成本、降低风险，仍会选择通过进出口商间接出口。由于体质遗留的原因，这些中间商主要是国有贸易公司，如中国电子进出口总公

司、中国机械设备进出口总公司等，这些公司不仅是中小企业出口的中间商，还承接来料加工、进料加工贸易项目，再将它们转包给有生产加工能力的中小企业。

资料来源：互联网（ww）

中国报告网是观研天下集团旗下打造的业内资深行业分析报告、市场深度调研报告提供商与综合行业信息门户。《2020年中国加工贸易行业分析报告-行业规模现状与发展潜力评估》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。观研天下是国内知名的行业信息咨询机构，拥有资深的专家团队，多年来已经为上万家企业单位、咨询机构、金融机构、行业协会、个人投资者等提供了专业的行业分析报告，客户涵盖了华为、中国石油、中国电信、中国建筑、惠普、迪士尼等国内外行业领先企业，并得到了客户的广泛认可。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。本研究报告采用的行业分析方法包括波特五力模型分析法、SWOT分析法、PEST分析法，对行业进行全面的内外部环境分析，同时通过资深分析师对目前国家经济形势的走势以及市场发展趋势和当前行业热点分析，预测行业未来的发展方向、新兴热点、市场空间、技术趋势以及未来发展战略等。

【报告大纲】

第一章 2017-2020年中国加工贸易行业发展概述

第一节 加工贸易行业发展情况概述

- 一、加工贸易行业相关定义
- 二、加工贸易行业基本情况介绍
- 三、加工贸易行业发展特点分析

第二节 中国加工贸易行业上下游产业链分析

- 一、产业链模型原理介绍

- 二、加工贸易行业产业链条分析
- 三、中国加工贸易行业产业链环节分析
 - 1、上游产业
 - 2、下游产业
- 第三节 中国加工贸易行业生命周期分析
 - 一、加工贸易行业生命周期理论概述
 - 二、加工贸易行业所属的生命周期分析
- 第四节 加工贸易行业经济指标分析
 - 一、加工贸易行业的赢利性分析
 - 二、加工贸易行业的经济周期分析
 - 三、加工贸易行业附加值的提升空间分析
- 第五节 中国加工贸易行业进入壁垒分析
 - 一、加工贸易行业资金壁垒分析
 - 二、加工贸易行业技术壁垒分析
 - 三、加工贸易行业人才壁垒分析
 - 四、加工贸易行业品牌壁垒分析
 - 五、加工贸易行业其他壁垒分析

第二章 2017-2020年全球加工贸易行业市场发展现状分析

- 第一节 全球加工贸易行业发展历程回顾
- 第二节 全球加工贸易行业市场区域分布情况
- 第三节 亚洲加工贸易行业地区市场分析
 - 一、亚洲加工贸易行业市场现状分析
 - 二、亚洲加工贸易行业市场规模与市场需求分析
 - 三、亚洲加工贸易行业市场前景分析
- 第四节 北美加工贸易行业地区市场分析
 - 一、北美加工贸易行业市场现状分析
 - 二、北美加工贸易行业市场规模与市场需求分析
 - 三、北美加工贸易行业市场前景分析
- 第五节 欧盟加工贸易行业地区市场分析
 - 一、欧盟加工贸易行业市场现状分析
 - 二、欧盟加工贸易行业市场规模与市场需求分析
 - 三、欧盟加工贸易行业市场前景分析
- 第六节 2021-2026年世界加工贸易行业分布走势预测
- 第七节 2021-2026年全球加工贸易行业市场规模预测

第三章 中国加工贸易产业发展环境分析

第一节 我国宏观经济环境分析

- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品加工贸易总额
- 五、城乡居民收入增长分析
- 六、居民消费价格变化分析
- 七、对外贸易发展形势分析

第二节 中国加工贸易行业政策环境分析

- 一、行业监管体制现状
- 二、行业主要政策法规

第三节 中国加工贸易产业社会环境发展分析

- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、消费观念分析

第四章 中国加工贸易行业运行情况

第一节 中国加工贸易行业发展状况情况介绍

- 一、行业发展历程回顾
- 二、行业创新情况分析
- 三、行业发展特点分析

第二节 中国加工贸易行业市场规模分析

第三节 中国加工贸易行业供应情况分析

第四节 中国加工贸易行业需求情况分析

第五节 中国加工贸易行业供需平衡分析

第六节 中国加工贸易行业发展趋势分析

第五章 中国加工贸易所属行业运行数据监测

第一节 中国加工贸易所属行业总体规模分析

- 一、企业数量结构分析
- 二、行业资产规模分析

第二节 中国加工贸易所属行业产销与费用分析

- 一、流动资产
- 二、销售收入分析
- 三、负债分析
- 四、利润规模分析
- 五、产值分析

第三节 中国加工贸易所属行业财务指标分析

- 一、行业盈利能力分析
- 二、行业偿债能力分析
- 三、行业营运能力分析
- 四、行业发展能力分析

第六章 2017-2020年中国加工贸易市场格局分析

第一节 中国加工贸易行业竞争现状分析

- 一、中国加工贸易行业竞争情况分析
- 二、中国加工贸易行业主要品牌分析

第二节 中国加工贸易行业集中度分析

- 一、中国加工贸易行业市场集中度分析
- 二、中国加工贸易行业企业集中度分析

第三节 中国加工贸易行业存在的问题

第四节 中国加工贸易行业解决问题的策略分析

第五节 中国加工贸易行业竞争力分析

- 一、生产要素
- 二、需求条件
- 三、支援与相关产业
- 四、企业战略、结构与竞争状态
- 五、政府的作用

第七章 2017-2020年中国加工贸易行业需求特点与动态分析

第一节 中国加工贸易行业消费市场动态情况

第二节 中国加工贸易行业消费市场特点分析

- 一、需求偏好
- 二、价格偏好
- 三、品牌偏好
- 四、其他偏好

第三节 加工贸易行业成本分析

第四节 加工贸易行业价格影响因素分析

- 一、供需因素
- 二、成本因素
- 三、渠道因素
- 四、其他因素

第五节 中国加工贸易行业价格现状分析

第六节 中国加工贸易行业平均价格走势预测

- 一、中国加工贸易行业价格影响因素
- 二、中国加工贸易行业平均价格走势预测
- 三、中国加工贸易行业平均价格增速预测

第八章 2017-2020年中国加工贸易行业区域市场现状分析

第一节 中国加工贸易行业区域市场规模分布

第二节 中国华东地区加工贸易市场分析

- 一、华东地区概述
- 二、华东地区经济环境分析
- 三、华东地区加工贸易市场规模分析
- 四、华东地区加工贸易市场规模预测

第三节 华中地区市场分析

- 一、华中地区概述
- 二、华中地区经济环境分析
- 三、华中地区加工贸易市场规模分析
- 四、华中地区加工贸易市场规模预测

第四节 华南地区市场分析

- 一、华南地区概述
- 二、华南地区经济环境分析
- 三、华南地区加工贸易市场规模分析
- 四、华南地区加工贸易市场规模预测

第九章 2017-2020年中国加工贸易行业竞争情况

第一节 中国加工贸易行业竞争结构分析（波特五力模型）

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 中国加工贸易行业SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第三节 中国加工贸易行业竞争环境分析（PEST）

一、政策环境

二、经济环境

三、社会环境

四、技术环境

第十章 加工贸易行业企业分析（随数据更新有调整）

第一节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第二节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第三节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第四节 企业

一、企业概况

二、主营产品

三、发展现状

四、优劣势分析

第五节 企业

- 一、企业概况
- 二、主营产品
- 三、发展现状
- 四、优劣势分析

第十一章 2021-2026年中国加工贸易行业发展前景分析与预测

第一节 中国加工贸易行业未来发展前景分析

- 一、加工贸易行业国内投资环境分析
- 二、中国加工贸易行业市场机会分析
- 三、中国加工贸易行业投资增速预测

第二节 中国加工贸易行业未来发展趋势预测

第三节 中国加工贸易行业市场发展预测

- 一、中国加工贸易行业市场规模预测
- 二、中国加工贸易行业市场规模增速预测
- 三、中国加工贸易行业产值规模预测
- 四、中国加工贸易行业产值增速预测
- 五、中国加工贸易行业供需情况预测

第四节 中国加工贸易行业盈利走势预测

- 一、中国加工贸易行业毛利润同比增速预测
- 二、中国加工贸易行业利润总额同比增速预测

第十二章 2021-2026年中国加工贸易行业投资风险与营销分析

第一节 加工贸易行业投资风险分析

- 一、加工贸易行业政策风险分析
- 二、加工贸易行业技术风险分析
- 三、加工贸易行业竞争风险分析
- 四、加工贸易行业其他风险分析

第二节 加工贸易行业企业经营发展分析及建议

- 一、加工贸易行业经营模式
- 二、加工贸易行业销售模式
- 三、加工贸易行业创新方向

第三节 加工贸易行业应对策略

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业自身应对策略

第十三章 2021-2026年中国加工贸易行业发展战略及规划建议

第一节 中国加工贸易行业品牌战略分析

- 一、加工贸易企业品牌的重要性
- 二、加工贸易企业实施品牌战略的意义
- 三、加工贸易企业品牌的现状分析
- 四、加工贸易企业的品牌战略
- 五、加工贸易品牌战略管理的策略

第二节 中国加工贸易行业市场重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理
- 五、实施重点客户战略要重点解决的问题

第三节 中国加工贸易行业战略综合规划分析

- 一、战略综合规划
- 二、技术开发战略
- 三、业务组合战略
- 四、区域战略规划
- 五、产业战略规划
- 六、营销品牌战略
- 七、竞争战略规划

第十四章 2021-2026年中国加工贸易行业发展策略及投资建议

第一节 中国加工贸易行业产品策略分析

- 一、服务产品开发策略
- 二、市场细分策略
- 三、目标市场的选择

第二节 中国加工贸易行业定价策略分析

第三节 中国加工贸易行业营销渠道策略

- 一、加工贸易行业渠道选择策略
- 二、加工贸易行业营销策略

第四节 中国加工贸易行业价格策略

第五节 观研天下行业分析师投资建议

- 一、中国加工贸易行业重点投资区域分析

二、中国加工贸易行业重点投资产品分析

图表详见正文

更多好文每日分享，欢迎关注公众号

详细请访问：<http://baogao.chinabaogao.com/wuliu/420853420853.html>